

## ARTIBAT

### Guide de visite

Innovations produit, conférences, animations : découvrez le programme riche de l'édition 2016 du rendez-vous rennais. Fil rouge : le Bâtiment responsable. **P.6**



## DOSSIER

### Qualité de l'air intérieur

Cet enjeu redevient l'une des priorités des pouvoirs publics. Alors que la législation se renforce, les solutions produit se multiplient. Le point pour rester à jour sur ce marché (re)naissant. **P. 38**

**70 155**  
exemplaires

Mise en  
distribution  
certifiée



Numéro 41 | Octobre 2016

METIERS

# BATI

zepros.fr

# zePROS

P.44 **Focus**

# L'artisan high-tech est déjà là...



Exosquelette,  
réalité augmentée, drone,  
impression 3D...  
développez vos pouvoirs !

# JOUEZ, GAGNEZ ET RESPIREZ !

DÉCOUVREZ OU  
REDCOUVREZ " L'ORIGINAL ",  
L'INNOVATION DE RÉFÉRENCE  
signée KNAUF INSULATION avec ECOSE® Technology

Participez à  
notre **Grand Jeu** !  
un voyage en Islande  
et de nombreux lots  
à **GAGNER\*** !

[www.jerespire.fr](http://www.jerespire.fr)



Scannez ce QR  
pour accéder au  
formulaire en ligne



## UNE INNOVATION QUI NE MANQUE PAS DE SOUFFLE

Grâce à son liant breveté **ECOSE® Technology**,  
sans formaldéhyde ajouté, ni phénol, ni acrylique,  
KNAUF INSULATION a révolutionné l'isolation.

Contribuant à améliorer la qualité de l'air intérieur,  
KNAUF INSULATION invite à respirer plus sainement chez soi,  
au bureau, partout où l'on vit au quotidien.

Avec sa texture révolutionnaire, la laine de verre avec **ECOSE® Technology** est également beaucoup plus agréable à manipuler !

Les spécialistes ne s'y trompent pas :  
le procédé **ECOSE® Technology** est médaillé d'or Eurofins,  
pour la qualité de l'air intérieur.

**Une grande première dans l'univers de l'isolation,  
qui vient souligner l'importance d'une innovation majeure !**

Rendez-vous sur notre **stand 4D11**,  
lors du salon **Artibat**, du **19 au 21 octobre 2016**,  
à **Rennes**, pour remplir votre bulletin.

**KNAUF**INSULATION



[www.knaufinsulation.fr](http://www.knaufinsulation.fr)

# Sommaire

## ACTUALITÉS

Planète	04
Salon ARTIBAT	06
Actualités France	12
Actualités Chantiers	22



## VOS RÉGIONS 28

Focus QAI	38
Focus Nouvelles technos	44

## MÉTIERS & MARCHÉS

Maçonnerie-Isolation	48
Charpente-Couverture	54
Menuiserie-Fermeture	62
Sanitaire-Plomberie	68
Chauffage-Clim.-Ventil.	74
Énergies renouvelables	80
Électricité-GTB-Éclairage	84
Peinture-Finition-Carrelage	88
Équipements	92

BATISCOPE	94
-----------	----

DISTRIBUTION	96
--------------	----

NOUVEAUTÉS	102
------------	-----

ZOOM PRÉVENTION	112
-----------------	-----

VOTRE VIE	114
-----------	-----

VOS VÉHICULES	116
---------------	-----

PEOPLE	119
--------	-----

# Un salon pas comme les autres



Marc Wast  
Rédacteur en chef

**A**rtibat, c'est un peu un ovni dans le secteur des salons généralistes du Bâtiment. Dans une période où les fabricants sont encore confrontés à des restrictions budgétaires en termes de communication, il reste un vecteur privilégié afin de favoriser la rencontre avec les professionnels des différents corps d'état. Comment peut-on expliquer ce phénomène qui ne se dément pas, même après le déménagement de Nantes à Rennes, qui était un pari risqué ? Parce que cet événement a su rester proche des préoccupations aussi bien des exposants que des visiteurs. Ici, pas de stands démesurés, les petits et grands noms du secteur sont "logés à la même enseigne" : c'est 54 m<sup>2</sup> au maximum. Ici, c'est le contact et la convivialité qui sont les maîtres mots. Ici, tout le monde parle le même langage, celui qui associe professionnalisme et simplicité. Sur Artibat, on favorise le produit, la technique, les

démonstrations, les rendez-vous utiles qui permettent à tous les visiteurs de mieux comprendre la révolution que vit le Bâtiment depuis maintenant plus d'une décennie. Ici, l'innovation est concrète et abordable afin de la mettre en pratique le plus aisément possible. Ici, la formation n'est pas un vain mot puisqu'elle met en avant toutes les forces vives régionales pour préparer les jeunes aux évolutions des métiers et en faire des compagnons et des chefs d'entreprise en phase avec les nouvelles méthodes de travail et de gestion. Artibat réussit à faire la juste synthèse entre les valeurs traditionnelles des métiers du Bâtiment et le futur qui oblige, grâce à l'arrivée massive des nouveaux produits et systèmes, ainsi que du numérique dans tous les secteurs, à une adaptation que l'on peut considérer, dès maintenant, comme irréversible. Comme quoi, en conjuguant le meilleur de deux mondes, Artibat arrive à rallier toute la profession sous sa bannière. Certainement la recette du succès. ●

## LE CHIFFRE DU MOIS

# 75 000

C'est le nombre de participants qui sont accueillis chaque année sur les sites des **Coulisses du Bâtiment**, grande manifestation

portes ouvertes organisée par la Fédération française du Bâtiment. Pour cette 14<sup>e</sup> édition, qui se déroulera du 13 au 15 octobre 2016, près de 200 chantiers seront ouverts dans toute la France. Depuis 2003, 1 300 000 personnes ont découvert près de 3 700 chantiers et ateliers.

## LA PHRASE DU MOIS

« Les 33<sup>e</sup> Journées du patrimoine ont eu lieu partout en France les 17 et 18 septembre. Pourtant, pendant cinq ans, la baisse du budget du ministère de la Culture en la matière a mis en péril cet héritage. Chacun sait pourtant que l'entretien du patrimoine nécessite une planification régulière des travaux. Des rénovations lourdes faites trop tard entraînent des coûts beaucoup plus importants qu'un entretien régulier. L'alternance de périodes de restrictions et de rattrapages budgétaires est d'ailleurs une catastrophe unanimement dénoncée par le monde du patrimoine. Elle met notamment en danger la pérennité d'activités artisanales exigeant une forte qualification et menace la chaîne de transmission de précieux savoirs. »



François de Maizières,  
député-maire de Versailles,  
le 19 septembre 2016.

© Non-stop politique

## L'IMAGE DU MOIS



Vers une piscine basse consommation... Selon la Fédération des professionnels de la piscine, en 30 ans, le volume d'eau nécessaire au remplissage d'une piscine moyenne a été divisé par trois, la consommation d'énergie annuelle nécessaire à la filtration par 4 et celle des chauffages par plus de 9. Entre évolution des techniques, formation des professionnels et sensibilisation des utilisateurs, les facteurs d'amélioration sont encore nombreux.

# PLANÈTE BATI

Il s'en passe des choses, en dehors de nos frontières! Tour du monde des projets et réalisations du moment.



© Bjørn Leirvik

## 1 NORVÈGE

### L'architecture mariée à l'hydraulique.

Dans ce pays où 80 % de l'électricité est tirée de l'énergie hydraulique, un nouveau projet de centrale d'une capacité de 30 GWh a vu le jour au cœur des montagnes du Helgeland, situé en dessous du cercle polaire arctique. Cette construction bénéficie d'une conception architecturale qui s'inspire « du paysage et de la verticalité de la forêt d'épicéas toute proche ». Le bois Kebony a été choisi pour sa résistance et sa durabilité, similaires à celles d'un bois tropical tout en respectant l'environnement. 1 600 maisons vont bénéficier de l'énergie renouvelable produite par la centrale.



## 2 INDE

### Une poussée de "smart cities"

Après avoir annoncé la création de 100 villes intelligentes (ou "smart cities"), l'Inde a présélectionné les 20 premiers projets pilotes qui verront le jour grâce à 1,2 milliard d'euros d'aide publique. Le premier projet sera piloté par la société Egis, spécialiste de l'ingénierie de projets, à Bhubaneswar, la capitale de l'État d'Odisha (ancien État d'Orissa). Le cahier des charges : Bhubaneswar doit devenir « un centre économique régional de premier plan, écologique et optimisé pour l'usage des transports en commun ».





### 3 KENYA

#### Siemens-Daher, source d'énergie

Le projet "Lake Turkana Wind Power", le plus grand projet éolien d'Afrique, va permettre aux Kenyans d'accéder à une électricité propre et renouvelable. Associé à Siemens dans cette aventure, le logisticien Daher assure le transport des équipements électriques, dont 10 transformateurs de 68,50 tonnes chacun, depuis les lieux de fabrication vers le site de construction du lac Turkana. Le parc éolien aura, dès l'été 2017, une capacité de 310 MW, comprenant au total 365 éoliennes sur 40 000 hectares.



© Frey Architekten

### 4 ALLEMAGNE

#### Un éco-quartier exemplaire

Dans le quartier de Bahnstadt à Heidelberg au sud-ouest de l'Allemagne, un éco-quartier est en train d'émerger. Cet îlot passif comprendra notamment deux immeubles ultra-performants : plus de 1 100 m<sup>2</sup> de panneaux solaires en toiture et en façade, peinture dépolluante, murs et toits végétaux... Pour ces 162 appartements, selon les architectes du cabinet Frey Architekten, les besoins en chauffage ne dépasseront jamais 15 kWh par mètre carré, tandis que le système de ventilation et la végétalisation d'une partie des murs et de la toiture assureront le confort d'été et la qualité de l'air.

Du 19 au 21 octobre



Découvrez  
des Trésors  
d'innovations



UN CADEAU  
VOUS SERA  
**OFFERT**  
SUR PRÉSENTATION  
DE CETTE PUBLICITÉ\*

Mur et  
Façade  
Hall 4  
stand 4B29

Toiture  
Hall 5  
stand 5F03



www.wienerberger.fr  
Un nouveau site pour vous par nos experts

**Wienerberger**

\*Coffre réservé aux professionnels lors du Salon Artibat 2016

ENTRETIEN

# Artibat, "catalyseur de rencontres et d'échanges"

Pour cette nouvelle édition, le rendez-vous du Grand Ouest maintient son positionnement sur ses fondamentaux, tout en adaptant ses réponses aux nouvelles réalités auxquelles sont confrontés les acteurs du Bâtiment dans leur quotidien. Le point sur les principales évolutions à découvrir du 19 au 21 octobre à Rennes, avec Valérie Sfarm, directrice du salon.

**Zepros : Quel est le fil rouge de l'édition 2016 ?**

**Valérie Sfarm :** Nous nous sommes volontairement éloignés de la notion de bâtiment du futur pour proposer un large éclairage sur le bâtiment responsable conçu et bâti au service de ses usagers. Cette vision recouvre plusieurs thématiques qui seront déclinées dans différents espaces d'exposition. Nous avons maintenu la segmentation d'Artibat en 10 salons, soit un par hall, auxquels ce fil rouge donne une véritable cohérence.

**Zepros : Quelle en sera la traduction concrète ?**

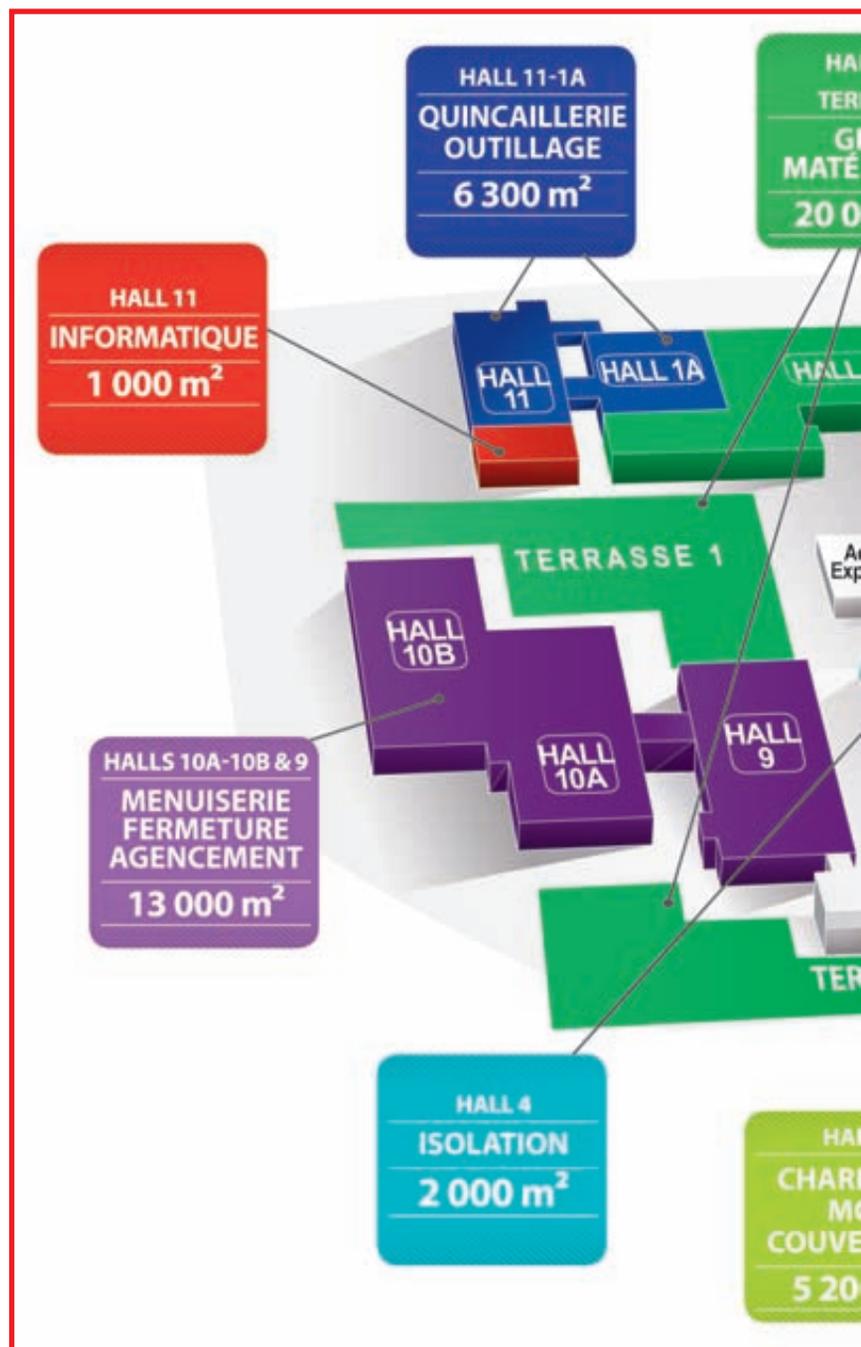
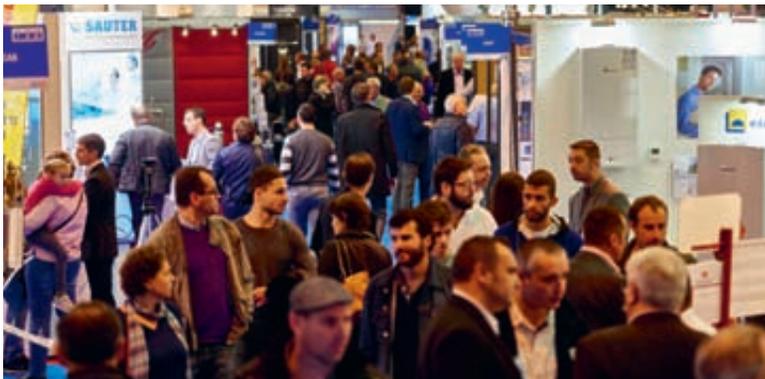
**V. S. :** Grâce à un partenariat avec l'École de design de Nantes Atlantique et le BTP-CFA Vendée qui pilotent le projet, nous allons, par exemple, créer un espace dédié au Logement Évolutif. Cette animation bénéficiera de 100 m<sup>2</sup> pour mettre en scène la réalisation d'un logement modulaire. Durant trois jours, des lots seront concrètement réalisés par les CFA associés, tandis que des supports vidéos viendront expliquer les étapes répondant aux différentes phases de la vie d'un foyer.



**Zepros : L'innovation a toujours occupé une large place sur Artibat. Comment celle-ci est-elle mise en valeur cette année ?**

**V. S. :** Nous avons décidé de reconduire l'édition d'un guide des nouveautés, remis gratuitement aux visiteurs. Celui-ci présentera les produits innovants, préalablement sélectionnés par un jury professionnel, et qui bénéficieront d'un balisage particulier sur les stands [ndlr : ces produits sont présentés dans nos rubriques Métiers & Marchés ainsi que dans notre rubrique Nouveautés]. La Capeb a également choisi d'accorder une large place aux nouvelles technologies appliquées au bâtiment sur son stand situé hall 5. Un parcours pédagogique permettra de découvrir par exemple, l'impression 3D, les exosquelettes, ou encore la réalité augmentée, et de comprendre les bénéfices à en retirer dès aujourd'hui.

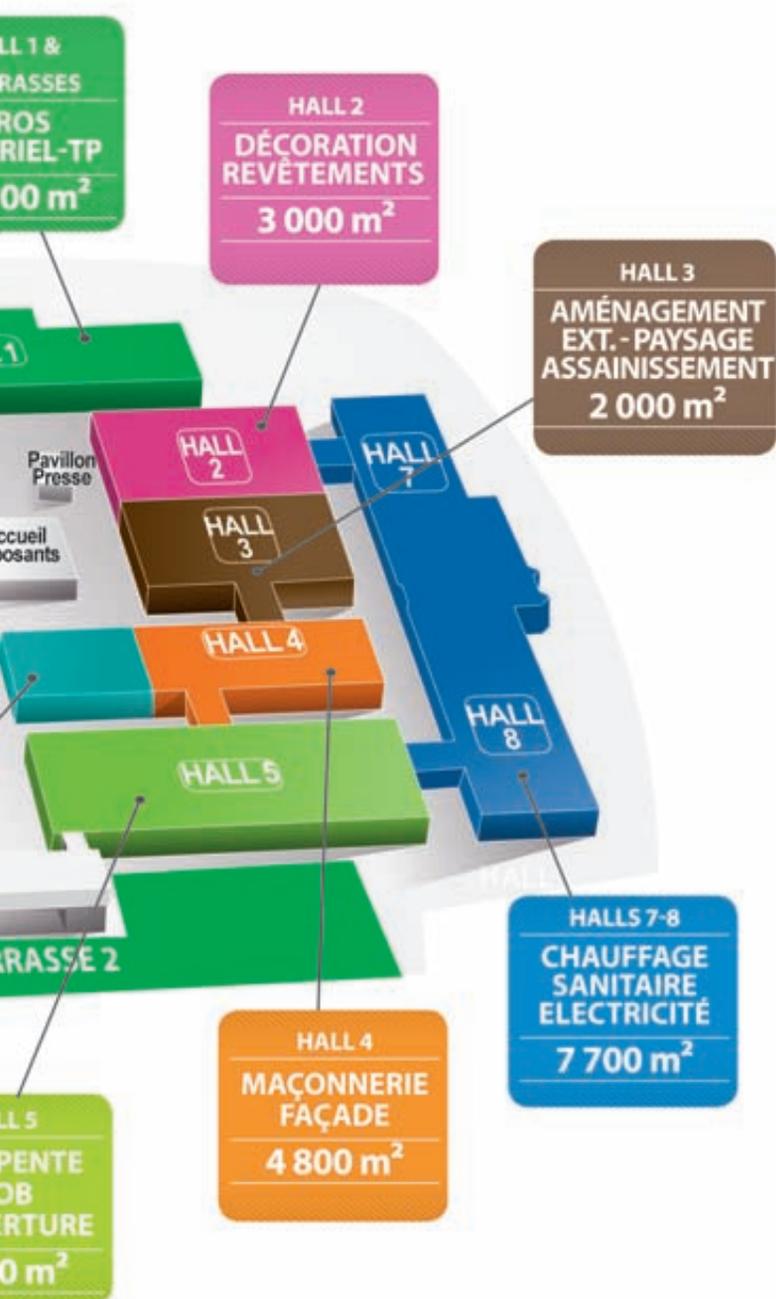
Enfin, pour aller plus loin, toujours sur ce terrain de l'innovation, un Hub Innovation & Construction rassemblera dix projets de start-up, avec pour ambition de constituer une vitrine d'initiatives porteuses d'avenir. ● Recueilli par M.-L. B.



## LES CONFÉRENCES

# La construction durable et responsable en débat

Le temps fort de la journée du 19 sera constitué par la présentation des 10 start-up lauréates du Hub Innovation, par leurs créateurs. Les 20 et 21, les visiteurs pourront assister à des conférences (appelées "pitch") autour des thèmes de la transition énergétique et de la transition numérique. Aperçu...



## Jeudi 20 Octobre

10 h 15 - 11 h 00	Réhabilitation énergétique : les atouts du bois structure et parement - Hervé Boivin, prescripteur bois construction Abibois - interprofession de la filière bois en Bretagne
11 h 15 - 12 h 00	En quoi la prévention des risques peut-elle contribuer à la performance économique de l'entreprise ? - OPPBTP
14 h 15 - 15 h 00	Le BIM for All - Novabuild
15 h 15 - 16 h 00	Maison passive : 3 ans après. Retour d'expérience chiffré et témoignage des occupants - Cédric Durandal, conseiller technique Baticef, ingénieur thermicien
16 h 15 - 17 h 00	La montée en puissance des plateformes locales de rénovation de l'habitat (PLRH) en Bretagne : risques et avantages pour les entreprises artisanales du Bâtiment - Emmanuel Bertrand, directeur Soliha Morbihan ; Aurélie Rio, vice-présidente Auray Quiberon ; Yvon Basset, directeur adjoint Ademe Bretagne ; et Mariano Pasut, secrétaire général Capeb Bretagne

## Vendredi 21 Octobre

10 h 15 - 11 h	L'artisanat du Bâtiment à l'ère de la mise en relation sur internet - Régis Bourdot, directeur de la rédaction et des partenariats Batiweb
11 h 15 - 12 h 00	L'accessibilité et l'aménagement de l'habitation - Bruno Fayette, chargé de développement économique Cnisam
14 h 15 - 15 h 00	Retour d'expérience d'un artisan sur la mise en place d'un dispositif de réalité virtuelle pour le maintien à domicile - Marc Travers, responsable commercial et innovation Realiz ; David Durant, gérant Arti'Bain Énergie
15 h 15 - 16 h 00	Vous allez réaliser une opération en BIM : quelques bons réflexes - Erwann Bidan, ingénieur prévention Agence Qualité Construction
16 h 15 - 17 h 00	Les outils pour conquérir le marché de la rénovation énergétique - Yannick Février, animateur économique régional patrimoine et développement durable Capeb Pays de la Loire, architecte

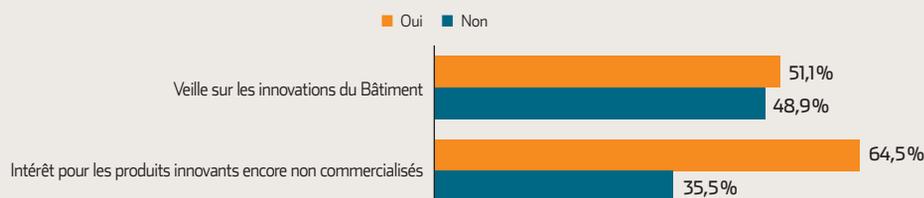
- 40 000 visiteurs attendus
- 65 000 m<sup>2</sup> de surface d'exposition

## SONDAGE

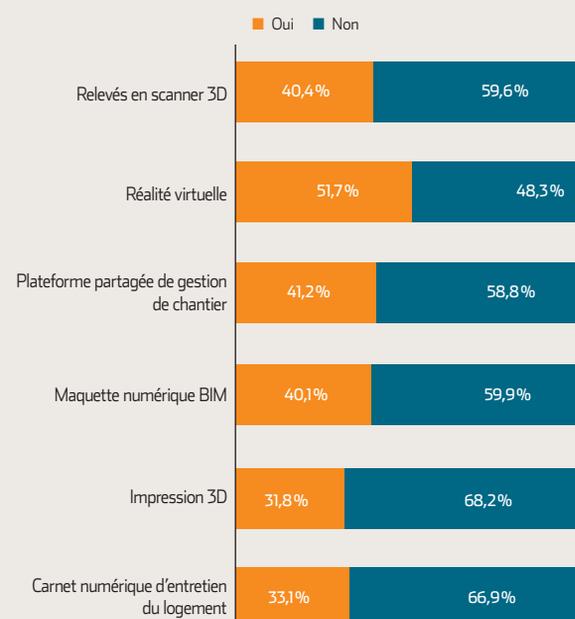
## Les acteurs du Bâtiment face à l'innovation

Afin de construire un programme de salon en adéquation avec les attentes des acteurs du Bâtiment, les organisateurs avaient mené une enquête auprès des visiteurs de l'édition 2014. Avec pour thématiques principales, l'intégration de l'innovation et du numérique dans leur activité et la notion de construction durable. En voici les principaux résultats.

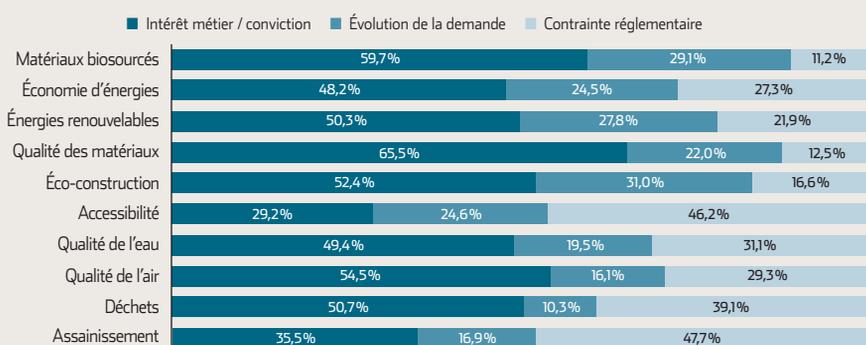
### Quel est votre rapport aux innovations du secteur ?



### Pensez-vous que ces techniques numériques peuvent apporter une réelle plus-value à votre activité ?



### Pour quelle raison principale intégrez-vous ces composantes du développement durable dans votre activité ?



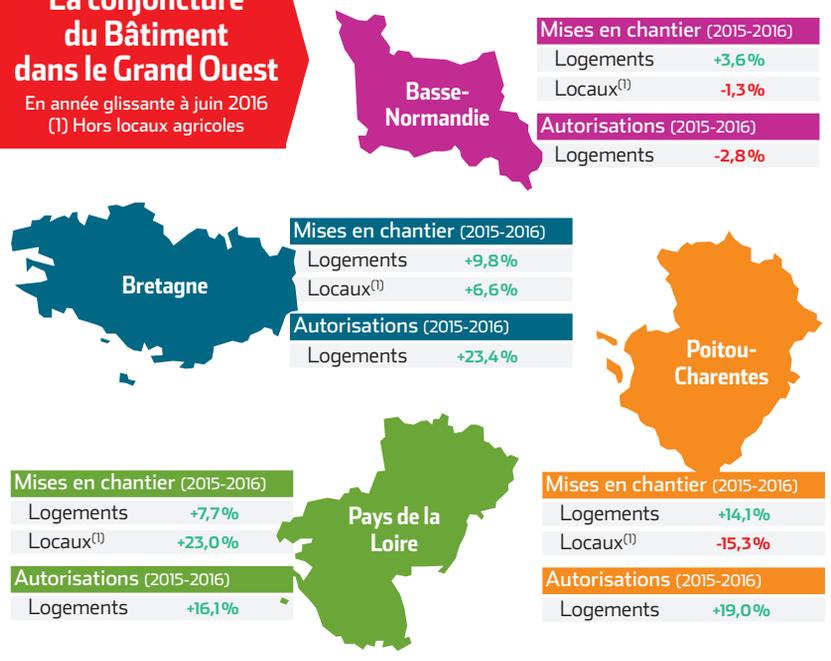
## TABLEAU DE BORD

## La situation de la construction dans le Grand Ouest

Avec 10,2 millions d'habitants et une démographie dynamique, le Grand Ouest connaît des besoins en logements et infrastructures importants. Le potentiel en termes d'entretien-rénovation est également vaste : 70 % des logements ont été construits avant 1990. Côté qualification, environ 10 % des entreprises de construction sont détentrices de la mention RGE.

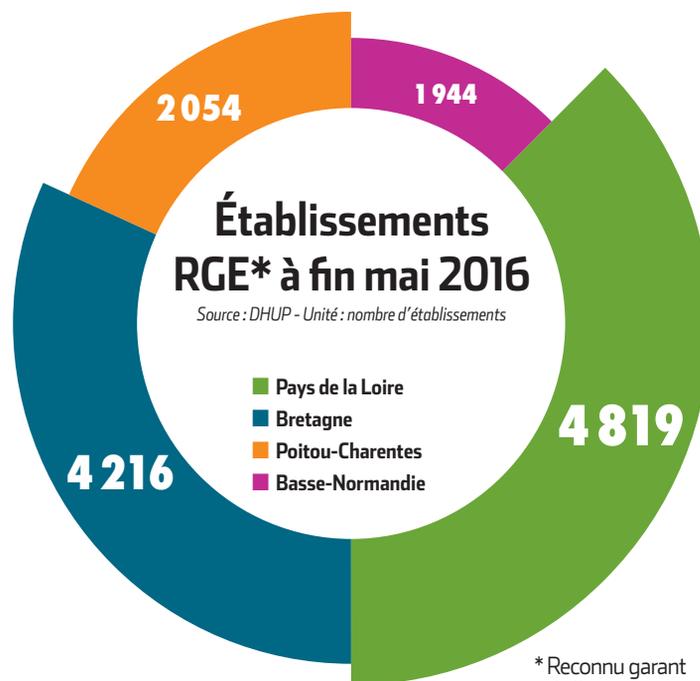
### La conjoncture du Bâtiment dans le Grand Ouest

En année glissante à juin 2016  
(1) Hors locaux agricoles



### Établissements RGE\* à fin mai 2016

Source : DHUP - Unité : nombre d'établissements



\* Reconnu garant de l'environnement

# Renault KANGOO EXPRESS

**EASY  
PACK  
PRO**AVEC ENTRETIEN,  
GARANTIE,  
ASSISTANCE

À PARTIR DE

**129 €** HT/MOIS\***SANS APPORT**SOUS CONDITION DE REPRISE  
NEW DEAL PRO SUR 60 MOIS ET 80 000 KM**Renault, n°1 des véhicules utilitaires en France\*\*.****MODELE PRÉSENTÉ : KANGOO EXPRESS SÉRIE LIMITÉE MEILLEURS OUVRIERS DE FRANCE ENERGY DCI 90 E6 INCLUANT LA PEINTURE MÉTALLISÉE À PARTIR DE 177 € HT EN RENAULT NEW DEAL PRO SUR 60 MOIS ET 80 000 KM.**

\* Exemple de Crédit-Bail Maintenance sur 60 mois pour un Kangoo Express générique Energy dCi 75 E6 au prix remis de 8 741 € HT, soit une remise de 6 659 € HT (incluant la prime Renault de 1 500 € HT sous condition de reprise d'un véhicule de plus de 8 ans) par rapport au prix tarif conseillé n°2204-02 du 1<sup>er</sup> septembre 2016 de 15 400 € HT, soit 60 loyers de 128,65 € HT comprenant la garantie et l'entretien pour 60 mois et 80 000 km, l'assistance au véhicule et aux personnes, selon barème et conditions contractuelles à disposition dans le réseau. En fin de contrat, option d'achat finale de 3 950 € HT ou reprise de votre véhicule par votre concessionnaire pour ce montant diminué des éventuels frais de remise en état standard et des kilomètres supplémentaires, selon conditions générales Argus®. Le montant de la reprise servira à solder votre crédit-bail. Coût total en cas d'acquisition de 11 669 € HT. Sous réserve d'acceptation du dossier par la Diac, SA au capital de 61 000 000 € - établissement de crédit et intermédiaire en assurances - siège social : 14 avenue du Pavé-Neuf 93168 Noisy-le-Grand Cedex - SIREN 702 002 221 RCS Bobigny - N° ORIAS : 07 004 966 - www.orias.fr - Assistance souscrite par Diac auprès de Axa Assistance France Assurances, SA au capital de 31 275 660 € - société régie par le code des assurances - SIREN 451 392 724 RCS Nanterre - 6 rue André Gide 92320 Châtillon, dont les opérations sont soumises à l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution - 61 rue Tailbout 75009 Paris. Prolongation de l'offre de septembre 2016, non cumulable réservée aux artisans, commerçants, sociétés (hors loueurs, administrations, clients sous protocoles nationaux ou régionaux), valable jusqu'au 31/10/2016 dans les points de vente participants, intermédiaires non exclusifs. Renault New Deal Pro est une marque déposée par Renault SAS, désignant une offre de crédit-bail Diac. \*\* Kangoo Express, Traffic et Master leaders sur leur segment en 2015, avec respectivement 34,8%, 35,2% et 30% de part de segment. Renault n°1 des ventes de véhicules utilitaires en 2015 avec 34,8% de part de marché (source AAA Data [Association Auxiliaire de l'Automobile]). Easy Pack Pro : Pack professionnel tout inclus.

## FOCUS

# Le Hub Innovation & Construction

Pour la première fois, le salon Artibat consacre une journée entière à la mise en lumière de projets innovants de start-up dans le secteur du BTP. Cela se passe le mercredi 19 dans l'Espace conférence du hall 2, stand E19, de 10 h à 17 h 30. Préalablement sélectionnés par un jury d'experts, ces projets – en incubation, en phase de test ou en



prototypage – sont liés à l'un des 10 secteurs d'exposition du salon et répondent à l'un des enjeux suivants : la numérisation et la digitalisation du BTP ; la santé dans le BTP ; l'ouvrage "mutant" qui s'adapte à l'évolution des usages ; l'analyse du cycle de vie (ACV) et la performance environnementale des ouvrages ; l'optimisation des process dans

le BTP ; l'économie circulaire ; les attentes et perceptions des utilisateurs et des usagers ; le bâtiment à énergie positive (Bepos). Comme le souligne Laurent Rossez, président de Novabuild, associé à cette initiative, « l'innovation dans le secteur de la construction, c'est aussi plus de services pour les usagers. Les ouvrages sont avant tout construits pour rendre des services. Raisonner en termes d'usages et de services est aussi l'une des clés pour préparer l'avenir du secteur ». ●



Laurent Rossez, président de Novabuild, associé à la conception du Hub.

## Les 11 lauréats du Hub Innovation

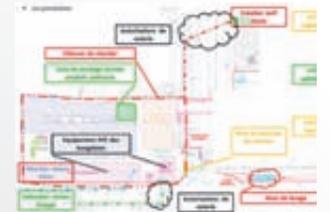


1 **Superviseur Open BIM** : navigateur 3D en open source qui permet d'utiliser une maquette numérique OpenBIM pour superviser un smartbuilding en phase exploitation.  
Pitch Espace Conférences : 10 h 00 – 11 h 20

2 **MyCaptR** : application de scan 3D portée sur iPad ou tablette 3D pour scanner une pièce aussi facilement qu'en la filmant, puis de visualiser in situ le nuage de points.  
Pitch Espace Conférences : 10 h 25 – 11 h 45



3 **Qivivo Thermostat** : thermostat connecté et intelligent qui baisse automatiquement le chauffage dès que le logement est vide, pour réaliser 25 % d'économies sans contrainte.  
Pitch Espace Conférences : 10 h 50 – 11 h 10



4 **Dispatcher PME** : plateforme cloud interconnectée qui simplifie et dématérialise les opérations de chantier. Elle facilite la logistique et la planification en fluidifiant les échanges d'informations entre chantiers et agences travaux.  
Pitch Espace Conférences : 11 h 15 – 11 h 35



5 **Insta Services** anticipe la mise en place de l'installation du chantier dès la phase DCE et lance les contrats concessionnaires pour apporter réactivité et maîtrise des coûts lorsque l'affaire est gagnée.  
Pitch Espace Conférences : 14 h 40 – 15 h 00



6 **Bloc In Bloc** : module d'interaction de réalité augmentée multicouche dédié à la valorisation d'une maquette BIM, disponible sur smartphones et tablettes.  
Pitch Espace Conférences : 15 h 05 – 15 h 25



7 **Blokiwood®** : système constructif innovant et breveté de murs porteurs en bois ultraperformants qui permet de réaliser des murs de structure intégrant l'isolation et l'étanchéité à l'air en une seule opération.  
Pitch Espace Conférences : 15 h 30 – 15 h 50

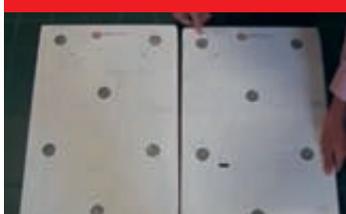
8 **Smart Cast** : système de plaques de coffrage perdues servant de revêtement de finition prêt à peindre des plafonds.  
Pitch Espace Conférences : 16 h 00 – 16 h 20



9 **Placedesartisans.fr** : plateforme qui accompagne l'artisan dans la transition numérique du Bâtiment pour lui permettre d'évoluer vers des usages plus vertueux, et mieux construire durablement.  
Pitch Espace Conférences : 16 h 25 – 16 h 45



11 **B2R+** : système constructif bois et béton qui permet de tout construire, mieux, plus vite, plus performant, plus sécuritaire, plus rentable et plus respectueux de l'homme et de son environnement.  
Pitch Espace Conférences : 17 h 15 – 17 h 35



10 **Prokonect.fr** : première place de marché numérique qui apporte une solution unique pour créer des échanges de matériels inter-entreprises entre professionnels des secteurs du BTP, du paysage, et du monde agricole.  
Pitch Espace Conférences : 16 h 50 – 17 h 10





RENVERSANT mais...



PRATIQUE mais...



ORIGINAL mais...



TORDANT mais...

# MAIS PAS CERTIFIÉS NF !

L'imagination humaine ne connaît pas de limites.  
Et vous, **professionnels**, êtes les mieux placés pour le savoir !

Tout produit désirant obtenir la certification **NF**  
se doit d'être **testé** et **vérifié** avec une **objectivité absolue**  
afin d'offrir une **qualité** et une **sécurité maximales**,  
à vous **professionnels** et bien sûr aux utilisateurs.

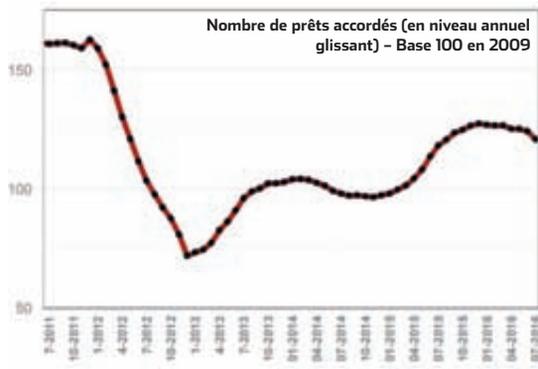
C'est pour cela que vous faites confiance à la certification NF.



## PRÊTS IMMOBILIERS

## Moins de demandes dans l'ancien

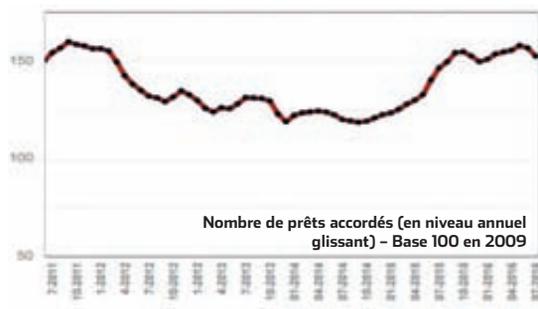
La production de crédit reste en hausse en juillet, mais le rythme d'évolution en glissement annuel ralentit : +9 % pour la production et +2,3 % pour le nombre de prêts accordés (contre +26,9 % et +20,5 % en 2015 sur la même période).



## PRÊTS IMMOBILIERS BIS

## Moins également dans le neuf

Après une croissance soutenue en 2015 et au printemps 2016, le rythme d'évolution en glissement annuel ralentit rapidement : +9,6 % pour la production et +4,1 % pour les prêts accordés après respectivement +29,6 % et +21,9 % en 2015.



## CARNETS DE COMMANDES

## Une vision pessimiste

Selon l'Insee ("Climat des affaires dans l'industrie du Bâtiment") les entrepreneurs continuent, fin août, à juger leurs carnets de commandes très peu garnis : le solde correspondant se redresse légèrement depuis mai dernier mais reste très inférieur à sa moyenne de long terme. Les carnets sont estimés à 6,9 mois de travail, un niveau stable par rapport au mois dernier et supérieur à sa moyenne de long terme (5,4 mois).



## DÉLAIS DE PAIEMENT

## Le Bâtiment toujours tête de classe

Selon la dernière étude publiée par Altarès pour le 2<sup>e</sup> trimestre, la situation sur les délais de paiement en France continue à s'améliorer avec un retard fixé à 12,2 jours en moyenne tous secteurs d'activité confondus. Un constat global qui cache toutefois des comportements variés. En effet, si les PME de plus de 10 salariés contribuent à cette évolution positive, en revanche, les TPE « peinent à régler leurs factures », note Altarès. Parallèlement, le Bâtiment demeure exemplaire, mais d'autres secteurs restent fragiles. « Si la croissance joue encore aux montagnes russes, les commandes rentrent de façon plus régulière ; les besoins en fonds de

roulement s'assouplissent, libérant du cash », observe Thierry Millon, directeur des études Altarès. Une analyse qui résume la situation hexagonale où, de façon globale, les retards de paiement ont tendance à reculer (12,2 jours en T2 contre 12,6 en T1 et 13,6 un an plus tôt) sous l'effet conjugué d'un meilleur comportement à échéance (38,7 % de paiements effectués à l'heure, contre 38,1 % il y a trois mois) mais aussi « d'une sensible diminution des grands décalages supérieurs à 30 jours » (6,8 % en T2 contre 7,8 % en T1). Toutefois, des signaux négatifs persistent, en particulier chez les TPE, et plus précisément au sein des entreprises de moins de 3 sa-

lariés, avec un décalage de règlement d'une journée supplémentaire, qu'elles soient sous forme d'entreprises individuelles (12,6 jours) ou de sociétés (13,2 jours). Ce bilan à mi-parcours 2016, « reflète la réalité de la reprise en France et en Europe », conclut Altarès qui, toutefois, note un certain ralentissement de l'activité ces deux derniers mois et un manque de visibilité à moyen terme. Thierry Millon, directeur des études d'Altare, appelle donc les dirigeants d'entreprise à davantage de prudence et de rigueur « dans toute la chaîne de la relation clients pour sécuriser puis développer ses affaires » ● M.-L. Barriera.

## Le Bâtiment meilleur payeur !

	Paiements sans retards		Retards < à 30 jours		Retards > à 30 jours		Retards en jours	
	T1 2016	T2 2016	T1 2016	T2 2016	T1 2016	T2 2016	T1 2016	T2 2016
Agriculture	42,9 %	43,0 %	47,8 %	47,3 %	9,3 %	9,8 %	14,0	14,6
Construction	48,7 %	51,8 %	45,4 %	42,3 %	5,9 %	5,9 %	10,3	10,1
Commerce	36,9 %	36,3 %	56,8 %	56,4 %	6,3 %	7,3 %	11,8	12,7
Industrie	29,8 %	31,3 %	65,5 %	63,6 %	4,8 %	5,0 %	11,1	10,9
Information, Communication	25,6 %	26,6 %	66,6 %	65,6 %	7,8 %	7,8 %	14,7	14,4
Transports, Logistique	23,4 %	23,9 %	68,8 %	67,7 %	7,7 %	8,4 %	15,1	15,5
Finance, Assurance	39,4 %	40,3 %	54,4 %	53,1 %	6,3 %	6,6 %	11,7	12,1
Services aux entreprises	32,3 %	32,6 %	60,1 %	59,4 %	7,6 %	8,0 %	13,6	14,0
Services aux particuliers	43,2 %	42,7 %	47,3 %	46,6 %	9,5 %	10,7 %	13,7	15,5
Hébergement, Restaurants, Bars	31,3 %	30,9 %	58,6 %	58,0 %	10,0 %	11,0 %	15,8	17,1
Autres activités	36,0 %	37,4 %	58,7 %	57,2 %	5,4 %	5,4 %	11,1	10,9
Ensemble des activités	38,1 %	38,7 %	54,1 %	54,4 %	7,8 %	6,8 %	12,6	12,2

Avec un retard moyen de 9 jours, le Bâtiment confirme sa première place. Le second œuvre tire le secteur, suivi de la maçonnerie générale (12 jours de décalage) et de la construction de maisons individuelles (13 jours). « Plus d'un entrepreneur sur deux (54,3 %) règlent leurs factures sans aucun retard, c'est 15 % de plus que la moyenne toute activité confondue (38,7 %) », précise Altarès. Dans l'immobilier, seulement 36 % entreprises règlent leurs factures à l'heure et plus d'une sur dix les reportent d'au moins 30 jours après l'échéance. Le retard moyen demeure supérieur à 16 jours.

## Et chez nos voisins européens ?



L'Europe, où les délais de paiement s'étaient dégradés à partir de mars 2013, connaît également une amélioration depuis le début 2016. Le 2<sup>e</sup> trimestre enregistre ainsi un retard moyen de règlement à 13,5 jours. Si l'Allemagne reste au premier rang avec un retard moyen de 6 jours seulement, le résultat global de l'Europe doit beaucoup à l'Espagne, dont le retard redescend à 14 jours. À noter toutefois : le pays, malgré ses efforts, connaît un délai contractuel moyen supérieur à 90 jours.

Du côté de la Belgique et de la Grande-Bretagne, peu d'évolutions. La première est proche de la France (12,5 jours) tandis que les Britanniques (15,7 jours) affichent des comportements moins vertueux. En queue de peloton, l'Italie et le Portugal cumulent les retards de paiements les plus importants et les plus fréquents, avec respectivement 19 et 26 jours.

77<sup>e</sup> CONGRES USH

## Plan d'accélération pour l'habitat social



En ouverture de son discours au congrès de l'USH, Manuel Valls a vanté le modèle français en matière de financement du logement social.

Le gouvernement va débloquer un milliard d'euros pour financer la construction et la réhabilitation de logements sociaux, a confirmé Manuel Valls au 77<sup>e</sup> congrès de l'USH (Union sociale de l'habitat) à Nantes. L'octroi de ce fonds supplémentaire, via la Caisse des dépôts, porte ainsi à 3 milliards d'euros l'enveloppe disponible d'ici à la fin 2016. Lancé en mai 2016, le dispositif "Prêt de haut bilan", doté de 2 milliards d'euros, permet de « financer 20 000 logements sociaux nouveaux, et 150 000 rénovations thermiques », grâce à des taux à 0 %, a assuré le Premier ministre. Devant les 732 bailleurs sociaux, Manuel Valls a annoncé un plan d'accélération de la rénovation urbaine, dans les prochaines semaines. Il souhaite pour cela « amplifier la force de frappe » de l'ANRU par un retour de l'État dans le financement de l'agence. Le Premier ministre est également revenu sur la mise en place du Fonds national d'aides à la pierre en août 2016. Ce fonds, cogéré par l'État, les collectivités locales et le mouvement HLM, dispose de 520 millions d'euros : 250 millions en crédits de paiement sur le budget de l'État et 270 millions des organismes HLM.

### 71 terrains publics cédés par l'État en 2015

Sur la loi SRU, le locataire de Maignon a rappelé la très grande fermeté des pouvoirs publics face aux communes récalcitrantes. Il s'est dit prêt à activer tous les leviers, depuis l'accompagnement jusqu'à la sanction. Dans cette bataille contre le mal-logement, l'État veut se montrer exemplaire, en cédant des terrains publics : « 71 cessions ont été réalisées l'an dernier, permettant de construire plus de 7 500 logements, dont 45 % de logements sociaux ».

La France, paradis du logement social ? En introduction, Manuel Valls a vanté le modèle français du logement social, « déconnecté du système bancaire, reposant sur l'épargne des ménages et les aides à la pierre ». Un mode de financement qui a contribué au développement des logements sociaux depuis 2012, avec 471 000 nouvelles unités. ● A. F.

### Vite! RÉNOVATION ÉNERGÉTIQUE Deuxième vague d'information

Depuis le 19 septembre, le MEEM et l'Ademe ont lancé la 2<sup>e</sup> phase de la campagne d'information des particuliers sur la rénovation énergétique de l'habitat, initiée en avril 2016 : dispositif d'aides financières, rôle des conseillers rénovation info service... À consulter dans les guides de l'Ademe sur [www.ademe.fr/aides-financieres-2016](http://www.ademe.fr/aides-financieres-2016).

## De loin, le loueur le plus proche



LOXAM loue partout en France une large gamme de matériels et d'outillages pour tous les professionnels du bâtiment.

Louez LOXAM, c'est plus de choix, plus de proximité et plus de services.



[www.loxam.fr](http://www.loxam.fr)

**LOXAM**  
N°1 de la location de matériel

## CONJONCTURE

# Reprise accélérée tirée par le neuf

Dans sa dernière note de conjoncture, la FFB a confirmé une accélération de la reprise d'activité et table sur une année « meilleure qu'anticipée », avec une croissance de l'ordre de 1,2 % contre 0,9 % prévu en novembre 2015. Mais cette dynamique reste inégale selon les secteurs et ne bénéficie pas à l'ensemble du territoire. « Il y a une accélération de la reprise d'activité dans notre secteur, et ce depuis le début de l'année et la fin de l'année dernière », introduit d'emblée Jacques Chanut, président de la FFB. "Accélération", voilà un terme que l'on n'avait plus l'habitude d'entendre dans la bouche d'un dirigeant de la Fédération. Il faut y voir l'effet des bons résultats du non-résidentiel neuf. Et cette estima-

tion pourrait même être revue à la hausse si les chiffres des maisons individuelles n'étaient pas sous-évalués (voir plus loin). Toutefois, cette reprise concerne principalement le marché du neuf. En 2015, les ventes dans l'individuel ont augmenté de 13,3 % et de 19,8 % dans le collectif. Cette hausse se confirme également en glissement annuel sur sept mois à fin juillet 2016 (+14,2 % dans l'individuel, +18 % dans le collectif). Une fois encore, les bons résultats de l'individuel ne se vérifient pas d'une année à l'autre. Les 13,3 % d'augmentation des ventes en 2015 ont entraîné, selon les statistiques de Markemétron, CGDD/SOeS, Sitdel2, un chiffre des autorisations nul (0 %) et des mises en chantier à peine plus dynamiques

(+1,2 %), ce que déplore Jacques Chanut : « Il y a un vrai problème de mesure dans ce secteur et cela fait un moment qu'on le dit. Il y a une sous-estimation des chiffres officiels ». Un redressement technique sur la base des ventes passées conduit la FFB à prévoir qu'environ 375 000 logements seront mis en chantier en 2016, soit une hausse de 8,6 %.

## Les ventes dans l'ancien tardent à décoller

Côté non-résidentiel neuf, la reprise se présente plus rapidement que prévu. Hors locaux agricoles et hôtellerie, les surfaces autorisées et commencées s'inscrivent respectivement en hausse de 8,5 % et 3,1 %. La plus forte hausse des mises en chantier concerne les bureaux avec +10,2 %. A contrario, les bâtiments administratifs (-7,6 %) se voient pénalisés par le cycle électoral et la baisse des dotations de l'État. L'amélioration-entretien reste, quant à lui, à la traîne avec une croissance limitée à 1 %. « Il y a une vraie difficulté pour afficher une grande dynamique sur ce marché. Nous portons beaucoup d'espoir dans les ventes dans l'ancien car il y a un certain nombre de travaux d'embellissement », concède Jacques Chanut. Ce

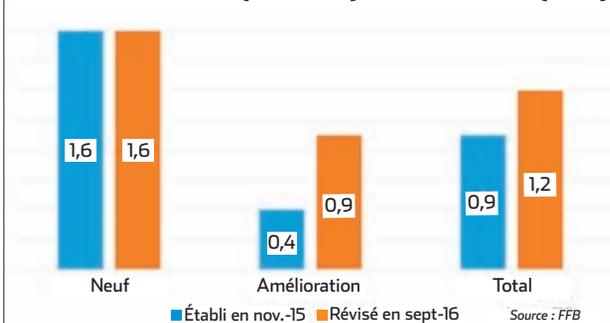


marché tarde donc à décoller, malgré les mesures en faveur de la transition énergétique, « la baisse du coût de l'énergie pesant négativement et lourdement », argue la FFB.

Géographiquement, la reprise est inégale là aussi. La Normandie (+23 %), le Centre (+17 %) et la Bretagne (+14 %) sont les trois régions les plus dynamiques en matière de ventes de maisons individuelles. À des

niveaux moindres, on retrouve la Bourgogne-Franche-Comté (+5 %), l'Occitanie (+6 %) et l'Île-de-France (+9 %). Résultat : la fracture risque de s'agrandir entre, d'un côté, les régions qui bénéficient de la reprise du neuf et, de l'autre, les autres zones qui restent à l'écart. « La requalification de nombre de bourgs et petits ou moyens centres-villes s'y avère indispensable. », selon la FFB • A. Flepp

## Croissance de l'activité (en volume) - Prévisions 2016 (en %)



En septembre 2016, la FFB a revu ses prévisions pour l'année en cours, plutôt à la hausse par rapport à ce qu'elle prévoyait en novembre 2015.

## LOGEMENTS

## Création d'une foncière solidaire pour construire 50 000 logements

Le jeudi 15 septembre, Thierry Repentin, délégué interministériel à la mixité sociale dans l'habitat, a remis à François Hollande son rapport dédié à la préfiguration de la "foncière Solidaire". Opérationnelle dès janvier 2017, cette société aura comme objectif la création de 50 000 logements dont la moitié dits "sociaux" d'ici à 2021. Dotée d'un capital de 750 millions d'euros, elle devra faciliter la mobilisation

du foncier public et privé à moindre coût. Sur les dix dernières années, le coût du foncier a augmenté de 71 % contre 24 % pour le coût du logement. Cette forte hausse des prix amplifiée par une tendance à la spéculation foncière, en particulier en zone tendue, freine la construction de logements, l'un des grands objectifs du gouvernement pour lutter contre la ségrégation sociale et territoriale.

La société interviendra sur le territoire métropolitain et en outre-mer, prioritairement en zones tendues mais aussi en zone où la pression est moins forte.

### Une priorité politique

Avec un modèle économique basé sur la diversification des logements produits, la foncière sera propriétaire de foncier qu'elle confiera via des baux de longue durée à des organismes HLM

pour la réalisation de logements sociaux. « C'est une véritable aide à la pierre au service d'une priorité politique : la construction de logements pour les 1,9 million de

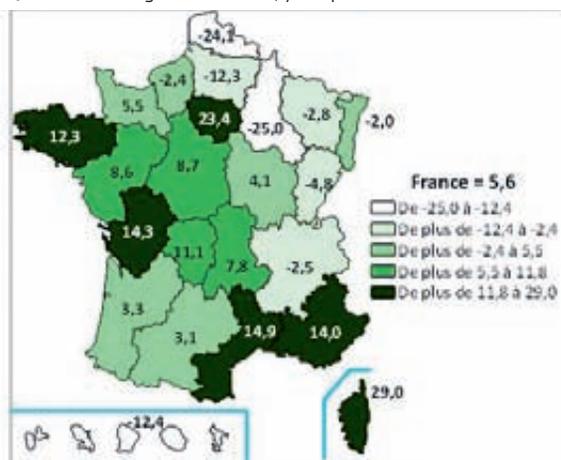
ménages en attente d'un logement social, et également ceux qui souhaitent accéder à la propriété à moindre coût », souligne le rapport. • A. F.



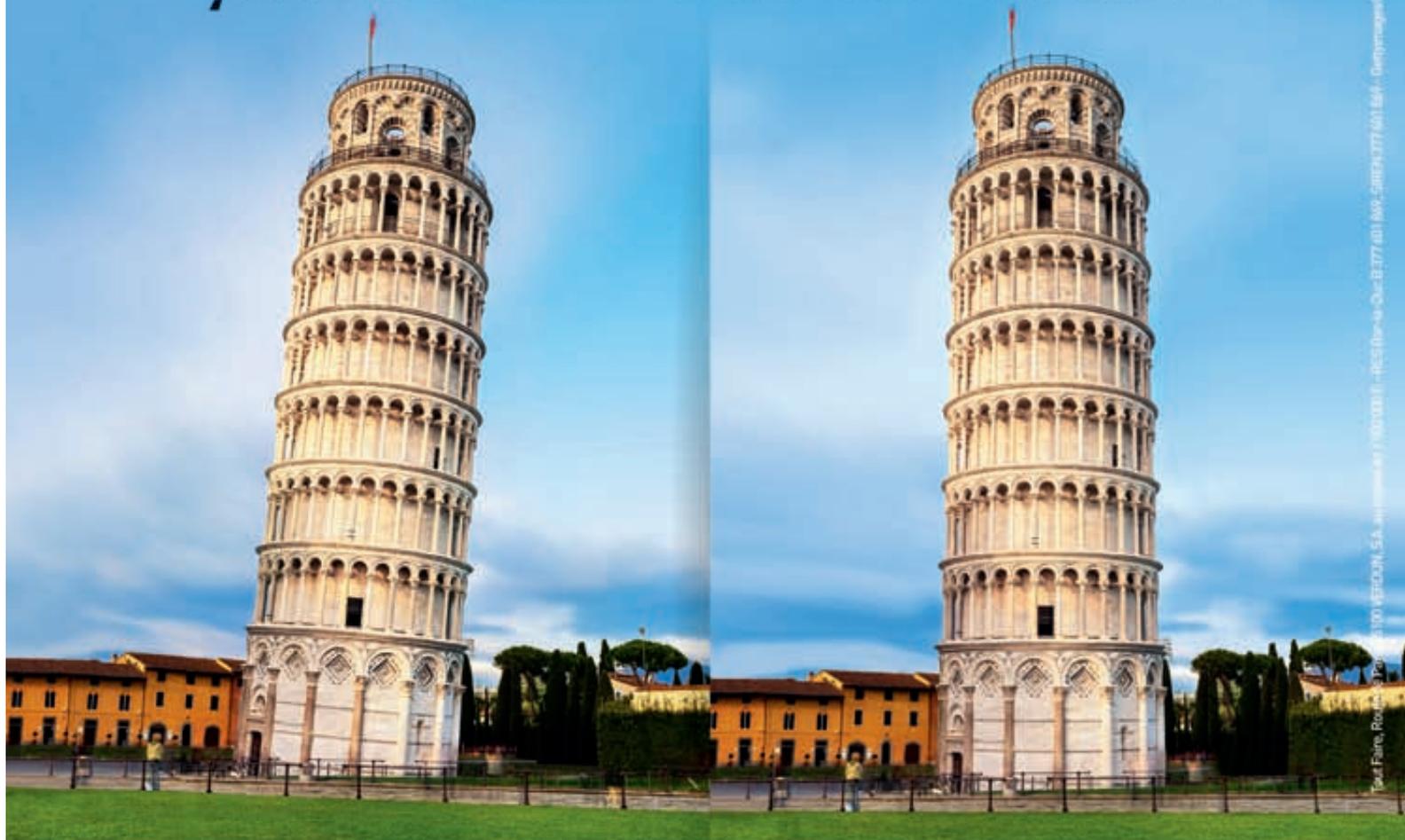
La remise du rapport au président de la République, jeudi 15 septembre, ouvre la voie à la construction d'un parc social en zones tendues.

## Glissement annuel (en %) sur 12 mois à fin juillet 2016 des logements mis en chantier

(en nombre de logements en DRE, y compris construction sur l'existant)



# UN CONSEIL DE PRO, ÇA FAIT TOUTE LA DIFFÉRENCE



Chez **TOUT FAIRE MATÉRIAUX**, vous offrir les meilleurs conseils est une réelle priorité ! Sur vos chantiers, en tant que Pro, vous savez que vous n'avez pas droit à l'erreur. Et dans un contexte chaque jour plus exigeant, où techniques et réglementations évoluent sans cesse, il est indispensable d'être bien entouré... et bien conseillé ! Chez **TOUT FAIRE MATÉRIAUX**, vous bénéficiez de toute l'expertise et de tout le savoir-faire de nos conseillers, tant au niveau des matériaux, que des normes ou de la mise en œuvre. Chaque jour, vous pouvez compter sur leur écoute et sur leur exigence, en toute confiance !



**GAGNEZ EN SAVOIR-FAIRE**

[www.toutfaire.com](http://www.toutfaire.com)

## ÉVALUATION EN LIGNE

# Batiref, le justicier des avis frauduleux

Sur le web, il n'est pas difficile d'effectuer gratuitement une demande de devis, de contacter des artisans locaux et de comparer les prix. Avec, par exemple, travaux.com, travauxlib.fr, meilleur-artisan.com... pour ne citer qu'eux. Cependant, rares sont les plateformes exclusivement dédiées à l'évaluation des professionnels.

Lorsqu'en 2013, Antoine Ghobril se met à réfléchir à la question, il s'inspire bien sûr de TripAdvisor ou du Guide Michelin, sites de notation populaires dans le secteur de l'hôtellerie et de la restauration. Et reproduire le même modèle pour le Bâtiment. Car, selon cet ingénieur en infor-

matique, la filière semble dépourvue de "référence". Dans son entourage, le cas d'un gérant d'une PME qu'il connaît l'interpelle. « *Lorsqu'il présentait ses services en assemblée générale d'une copropriété, il a constaté que les syndic ou propriétaires se tournaient la plupart du temps vers les devis les moins chers car ils n'ont pas d'élément de comparaison*, raconte Antoine Ghobril. *Tous les aspects qualitatifs ne sont pas pris en compte* ».

## Enquête de syndic

Un manque d'informations fiables qui pénalise les prises de décisions des syndicats et profite aux entreprises les plus malhonnêtes. C'est à partir de ce constat que le site Batiref voit le jour début 2015 à Paris. La plateforme repose sur la notation des entreprises du Bâtiment selon cinq critères (qualité, prix, délais, fiabilité et courtoisie), complétée par des photos

et l'avis de l'utilisateur sur les travaux (norme Afnor). Antoine Ghobril et son équipe l'ont appelé "note des particuliers". Mais ils sont allés encore plus loin dans le niveau d'exigence et de sérieux : en 2016, ils ont créé la "note des experts", un espace entièrement réservé aux syndicats ou bailleurs désirant réaliser une enquête sur leur prestataire. Le service récolte également l'ensemble des documents administratifs (justificatifs d'immatriculation, attestation sociale de vigilance, liste des travailleurs étrangers...), via une plateforme digitalisée gérée par un partenaire extérieur (Actradis). À peine lancé, le dispositif a d'ores et déjà tapé dans l'œil de grands groupes français : la division copropriété d'Engie a signé un partenariat, tandis que Vinci Facilities y a porté un intérêt marqué. De quoi conforter la position de Batiref dans sa quête de notoriété et de crédibilité ! ● A. Flepp



« En cas d'avis frauduleux, nous sommes en mesure de réaliser une enquête, de contacter l'auteur et de lui demander une facture des travaux concernés »

Antoine Ghobril, cofondateur de Batiref

## TRANSITION NUMÉRIQUE

# Le PTNB lance son appel à candidatures



La salle de formation au BIM de l'ESITC (École supérieure des ingénieurs des travaux de la construction de Caen).

Les candidatures aux trophées de la transition numérique, concours mis en place par le Plan transition numérique Bâtiment, sont ouvertes jusqu'au 15 octobre à minuit. Structurée autour de 10 catégories (outils métiers pour la maîtrise d'ouvrage, numérisation et modélisation, outils de conception, structure et gros œuvre, enveloppe extérieure...), cette compétition doit permettre de faire connaître aux professionnels les

offres logicielles et solutions numériques existantes les plus adaptées aux besoins des petites entreprises de la filière.

Les solutions devront répondre à un certain nombre de critères définis par l'organisateur : accessibilité financière, facilité de prise en main, caractère innovant... À terme, le PTNB espère accélérer le déploiement du BIM, encore largement inutilisé par 73 % des professionnels du Bâtiment. ● A. F.

## DISTRIBUTEURS/LOUEURS

# Tous les voyants sont au vert pour la filière

Pour les distributeurs et loueurs de matériels de BTP, le dernier trimestre a été fructueux. Selon le baromètre DLR (Fédération nationale des distributeurs, loueurs et réparateurs), le chiffre d'affaires du marché a progressé de 32 % sur un an, sous l'effet de la loi Macron. À l'exception de la location longue durée qui continue de décroître pour le 7<sup>e</sup> trimestre consécutif (-6 %), tous les métiers ont observé une croissance plus ou moins forte de leur activité : main-d'œuvre et dé-

placements (+9 %), pièces de rechange comptoir et atelier (+10 %), vente de matériel neuf (+41 %), vente de matériel d'occasion (+52 %), location courte durée (+24 %). Malgré ces chiffres encourageants, les dirigeants interrogés par la fédération jouent la carte de la prudence en évoquant une situation pérenne mais à court terme.

En ce qui concerne le marché de la location, l'activité a connu une accélération au cours de ce deuxième trimestre avec une

hausse de 6 % sur un an, note le baromètre. Le retour de la croissance dans le Bâtiment aurait eu un impact sur les investissements en matière de nouveaux matériels, ce qui a provoqué une hausse de la valeur globale du parc.

## Les dirigeants attentifs à l'inflation

Si les dirigeants anticipent une poursuite de l'activité, ils restent néanmoins attentifs à la pression exercée sur les prix. Le marché de la distribution et location de



L'activité location s'est accélérée pour progresser de 6 % sur un an.

manutention industrielle et agricole a, pour sa part, enregistré un regain de chiffre d'affaires de l'ordre de 7 %. Exceptée la vente de matériels d'occasion (-2 %), tous

les segments sont passés dans le positif sur un an : vente de matériels neufs (+13 %), location (+3 %), maintenance (+5 %), divers (+16 %). ● A. F.

# KNAUF SILK

INNOVATION  
ENDUITS À JOINTS À PRISE

FAITES  
BEAUCOUP  
AVEC  
TRÈS PEU



NOUVEAU  
SAC DE  
20 kg

UN GRAIN EXTRA FIN ET UNE FORMULE INNOVANTE POUR  
UNE MISE EN ŒUVRE ET UN RENDEMENT EXCEPTIONNELS !



Existe en prise 1h, 2h, 4h, 8h

- **Grain extra fin inférieur à 100 microns :** un « glissant » parfait, un très bon retour à zéro, une finition lisse et soyeuse
- **Fort taux de gâchage :** 20 % de produit économisé pour un rendement supérieur
- **Sac de 20 kg** pour un rendement supérieur au sac de 25 kg
  - +10 m<sup>2</sup> avec 5 kg de produit en moins\*
  - +13 % de surface traitée avec 20 % de produit en moins à transporter
- **Conservation d'1 an** grâce à un packaging breveté et une résistance aux crevaisons et à l'humidité

\* Avec 20 kg de Knauf SILK et 16 à 17 litres d'eau, obtenez 36-37 kg de pâte et réalisez 85 m<sup>2</sup>, quand un sac d'enduit classique de 25 kg mélangé à 11 ou 12 litres d'eau ne vous permettrait de réaliser que 75 m<sup>2</sup> de surface. En date du 1<sup>er</sup> janvier 2016.



WWW.KNAUF-SILK.FR

## IMPRESSION 3D

# Un module béton imprimé en 3D chez Dassault Systèmes

Dans les jardins de Dassault Systèmes se dresse un gigantesque grain de café. Ou plutôt une structure béton de 3 m de haut aux lignes arrondies et libres. Cette architecture biomimétique, entièrement imprimée en 3D, est le fruit d'un an et demi de recherche entre les ingénieurs de la start-up XtreeE, la société ABB, LafargeHolcim R&D et le géant des logiciels numériques. En présence de Valérie Péresse, présidente de la région Île-de-France, l'inauguration de ce "pavillon" fut l'occasion d'entrevoir les prémices de la construction additive à grande échelle.

L'impression 3D de volume plus grand ne semble pas effrayer l'un de ses concepteurs, Philippe Morel, architecte et co-fondateur de

XtreeE. « Je ne vois pas de limites. La principale difficulté n'est pas de monter haut mais de s'assurer qu'à chaque centimètre de matière vous avez la bonne cohésion, telle qu'elle sera spécifiée dans le futur DTU ou Eurocode ». Ambitieux mais pas mégalo, XtreeE rassemble un groupe multidisciplinaire d'enseignants, d'architectes, d'ingénieurs et de roboticiens, qui partagent la même ambition : démocratiser la construction additive.

## Réduction des déchets de chantier

Né en 2015 à la suite d'un projet de démonstrateur technologique au CNAM (Conservatoire national des arts et métiers), le consortium s'est rapproché de grands noms comme Lafarge ou Dassault Systèmes. La plateforme 3Dexperience de l'éditeur français a été utilisée pour concevoir, simuler et valider la forme du pavillon. Tandis que LafargeHolcim a fourni le ciment expérimental



« à haute performance » et le groupe ABB, le robot industriel IRB8700.

Les différents acteurs du projet estiment que cette nouvelle approche de fabrication augmente la créativité, réduit les déchets de chantier et crée des structures plus légères. XtreeE a en effet optimisé et automatisé numéri-

quement la construction des composants du pavillon dès la phase de conception initiale. Cette solution évite le transport de matériaux supplémentaires en provenance du chantier et réduit les coûts de construction. Ici, la toiture, les murs et les sièges ont été fabriqués via un processus continu, sans coffrage. Cette



technique pourrait être appliquée aussi aux tuyauteries et sections électriques, « éliminant ainsi les onéreuses et fastidieuses tâches d'assemblage », soutiennent les sociétés. ● A. Flepp

## Vite !

### ÉTUDE

### Quel est le salaire moyen dans le BTP ?



Selon une étude de l'Insee, le salaire brut moyen dans le secteur de la construction est de 2 696 euros en 2014, soit une progression de 0,8 %. Cependant, l'évolution du salaire net régresse de 0,1 %, en raison de la hausse de 0,25 point des cotisations salariales. Dans le détail, le salaire des ouvriers a progressé moins vite (+0,4 %) que la moyenne nationale (+0,5 %). Pour les ouvriers non intérimaires, le salaire net moyen a augmenté de 0,5 % mais il diminue de 0,2 % pour les ouvriers intérimaires. En revanche, celui des ouvriers non qualifiés augmente plus fortement (+0,8 %) que celui des ouvriers qualifiés (+0,4 %).

## JUSTICE

# La Commission européenne enquête sur un avantage fiscal accordé à Engie

Le Luxembourg a-t-il avantagé fiscalement la société Engie, ex-GDF Suez ? C'est la question que se pose la Commission européenne qui a annoncé l'ouverture d'une enquête le 19 septembre dernier. Dans un communiqué, la haute institution pointe du doigt « plusieurs décisions fiscales anticipatives » émises par le grand-duché qui auraient conféré à GDF Suez « un avantage injustifié par rapport à d'autres sociétés ». Ces décisions portent sur deux transactions financières effectuées, entre 2009 et 2011, entre quatre sociétés du groupe basées dans le petit pays. La première concerne un emprunt convertible en actions accordé en 2009 par LNG Luxembourg à GDF Suez LNG Supply, acheteur et ven-

deur de gaz naturel liquéfié. La seconde a été réalisée en 2011 par Electrabel Invest Luxembourg à GDF Suez Treasury Management, société de trésorerie (emprunteur). La Commission estime que ces deux transactions ont été traitées

par l'administration fiscale à la fois comme des emprunts et comme des prises de participation. « Une même transaction est donc traitée de façon incohérente sur le plan fiscal », note l'enquête. Et de prendre pour exemple le cas des prêteurs :

leurs revenus seraient considérés comme une rémunération de capital similaire à un dividende versé par les emprunteurs.

## Double non-imposition

Or, ce traitement fiscal aurait entraîné une double non-imposition, du côté des prêteurs et des emprunteurs, de bénéficiaires générés au Luxembourg. Selon la Commission, Engie a bénéficié d'un avantage économique dont ne peuvent pas profiter d'autres sociétés soumises aux mêmes règles fiscales nationales. En attendant les résultats de l'enquête, l'institution appelle l'État membre et les dirigeants des sociétés visés à faire part de leurs observations. ● A. F.





weber.col flex confort

On prend vite goût  
au confort...



© Saint-Gobain Weber France - 09/2016 - 385 09 070 RCS HELLIN

... grâce aux avantages du nouveau mortier-colle weber

- † Simple encollage SOL et MUR
- † Très faibles remontées de colle dans les joints
- † Sac allégé de 15 kg (avec poignée)
- † Moins de poussière à l'utilisation
- † Idéal neuf et rénovation
- † 1 seul taux de gâchage
- † Mains d'odeur



[www.weber.fr](http://www.weber.fr) et WEBER FR sur smartphone

**weber**  
SAINT-GOBAIN

**Vite!**

COMPTEURS LINKY

**L'AFNR confirme un faible niveau d'exposition**

L'Agence nationale des fréquences a réalisé de nouvelles mesures de champs électromagnétiques émis par les compteurs Linky. Les nouveaux résultats, y compris ceux relevés chez les particuliers, ont confirmé des niveaux d'exposition très faibles. Les tests menés dans les habitations de particuliers ont notamment prouvé que les niveaux de champs électriques varient entre 0,25 et 0,8 V/m à 20 cm des compteurs, soit entre 100 et 350 fois inférieurs à la valeur limite réglementaire de 87 V/m. Selon l'ANFR, ces faibles niveaux relevés apportent la preuve que la transmission des signaux CPL (courants porteurs en ligne) ne conduit pas à une augmentation significative du niveau de champ électromagnétique ambiant.

DÉVELOPPEMENT

**Finalcad lève 20 millions de dollars**

Finalcad, la société française qui propose des outils numériques pour suivre les chantiers, a annoncé une levée de fonds de 20 millions de dollars auprès de Serena Capital, CapHorn Invest et Aster Capital. Cette importante manne financière va permettre à la jeune entreprise de passer de 70 à 150 collaborateurs et de doper son chiffre d'affaires pour atteindre 100 M\$ à l'horizon 2020. Pour y parvenir, Finalcad veut renforcer son développement commercial sur les marchés européens et asiatiques, proposer une offre globale (construction, infrastructure, énergie...) et rendre les outils numériques (intelligence artificielle, réalité augmentée) encore plus ergonomique. Depuis sa création en 2011, la société est intervenue sur plus de 10 000 chantiers dans 30 pays.

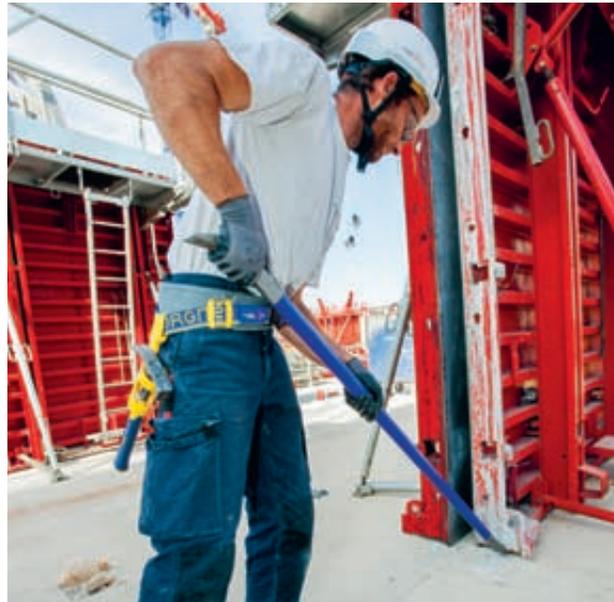
PARTENARIAT

**Vinci et Leborgne, ensemble contre la pénibilité**

Vinci Construction et la société Leborgne ont annoncé la signature d'un partenariat visant à prévenir la pénibilité, diminuer les TMS et réduire les accidents du travail. À l'occasion du mois Prévention "Objectif SAFE, tous sains et saufs", organisé par le constructeur français du 26 septembre au 21 octobre 2016, des outils EPI seront remis sur tous les chantiers.

**Panoplie Nanovib en trois packs**

Dans un premier temps, le partenariat a abouti au développement de trois packs, ornés aux couleurs de Vinci : un pack pour les coffreurs comprenant un marteau et une ceinture avec portemarteau intégré ; un pack pour les maçons incluant le pack coffreur ainsi qu'une massette ; et un pack chantier disposant d'une barre à mine isolée, d'un burineur,



15 % des accidents du travail seraient liés à l'utilisation d'outils manuels.

d'une pince à talon et d'un grattoir télescopique. « En dotant nos compagnons d'outils Leborgne Nanovib, nous participons activement et concrètement à la lutte contre les maladies profession-

nelles et notamment les TMS contre lesquels nous menons une politique volontariste », a déclaré Hugues Fourmentraux, président de Vinci Construction France. Les outils de la gamme Nanovib pré-

© Roman Kerloch

sentent en effet des solutions diminuant les risques de pénibilité. Le marteau coffreur, la massette 1,2 kg ou les masses couple 4 kg, par exemple, réduiraient de 40 à 45 % les vibrations mécaniques. Le burineur manuel, 30 % plus léger qu'une barre à mine grâce à son utilisation par coulissement, contribuerait à améliorer les manutentions manuelles.

Ce partenariat s'inscrit dans la démarche engagée par Vinci en faveur de la sécurité, de la diminution des TMS et de l'objectif du "zéro accident" sur ses chantiers. Les actions menées ces trois dernières années (suppression des échelles non intégrées au matériel, tapis rouge, protection permanente des yeux...) ont permis, selon Vinci Construction, de diviser par deux le nombre d'accidents de travail. L'utilisation des outils manuels serait à l'origine de 15 % de ce type d'accident. ● A. Flepp

TRANSITION ÉNERGÉTIQUE

**Naissance de l'institut Énergie et Territoire**

La mise en œuvre de la transition énergétique nécessite une profonde réorganisation territoriale. Au cœur du système, les acteurs sociaux-économiques et politiques dont les compétences ont été accrues (loi NOTRe) doivent faire face à l'utilisation de nouvelles technologies sur l'ensemble de la chaîne de valeur (production, réseaux, consommation).

**Synergies pour un modèle énergétique décentralisé**

Le 22 septembre est né l'Institut Énergie et Territoires, un espace de dialogue visant à rassembler les décideurs politiques, experts, entreprises, start-up, associations afin d'accélérer la « construction de politiques publiques innovantes et engagées ». À l'initiative du cabinet d'affaires publiques spécialisé dans le secteur de l'énergie, Atlas Public Affairs, et du laboratoire Idpi du

groupe Antidox, la nouvelle structure est présentée comme « un espace destiné à initier, favoriser et accélérer la réalisation de projets communs, dans les territoires et au niveau national, grâce à une mutualisation des ressources et des compétences. Cette démarche faci-

litera les synergies entre les acteurs qui œuvrent au développement d'un modèle énergétique décentralisé durable », précise Jean-François Nativité, directeur général de l'Institut Énergie et Territoires.

Au niveau local, ce réseau d'influence va organiser des groupes

de travail et de réflexion dans les 13 nouvelles régions, les Rencontres Énergie et Territoires. D'autres événements appelés "Smart Up" seront organisés afin de favoriser les échanges entre les collectivités, les start-up et les grands groupes de l'énergie. ● A. F.



## LOGEMENTS

## « L'objectif des 500 000 n'est pas si éloigné »



Emmanuelle Cosse, la ministre du Logement et de l'Habitat durable estime que « si l'on veut gagner la bataille du mal logement, il faut créer une mobilisation générale sur 10 ou 15 ans ».

Dans une interview accordée à Audrey Pulvard sur I-Télé, la ministre du Logement et de l'Habitat durable, Emmanuelle Cosse, a indiqué que la construction de logements sociaux observait une « montée en charge très forte ». Le nombre d'habitations à loyer modéré devrait s'établir à 140 000 unités en 2016, a assuré la ministre. De manière globale, Emmanuelle Cosse est revenue sur les chiffres de ces douze derniers mois – « Nous sommes à 400 000 logements autorisés et 380 000 mis en chantier » - et a annoncé : « La réalité c'est qu'en 2016 nous serons autour de 410 000 logements et donc nous ne sommes pas si loin de l'objectif théorique fixé en 2012 ». Le gouvernement s'était engagé à accélérer la construction et la rénovation de logements pour atteindre, d'ici à 2017, la barre de 500 000 constructions et le même seuil en rénovation par an. À ceux qui douteraient de l'efficacité d'un tel dispositif, la ministre répond qu'il était nécessaire de se fixer une ligne de conduite, tout en concédant que l'objectif devra être réinterrogé en 2017. « Nous n'avons pas besoin de 500 000 logements partout de la même manière. Il y a des besoins de logements abordables, pour les jeunes, pour les familles... Il y a également des besoins très différents par région ».

## Le mal-logement, un mal français

Autre sujet abordé : la situation du mal-logement. Selon la fondation Abbé-Pierre, entre 12 et 14 millions de personnes vivent dans des habitations insalubres et près de 580 bidonvilles ont été recensés dans le pays. Un constat alarmant partagé par la ministre. « Notre pays, 5<sup>e</sup> puissance économique mondiale, connaît une situation de mal-logement. C'est un des rares pays européens qui la connaît à ce point. Si nous sommes dans ce cas aujourd'hui, c'est qu'il y a beaucoup de personnes qui ont intérêt à ce que cela dure. Il y a des personnes qui louent des logements insalubres et qui en tirent des loyers très importants ». Et de conclure : « Si l'on veut gagner la bataille du mal-logement, il faut créer une mobilisation générale sur 10, 15 ans où l'on garde les mêmes outils, les mêmes politiques ». ● A. F.

www.weber.fr et WEBER FR sur smartphone

**weber**  
SAINT-GOBAIN

FILIERE SÈCHE

# Bois et isolant biosourcé pour l'éco-campus de Sainte-Tulle

C'est à Sainte-Tulle, dans le département des Alpes-de-Haute-Provence, qu'a été édifié un centre de formation (CFA) dédié aux énergies renouvelables. Un ouvrage unique de 4 200 m<sup>2</sup> qui accueille, pour cette rentrée, près de 400 jeunes en formation. La construction, pilotée par DLVA (Durance Lubéron Verdon Agglomération), répond à un cahier des charges environnemental précis : réaliser une structure, économe et performante capable d'atteindre le niveau "Or" de la démarche BDM (bâtiments durables méditerranéens). Le projet, présenté par les cabinets R+4 architecture et Letissier Corriol, répondait favorablement aux objectifs environnementaux : une ossature bois en préfabriqué, 440 m<sup>2</sup> de panneaux photovoltaïques, des toitures végétalisées, une chaufferie bois, sans oublier l'utilisation

de matériaux biosourcés pour l'isolation. L'ensemble des produits utilisés pour ce CFA "Nouvelles Énergies" a été posé dans une préoccupation de durabilité, de pérennité et d'évolutivité du bâtiment.

## Le choix du chanvre pour ses nombreuses qualités

Côté isolation, l'utilisation du chanvre a été prescrite par les architectes et le maître d'ouvrage pour son aspect durable et renouvelable annuellement. Il offre des atouts techniques et structurels de plus en plus appréciés : bonne régulation de l'hygrométrie, déphasage et résistance thermique optimum.

Arbonis, qui a conçu et construit la structure préfabriquée bois du bâtiment, a porté son choix sur le Biofib' trio. Produit phare de la gamme Biofib' isolation, ce matériau est un isolant thermo-

acoustique composé de trois végétaux : le chanvre, le lin et le coton. L'association de ces 3 fibres permet une régulation naturelle de l'hygrométrie et un excellent confort d'été et d'hiver. Par ailleurs, les fibres longues très résistantes assurent rigidité et très bonne tenue mécanique sur la durée.

C'est sur le site de Toulouse que s'est effectuée la pose des panneaux isolants. Au total 15 000 m<sup>2</sup> ont été intégrés dans les caissons de toitures et les murs (épaisseur 200 et 220 mm) et de parois intérieures. Deux usines Arbonis ont travaillé sur ce projet de construction. L'une s'est chargée de la confection des murs et des caissons de toitures, l'autre de la charpente lamellée collée. Les opérations ont démarré en avril dernier et se sont achevées au mois d'août. ● M. Wast

## Avis d'expert

### • Comment qualifieriez-vous ce projet ?

Le bâtiment est structuré autour d'une rue intérieure et de deux patios couverts, espaces tampons, donnant accès aux différentes entités, conçus comme des lieux de détente, d'échanges (forum des métiers, expositions, activités associatives, rencontres



**Bernard Brot, architecte** chez R+4 Architectes à Forcalquier

de partenaires) et d'expérimentations pour les apprenants. Le bâtiment devait participer à la pédagogie dispensée par le CFA. Ainsi, les choix de conception permettent aux apprenants de tester en vraie grandeur des dispositifs ayant trait aux énergies nouvelles : utilisation de la ventilation naturelle, de la végétation et de l'eau pour le confort thermique d'été, implantation de la chaufferie bois à proximité de la plateforme technique d'enseignement, mise en avant de l'énergie solaire, utilisation de la rue intérieure et des patios dans une conception bioclimatique forte, localisation et accessibilité des terrasses techniques...

### • Selon vous, quels sont les grands atouts de l'isolation à base de chanvre ?

Les matériaux biosourcés sont, pour la plupart, produits localement. Ils participent, entre autres, à une dynamique de l'économie rurale. Par ailleurs, ce sont des produits sains, et cet aspect compte autant pour le poseur que pour le bâti. Enfin, la densité des isolants à base de chanvre garantit un confort d'été optimum. Une notion, très importante dans notre région.



La CFA Nouvelles Énergies permet aux étudiants d'apprendre dans un cadre qui intègre les matériaux et équipements techniques qu'ils auront à prescrire dans leur vie professionnelle.



Le montage de la structure et des caissons, même s'il fut rapide, nécessita le recours à de puissants engins de levage.

## LE CHANTIER EN BREF

- Maître d'ouvrage : Durance Lubéron Verdon Agglomération
- Programme : construction du centre de formation pour apprentis (CFA) des énergies renouvelables.
- Maîtrise d'œuvre : l'agence R+4 Architectes (Bernard Brot et Christiane Mars), mandataire – L'agence Leteissier Corriol associés – Le BET Adret en qualité environnementale
- Structure bois : Arbonis
- Surface du bâtiment : 4 200 m<sup>2</sup>
- Montant des travaux : 7,23 M€ HT
- Isolant : 15 000 m<sup>2</sup> de Biofib' Trio en 200 et 220 mm



▲ C'est Arbonis qui s'est chargé de l'intégration des panneaux de laine de chanvre à l'intérieur des caissons. L'ensemble a ensuite été acheminé sur le chantier.

## CÔTÉ PRODUIT

### Caractéristiques techniques de l'isolant

Biofib' Trio est un isolant thermo-acoustique composé à 92 % de chanvre, de lin et de coton. Certifié Acermi et sous avis technique, il est très apprécié pour ses pouvoirs respirant et régulateurs, qui assurent à l'habitat une atmosphère saine, stable et confortable. Résistance thermique de 5,10 m<sup>2</sup>/K/W en 200 mm. Lambda de 0,039. Densité : 30 kg/m<sup>3</sup>.



# PRODUCTIVITÉ POLYVALENCE SIMPLICITÉ **MANITOU**

MRT 2145 EASY  
**NOUVEAU**

Au quotidien, pas de temps à perdre.

La MRT 2145 Easy est **une machine 3 en 1** : vous pourrez travailler à 360° avec une nacelle, un treuil et des fourches.

Sa rapidité de mise en œuvre et sa simplicité d'utilisation sont un atout majeur pour votre sécurité.

**Manitou, le choix gagnant pour votre journée de travail.**



Du 19 au 21 octobre 2016  
Stand : Extérieur A 04

 **MANITOU**  
HANDLING YOUR WORLD

## CLIMATISATION VRV

# Un concept hôtelier novateur ultracom

Dans moult domaines, la manière de consommer des biens et des services évolue vers une dimension plus responsable. C'est une des raisons pour lesquelles une offre hôtelière d'un nouveau genre voit le jour, avec des prestations sur mesure (voir encadré de bas de page).

Que ce soit pour les hôtels Oceania Hotels ou Nomad Hotels, la chaîne a toujours privilégié l'installation de solutions de génie climatique offrant des performances énergétiques élevées pour tendre vers les exigences de la RT 2005, du label BBC, et rester conforme à ses engagements écoresponsables. La société s'est même déjà engagée vers l'excellence énergétique, en allant au-

delà des critères propres aux différentes réglementations, avec la construction du premier hôtel français labellisé BePas\* au Mesnil-Amelot (77).

## Récupération d'énergie

Quant au Nomad Hotel implanté en plein cœur du centre-ville du Havre, c'est un bâtiment R+8 disposant de 106 chambres. La di-

rection technique de l'enseigne a fait le choix d'équiper son hôtel avec les mêmes solutions Daikin que celles installées dans son établissement de Seine-et-Marne, soit 8 groupes VRV à récupération d'énergie, chaque groupe alimentant un niveau d'étage par colonne verticale, à raison d'une colonne pour deux chambres. En résumé, un groupe VRV alimente de 12 à

14 chambres. Le système est complété par deux pompes à chaleur Daikin Altherma eMRQ016 reliées à 6 modules hydrauliques de taille 14 pour la fourniture d'eau chaude sanitaire en aval de panneaux solaires.

Ces groupes sont reliés à 106 unités gainables installées dans toutes les chambres et à 106 boîtiers BS destinés à la fonction "ré-

cupération d'énergie". Ils sont directement positionnés dans les sanitaires des chambres, dissimulés derrière des faux plafonds. Il n'a pas été possible de les installer en couloirs, comme c'est habituellement le cas, en raison du parti pris architectural consistant à maintenir les tuyauteries visibles afin d'apporter une touche de décoration industrielle. Les VRV alimentent également deux cassettes installées au rez-de-chaussée du bâtiment, tandis que les modules hydrauliques sont régulés par une armoire électrique Daikin EKCC disposant d'une carte RTD W. Une température de consigne a été établie au niveau de trois ballons d'eau chaude de 1500 litres. Deux de ces bal-

### UN PILOTAGE PERSONNALISÉ

Satisfait de la technologie VRV à récupération d'énergie déjà installée dans d'autres enseignes du groupe hôtelier, le directeur technique de Nomad Hotels a interrogé Daikin sur les possibilités offertes par ses solutions en termes de connectivité. Dans cette perspective, le fabricant a travaillé de pair avec les sociétés Crestron, Somfy et l'intégrateur TechniDream, expert en programmation informatique (partie software).

Leur collaboration a mené à l'adaptation de la télécommande Daikin au réseau informatique et de télécommunication de l'hôtel pour permettre son pilotage depuis la tablette numérique grâce à une connexion très haut débit. Cette connectivité a été rendue possible au moyen des protocoles RTS et BACnet.

Depuis la tablette, il est possible de mettre en route ou de réguler la fonction rafraîchissement/chauffage et un thermomètre intégré permet de sélectionner la température de confort idéal. L'administrateur peut, à tout moment, contrôler le volume d'eau utilisé au moyen d'un comptage à impulsion sur le réseau d'eau chaude sanitaire solaire. Quant au client, il peut piloter du bout des doigts son volet roulant pour obtenir une occultation totale ou partielle à sa convenance.



### UN CONCEPT DE SERVICES SUR MESURE

Sur le principe de l'écoresponsabilité, l'enseigne propose à ses clients de moduler le prix de leur séjour en fonction d'une foule d'options qu'ils peuvent choisir ou non (climatisation, ménage, changement des draps, dimension du lit, volume d'eau...) au moment de la réservation. Ils retrouvent l'ensemble des options sur leur tablette tactile disponible dans leur chambre. Cette tablette autorise le pilotage d'une quantité d'actions, telles que l'activation de la climatisation ou son arrêt, la définition d'une température intérieure, l'ouverture des stores, la couleur de l'éclairage, la gestion du volume d'eau consommé, le changement de chaînes du vidéoprojecteur ou encore la détente avec des jeux vidéo.

▲ La démarche entreprise par Nomad Hotels vise à révolutionner les habitudes de consommation de la clientèle en hôtellerie en pariant sur leur conscience environnementale. Une volonté qui se traduit par la définition de critères techniques très exigeants pour la sélection des fabricants et des solutions dans la construction et l'équipement de cette nouvelle chaîne hôtelière.



L'émergence des smartphones, tablettes et autres outils connectés génère de nouveaux comportements de la part des utilisateurs. Cette tendance est au pilotage, à la maîtrise des consommations, à l'optimisation de son confort et au contrôle des appareils dom-



# connecté

lons sont reliés à 100 m<sup>2</sup> de panneaux solaires sous vide fixés en toiture pour permettre la fourniture d'une eau chaude primaire.

## Régulation centralisée

Les modules hydrauliques fournissent un débit suffisant et constant pour alimenter tous les ballons de stockage d'eau. Lorsque les ballons atteignent une température de 60°C, les modules hydrauliques passent en fonction régulation. Pour les rares périodes de météo capricieuse, le système de production d'eau chaude est équipé d'une résistance électrique de secours afin que le circuit d'ECS ne soit jamais interrompu, même en cas de dysfonctionnement.

L'ensemble des groupes est pilotable depuis une solution de gestion centralisée i-touch Manager de Daikin, pensée pour faciliter le travail de maintenance des techniciens de l'hôtel.

Côté mise en œuvre, les groupes VRV ont été grutés en toiture, de même que les pompes à chaleur Altherma. Les modules hydrauliques ont, pour leur part, été installés dans un local technique, à proximité des ballons de stockage d'eau chaude. À noter : le traitement de l'air neuf est assuré par une centrale de traitement d'air double flux. ●

M. Wast

\*Bâtiment à énergie passive

◀ L'ensemble des groupes est pilotable depuis une solution de gestion centralisée i-Touch Manager, pensée pour faciliter le travail de maintenance des techniciens de l'hôtel.



et autres nouveaux atouts. La prise de ses confort et esthétiques.

◀ La modularité offerte par le VRV IV 3 tubes lui permet de s'intégrer à n'importe quelle taille de bâtiment (hôtels, commerces, immeubles de bureaux, écoles, centres de loisirs...) et d'être configuré aisément en fonction des besoins des occupants ou pour s'adapter à des modifications d'aménagement intérieur.



## LE LOGICIEL POUR LES «PROS» DE L'ÉCHAFAUDAGE

Windec 3D 5.0 de LAYHER, vous assure la maîtrise de toutes vos activités Échafaudage :

- Toutes vos Structures en 3D automatique
- Les Plans à l'Échelle et les Listes Automatiques
- Votre Gestion de Stock
- La Vérification de vos Chantiers
- Les Notes de Calcul intégrées



La réponse aux besoins quotidiens des entreprises :

Avec 50 nouveautés apportées à cette version 5.0, Windec3D dispose de nouveaux échafaudages, d'une interface plus ergonomique, d'applications et de fonctionnalités inédites, d'aides et d'outils innovants pour assurer la sécurité des chantiers et leur suivi, d'une interaction avec les derniers outils CAO du marché comme SketchUp 2016.

Venez les découvrir lors de notre Road Show national : <http://www.layher.fr/5.0>

Layher® 

Présent le 19, 20, et 21 Octobre 2016  
Stand 1B03 - Hall 1



PROCÉDÉ 3 EN 1

# 2 000 blocs coffrants isolants pour un lotissement



## LE CHANTIER EN BREF

- Réalisation d'un programme de 16 logements individuels R+1 dont 10 destinés à la location et 6 à l'accession sociale – Surface totale : 3 207 m<sup>2</sup>
- Logements RT 2005 label THPE - 20 % Certification Qualitel
- Maîtrise d'ouvrage : commune d'Aux-Marais ; bailleur Opac de l'Oise
- Maîtrise d'œuvre : Christophe Fournier, Architecte DPLG, Beauvais (60)
- Entreprise générale : Ecomac Construction – Beauvais (60)

Ce programme de 16 maisons individuelles, dont la structure est composée de blocs coffrants isolants, est labellisé THPE - 20 %, une belle performance pour des bâtiments destinés à la location et à l'accession sociale.

▼ Permettant une isolation intégrale par l'extérieur, le bloc se distingue par des entretoises en acier directement moulées en continu. Ce procédé optimise la solidité. Il confère une résistance optimale lors de la mise en œuvre. Le coulage du béton s'est effectué à hauteur d'étage, jusqu'à trois mètres, et huit mètres pour les pointes de pignon.



Les blocs en polystyrène offrent un rapport poids/surface très intéressant, inférieur à 10 kg par m<sup>2</sup>, facilitant la manutention et réduisant les risques de troubles musculo-squelettiques.

Initié en juillet 2014, le chantier de 10 maisons individuelles "Aux Marais" dans l'Oise (60) a été livré en deux étapes : les logements locatifs en décembre 2015, et ceux en accession mi-juin 2016. En étroite collaboration avec la commune et l'architecte Christophe Fournier, le bailleur s'est attaché à proposer un confort de vie optimal, fondé sur des habitats R+1 conjuguant performance énergétique et économies.

Afin de répondre au plus près de cette volonté, l'entreprise générale en charge du chantier, Ecomac Construction, a proposé le bloc de coffrage isolant Euro mac 2 pour la construction de plus de 2 000 m<sup>2</sup> de murs. Une proposition validée par l'Opac de

l'Oise qui a déjà pu tester la solution sur deux précédents chantiers à Nogent-sur-Oise et à Saintines. « Euromac 2 est une société de proximité qui nous a accompagnés pour répondre aux contraintes de ce projet en corps d'états séparés. Le système est économique. Il conjugue le montage des murs, la pose de l'isolation extérieure et phonique et l'étanchéité », indique Frédéric Del Rio, directeur du Développement de l'Opac de l'Oise.

### Un mode constructif simple et performant

Le choix s'est porté sur le bloc de 30 cm d'épaisseur (4,5 cm d'isolant intérieur, 9,5 cm de polystyrène expansé et 16 cm de voile de béton) qui a permis la

réalisation d'un bâtiment THPE - 20 %, réduisant de 20 % la consommation maximale. « Cette solution constituait le meilleur choix en termes d'efficacité énergétique, mais également sur un plan financier », explique Christophe Fournier. Ce mode constructif offre une étanchéité à l'air durable dans le temps, grâce au béton banché. L'isolation extérieure est sécurisée : elle est moulée dans le bloc qui, grâce aux queues-d'aronde, permet l'utilisation d'un enduit hydraulique épais, robuste et esthétique.

Les parois intérieures et extérieures régulent l'inertie thermique (maximale > 2 400 kJ/M<sup>3</sup>C°) du béton coulé dans le bloc pour un confort immédiat,

une diffusion douce et une faible variation de la température. « Les qualités thermiques allant au-delà des performances requises nous permettent de proposer des logements agréables à vivre tant en hiver qu'en été », complète Frédéric Del Rio.

### Une légèreté appréciable sur chantier

La pose des murs s'effectue en une seule opération : environ 3 à 4 m<sup>2</sup> sont montés, coulés et isolés par heure. Azzeddine Dellani, président de l'entreprise Ecomac Construction, en charge du chantier, explique : « La légèreté des blocs (moins de 10 kg par m<sup>2</sup>) procure un confort de travail optimal et facilite la manutention lors du transport, du

déchargement et de la mise en œuvre. Cela réduit considérablement les troubles musculo-squelettiques des collaborateurs ». L'implantation des murs et la pose des ferrillages sont simples et rapides. Un système d'étais tirant-poussant permet d'aligner et de sécuriser aisément les murs.

Côté logistique, le fabricant dispose de sa propre unité de production avec des stocks disponibles dans des délais de livraison courts (3 à 4 jours), un atout essentiel pour ce type de chantier. Sur un plan opérationnel, ce bloc de coffrage facilite le travail des autres corps d'états, tel que l'électricien, qui n'a plus à se soucier des ponts thermiques lors des passages de gaines. ● M. Wast

# "Pour mon chantier, j'ai choisi le N°1"

ÉRIC DYBIEC  
Président d'OBS Bâtiment et Habitat



EPHAD Les hortensias,  
Saint-Florentin (89)

Entreprise :

**OBS Bâtiment  
& Habitat**

Solution technique :  
Système d'Isolation  
Thermique Extérieure  
Revithermono Intex



Une marque du Groupe PPG - Photos Philippe Hornel

Pour le traitement en Isolation Thermique Extérieure des 2500 m<sup>2</sup> de façades de l'EPHAD "Les hortensias", OBS Bâtiment & Habitat a mis en oeuvre le système d'enduit sur isolant **Revithermono Intex** de Seigneurie, conforme à la réglementation incendie des Établissements Recevant du Public (ERP).

 **Seigneurie**  
www.seigneurie.com



# 30 JOURS dans vos REGIONS

Votre entreprise innove, déménage, propose un nouveau service. Parlez-nous de vous !  
contact-bati@zepros.fr

54 LUDRES

## Abalone débarque



Du nouveau dans l'intérim ! Le groupe nantais Abalone, notamment spécialisé dans le travail temporaire dans le Bâtiment, a ouvert sa toute première agence en Lorraine sur le Dynapôle de Ludres-Fléville, et une autre dans la foulée, mi-septembre à Metz. D'autres encore devraient suivre dans le Grand Est, notamment à Strasbourg. Différence annoncée par Marie-Ange Strauch, la responsable de l'agence de Ludres, par rapport aux autres pros de l'intérim : la mise en avant de la RSE (responsabilité sociétale des entreprises).

63 CLERMONT-FERRAND

## Accord Capeb / Électriciens sans frontières



Électriciens sans frontières, ONG de solidarité internationale (1 200 adhérents), a signé une convention avec deux sections (équipement électrique-électrodomotique et couverture-plomberie) de la Capeb 63 pour améliorer son implantation en Auvergne. « Nous avons besoin de compétences pour étudier des projets, dimensionner des tuyaux, électrifier une école ou une station de pompage », a expliqué Gérard Durand (photo), le responsable de l'ONG (contact : 06 65 47 45 64).



86 | POITIERS

## Une OPAH pour les logements très dégradés

Alors que le secteur du Bâtiment semble timidement reprendre des couleurs, la communauté d'agglomération du Grand Poitiers vient de lancer une Opération programmée d'amélioration de l'habitat qui pourrait redonner du baume au cœur des artisans. En effet, ce programme qui s'étend sur cinq zones de Poitiers, dont le centre-ville, est destiné à inciter les

propriétaires de logements très dégradés à rénover leurs biens. Au total, plus d'une centaine d'habitations sont concernées par cette Opah qui durera cinq ans. « 20 immeubles font déjà l'objet d'un arrêté d'insalubrité », précise-t-on au sein de l'agglomération. En ce qui concerne les aides, elles pourront aller jusqu'à 65 % du coût total des travaux pour les propriétaires qui ac-



Le centre-ville de Poitiers est concerné par cette Opah.

cepteront de louer leurs logements sous convention sociale. « Ceux qui s'engagent à appliquer des loyers intermédiaires pourraient bénéficier d'aides s'élevant jusqu'à 45 % ». Cette opération est cofinancée par l'agglomération, l'Agence nationale

pour l'amélioration de l'habitat et l'État pour ce qui concerne les aides à la rénovation thermique. Parallèlement à ce programme, la ville propose des aides aux relevements de façades pour les biens situés dans certaines rues du secteur sauvegardé. ●



37 | TOURS

## Un plombier en triporteur

Jean-Patrick Mouret n'est pas le seul plombier chauffagiste de Tours. Mais il possède une particularité rare dans son activité : il se déplace en triporteur. Un engin à assistance électrique, muni d'un coffre d'une capacité de 100 kg de charge utile. « J'ai choisi ce mode de transport pour des raisons écologiques mais aussi pratiques. Avec mon triporteur, je n'ai pas à subir les aléas de la circulation, les embouteillages, je peux accéder facilement au secteur piétonnier du Vieux Tours, je n'ai pas de frais de

stationnement ou de PV ».

Cet ancien gérant d'une agence de services à la personne, reconverti dans la plomberie et la gestion énergétique depuis un peu plus d'un an, se déplace sur Tours et six communes de l'agglomération tourangelle. « Je facture mon déplacement entre 15 et 20 € HT. Le triporteur me permet d'avoir plus de réactivité pour répondre à des demandes de dépannage en centre-ville, là où d'autres entreprises de plomberie facturent des frais de déplacement plus élevés et rédhibitoires pour de petits travaux », explique Jean-Patrick Mouret.

Avec le dépannage, le plombier développe sa clientèle et son activité. « Pour des chantiers plus importants, je me fais livrer mon matériel chez le client ou je loue une camionnette, pour un coût modique puisqu'il n'est que ponctuel ». Bref, le triporteur est pour lui un choix gagnant, et il en a même fait un outil de communication ! ●



Jean-Patrick Mouret



63 | CLERMONT-FERRAND

## Rencontre avec Gilles Chatras

« On sent un frémissement de l'activité mais on reste vigilant par rapport aux nouvelles normes », confie le président de la Capeb 63. « On essaye d'aider les artisans sans être en compétition avec nos collègues de la FFB. Nous sommes la boîte à outils dans tous les domaines pour soutenir les petites entreprises. » Le patron du syndicat professionnel comprend mal les attermolements des artisans. « Si le RGE a été décrié, il est monté en puissance et de nombreux artisans ont compris que c'était un apporteur de marchés. La formation est un investissement rentable sur le long terme et beaucoup d'entreprises qui étaient contre pleurent pour venir suivre le stage et avoir le label rapidement. » Élu sortant à la chambre des métiers, il estime que le bilan est positif. « Nous avons développé des



Gilles Chatras veut que la Capeb agisse dans tous les domaines.

services et des formations à l'image de la Capeb pour les autres secteurs d'activité. Nous nous sommes dépensés pour relancer l'apprentissage et nous ne voulons plus récupérer les laissés pour compte de l'éducation nationale. Nous voulons sélectionner les jeunes qui ont des vocations. » ●



63 | CLERMONT-FERRAND

## Dernière AG pour Serge Bagel

Le 27 juin, Serge Bagel, ancien président de la Capeb 63, a dirigé sa dernière assemblée générale avant les élections d'octobre prochain. Le président de la CMA, qui ne briguera pas un nouveau mandat, est revenu sur le bilan et les engagements de son équipe. Depuis 2011, il s'est mobilisé pour défendre les intérêts de l'artisanat, être à l'écoute des chefs d'entreprise, répondre à leurs besoins et les accompagner. Il a mis en œuvre des actions collectives, structuré l'offre de services avec des outils adaptés, développé des partenariats en s'adaptant aux contraintes de la réforme des réseaux consulaires et à la baisse des financements publics. Durant cette réunion, Laurent Nègre, responsable de l'agence Bancatique de la Banque Populaire du Massif Central, a présenté les nouvelles solutions d'encaissement pour les artisans, tandis que Philippe Maniel, président de



Serge Bagel, à l'heure de dresser le bilan de cinq années d'engagement à la tête de la Capeb 63.

l'Ordre régional des experts-comptables d'Auvergne, intervenait sur le CIP (Centre d'information sur la prévention des difficultés des entreprises). Il signait une convention de partenariat avec la CMA dont l'objectif est de développer un programme d'intervention et de soutien mutuel pour accompagner le développement économique des artisans. ●



67 | NIEDERBRONN-LES-BAINS

## Une communauté de communes généreuse

On le sait, les programmes d'aides à la rénovation, notamment énergétiques, sont nombreux et l'offre parfois un peu confuse parmi les multiples institutions et subventions de la région, de l'Ademe, de l'Anah, de la Dreale, du Service public d'efficacité énergétique, des plateformes d'information, etc. « En plus du PIG (programme d'intérêt général) Rénov'Habitat du département, la communauté de communes de

Niederbronn-les-Bains contribue à hauteur de 10 % supplémentaires, ce qui porte parfois le subventionnement jusqu'à 80 % des travaux », affirme Jean-Claude Strebler, le maire de Mertzwiller et vice-président de la com-com. Le PIG vise essentiellement la précarité énergétique et la lutte contre l'habitat indigne, ainsi que l'adaptabilité des logements des personnes en situation de handicap, et s'adresse aux propriétaires occupants désargentés. « Cette volonté s'affiche notamment par une importante communication en direction du public et des artisans », poursuit l' élu.

Bon à savoir pour les artisans qui interviennent dans ce secteur : il y a deux permanences d'information mensuelles à la com-com ! ●



Une rénovation réalisée grâce aux aides de la com-com.

**UNE GAMME DE CIMENTS ET CHAUX au plus proche de vos besoins**

Présent depuis plus de 100 ans en France, EQIOM est reconnu comme un acteur majeur de la construction française. Nous possédons 12 sites dédiés au ciment répartis sur le territoire national et proposons une des gammes les plus larges du marché.

L'appellation EQIOM Distribution regroupe les matériaux de construction vendus spécifiquement aux négoce et aux Grandes Surfaces de Bricolage (GSB).

**RENDEZ-VOUS AU SALON ARTIBAT**

Venez nous rendre visite sur notre stand N°4 A41 situé dans le Hall 4 Secteur Maçonnerie Façade !

Ciments - Granulats - Bétons  
Combustibles alternatifs  
[www.eqiom.com](http://www.eqiom.com)

**EQIOM** Distribution



67 | ILLKIRCH

## "T" comme Alsa Rénov' Toiture

Il était une fois cinq copains qui créèrent leur entreprise de rénovation de toitures en bois. C'était il y a six ans et depuis, si deux sont partis, les trois cogérants actuels dirigent la jeune société de 18 salariés et de 1,4 M€ de CA avec toujours la foi chevillée au corps. « *Auparavant, j'étais tourneur-fraiseur, donc pas grand-chose à voir avec la toiture, mais un de nos associés est du métier, c'est lui qui nous a appris, outre les formations et l'expérience du terrain* », explique Loïc Mengel, l'un de ces cogérants. Consacrée aux travaux de couverture, zinguerie et isolation, la jeune société intervient exclusivement dans le créneau de la rénovation de maisons individuelles. « *Chaque chantier est différent, la diversité du travail et des choses à apprendre tout comme des clients que nous rencontrons sont passionnants* », assure-t-il encore. Pour augmenter la valeur thermique des toitures, l'entreprise privilégie la technique des



Loïc Mengel, cogérant d'Alsa Rénov' Toiture

poutres bois en "T" permettant d'élargir les chevrons pour atteindre une résistance thermique à la norme 6. Le recours aux rails en métal est exclu par choix. « *Il convient ensuite de poser un écran HPV et un film frein vapeur pour éviter la condensation sous les pentes, avant de procéder au remplissage en ouate de cellulose par soufflage* », précise le cogérant. Certifiée RGE et Qualibat, Alsa Rénov' Toiture recourt aux subventions publiques accordées à ses clients dans le secteur de la rénovation de maisons individuelles. Mais, outre les charges trop lourdes qui

pèsent sur les entreprises dans le secteur du Bâtiment, notamment, Loïc Mengel constate la grande méfiance de la clientèle à l'égard des entreprises de rénovation, « *un secteur pollué par les pratiques de délégation de gestion de travaux, qui promettent tout et n'importe quoi à des tarifs tirés vers le bas* », se plaint-il. Résultat : « *à cause de ces indéclicats, pour employer un euphémisme, les gens ont le sentiment de se faire arnaquer dès qu'il s'agit de rénover leur bien* », déplore-t-il encore, avant de conclure dans un sursaut d'optimisme : « *Il faut continuer à se battre !* » ●



63 | ST-GERVAIS-SOUS-MEYMONT

## Remise des diplômes Reab

Huit stagiaires qui, durant 18 mois ont suivi la formation Reab (responsable d'une entreprise artisanale du Bâtiment) et réussi l'examen, ont reçu leur diplôme à l'occasion de l'assemblée générale de la Capeb 63. Ces cours, qui ont empiété sur leurs loisirs et leur vie privée, leur ont permis d'acquérir la maîtrise des démarches adaptées pour de petites structures.

Certains comme Élodie et Nicolas Couchard, dirigeant une entreprise de menuiserie-charpente à Manzat, n'ont pas hésité à s'inscrire en couple. Les salariés et conjoints d'artisan ont pu améliorer leurs connaissances dans de multiples domaines : gestion (administrative, financière, ressources humaines), stratégie d'entreprise, gestion de chantier, etc. ●

Huit stagiaires ont réussi leur examen à la formation Reab.



GRAND OUEST

## Sept nouvelles agences pour Newloc

Newloc, loueur généraliste pour le Bâtiment, les TP, les collectivités et l'industrie, se développe à vitesse grand V ! La société, créée en 2002 par le groupe Dubreuil, a ouvert ou repris sept agences entre juillet et septembre. Et notamment deux dans le Maine-et-Loire, à Angers et Cholet, un département où Newloc n'était jusqu'ici pas présent. Ces deux agences, comme celles de Nantes-Cheviret et Montoir-de-Bretagne (44), ont été acquises auprès de Mateloc. Seule l'activité de location généraliste a été reprise, la Scop Mateloc gardant ses métiers historiques de location de coffrage métallique, découpe de béton

et full service pour les chariots de manutention. Newloc a également racheté la société Part-Loc à Surgères (17) et ouvert deux nouveaux sites en Vendée, à La-Roche-sur-Yon Nord et sur l'île de Noirmoutier. Avec son réseau comptabilisant désormais 28 agences sur six départements, le loueur entend renforcer encore la proximité avec ses clients et la réactivité par rapport à leurs besoins sur chantiers. Il s'appuie pour cela sur un parc récent de plus de 5 500 matériels disponibles à la location. En agence, plus de 300 références en outillage, petits matériels et équipements sont proposées à la vente. ●



54 | HEILLECOURT

## Première pour Demonchy en Lorraine



Didier Demonchy, le directeur du groupe éponyme, et sa première opération : un bâtiment en face du marché de gros à Vandœuvre.

4 000 m<sup>2</sup> de locaux d'activités, conçus et construits par le groupe Demonchy à Heillecourt juste en face du marché de gros. C'est une première pour ce groupe girondin, véritable opérateur à 360°, promoteur, concepteur et constructeur. « *Avec nos différentes filiales et les synergies de notre groupe, nous pouvons proposer ce type de bâtiment dans des fourchettes de prix plus qu'accessibles de l'ordre de*

715 € HT le m<sup>2</sup> », assure Didier Demonchy, le directeur du groupe, à l'occasion de la réception du bâtiment fin juillet. Bardage double peau, toiture isolée, accès de plain-pied. Ce type de bâtiment, clés en main, pourrait bien se répandre dans d'autres parties stratégiques de l'agglomération nancéenne. Reste juste à trouver les terrains. Il est certain que Demonchy sera sur le coup ! ●

54 | NANCY

### La maison Chrétien revit

Murs en crépi à la chaux de Wascelonne, plafonds en hourdis de bois compressé, toit en ardoise... ont redonné tout son lustre à cette grande maison bourgeoise (de l'architecte Paul Fürst) que les Nancéiens connaissent bien. C'était le pari réussi de l'agence immobilière M2 et de l'architecte Sébastien Malgras.



67 | STRASBOURG

### Soprema absorbe Pavatex

Soprema, le spécialiste alsacien de l'étanchéité (2,13 Md€ de CA) a pris le contrôle de Pavatex, fabricant d'isolants thermiques et acoustiques naturels à base de fibres de bois. Deux sites et 200 salariés sont concernés : Cham en Suisse et Golbey (88).

# La poutrelle RAID<sup>®</sup> Hybride

## LES AVANTAGES

- ◆ Manuportabilité
- ◆ Flèche limitée
- ◆ Fabrication soignée
- ◆ Sécurité parasismique
- ◆ Étalement simplifié
- ◆ Pose facilitée
- ◆ Économie de béton



La fabrication des poutres et poutrelles **RAID<sup>®</sup>** bénéficie du savoir-faire incontesté et réputé du Groupe Fabemi. Cette expertise permet de vous proposer des produits qui répondent aux exigences techniques, pratiques, esthétiques et économiques du marché.

La poutrelle **RAID<sup>®</sup>** : une nouvelle génération de **poutrelles ultra légères, manuportables et performantes**.

Pour plus d'informations rendez-vous sur [www.fabemi-structures.com](http://www.fabemi-structures.com)



### Suivez le guide !

Le Groupe Fabemi met à votre disposition un ouvrage de référence unique « **Solutions constructives planchers** ». Ce guide réunit toutes les informations relatives à l'offre Planchers RAID<sup>®</sup> nécessaires aux différents acteurs de la construction.



# Fabemi



85 | MOUILLERON-LE-CAPTIF

## Cognaud affiche ses ambitions sur l'habitat

Ne dites plus Yves Cougnaud SA, dites tout simplement Cougnaud. Ce changement de dénomination du groupe vendéen, qui s'accompagne d'une nouvelle identité visuelle, est l'un des volets du plan Ambitions 2022 lancé par les frères Éric, Patrice, Jean-Yves et Christophe Cougnaud. L'objectif de cette feuille de route ? « Donner un nouvel élan à l'entreprise » et « dépasser la sphère de la construction modulaire ». Déjà leader français de ce type de construction industrialisée (250 M€ de chiffre d'affaires, en hausse de 3,7 %, résultat net à 3 %) Cougnaud entend notam-

ment s'imposer comme un acteur reconnu de l'habitat. Créée en 2014, sa branche logement Citeden devient Citeden Cougnaud. Elle a réalisé sur le dernier exercice un chiffre d'affaires de 1,6 M€. L'objectif des frères Cougnaud est de réaliser 20 % du CA dans l'habitat à horizon cinq ans, sachant que la barre des 300 M€ est visée par le groupe pour 2022. D'abord en s'appuyant sur une grande expertise de la préfabrication en usine (à 90 % en moyenne), qui réduit les coûts et les délais. Mais aussi en intégrant du bois dans les solutions, grâce au rachat récent de la société Guil-

let Production (15 salariés, 2,6 M€ de CA), spécialiste de la maison ossature bois. Cougnaud va ainsi réaliser pour Oryon un collectif de douze logements en Vendée avec une solution mixte acier/bois/béton, le bois apportant une plus-value en termes d'esthétique et de performance thermique. En pleine évolution sur ce critère, le constructeur a d'ailleurs présenté, lors du dernier congrès de l'Union sociale pour l'habitat, qui s'est tenu fin septembre à Nantes, son tout premier logement Bepos, une maison T3 en deux modules. À côté de la maison individuelle, la société va continuer de se positionner sur le marché de la



Cognaud compte s'appuyer sur sa grande expertise en construction modulaire, réalisée en atelier à 90 % en moyenne.

résidence étudiante, sur lequel il compte déjà trois réalisations à Villetaneuse (93) et Lyon (69) ainsi qu'à La Roche-Sur-Yon (85). Son activité location (43 % du CA, parc de 55 000 modules) passe désormais sous la bannière Cougnaud Services. À la demande de ses clients, le groupe familial vendéen va rapidement devenir un acteur global en intégrant des prestations de service, de la promotion en amont à la gestion des bâti-

ments tertiaires en aval. Dans le cadre de son plan Ambitions 2022, Cougnaud va investir 40 M€ sur cinq ans, dont une partie en Vendée, où travaillent 950 de ses 1 300 salariés, pour une extension de 4 500 m<sup>2</sup> du siège social qui sortira de terre en 2017. Le groupe va, par ailleurs, poursuivre son maillage du territoire sur l'activité location, avec deux nouvelles agences, dans le Nord de la France en 2017 et dans l'Est en 2018. ●



54 | TOUL-LUDRES

## Carrossier Francis : 60 ans à la hauteur



Francis et Stéphane Rodhain, le père et le fils pilotes de la Carrosserie Francis, entendent développer le marché des grues auxiliaires.

44 m d'élévation tous vérins tirés avec 100 t en bout de flèche, tout cela sur un PL presque classique ! Pour ses 60 ans, le carrossier constructeur Francis (installé à Blénod-lès-Toul et Ludres) avait sorti une grue auxiliaire PM quasi unique dans l'Hexagone (il y en a quatre en France dont deux montées par le carrossier lorrain) sur son site de Ludres pour accueillir les clients et prospects et fêter dignement l'anniversaire de l'entreprise familiale. Certifié Utac depuis 2008, le constructeur a pu faire face aux mauvais vents conjoncturels, et touché des clients de taille. Le gros de l'activité de l'entreprise, pilotée aujourd'hui par Stéphane Rodhain (qui a repris les rênes de l'af-

faire à son père Francis en 2012), demeure les artisans et les PME. « Les pros du Bâtiment sont parmi nos principaux clients et nous continuerons à répondre à leurs besoins très spécifiques », assure celui qui est distributeur exclusif dans la région des marques Forez Bennes, Dalby et des italiens de chez PM (Précision Mecanica). Le marché des grues auxiliaires demeure en ligne de mire pour le carrossier industriel lorrain qui pourrait d'ailleurs prochainement battre des records en termes de prouesses techniques. Belle perspective pour cette société qui fleure bon l'esprit de famille, avec 21 personnes réparties sur ces deux sites et un CA de 2,3 M€ l'an passé. ●

54 | GERMONVILLE

## 80 ans pour la menuiserie Receveur

Déjà trois générations ! La société Receveur, spécialisée en menuiserie intérieure, vient de fêter ses 80 ans début septembre. Créée en 1936 par Fernand Receveur à Germonville, petit village du Saintois, elle a été reprise en 1970 par son fils Bernard et aujourd'hui par son petit-fils Gilles Receveur. L'aventure familiale continue.

88 | ÉPINAL

## Bové version street-art



60 m de long pour 15 m de haut... Elle en impose, la fresque murale sur un immeuble spinalien de la rue du Professeur-Roux, représentant une énorme vague colorée. « Nazaré », c'est le titre de cette œuvre, en référence à la vague de ce petit village du Portugal connu des surfeurs du monde entier. Elle a été réalisée par cinq peintres de l'entreprise Bové, des jeunes en insertion professionnelle et les artistes Sakew et Vince. La classe...



37 | MONTLOUIS-SUR-LOIRE

## Écoconstruction : le choix de la cave

À la cave coopérative de Montlouis, la direction mise sur le développement durable et le respect de l'environnement. Et pas seulement en utilisant moins de pesticides dans ses vignes. En 2012, elle s'est dotée d'un bâtiment technique et administratif en écoconstruction. « Le local de dégorgeement et de mise en bouteilles a été construit en continuité avec les caves creusées dans le coteau de tuffeau afin de bénéficier de leur inertie thermique et donc d'une climatisation naturelle », explique le vice-président de la cave, Didier Avenet. Les murs du bâtiment ont été revêtus de laine de roche alvéo-

lée, le toit a été muni d'une isolation avec bardage double peau et d'une étroite verrière zénithale pour un éclairage naturel. Dans les bureaux, l'éclairage Led, les variateurs d'intensité et les puits de lumière permettent de réduire la consommation d'électricité. Les machines nécessaires à l'activité de la cave ont également été mises à contribution : « Les calories des compresseurs des groupes de froid pour le dégorgeement sont récupérées pour le chauffage des locaux, poursuit Didier Avenet. Au total, tous ces choix d'écoconstruction nous font économiser par an 218 800 kWh, soit environ 19 000 €. » ●



La coopérative viticole a mis à profit l'inertie thermique de ses caves creusées dans le roc pour son nouveau bâtiment technique.



69 | LYON

## Dominique Guiseppin préside la Capeb région

Cinquième président de l'Union régionale Capeb Rhône-Alpes (12 départements) et dirigeant d'une entreprise artisanale de peinture de 4 salariés au Pont-de-Beauvoisin (Savoie), Dominique Guiseppin fut président de l'antenne confédérale Savoie de 2006 à 2013, trésorier de l'Union régionale et président de la Commission régionale emploi-formation. En tant que président de la Confédération Rhône-Alpes, il englobera aussi désormais l'Auvergne. « Nous voulons voir comment les structures existantes peuvent travailler ensemble », confie le militant, qui a assisté à l'AG de la Capeb 63. « Je vais essayer de me faire entendre du conseil régional et c'est plutôt bien parti. J'avais l'habitude de travailler avec Lau-



Dominique Guiseppin va animer un secteur de 12 départements.

rent Wauquiez, côté Rhône-Alpes, qui ne veut pas qu'on oublie l'Auvergne. Dans son projet, il a repris les 11 points mis en avant sur notre plateforme. Ce qui nous fait peur, c'est qu'en 2018, il y aura plus d'entreprises autoentrepreneurs qu'artisanales avec statut. Il faudra les accompagner pour qu'elles puissent embaucher ».



33 | BORDEAUX

## Une résidence haut de gamme pour les seniors



80 % des logements de la résidence sont déjà habités.

Elle est baptisée "Le millésime", comme un clin d'œil taquin à la Cité du vin, à quelques mètres de là. Dans cette nouvelle résidence Services Senior, inaugurée le 5 septembre dans le quartier des Bassins à flots, les retraités peuvent espérer bien vieillir et surtout en toute liberté. L'établissement, géré par Nexity et Domitys, compte 143 logements sur 5 étages pour une surface totale de 9 000 m<sup>2</sup> shon. Mais elle dispose surtout de 1 000 m<sup>2</sup> de services haut de gamme (restaurant, bar, salle

de sport, piscine, spa, salon de coiffure et d'esthétique) et d'un grand jardin arboré de plus de 1 000 m<sup>2</sup>. Côté architecture, le bâtiment en forme de L présente une façade habillée de revêtements différents, dont du bois de mélèze non traité, et animée par des balcons filants.

Cette résidence fait partie du grand projet urbain l'Îlot Origin, qui se compose de 3 autres bâtiments mêlant logements en accession, logements sociaux et commerces. Objectif : favoriser le mélange des générations. ●

## GRAF EAUX PLUVIALES - EAUX USÉES LA RÉFÉRENCE POUR LES PROFESSIONNELLS

### INFILTRATION ET RÉTENTION EcoBloc Flex - Maxx - Light



- » GRAND VOLUME DE STOCKAGE
- » MODULES EMPILABLES POUR UN COÛT LOGISTIQUE RÉDUIT
- » BASSINS INSPECTABLES ET HYDROCURABLES
- » INSTALLATION FACILE SANS MATÉRIELS LOURDS
- » PASSAGE CAMIONS JUSQU'À 40 TONNES

### ASSAINISSEMENT AUTONOME easyOne : La révolution de l'ANC



- » PAS DE VENTILATION SECONDAIRE À POSER SUR LE TOIT
- » POSE SOUS VOIRIE OU DANS LA NAPPE PHRÉATIQUE POSSIBLE
- » PAS D'ÉLECTRICITÉ DANS LA CUVE
- » DISPONIBLE DE 5 À 200 EH
- » ASSISTANCE TECHNIQUE INCLUSE

[www.graf.fr](http://www.graf.fr)

63 RIOM

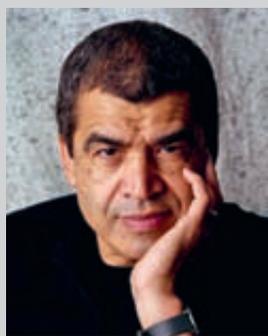
**Nathan Bernet, sélectionné "olympique"**



Alors qu'il était en terminale Bac pro au lycée Pierre-Joël-Bonté à Riom, Nathan Bernet s'est préparé toute l'année pour participer aux sélections régionales des Olympiades des métiers. « Je devais réussir deux épreuves dont un exercice de vitesse consistant à peindre un logo », rappelle le jeune bachelier, qui tentera sa chance en mars 2017 à Bordeaux. À peine le Bac en poche, il a été embauché par Max Vedel, plâtrier à St Julien-de-Coppel, qui lui laissera du temps pour s'entraîner.

54 NANCY

**Daniel Picouly avec les apprentis**



Une première pour la FFB Lorraine ! La Fédération, présidée par Sylvie Petiot (également adjointe au maire de Nancy en charge du développement économique), a été partenaire pour la première fois du salon du Livre sur la Place, à Nancy, début septembre (premier salon de la rentrée littéraire). Daniel Picouly (photo), l'auteur, notamment, de « La faute d'orthographe est ma langue maternelle », a rencontré des élèves des CFA de Pont-à-Mousson et Montigny-lès-Metz au lycée Emmanuel-Héris de Nancy. Quand Bâtiment rime avec littérature...

**33 | BORDEAUX**

## Chambre des métiers : Nathalie Laporte veut plus de proximité avec les artisans

À quelques semaines des élections à la chambre des métiers et de l'artisanat, il règne comme une certaine confusion au sein des équipes de campagne. Ordre a été donné, lors de la dernière commission d'organisation des élections, de se taire sur son programme jusqu'au 30 septembre, sous peine de voir sa liste invalidée.

Pourtant, la bataille a bel et bien commencé. Deux listes sont concurrentes pour ce scrutin : celle conduite par Michel Dumon au nom de l'Union professionnelle artisanale (UPA), et celle de Nathalie Laporte, tête de liste de "Fiers d'être artisans", en partenariat avec la FFB et l'organisation patronale CGPME.

Cette dernière, artisan peintre à Bazas, revendique haut et fort ses envies de changement, dénonçant « l'immobilisme actuel qui règne à



De g. à dr. : Serge Marcillaud, président de la CGPME Gironde, Anne Marie-Ange Gay-Ramos, présidente de la FFB 33, Nathalie Laporte tête de liste "Fiers d'être artisans" et Jean Claude Rodrigues, son colistier.

la Chambre ». Déjà engagée au sein de la FFB Gironde en tant que présidente de la section peinture et du groupement des artisans, la candidate veut « plus de proximité avec les artisans et les représentants des autres organisations professionnelles, notamment la CCI, pour protéger et valoriser l'artisanat ». L'objectif est égale-

ment de donner à la Chambre plus de visibilité, rappelle Anne Marie-Ange Gay-Ramos, présidente de la FFB 33. « D'après nos sondages, 73 % des artisans ne savent pas à quoi elle sert », précise Nathalie Laporte.

Forte de plus de 35 membres représentant 25 métiers différents sur sa liste, la candidate souhaite,

entre autres, développer les distinctions honorifiques, créer un lien de proximité en mutualisant les services consulaires, faire progresser le RSI et continuer la lutte contre le compte pénibilité. Enfin, un des thèmes forts de sa campagne portera sur la formation et l'accompagnement des artisans et des apprentis. « L'avenir des entreprises, c'est le développement des compétences, pas seulement mettre le paquet sur les niveaux 4 et 5 de qualification », s'insurge Serge Marcillaud, président de la CGPME Gironde, en faisant référence au programme de l'UPA.

Les deux têtes de listes concurrentes sont au moins d'accord sur une chose : les artisans doivent voter en masse pour faire connaître leurs opinions. Le scrutin s'effectuera par correspondance du 1<sup>er</sup> au 14 octobre. Les résultats seront annoncés le 19. ●

**54 | LANEUVEVILLE-DEVANT-NANCY**

## Adim Est joue le BIM

BIM pour Building Information Modeling... Adim Est (filiale du développement immobilier de Vinci Construction) démocratise l'utilisation de cette technique de conception de maquette numérique du bâtiment pour proposer « des logements 20 % moins chers qu'un programme de marchés », assure Vincent Mathieu, le directeur d'activité, d'aménagement et de développement immobilier d'Adim Est. Cette minirévolution dans l'univers du Bâtiment



« La technique du BIM nous permet de proposer des programmes 20 % moins chers que les programmes classiques, comme ici sur les Rives de Saint-Valdrée, à Laneuville », assure Vincent Mathieu d'Adim Est.

« permet d'intégrer tous les processus et l'ensemble des corps de métiers pour visualiser chaque étape de la construction en temps réel, et de modéliser l'ensemble du bâtiment et du processus de construction ».

La technique, permettant de réduire les coûts et les délais de production et d'édification, est utilisée sur le vaste programme des Rives de Sainte-Valdrée à Laneuville-devant-Nancy pour une résidence d'une soixantaine de logements. Adim Est devrait également en réaliser une, selon cette même technique, sur le programme Nancy Grand Cœur dans la cité ducale. ●



**63 | CLERMONT-FERRAND**

## Réunion OPPBTP sur le document unique

À l'initiative de l'OPPBT de la FFB 63, une réunion d'information sur le document unique était organisée chez le négociant en matériaux Cedimat le 21 juillet. Jean-Pierre Cohadon a expliqué aux adhérents comment s'affranchir de cette obligation réglementaire en utilisant le logiciel de l'OPPBT. « Il est important que l'entreprise note par écrit ce qu'elle a réalisé en termes de prévention. Le logiciel lui permet de créer son dossier, de recenser les risques des différentes situations de travail, d'établir un plan d'action et d'avoir une évaluation des priorités pour pouvoir établir une fiche individuelle de prévention des expositions », a expliqué le spécialiste des accidents du travail, qui a fortement recommandé cette étude en cas de contrôle de la Direccte.



Jean-Pierre Cohadon (OPPBT) a tenté de convaincre les chefs d'entreprise qui n'ont pas encore mis en place de DU.

« Actuellement, 50 % des entreprises auvergnates du secteur du Bâtiment n'ont toujours pas mis en place de DU », déplore Jean-Pierre Cohadon qui ajoute que beaucoup d'employeurs négligent ces enjeux qui contribuent à une meilleure gestion des ressources humaines en se donnant les moyens de limiter les arrêts de travail. ●



41 | CONTRES

## Vis ma vie de technicien ou d'assistante !



Chez Ekobia, le temps de quelques journées, des commerciaux et techniciens ont découvert les métiers administratifs, et vice versa.

**S**pécialisée dans la rénovation thermique de l'habitat à base de biomatériaux, Ekobia a pratiqué cette année pour la première fois l'échangisme... entre les différents métiers de l'entreprise. Les huit salariés et les deux chargés d'affaires indépendants qui travaillent avec la société ont découvert en immersion, le temps de quelques journées, les métiers de leurs collègues, qu'ils soient dans les pôles administratif, commercial ou technique. L'assistante de direction a ainsi accompagné la prospectrice, les commerciaux ont donné un coup de main aux techniciens poseurs... « L'un d'entre eux est même monté sur le toit d'une maison où nous réalisons un chantier, s'amuse Gérald Boulain,

patron d'Ekobia. *Ce tour des différents métiers est un bon moyen de comprendre le quotidien de ses collègues, les contraintes des chantiers dans leur globalité, la nécessité de bien travailler la prise de commande et le devis avec le client, de remplir correctement les fiches techniques. Un technicien prend conscience, par exemple, de l'utilité des démarches administratives qu'on lui demande et qui lui paraissent inutiles.*

Pour le chef d'entreprise, l'expérience a un effet bénéfique sur la cohésion d'équipe et le service rendu à la clientèle. « Plusieurs clients ont trouvé l'idée très bonne et, en outre, le fait de communiquer sur le sujet a permis de mieux faire connaître Ekobia ». ●



AUVERGNE

## Un premier semestre difficile pour l'artisanat

**E**n attendant une amélioration pour le second semestre, la première note de conjoncture de la chambre régionale des métiers et de l'artisanat Auvergne-Rhône-Alpes fait apparaître que 60 % des entreprises ont déclaré une stabilisation ou une hausse de leur CA. Mais 85 % d'entre elles n'ont pas investi et 40 % déclarent que leur trésorerie s'est dégradée

en raison d'une augmentation des charges, des délais de paiement ou d'un ralentissement de l'activité. La majorité des entreprises du Bâtiment a qualifié le premier semestre de normal même si le CA de 40 % d'entre elles a baissé et si 14 % ont réduit leurs effectifs. Les défaillances ont malgré tout été nombreuses, certaines ayant cessé définitivement leur activité. ●

**NOUVEAU**

**NORTON**  
SAINT-GOBAIN

**clipper®** Présente

**4X4 EXTREME PERFORMANCE**

Optez pour l'**EXTRÊME PERFORMANCE**

**+20%** DE DURÉE DE VIE      **+30%** DE VITESSE DE COUPE      **100%** SÉCURITÉ

**I-HD**  
Technologie Haute Densité

Ø 230      Ø 300 & 350

**BÉTON - BÉTON ARMÉ**  
**ACIER\*\* - ASPHALTE - GRANIT**  
**MATÉRIAUX DE CONSTRUCTION**

\* Par rapport à un procédé de fabrication standard. \*\* 5 mm d'épaisseur maximum.

**DÉCOUVREZ LA TECHNOLOGIE I-HD™**  
**NORTON CLIPPER**  
**ET GAGNEZ DES PRODUITS\*\*\***

5 valises de 5 forets pour plombiers et chauffagistes

5 valises de 7 forets pour carreleurs

30 disques diamant 4x4 Extrême Performance Ø230

1 scie polyvalente CM 351 maçon / carreleur

**PARTICIPEZ AU TIRAGE AU SORT EN VOUS INSCRIVANT SUR**

**ihd-technologie.com**

\*\*\*Extrait du règlement : La société SAINT-GOBAIN ABRASIFS, Société anonyme au capital de 18 829 456 euros, ayant son siège social à Conflans Sainte Honorine (78700), Rue de l'Ambassadeur, Immatriculée au registre du Commerce et des Sociétés de Versailles sous le numéro 669 901 243, organise sur son site internet ww.ihd-technologie.com un jeu concours sans obligation d'achat « Découvrez la technologie I-HD de Norton Clipper et gagnez des produits ». Sont mis en jeu 5 valises de 7 forets pour les carreleurs, 5 valises de 5 forets pour les plombiers et chauffagistes, 30 disques diamant 4x4 Extrême Performance Ø230, 1 scie polyvalente CM 351 maçon / carreleur. La participation à ce jeu est offerte à tous les professionnels du bâtiment domiciliés en France métropolitaine (Corse incluse), à l'exclusion du personnel des sociétés organisatrices, prestataires et partenaires pour cette opération, ainsi qu'à leurs familles. Pour participer, il suffit de compléter le bulletin de participation en ligne entre le 1er Septembre 2016 et le 23 décembre 2016. Aucune inscription par courrier ne sera prise en compte. La date limite pour s'inscrire au tirage au sort est le 23 décembre 2016. Vous disposez d'un droit d'accès, de rectification ou d'opposition au traitement des données nominatives vous concernant. Tirage au sort le 9 janvier 2017. Le règlement complet est déposé en l'étude SCP C&F COUDERT & FLAMMERY, Huissiers de Justice, 16 avenue Henri Barbusse 92700 COLOMBES.



79 | MAGNE

## Une récompense qui fait du bien au moral

**S**pécialiste de la construction de maisons en bois, écologiques et bioclimatiques, la petite entreprise deux-sévrienne KanopY a reçu, il y a quelques semaines, le second prix Futurobois, dans la catégorie maison individuelle. Cette récompense, décernée pour le chantier d'une maison sur pilotis, arrive à point nommé alors que la société traverse une période quelque peu difficile. « L'arrêt des subventions régionales sur les travaux d'isolation a été un coup dur. Cette activité représentait une bonne partie de nos chantiers », déplore Joachim Bosc, cofondateur avec Gwen Tendron de KanopY. En effet, en peu de temps, l'entreprise est passée d'une dizaine de chantiers par mois à... zéro. « Nous avons dû réorganiser les équipes. Désormais, notre défi est de relancer cette activité ». Heureusement pour elle, la structure dispose de plusieurs cordes à son arc.

Outre la construction de maisons, elle répond également aux demandes des particuliers pour des chantiers d'extension, de surélévation, de charpente, de terrasse et de rénovations en bois.

Pour les deux créateurs, la passion des constructions alternatives n'est pas un effet de mode, mais une véritable conviction. Ainsi, ils se refusent à travailler avec des bois exotiques, préférant les essences locales. « De même pour les travaux d'isolation, nous avons recours unique-

ment à des matériaux écologiques, comme la ouate de cellulose et la laine de bois ».

Depuis sa création, il y a sept ans, KanopY a déjà édifié une dizaine de maisons en bois. Son secteur d'intervention est volontairement limité aux départements limitrophes des Deux-Sèvres, soit une centaine de kilomètres autour de Niort. Aujourd'hui, elle emploie 8 personnes et présente un CA de 540 000 euros en septembre 2016, contre 550 000 pour l'année 2015. ●



La maison sur pilotis de KanopY a reçu le second prix Futurobois.



37 | INDRE-ET-LOIRE

## Des chantiers pour l'insertion

**V**al Touraine Habitat agit pour les exclus du monde du travail. En partenariat avec la communauté d'agglomération Tour(s)Plus et le conseil départemental, le bailleur social insère dans certains de ses marchés publics une clause "action insertion". Cette clause permet de réserver des heures de travail à

des personnes en insertion. « En 2015, ce dispositif a généré près de 100 contrats et 22 000 heures de travail réalisées par ces personnes, à 50 % des jeunes, et dont les trois quarts étaient peu ou pas qualifiés. Le déploiement de cette action sur 2016 prévoit déjà, et a minima, de doubler le nombre

de personnes concernées », indique Val Touraine Habitat.

Le bailleur social réserve souvent des clauses insertion pour des profils de peintre, maçon, plaquiste, plombier, manœuvre, menuisier, électricien, solier, carreleur... « En construction neuve, c'est le lot maçonnerie gros œuvre qui capte une grande partie du forfait horaire d'insertion. En ce qui concerne les marchés de réhabilitation, les lots peintures extérieures, serrurerie et couverture mobilisent le plus grand nombre d'heures d'insertion », précise l'office public d'habitat. Sur ces chantiers, les personnes, éloignées parfois depuis longtemps du marché du travail, acquièrent de nouvelles compétences, valident des acquis et travaillent en équipe. De quoi reprendre confiance et accroître leurs chances d'être recrutées. ●



Val Touraine Habitat a signé près de 100 contrats d'insertion en 2015 sur des chantiers de réhabilitation ou de construction.



44 | MACHECOUL

## Novoferm reprend Norsud

**N**ovoferm France, filiale du groupe japonais Sanwa Holdings Corporation, accélère son développement par la croissance externe. La société dirigée par Michel Akoum a annoncé durant l'été la reprise du groupe lyonnais Norsud. Avec ses filiales Norsud, GP Systems et Automanu Industrie, ce groupe occupe une place prédominante sur le marché français de la fermeture industrielle et de l'équipement de quai. En jouant des complémentarités géographiques et d'activités entre les deux acteurs, Novoferm « valorise une nouvelle fois son expertise sur le marché du Bâtiment et sa volonté de le faire progresser », écrit le groupe dans un communiqué. L'objectif de Novoferm



Michel Akoum se dit « convaincu de la complémentarité entre Novoferm et Norsud ».

étant de « proposer une solution complète à ses clients ». Après ce rachat, qui s'inscrit dans sa vision stratégique "Novoferm 2020", le groupe compte aujourd'hui en France plus de 500 salariés et réalise un CA de 100 M€. ●



33 | BLANQUEFORT

## Nouvel outil de formation au lycée des métiers

**S**pécialisé dans les formations initiales du BTP, le lycée des métiers Léonard-de-Vinci, à Blanquefort, vient d'inaugurer, le 1<sup>er</sup> septembre, une nouvelle plateforme Praxibat, constituée de trois plateaux techniques et d'une salle de cours. « L'objectif de cet outil est de reproduire les conditions réelles d'un chantier, y compris ses difficultés techniques », explique Paul Guiraud, proviseur du lycée. Étanchéité à l'air, efficacité énergétique, isolation thermique... plusieurs simulations sont possibles pour former les

élèves au "bon geste", sur cette plateforme qui sera mutualisée avec le CFA-BTP, situé à proximité. En plus d'accueillir les élèves en formation initiale et les apprentis du BTP, les locaux seront ouverts aux professionnels par le biais de la FFB.

Le proviseur pense déjà à la prochaine évolution de la plateforme : « s'ouvrir au thème de la maison connectée ». Hors équipements, le coût d'aménagement des locaux, livrés en juin, s'élève à 60 000 €. Le projet a reçu le soutien de l'Ademe. ●



Alain Rousset, président de la région Nouvelle-Aquitaine, dévoile la plaque d'inauguration.

# SEMIN

## Envoie du LOURD

# Nouvelle gamme Plakist

Enduit pour joints de plaques de plâtre.

Enduit allégé pour joints de plaques de plâtre.



Enduit allégé pour la finition des supports en intérieur

LES MURS VOUS REMERCIERONT.



JACKODUR® Atlas



ARTIBAT 2016  
Stand D10 / hall 4

## Systeme d'isolation thermique et de coffrage pour dalles.



La technique d'assemblage JACKODUR® Atlas brevetée exclut tout pont thermique pour toute la zone de la dalle. Le système est d'une telle simplicité de manipulation qu'il s'installe très rapidement garantissant une pose parfaite.



**1** La mise en œuvre d'une ITE diminue les pertes par infiltration d'air et augmente l'humidité ambiante, au risque d'un inconfort pour les occupants et de pathologies sur le bâtiment.

**2** La distribution gratuite de 1 000 kits de mesure va permettre aux crèches et écoles des 212 territoires à énergie positive labellisés en février 2015 d'évaluer la qualité de leur air intérieur.

**3** L'Écolabel européen signale les peintures les moins nocives et certifie le respect de critères environnementaux communs à toute l'Union sur le cycle de vie du produit. La marque NF Environnement est la certification écologique officielle française.



Exemple de fonctionnement avec des tubes Radiello®



1

2

3

## FOCUS

# QUALITÉ DE L'AIR INTÉRIEUR Le second souffle

**La qualité de l'air intérieur revient au premier plan des préoccupations des pouvoirs publics. La législation se renforce, tandis que l'enjeu grandit pour les entreprises de mise en œuvre et de maintenance du traitement de l'air, concernées au premier chef par ce marché (re)naissant.**

**S**elon l'Anses\*, l'air que nous respirons est 5 fois plus pollué à l'intérieur des bâtiments qu'à l'extérieur, et jusqu'à 10 fois selon France Air. De 1975 à aujourd'hui, la population concernée par les allergies est passée de 4% à 30%, alors que ces mêmes allergies ont été classées par l'OMS au 4<sup>e</sup> rang des pathologies représentant un danger public. Face à des réglementations thermiques qui exigent des bâtiments de plus en plus étanches à l'air, donc susceptibles d'amplifier ces problèmes de santé, la législation commence à évoluer. L'arrêté du 24 mars 1982 a fixé des débits minimaux pour les pièces de service d'un habitat. Depuis, les réglementations se sont suivies de façon plus ou

moins soutenue. La pollution de l'air intérieur a été traitée, dans un premier temps, par le Plan national de santé-environnement en 2004, puis par la démarche HQE. Ensuite, l'arrêté du 19 avril 2011, applicable depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2012 et relatif à « l'étiquetage des produits de construction ou de revêtement de mur et de sol et des peintures et vernis sur leurs émissions de polluants volatils », a défini la liste des substances dont le niveau de pollution doit obligatoirement apparaître sur l'étiquette, selon une échelle allant de C à A+.



Par ailleurs, l'obligation de mesure de la qualité de l'air dans certains établissements publics, instaurée par la loi Grenelle 2, sera applicable le 1<sup>er</sup> janvier 2018 pour les crèches et les écoles, le 1<sup>er</sup> janvier 2020 pour les accueils de loisir et les établissements d'enseignement du second degré et le 1<sup>er</sup> janvier 2023 pour les autres établissements. Toutefois, il ne sera pas obligatoire de faire réaliser des mesures systématiques de qualité de l'air pour les établissements et collectivités qui auront mis en place un plan d'action sur ce point, ainsi que le stipulent deux arrêtés

publiés en juin 2016. Le premier précise les nouvelles modalités de surveillance de la qualité de l'air des établissements publics concernés et donne des indications sur le mode d'élaboration d'un plan d'action reposant sur des grilles d'autodiagnostic. Ces grilles et de nombreuses autres indications se trouvent dans le "Guide pratique pour une meilleure qualité de l'air dans les lieux accueillant des enfants", publié sur le site du ministère de l'Environnement. Quant au deuxième arrêté, il donne un modèle de rapport d'évaluation des moyens d'aération des bâtiments. Il est probable que la réglementation se renforcera encore dans les années à venir. ●  
Dossier réalisé par L. Colignon

\* Agence nationale de la sécurité sanitaire de l'alimentation, de l'environnement et du travail.



## FOCUS RÉNOVATION ÉNERGÉTIQUE

# Concilier qualité de l'air et dépense d'énergie

« Les bâtiments performants sont de plus en plus étanches à l'air pour limiter les entrées parasites. Par conséquent, ils ne se ventilent plus tous seuls comme par le passé, explique Martin Guer, chargé de projet à l'Agence Qualité Construction. La ventilation devient donc un élément central et indispensable à une bonne qualité sanitaire de l'air intérieur ». Cependant, si la VMC permet d'avoir une bonne qualité de l'air intérieur dans un logement, la ventilation peut représenter aujourd'hui de 30 % à 80 % des besoins en chauffage d'un bâtiment tertiaire selon la densité d'occupation des locaux. Un problème qui peut être contourné par deux solutions techniques : une centrale double flux avec récupérateur d'énergie haute efficacité, qui permet de réduire de 20 % la consommation énergétique pour le chauffage et la modulation des débits d'air hygiéniques qui permet leur adaptation au taux d'occupation des locaux par sonde de présence ou de qualité d'air.

Mais un autre problème se pose : des mesures de la qualité de l'air intérieur menées par le Cerema\* dans des écoles, suite à des travaux de rénovation énergétique, ont montré que ces derniers avaient, dans la plupart des cas, participé à une dégradation de la qualité de l'air intérieur.

## Un guide de bonnes pratiques

Conscientes que les entreprises du Bâtiment doivent connaître ces phénomènes et sachez les maîtriser, la FFB et la Capeb des Pays de la Loire ont piloté la réalisation d'un guide à leur usage. Cet ouvrage aborde les points de vigilance et les bonnes pratiques à adopter pour conserver ou améliorer la qualité de l'air intérieur en amont, pendant et après les différents types de travaux. ●

\* Centre d'études et d'expertise sur les risques, l'environnement, la mobilité et l'aménagement



## CHIFFRES

## 12 %\*

Les pertes par ventilation ou infiltration d'air en moyenne dans le total des déperditions d'une maison individuelle – 25% pour un immeuble.

## 25 à 30 %

La part de la population des pays industrialisés atteintes de maladies allergiques (source Inserm).

## 90 %\*\*

La part approximative de son temps que passe un adulte en espace clos.

## 6 000\*\*

Le nombre de particules potentiellement contaminantes ou allergisantes absorbées à chaque inspiration.

\* Source : DRIEA d'Île-de-France.

\*\* Source : France Air

# DEWALT

# XR FLEX VOLT

# 54V

# 18V

RÉTRO-COMPATIBLE...

OFFRE EXCLUSIVE DE LANCEMENT

# 100€HT

REMBOURSÉS\*

SUR VOTRE CHARGEUR RAPIDE + 2 BATTERIES 54V

\*Offre valable entre le 1er septembre et le 31 décembre 2016 dans la limite des stocks disponibles. Conditions de participations et règlement de l'opération sur notre site internet [www.dewalt.fr](http://www.dewalt.fr)

PLUS DE DÉTAILS SUR [WWW.CHANTIERFUTUR.FR](http://WWW.CHANTIERFUTUR.FR)



## FOCUS PEINTURES

## Elles sont de moins en moins nocives

Les laboratoires de recherche des industriels de la peinture s'investissent beaucoup pour concevoir des produits qui répondent aux normes les plus exigeantes. C'est le cas, par exemple, d'Onip, qui a mis au point la première peinture absorbant le formaldéhyde (et sans le relâcher dans la durée, d'après le fabricant). Les COV ou composés organiques volatils, dont le formaldéhyde fait partie, sont en effet la bête noire de ces industries. C'est pourquoi, depuis 2012, les peintures font l'objet d'un éti-

quetage obligatoire sur leur taux d'émissivité polluante : le taux de COV doit être exprimé sur le pot en g/l et calculé pour le produit prêt à l'emploi. Par ailleurs, les pros ont aussi à leur disposition des labels et certifications (voir encadré ci-contre) qui présentent des critères garantissant l'aptitude à l'usage des produits et une réduction de leur impact environnemental tout au long de leur cycle de vie. Ils visent à réduire les risques pour l'environnement et la santé en limitant la teneur des substances polluantes. ●

## LES LABELS EN FRANCE ET EN EUROPE

- **L'Écolabel européen**, label écologique de l'Union européenne, qui, en plus des exigences environnementales, implique le respect de normes de qualité optimales.
- **Le label NF Environnement** de l'Afnor (peintures, vernis et produits connexes – NF 130), qui limite les impacts sur l'environnement et sur l'homme au cours de la fabrication. Il garantit aussi de bonnes performances du pouvoir masquant et du temps de séchage.
- **Le label allemand Tüv Süd**, qui garantit une très faible émission de COV dans l'air intérieur dès 72 heures, une très faible teneur en COV (moins de 1g/l), l'absence de substances nocives et un process de fabrication contrôlé.

## FOCUS CHAUFFAGE AU BOIS

## Arguments de vente

Selon des mesures réalisées par l'Ineris\*, le bois-énergie peut conduire à des émissions d'autres polluants dans un logement, notamment lorsqu'il est utilisé dans des appareils vétustes. C'est pourquoi, il est indispensable d'installer des pro-

duits labellisés "Flamme Verte", qui répondent à des exigences strictes et permettent de diviser par 30 les émissions polluantes... Un argument de vente intéressant pour l'installateur ! ●

\* Institut national de l'environnement industriel et des risques



## DÉBITS D'AIR

## Savoir les dimensionner

Pour connaître les débits d'air à satisfaire pour une bonne ventilation, on se réfère à la norme NBN D50-001 dans le résidentiel et à la norme européenne EN 13 779 pour les bâtiments non résidentiels. Cette dernière norme impose une qualité d'air au moins égale à la catégorie INT 3 (débit minimum de 22 m<sup>3</sup> par heure et par personne), ainsi qu'un taux d'occupation minimum (m<sup>2</sup> par personne) à prendre en compte pour le dimensionnement en fonction de l'usage de la pièce. De plus, il faut respecter un débit de conception minimal pour les sanitaires : 25 m<sup>3</sup>/h par WC ou urinoir (ou 15 m<sup>3</sup>/h par

m<sup>2</sup> de surface si le nombre de WC n'est pas connu lors du dimensionnement) et 5 m<sup>3</sup>/h par m<sup>2</sup> avec un minimum de 50 m<sup>3</sup>/h par espace pour les salles de douches ou de bains.



## FOCUS MATÉRIEAUX DE CONSTRUCTION

## Étiquetage obligatoire

Les matériaux de construction et de second œuvre font aujourd'hui l'objet d'une vigilance aiguë sur leur nocivité potentielle et notamment leur degré d'émission de polluants. Depuis 2012, les revêtements de sol, mur ou plafond, les cloisons et faux plafonds, les produits d'isolation, les portes et fenêtres, ainsi que les produits destinés à leur pose ou à leur préparation sont en effet soumis au même étiquetage que les peintures, indiquant leurs émissions en polluants. Le niveau d'émission est indiqué par une



classe allant de A+ (très faibles émissions) à C (fortes émissions). Ce système d'étiquetage se base sur les fiches de déclaration environnementale et sanitaire (FDES), qui renseignent sur l'impact environnemental et sanitaire des produits.

Les fabricants vont même plus loin, concevant des matériaux ca-

pables de détruire les substances polluantes en suspension, voire de capter et d'emprisonner les substances polluantes, notamment les COV. Ainsi en va-t-il des plaques de plâtre qui sont en mesure d'emprisonner les polluants de façon définitive, comme la plaque Cleaneo de Knauf ou l'Activ'Air de Placo, ou encore la toile à peindre Novelio Clean Air. D'autres produits récents intègrent aussi des nanoparticules de dioxyde de titane, composé qui parvient à dégrader les COV en présence de lumière naturelle. ●

## FOCUS MOQUETTE ET QUALITÉ DE L'AIR

## La fin d'une idée reçue

À l'envers d'une opinion répandue, une étude menée par la Fédération allemande asthme et allergies (DAAB)\* a prouvé que la moquette contribue à l'amélioration de la qualité de l'air intérieur. La concentration moyenne de fines poussières dans l'air est ainsi deux fois plus élevée avec un revêtement de sol non textile qu'avec une moquette qui capture les poussières en suspension. Celles-ci sont ensuite éliminées par aspirateur-brosseur. Certaines moquettes (comme la Desso AirMaster, par exemple) sont d'ailleurs spécialement conçues pour capturer et retenir les poussières fines nocives de

l'air intérieur. À noter : les moquettes bénéficiant du label allemand GUT\* présentent des taux d'émissions de COV très

inférieurs au seuil des différents référentiels existants. ●

\* Association des moquettes écologiques



Kerneos garantit uniquement que les produits sont conformes aux spécifications, à l'exclusion de toute autre garantie expresse ou implicite. Kerneos ne pourra encourir aucune responsabilité au titre de l'utilisation des produits pour un usage spécifique. Les dosages sont donnés à titre indicatif. © ерсеос 01 70 41 24 39



## FAST & FONDU®

**Mortier prêt à l'emploi à prise rapide multi-usages**

- Application en vertical ou horizontal selon vos besoins
- Résistance chimique (pH supérieur à 4)
- Résistance aux milieux agressifs
- Travaux en milieux marins et agricoles
- Réparations rapides en général

Do it **YOURSELF!**

Les solutions haute performance

[www.ciments-rapides.fr](http://www.ciments-rapides.fr)

 **Kerneos™**  
ALUMINATE TECHNOLOGIES

## FOCUS IMPACT SUR LA SANTÉ

## Vos clients sont en manque d'infos

Selon l'Observatoire de la qualité de l'air intérieur, plus d'un logement sur deux en France est contaminé par des polluants dans l'air intérieur. Or aérer un logement 5 à 10 minutes par jour ne suffit pas, car garantir un air sain dans un logement nécessite un renouvellement d'air permanent. Une étude Monicair\*, conduite en 2014 chez plus d'un millier de particuliers, a d'ailleurs

montré que le taux de polluants est jusqu'à 2 fois moins élevé dans un logement équipé d'une ventilation double flux.

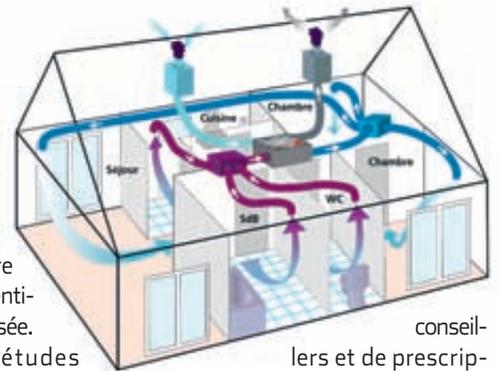
**Mauvaise perception du risque**

De son côté, Aldes a réalisé une étude sur les préoccupations et le niveau d'information des particuliers. Les résultats sont très éloignés de la réalité : 32 % des

Français estiment que l'air extérieur est de mauvaise qualité, mais seuls 15 % pensent que l'air qu'ils respirent dans leur habitat est mauvais. En outre, les particules fines et les pollens sont considérés comme les principaux polluants venant de l'extérieur. Par ailleurs, pour la majorité, la qualité de l'air intérieur n'a aucun impact sur leur habitat et leur santé, exception faite des pro-

blèmes d'humidité et de condensation, et seuls 42 % déclarent être équipés de ventilation centralisée.

Toutes ces études montrent qu'il reste beaucoup à faire en termes d'information des consommateurs ; en jouant un rôle d'informateurs, de



conseillers et de prescripteurs, les pros ont tout à gagner au niveau de la relation clients. ●

\* Programme européen sur la qualité de l'air intérieur

## FOCUS BOUCHES DE PRISE ET DE REJET D'AIR

## L'importance de l'emplacement

L'emplacement des bouches de prise et de rejet d'air doit favoriser le tirage naturel dû à



l'"effet cheminée" et au vent. Par ailleurs, l'air fourni devant être de bonne qualité, l'air pris à l'extérieur ne doit pas être pollué par l'air rejeté ou par une autre source de pollution. L'annexe A.2 de la norme NBN EN 13779 donne un certain nombre de prescriptions relatives à cet aspect. Ainsi, les bouches de prise d'air ne doivent pas être situées près de sources de pollution, telles qu'une rue encombrée, un conduit d'extraction du même bâtiment ou de son voisin, la neige, un lieu soumis à forte chaleur en été, un point de collecte de déchets, un parking

de trois voitures ou plus ou encore une tour de refroidissement. Par ailleurs, les bouches d'extraction doivent déboucher en toiture (à l'exception des bouches d'extraction d'air de qualité EHA1 de débit inférieur à 1 800 m<sup>3</sup>/h et satisfaisant une série de conditions). En outre, la norme NBN EN 13779 (annexe A.2.4.) indique qu'il convient de préserver une distance minimale entre les bouches d'alimentation et d'extraction. Enfin, elle rappelle qu'il faut tenir compte du fait que les prises d'air doivent être accessibles pour leur nettoyage. ●

## FOCUS ENTREPRISES

## Un marché à exploiter

Après l'émergence de l'économie verte, on assiste à la naissance d'un marché de l'air de bonne qualité. Cet enjeu est de taille pour de nombreux industriels, mais aussi pour toutes les entreprises de génie climatique. Si les industriels fabricants de produits de la construction sont tous concernés par un marché de la qualité de l'air intérieur en pleine évolution, les entreprises de génie climatique et notamment de ventilation devraient également voir là un marché très prometteur.

**Conception, réalisation, maintenance**

« La qualité sanitaire est de plus en plus prégnante, rappelle ainsi Erwan Montfort, gérant de l'entreprise de ventilation Venticonfort et président de la Commission environnement et construction

de la FFB Bretagne. Notre commission va donc continuer à développer des outils d'accompagnement des adhérents vers la qualité sanitaire des bâtiments, notamment la qualité de l'air intérieur. Des mesures récentes montrent que les débits de renouvellement d'air réglementaires améliorent efficacement la qualité de l'air intérieur. Si un client veut avoir une bonne qualité d'air intérieur, il faut



réduire les sources de pollution et renouveler suffisamment l'air, sans oublier de garantir le bon fonctionnement de la ventilation. La vigilance du professionnel doit porter à la fois sur la conception, la réalisation et la maintenance. L'objectif est d'avoir de bons débits aux bouches, non seulement à la livraison du chantier, mais aussi et surtout dans la durée.

En matière d'entretien, chacun a son rôle à jouer. Mais, si l'occupant peut nettoyer lui-même ses bouches d'extraction (et, surtout, ne pas boucher les entrées d'air), le changement des filtres d'une double flux, qui doit s'effectuer tous les six mois, est l'affaire d'un professionnel : quel que soit le système de ventilation mis en œuvre, son efficacité sera quasi nulle s'il n'est pas associé à une bonne filtration et à un entretien/remplacement conforme. ●

## RISQUE



UN LOGEMENT FRANÇAIS SUR DEUX est concerné par un taux d'humidité anormalement élevé dans les locaux qu'il fréquente, faute d'une bonne ventilation.

## SOLUTIONS



CERTAINES PEINTURES ACRYLIQUES, présentes au catalogue de la majorité des industriels, sont présentées comme capables de piéger et dégrader jusqu'à 80 % des formaldéhydes de l'air.

## OBLIGATION



LA MÉCONNAISSANCE de l'obligation d'étiquetage sur les émissions polluantes d'un produit est passible d'une d'amende pouvant atteindre 1 500 euros par infraction constatée.

# CONFORT CITY

La solution constructive optimale  
pour les logements collectifs  
et maisons individuelles

€ ÉCONOMIQUE

↑↓ RÉSISTANT

8,14 MPa (f<sub>b</sub>)  
Rt3 (enduit)  
REI 60

⊙ ISOLANT

R = 1,12 m<sup>2</sup>.K/W

Marque 



L'innovation  
à tous les étages

Pour + infos :



[www.alkern.fr](http://www.alkern.fr)

Avis technique délivré par la CSTB (secrétariat de la commission chargée de formuler les avis techniques)  
Avis technique n°16/15-724 du 8 décembre 2015 et valable jusqu'au 31 mars 2018

**ALKERN**



1

- 1 Le drone est un bon outil pour effectuer le diagnostic d'un bâtiment comme le suivi de chantier, tout en réduisant les coûts par rapport à des photos aériennes traditionnelles. Ses applications sont multiples.
- 2 Associer les casques et lunettes obligatoires à la réalité augmentée, c'est ce qu'a réussi la société Daqri. Son casque serait capable, notamment, d'enregistrer toutes les valeurs indiquées sur les différents compteurs que l'on croise, de détecter les déperditions de chaleur ou les surchauffes, d'informer des consignes de sécurité et même de visualiser l'intérieur des tuyaux pour détecter fuites et malfaçons.
- 3 Les applis permettant la gestion d'entreprise, la gestion de chantier et le contact client en mobilité sont plébiscitées par les professionnels.

# FOCUS

# HIGH -TECH Des outils neufs pour l'

**Drônes, ergosquelettes, impression 3D... Les nouvelles technos vont plus ou moins rapidement envahir le monde du Bâtiment pour faire partie de la caisse à outils de nombreuses entreprises. Une autre manière d'entrer dans l'ère numérique.**

**P**as question ici d'un film de science-fiction mais bien d'une réalité nouvelle dans le monde du Bâtiment : l'apparition de nouveaux outils technologiques dédiés à la filière dans le but, la plupart du temps, de faciliter la vie de l'entreprise et surtout de diminuer la pénibilité au travail. Une aubaine au moment où l'instauration du compte pénibilité fait beaucoup parler. Pour Pierre-André Foix, directeur associé de Gobio robot, « le Bâtiment est encore un peu frileux dans le domaine. Jusqu'à présent les industries mécaniques et logistiques nous ont beaucoup sollicités car elles sont habituées à travailler avec de la haute technologie, des robots notamment. Nous avons donc comme ambi-

tion de faire que nos produits (ergosquelettes, exosquelettes...) soient plus facilement acceptés, considérés comme de simples vestes de travail ». Il reste donc encore des barrières à lever, et les mutuelles et caisses de prévention mettent de plus en plus en avant ces produits destinés à atténuer la pénibilité au travail. La Capeb participe aussi activement

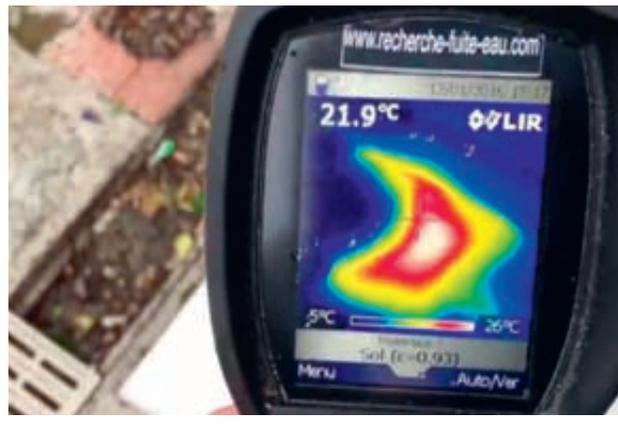
à la mise en exergue de ces nouvelles technologies, très souvent liées au monde de l'informatique.

### Avec le BIM en toile de fond

Une nécessité aujourd'hui pour la filière Bâtiment quand le BIM commence à faire surface avec ses interrogations. De nombreux outils sont donc mis à disposition

des entreprises pour prendre ce virage numérique car le BIM, c'est en réalité savoir travailler sur des objets 3D avec des informations intelligentes qui sont échangées entre les différents corps d'état. L'objectif étant de faire travailler tous ces corps d'états ensemble sur la même maquette numérique pour renforcer la coordination sur le chantier.

Laurent Billot, conseiller commercial Ouest et IDF de la société Compusoft Innobain confirme qu'il y a encore beaucoup de travail à faire dans le Bâtiment en ce qui concerne l'appréhension des outils numériques : « Nous développons un outil d'aide à la vente dédié au monde de la salle de bains dont l'objectif est de donner un rendu en 3D du projet terminé, et nous pouvons remarquer que le chemin est encore long par rapport



FOCUS GESTION

# Une application dédiée au Bâtiment

Véritable bureau à distance, Battappli mobile est le complément idéal du logiciel Battappli. L'application gratuite disponible est utile à tous les corps de métier du Bâtiment pour gérer leurs chantiers. Laurent Costes, chef de projet sur Battappli et directeur de Systemlog met en avant le côté pratique de son outil. Celui-ci permet de consulter la gestion des différents chantiers : chiffrage et devis (méthode du déboursé sec), planning, stocks, facturation, tableaux de bords... « Nous avons voulu démocratiser l'outil en allant plus sur un aspect ludique que comptable. Ainsi, la prise en

main de l'application est immé-

## Boîte à outils

Ce logiciel en version bureau ou tablette est complété d'une application gratuite pour smartphone permettant de consulter à distance ses données (fiches clients, tarifs, etc.) et de disposer de petits outils innovants : annotation de photos, notes vocales, niveau à bulle... Il y a également la possibilité du recueil de la signature sur le smartphone (par exemple pour signer un devis ou un PV de réception). À ce moment-là, on visualise systématiquement en haut de l'écran un rappel d'informations légales (nom du client, montant et numéro du document). « D'autres fonctions sont utiles, comme le calcul de l'itinéraire pour aller sur un

chantier mais aussi la prise de photos avant ou pendant le chantier. Photos qui peuvent être annotées, sachant que, systématiquement, les mises à jour sont immédiates sur le poste équipé du logiciel », ajoute Laurent Costes.

Battappli Mobile est téléchargeable gratuitement dans l'App Store (iOS) ou Google Play (Android). Les outils Niveau et Annotations sont utilisables gratuitement, y compris sans disposer du logiciel Battappli, de même que la base de chiffrage (fournitures et poses tous corps d'état). ●

FOCUS ARTIBAT

## La Capeb vous révèle vos superpouvoirs

En plus du stand institutionnel, nous avons décidé d'être présents sur un espace regroupant de nouvelles technologies qui apportent des avancées pour le Bâtiment, des "superpouvoirs" en quelque sorte. Christelle Joly, responsable communication de la Capeb Pays de la Loire présente ainsi le stand Super Pro by Capeb qu'elle animera sur le salon Artibat, les 19, 20 et 21 octobre à Rennes. Il regroupera des solutions technologiques innovantes, concrètes et abordables, utiles aux visiteurs dans leur cadre professionnel. « Avec la volonté de dramatiser les nouvelles technologies qui peuvent parfois faire peur. Notre rôle est vraiment de montrer le côté utile et

positif du progrès technologique en restant dans le concret. Les outils présentés existent et sont abordables financièrement. Nous ne voulions pas être dans un espace futuriste mais bien dans la présentation de solutions qui vont répondre aux besoins des différents métiers », précise Christelle Joly.

Tout au long du salon, les partenaires industriels seront présents sur le stand pour présenter leurs solutions avec un accompagnement individuel des visiteurs pour apporter une réponse personnalisée. « Nous avons, par contre, choisi volontairement de ne pas parler du BIM sur notre stand car celui-ci n'est pas encore entré dans une phase concrète dans les entreprises artisanales. » ●



\*Hall 5 stand E55



2



3

# le Bâtiment

à l'univers de la cuisine où tout le monde utilise de la 3D, alors que pour la salle de bains c'est encore une technologie en expansion. Nous sommes en train de faire évoluer le marché ».

Cette évolution nécessaire, liée à l'omniprésence du numérique et aux grandes possibilités qu'il offre en termes de mobilité notamment, suscite des attentes chez les professionnels de terrain. C'est ce que confirme une étude, publiée fin 2014 par Sage, qui rele-

vait l'équipement massif en smartphones ou tablettes des artisans du Bâtiment (près de 9 sur 10 équipés) avec, pour la plupart, une utilisation assez basique de ces outils. Cependant, des attentes fortes s'exprimaient dans plusieurs domaines : en premier lieu (53 %) les informations sur chantier, puis l'aide à la gestion des chantiers (47 %), suivis de l'aide au devisage (43 %), et à la gestion des appels d'offres (28 %). ●

Dossier réalisé par F. Guidicelli

## CHIFFRES

**Les nouveaux entrepreneurs**

**39,1 %**

des entrepreneurs français pensent qu'ils travailleront virtuellement avec leurs collaborateurs grâce aux nouvelles technologies d'ici à 10 ans.

**44,2 %**

des jeunes entrepreneurs français sont persuadés que la technologie va enterrer le concept de bureau grâce à l'avènement de la mobilité.

**60,7 %**

des jeunes entrepreneurs français ne sont pas inquiets de la constante évolution des technologies, pensant qu'ils s'adapteront.

Étude réalisée en ligne par Sage en avril 2016 auprès de 7 400 entrepreneurs âgés de 18 à 34 ans et issus de 16 pays.

**« La technologie peut faire peur mais il faut savoir s'adapter à l'évolution des outils et de la clientèle pour répondre à ses demandes. »**



Christelle JOLY, responsable communication de la Capeb Pays de la Loire

## FOCUS PERSONNALISATION

## Papier peint à la carte

Sur un marché du papier peint qui connaît un vrai renouveau, l'évolution des technologies d'impression numérique est primordiale. « Nous ciblons clairement le marché de la déco intérieure avec des encres sans odeur et des possibilités d'impression sur un grand nombre de support », confie Françoise Daniel, responsable communication chez Id Numérique, distributeur des imprimantes HP Latex. Des imprimantes qui permettent d'imprimer à l'unité des décors uniques et multi-lés sur différents supports – papier peint, intissé, textile, vinyle adhésif – et ainsi de répondre au besoin de personnalisation exprimé par les clients. Leurs encres sont à base d'eau

sans solvant, sans odeur et très résistantes aux éraflures.

Cette nouvelle technologie s'accompagne du développement de nouveaux supports : le papier peint imprimable se décline désormais en version base papier, intissé, textile, vinyle, pré-encollé ou à encoller, satiné, mat, classé feu, lisse, structuré et lessivable...

#### Vos photos de vacances du sol au plafond

Apparaissent aussi de nouveaux logiciels de création de décoration murale, tels que HP Wall Art.



Une solution qui répond à une attente de décoration murale personnalisée de la part des commerces, des établissements publics mais aussi des particuliers. HP Wall Art est un outil en ligne gratuit et collaboratif – basé sur le Cloud – qui permet de créer, prévisualiser et réaliser des revêtements muraux. Les clients peuvent ainsi initier le projet par eux-mêmes en utilisant leurs propres photos ou une photo de banque d'image.

## FOCUS CALCUL

## Salle de bains en 3D

Pré-visualiser ce que va être sa salle de bains après les travaux, c'est l'objet d'Innoplus de CompuSoft Innobain. Pour Laurent Billot, conseiller commercial CompuSoft Innobain pour les secteurs Ouest et Île-de-France, « il s'agit d'un outil qui offre la possibilité de créer la salle de bains du client à partir d'un plan 2D et de l'élever vers la 3D. Nous permettons ainsi au plombier, au carreleur ou au distributeur de projeter le client final dans sa salle de bains avec une vraie cohérence avec la base fabricants ». Cet outil numérique très complet s'appuie en effet sur le référencement de plus de 70 fabricants sani-

taires et plus de 150 usines de carrelages pour restituer les vrais articles choisis et ainsi faire une projection réaliste de la pièce. « Deux outils sont associés à Innoplus : Innoplus Web pour accéder à un configurateur en ligne, et Innoplus View, une application qui délivre une visualisation de la salle de bains à 360° », ajoute Laurent Billot.



## FOCUS ERGOSQUELETTE

## Même plus mal !

Au moment où la pénibilité au travail doit être réellement prise en compte, des solutions d'assistance mécanique font opportunément leur apparition. Pierre-André Foix, directeur associé de Gobio-Robot

nous en présente une : « L'ergosquelette est idéal pour tous les métiers où la position de travail devient pénible à force de répétition de gestes. C'est notamment le cas des électriciens, des peintres, des plaquistes. L'ergosquelette est entièrement mécanique et n'a pas besoin d'assistance. Il utilise simplement des ressorts et des vérins pour répartir au mieux sur le corps l'effort effectué. Cela permet d'alléger la charge ressentie ». Il s'agit d'équipements très légers (pas plus de 1,5 kg) qui, en allégeant les pressions subies par le corps, vont permettre l'augmentation de la durée de travail sans être fatigué.



## FOCUS DRONES

## La précision tombée du ciel

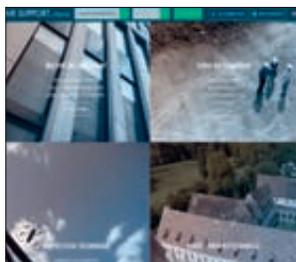
Parrot Air Support est une offre de services clés en main supportés par drone, à destination des professionnels du Bâtiment et de l'immobilier. Nous nous appuyons pour cela sur une plate-

forme, [www.parrot-airsupport.com](http://www.parrot-airsupport.com), qui inclut la description des services et sert de support à un extranet qui nous permet d'informer le client de l'avancement de sa commande et de lui livrer le résultat du traitement de données.

C'est en ces termes qu'Émilie Hergott, responsable de l'offre Air Support by Parrot présente ce nouveau service. Son objectif est de donner une information directement utilisable, notamment la prise de mesures, précises à quelques centimètres près. Leur

rendu, sous forme d'images 3D, de nuages de points... est disponible sous 5 jours maximum selon l'ampleur du projet.

L'offre couvre toutes les phases de la construction : relevé de l'existant qui permet de bien visualiser l'état de l'enveloppe, suivi du chantier avec des éléments techniques précis, ou inspection technique sur chantier livré. « Nous voulons démocratiser l'accès aux services par drone en rendant l'expérience la plus simple possible », résume Émilie Hergott.



## RECHERCHE



LE CARGO, situé au sein des entrepôts McDonald, dans le nord-est parisien, est une plateforme d'innovations et de recherche sur l'impression 3D, la construction robotisée, les objets connectés, notamment

## PÉNIBILITÉ



UN PROTOTYPE D'EXOSQUELETTE réalisé avec RB3D, est expérimenté à Genève et pourrait être généralisé dès 2017 auprès des collaborateurs de la filiale suisse du groupe Colas travaillant sur les routes. au lissage du bitume.

## IMPRESSION 3D



LA PIÈCE MANQUANTE Au-delà de l'impression 3D de maisons entières, on peut imaginer des imprimantes 3D Pro capable de fournir la fameuse pièce manquante aux professionnels du Bâtiment ou de la distribution.

Fabricant de solutions plaques,  
carreaux de plâtre, doublages et finitions

Avec  
Isolava,  
tout va !



-  Réponse + Expédition rapides
-  Panachage produits
-  Gamme complète
-  Produits certifiés



ISOLAVA

Ooigemstraat 12 - B-8710 Wielsbeke - Belgique - Tél. : +32 56 67 44 01 - Fax : +32 56 67 44 59 - www.isolava.fr

## GROS ŒUVRE

Maçonnerie, Isolation 48

Charpente, Couverture, Étanchéité 54

## SECOND ŒUVRE

Menuiserie, Fermeture 62

Peinture, Finition, Carrelage 88

## ÉQUIPEMENTS TECHNIQUES

Sanitaire, Plomberie 68

Chauffage, Ventilation, Climatisation 74

EnR 80

Électricité, Éclairage, GTB 84

Équipement 92

**Tous les corps d'état du bâtiment**

## Vite!



### PORTES OUVERTES

#### Bio'bric soigne les pros

Restant dans la continuité du jeu concours L'Esprit d'Équipe, Bouyer Leroux terre cuite a réuni plusieurs centaines de clients et de prospects de la marque Bio'bric lors de trois événements au début de l'été. Ces rendez-vous à La Séguinière, siège social de l'entreprise (49), à Mably (42) et à Gironde-sur-Dropt (33) ont permis d'organiser de véritables sessions de formations techniques sur les produits et les nouveautés ainsi que des visites d'usine, tout en créant un événement festif autour du thème du championnat d'Europe 2016.

## TRAVAUX EMBARQUÉS

# MPF veut sauver notre patrimoine

Depuis la récente publication du décret relatif aux travaux embarqués (voir le focus du Zepros Bati n°40 – page 24), l'association Maisons Paysannes de France ne décolère pas. Pourtant, si la loi sur la transition énergétique, votée en août 2015, rendait obligatoire l'isolation thermique par l'extérieur (ITE) en cas de ravalement de façade des bâtiments, étaient exclus ceux présentant des spécificités énergétiques et architecturales.

Or, le décret du 30 mai 2016, avec application au 1<sup>er</sup> janvier 2017 généralise effectivement l'ITE à tous les bâtiments. « Ce texte complexe – malgré les protestations émises lors de la consultation du public – est à la fois irrespectueux de la loi qu'il entend appliquer, coûteux pour les propriétaires, inutile et désastreux pour la qualité architecturale », résume MPF. Cette technique conduit à masquer et à détruire les façades d'origine et génère d'importants problèmes sanitaires. Afin de

s'exonérer de ces obligations, hors quelques exceptions patrimoniales, un propriétaire devra faire dresser par un architecte – qui sera généralement celui de l'opération – une « note argumentée justifiant de la valeur patrimoniale ou architecturale de la façade et de la dégradation encourue » (nouvel article R131-28-9 II du code de l'urbanisme). Le décret impose en définitive la rémunération d'un professionnel pour isoler son bien.

### Un revirement incompréhensible

Les associations avaient pourtant obtenu satisfaction en ce qui concerne l'isolation par l'extérieur dans le cadre de la loi sur la transition énergétique, texte que le décret ignore. Ainsi, la loi prévoit que les travaux de rénovation énergétique tiennent « compte des spécificités énergétiques et architecturales du bâti existant »,



## Les associations demandent que certaines constructions soient déliées de l'obligation d'isoler par l'extérieur

l'obligation ne s'appliquant qu'à certaines « catégories de bâtiments » à déterminer par la voie réglementaire, tandis que le terme « isolation par l'extérieur » était volontairement supprimé de la liste des travaux obligatoires afin de privilégier d'autres techniques moins « intrusives ».

### Pas aussi énergivores que l'on s'imagine

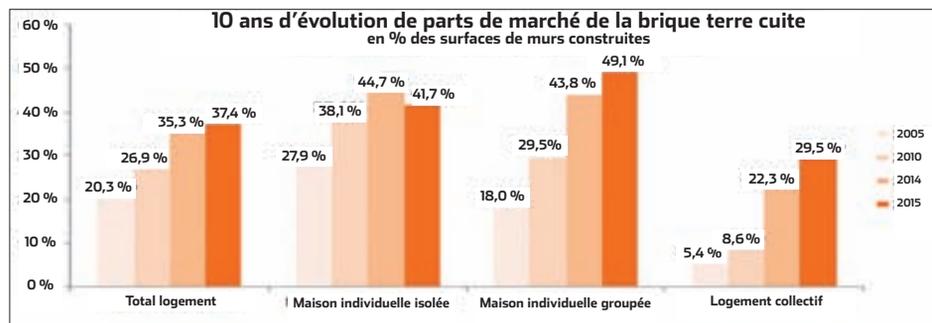
Dans le cadre du décret d'application de la loi, les associations demandaient, par conséquent, que certaines catégories de bâtiments – à définir par leurs matériaux constructifs ou

leur date d'édification – soient exclues de l'obligation d'isolation. Il s'agissait de concentrer les effets de la loi sur les constructions des Trente Glorieuses, les plus énergivores et dotées des façades les moins ornées. Ainsi, selon une circulaire du ministère de l'Écologie de juillet 2013, les bâtiments construits avant 1948 « bénéficient de performances énergétiques relativement bonnes, proches des constructions du début des années 1990 » et ne représentent que le tiers du parc des logements. ●

M. Wast

## STRUCTURE

# La brique en pleine forme



À succès... C'est ainsi que l'on pourrait qualifier la dernière décennie pour le secteur de la brique de structure, puisqu'il affiche la plus forte progression en surface construite. C'est ce qui ressort des analyses chiffrées de la FFTB\* qui confie, depuis 10 ans à Bati Études, le calcul des parts de marché de ce matériau. Ainsi, la part de marché de la

brique terre cuite est passée de 20,3 % en 2005 à 37,4 % en 2015. Elle est, depuis 2011, le produit de construction le plus utilisé pour le logement, tous types confondus (maison individuelle isolée, maison individuelle groupée, logement collectif). Aujourd'hui, plus d'un logement sur trois est construit en brique. « C'est le signe indiscutable que

les professionnels (maçons, bureaux d'études thermiques, économistes, architectes...) et les maîtres d'ouvrage font confiance à cette solution pour leurs projets. Les fabricants ont su innover, investir pour améliorer la performance de leurs produits », souligne Isabelle Dorgeret, secrétaire générale de la FFTB. ● M. W.

\*Fédération française des tuiles et briques

## Vite!

### DOUBLAGE

#### Siniat inaugure un nouvel atelier

Le 27 juin dernier, en présence du maire de la commune de Saint-Loubès (Gironde), Siniat inaugure son nouvel atelier de doublage. D'une superficie de 3 000 m<sup>2</sup>, il offre une capacité de production d'un million de m<sup>2</sup> de plaques par an. Créé en 1990, le site emploie désormais une centaine de personnes et possède une capacité de 22 millions de m<sup>2</sup> de plaques par an.





IBR 400

Goûtez à l'isolation version XXL



**400 millimètres d'épaisseur**  
Le nouvel IBR, c'est R=10 en une seule couche.

Retrouvez IBR 400 chez votre meilleur négociant.



**Vous pouvez faire confiance à l'épaisseur unique d'IBR 400.**  
ISOVER innove pour vos performances commerciales et celles de vos chantiers. Avec IBR 400, retrouvez la qualité éprouvée de la laine de verre Isover dans une nouvelle épaisseur de 40 cm, idéale pour l'isolation des combles perdus. Ainsi, vous pouvez installer un maximum d'épaisseur en une seule couche pour un niveau de résistance thermique unique. Vous gagnez du temps, vous apportez une réponse optimale à vos clients et vous valorisez votre prestation avec un produit technique à forte valeur ajoutée. C'est sûr, l'épaisseur a beaucoup de saveur !

MAEL - Crédit photo: Jason Hindley

## SUPPORTS AMIANTÉS

## Une solution en toute simplicité

Bien qu'il soit interdit depuis 1997, l'amiante demeure omniprésent sur les chantiers de rénovation français. Face à ce constat, la société Myral a développé un concept novateur d'isolation thermique sur façades amiantées pour les bâtiments collectifs et tertiaires et les logements individuels. À ce jour, il s'agirait, selon le fabricant, du seul système de vêtiture/vêtage du marché à répondre à cette problématique. Il constitue une réelle alternative économique et performante aux solutions exist-



Cloche d'aspiration reliée à un aspirateur THE agréé amiante, adaptée aux profils des parents M32 et M62.



La solution développée par Myral offre un gain d'environ 25 à 40 €/m<sup>2</sup> par rapport à un bardage, du fait de l'absence d'ossatures.

tantes de type bardage. C'est donc le recouvrement qui a été privilégié, pour son coût bien moindre qu'un retrait total ou un encapsulage (travaux affiliés à la sous-section 3). Il faut reconnaître que ce procédé correspond parfaitement à la stratégie produits de Myral qui fabrique des vêtitures et des vêtages.

## Un chantier test plus que satisfaisant

Ces derniers présentent l'avantage de limiter les points de fixation nécessitant un percement (entraxe de 60 à 90 cm), et donc les temps d'intervention sur les matériaux amiantés. Pour mener à bien cette étape délicate, le service R&D a développé une cloche d'aspiration adaptée au

système de vêtiture/vêtage M32 et M62. Elle permet d'effectuer un percement dans le support amianté sans dispersion de poussières d'amiante.

Myral a organisé un chantier test en avril 2016. En amont, le mode opératoire a été soumis à l'Inspection du travail et la Médecine du travail. Des mesures d'empoussièrement ont été réalisées sur place par un laboratoire spécialisé afin de s'assurer de l'efficacité de la solution d'aspiration, en particulier lors du percement, la seule étape "à risque" de la mise en œuvre. Le résultat est plus que probant : zéro fibre d'amiante retrouvée dans les différentes pompes positionnées sur les opérateurs et aux abords du chantier. ● M. W.

## RÉSISTANCE AU FEU

## Une ITE PSE plus économique et sûre

Suite à la parution récente du Guide de préconisations édité par l'Afipeb, le Sipev et le SNMI (voir Zepros Bati n°37 page 32), sur les ITE sous enduit, Weber a voulu aller plus loin en ce qui concerne la règle qui veut qu'une isolation PSE soit complétée par un bandeau "coupe-feu" en laine de roche entre deux étages.

Pour son système weber.therm XMPSE, avec un sous-enduit hydraulique de 5 mm d'épaisseur, le fabricant a fait réaliser, en avril der-

nier, un essai Lepir2 avec une configuration différente de celle du guide de préconisations. Weber confirme ainsi que sa solution, au cœur de son offre, vient d'obtenir une appréciation du laboratoire Efectis attestant que la mise en place d'une bande coupe-feu tous les deux étages, et cela pour une épaisseur d'isolant pouvant aller jusqu'à 300 mm quelle que soit la finition choisie, permet de satisfaire aux exigences de l'IT 249.

Ce dispositif se traduit par une amélioration de la productivité et de la compétitivité du système, sans sacrifier la sécurité. Il permet la mise en œuvre d'une seule bande de laine de roche sur deux (avec collage, chevillage et armature de la bande). On estime en moyenne à 20 € par mètre linéaire le surcoût fourni/posé lié à la mise en place de la protection, soit environ 4 000 € et 5 journées de travail pour une façade de 1200 m<sup>2</sup>. ● M. W.



## STRATÉGIE

## Euromac 2 change de braquet

Jusqu'à présent, le grand spécialiste du bloc coffrant isolant s'était fait connaître par le biais de la vente en direct. Et si cette formule a permis à l'entreprise de grandir, aujourd'hui, elle souhaite s'ouvrir d'autres perspectives. Ce qui devrait lui permettre l'accord de référencement national qu'elle vient de signer avec Point.P pour une commercialisation de sa gamme dans les points de vente qui débute ce mois-ci. Pour Euromac 2, c'est une nouvelle page qui s'écrit et qui passe par la structuration d'outils de communication et d'information dédiés, et la présence d'une partie du dispositif commercial auprès du négoce. Deux nécessités pour accompagner les distributeurs sur ce marché prometteur mais très technique que sont les maisons positives et passives. Un marché, encore qualifié de niche, mais qui intéresse de plus en plus de monde, parmi,



notamment, les bailleurs sociaux et les collectivités locales. Pour Michel Kratz, président d'Euromac 2, « nous sommes dans une année charnière pour notre société mais aussi pour l'ensemble des acteurs de la construction. Aujourd'hui, nos solutions ont fait leurs preuves à travers 1 000 chantiers réalisés chaque année, et notre entreprise a gagné en maturité sur la connaissance du marché et de nos clients et donc sur l'accompagnement technique et commercial ». ● M.-L. B.

## AMIANTE BIS

## Enjeux et solutions des lieux amiantés

Face aux enjeux liés à l'amiante, toute la filière est amenée à se structurer. C'est dans ce contexte que Sogelink, la Cinov-Fidi\* et Univers Amiante organisent "le Tour de France de l'Amiante et des diagnostics santé et sécurité".

Dans chaque ville étape, de 14 h à 18 h 30, les participants assistent à des interventions d'experts et à une table ronde. Au programme : l'amiante bien entendu, mais aussi,

plus généralement, les 4 autres diagnostics immobiliers incontournables pour la santé et la sécurité : gaz, électricité, plomb, termites et mûrle. En une après-midi, les maîtres d'ouvrage, maîtres d'œuvre, architectes, diagnostiqueurs, bureaux d'études, entreprises de désamiantage... obtiendront toutes les informations utiles pour exercer leur métier en conformité avec la réglementation.

Sogelink intervient sur l'optimisation de la gestion du risque amiante au sein du patrimoine et sur les solutions pour accompagner les acteurs de la filière à chaque étape du processus de prévention du risque jusqu'à la réalisation des travaux éventuellement nécessaires.

Depuis le mois de mai, Lyon, Marseille, Rennes et Lille ont déjà accueilli ce tour de France 2016. Les prochaines étapes se dérouleront à Strasbourg le 11 octobre, à Bordeaux le 3 novembre, à Nice le 17 novembre, à Tours le 6 décembre et à Paris le 15 décembre. ● M. W.

Inscriptions sur : [www.universamiante.com/2016/03/22/inscription-au-tour-de-france-amiante/](http://www.universamiante.com/2016/03/22/inscription-au-tour-de-france-amiante/)

\*Fédération interprofessionnelle du diagnostic immobilier



## RECHERCHE APPLIQUÉE

**Béton préfabriqué basse empreinte carbone**

© Rector

L'industrie du béton demeure en éveil pour améliorer, grâce à des innovations permanentes, ses performances en termes de résistance, d'isolation, de facilité de mise œuvre, entre autres. La réduction de l'empreinte carbone des matériaux est aussi un critère primordial. C'est l'une des questions qui ont été soulevées lors de la dernière journée Expertise & Construction organisée par le Cerib\*.

Aujourd'hui, la plupart des usines de préfabrication utilisent des ciments qui conduisent à un durcissement rapide des bétons, les ciments Portland de type CEM I généralement, pour une question de productivité. Les liants à base de laitier (par exemple les ciments au laitier CEM II, CEM III ou ciment + laitier sous forme d'addition), sont employés pour certaines applications. Les laitiers granulés moulus de haut-fourneau, coproduits de l'industrie sidérurgique, sont dotés d'une activité hydraulique latente.

Leur apport aux matrices cimentaires, des points de vue chimique et mécanique, est connu depuis longtemps, mais l'intérêt qu'on leur porte est croissant, ces dernières années, compte tenu des bénéfices apportés au niveau environnemental. Leur inconvénient pour la préfabrication réside dans le fait que les laitiers conduisent à des liants moins réactifs à court terme que le ciment Portland.

**Se passer du ciment Portland ?**

La recherche, dans ce domaine, a eu pour but d'accélérer le durcissement des liants à base de laitier granulé moulu de haut-fourneau pour l'industrie du béton à travers une synergie entre les activations chimiques et thermiques. Ces solutions visent à réduire l'impact environnemental des produits préfabriqués tout en maintenant des performances mécaniques élevées et en restant industriellement viables.

L'activation par voie chimique des laitiers seuls (c'est-à-dire un liant sans ciment Portland) ou en présence de ciment Portland (à hauteur de 50 % dans le liant) a été l'objet principal des travaux expérimentaux. L'activation alcaline des bétons à base de laitier pour seul liant est prometteuse et devra faire l'objet d'investigations complémentaires.

Les solutions développées sont, sur plusieurs points, plus avantageuses que la référence à base de ciment Portland et se réalisent dans des conditions d'activation chimique et/ou thermique qui respectent les recommandations déjà connues en matière de durabilité. ●M. W.

\* Centre d'études et de recherches de l'industrie du béton. Intervenants Patrick Peltier, président FIB Béton, Stradal et François Jacquemot, responsable du pôle Matériaux du Cerib.



**Ciments Calcia**  
HEIDELBERGCEMENT Group

Bien plus que du ciment,  
c'est l'alliance de la qualité et  
de la performance qui  
caractérise nos produits.



Pour en savoir plus [www.i-nova.net](http://www.i-nova.net)



## KNAUF INSULATION • SYSTÈME RT PLUS

Hall 4  
Stand D11

## Complet et performant

Que ce soit pour les chantiers neufs, et a fortiori en rénovation, l'isolation thermique n'est plus suffisante. L'étanchéité à l'air s'est invitée depuis l'avènement de la RT 2012, et cette nouvelle contrainte a obligé toute la filière à revoir sa copie en termes de produits et de mise en œuvre. C'est dans ce contexte que Knauf Insulation propose aujourd'hui le système RT Plus, dédié aux combles aménagés. Il comprend cinq produits dont, en vedette, une laine minérale de verre nue ( $\lambda$  32 mW/m.K ou 35 mW/m.K) sur laquelle est intégrée directement en usine un pare vapeur à l'aspect aluminium pour une finition plus esthétique. Ce dernier assure une parfaite étanchéité à l'air et à la vapeur d'eau. S'y ajoutent tous les accessoires indispensables à la réalisation d'un chantier dans les règles de l'art : une suspente dotée d'embouts de perforation qui facilitent l'embrochage de l'isolant ; des adhésifs (90 et 150 mm) pour assurer une jonction efficace entre deux lés d'isolant ; un manchon adhésif pré-percé adapté à la suspente ; et un mastic d'étanchéité à prise rapide. ●

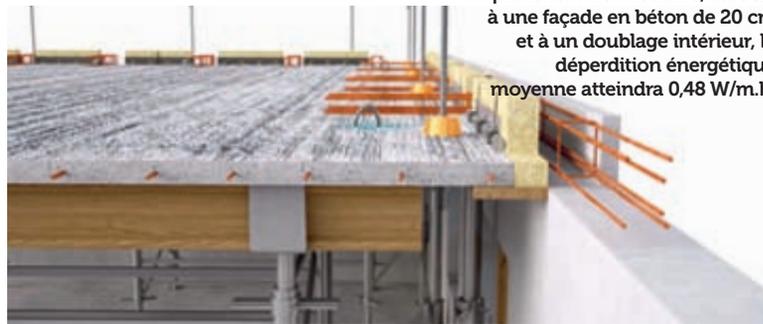


**Le +** Complet et performant, ce nouveau système permet aux CMistes de respecter la réglementation, tout en facilitant le travail de pose des artisans.

## KP1 • SYSTÈME COMBINÉ DE PRÉDALLE

Hall 4  
Stand D35150 m<sup>2</sup> posés en une heure et demie

Avec un système de 20 cm en plancher intermédiaire, associé à une façade en béton de 20 cm et à un doublage intérieur, la déperdition énergétique moyenne atteindra 0,48 W/m.K.



Conforme à la RT 2012 et simple à mettre en œuvre, KP1 Logement est livré prêt à poser sur le chantier. Ses correcteurs thermiques et ses armatures de liaisons avec le chaînage périphérique sont intégrés en usine. Une fois les Thermoprédalle® mises en place, il suffit au poseur de clipser les isolants Pré.K Watt sur les supports dédiés intégrés à la prédalle et de déployer les cages d'armature. Un véritable gain de temps pour l'entreprise de pose qui peut réaliser jusqu'à 150 m<sup>2</sup> en 1 h 30, et pour le maître d'ouvrage qui pourra prendre possession des lieux plus rapidement. Le coulage de la dalle de compression reste traditionnel. Les correcteurs thermiques affleurent la face supérieure de la dalle et disparaissent une fois le doublage intérieur installé. En maintenant l'isolation thermique par l'intérieur, KP1 Logement permet de réduire de 20 % le coût de l'enveloppe, en comparaison d'une solution d'isolation par l'extérieur. ●

**Le +** KP1 Logement est disponible pour des planchers de 18 à 25 cm d'épaisseur et pour des longueurs allant jusqu'à 8 m.

## ISOVER • SYSTÈME OPTIMA VIP

Hall 4  
Stand B19

## Conductivité thermique : 5,2 !

Après s'être diversifié récemment dans l'isolation des bâtiments à ossature bois (avec Isoduo 36), Isover frappe très fort avec le lancement de Isovip, le premier isolant sous vide dédié aux parois. Constitué d'une plaque faite de poudre très fine de silice pressée enveloppée d'un film en polyester métallisé, l'ensemble est ensuite mis sous vide. Pour protéger ce panneau, un surfaçage en XPS de 3 mm est fixé sur les deux faces. Le film est thermoscellé afin de maintenir le vide au sein de la plaque tout au long de sa durée de vie, estimée à 50 ans.



En 50 mm d'épaisseur (+6 mm d'XPS), on obtient un R de 8 m<sup>2</sup>.k/W. Avantage déterminant pour les chantiers en ITI qui demandent souvent de limiter considérablement la perte en m<sup>2</sup> habitables.

Au chapitre de la conductivité thermique, quand une laine minérale revendique, pour les meilleures, un  $\lambda$  autour de 30, Isovip propose une conductivité thermique de 5,2, certifiée par l'Acermi. Cet isolant ne pouvant pas être découpé, le fabricant l'a pensé dans l'optique d'une compatibilité avec le système Optima et a développé des outils spécifiques : un outil de calepinage et un calcul de la performance énergétique globale de la paroi isolée. ●

**Le +** Un accompagnement "premier chantier en Optima VIP" est prévu, soit par une formation sur place délivrée par des moniteurs techniques, soit via une formation à la pose chez le fabricant.

## STO • SOLUTIONS POUR FAÇADE

Hall 4  
Stand B13

## L'esthétique de l'isolation

Deux nouveautés sur le stand du spécialiste de l'isolation par l'extérieur. D'une part, Sto-Déco Profil, un système de modénature conçu pour la restructuration et la décoration des façades neuves et anciennes. Les éléments sont constitués de Verofill, composé de 96 % de microbilles expansées de silice recyclée, dont la granulométrie est contrôlée. C'est une solution unique sur le marché pour des modénatures conformes aux attentes de la réglementation feu ITE 2016 et facile à mettre en œuvre. D'autre part, Stocolor Dryonic, est une nouvelle peinture de façade qui s'inspire de la bionique pour assurer, en un temps record, l'écoulement des gouttelettes d'eau qui se déposent sur la façade. Et cela, quelle que soit leur origine (pluie, rosée ou brouillard). De plus, sur une façade qui sèche très rapidement, algues et cryptogames ne peuvent pas prospérer. La façade reste donc belle plus longtemps, et cela sans recours à aucun agent biocide. ●



**Le +** StoColor Dryonic est la première peinture de façade "zéro empreinte carbone". Elle contribue ainsi directement au développement durable.



# Pour le **TRAITEMENT** des **PONTS THERMIQUES**

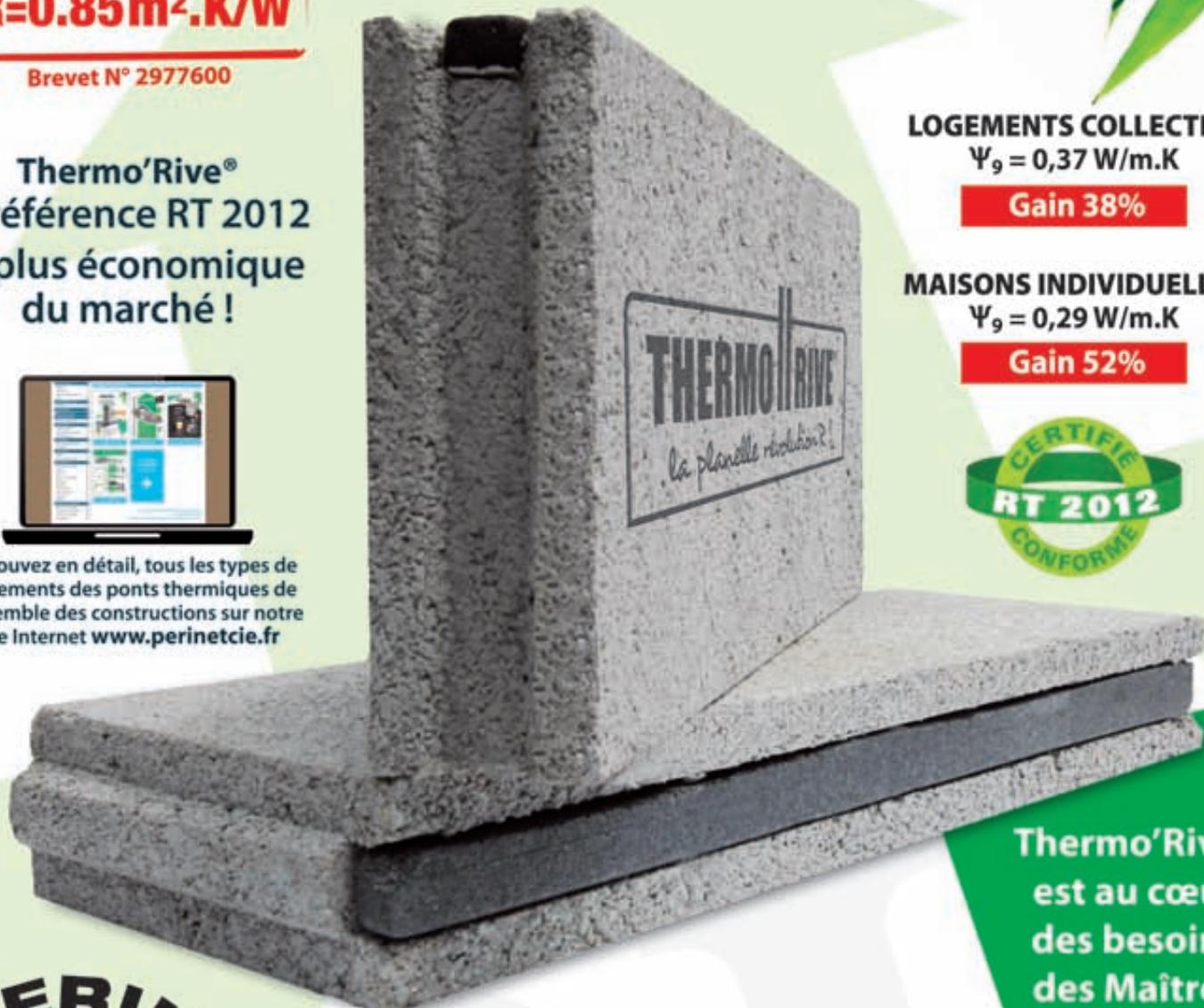
**R=0.85m<sup>2</sup>.K/W**

Brevet N° 2977600

Thermo'Rive®  
la référence RT 2012  
la plus économique  
du marché !



Retrouvez en détail, tous les types de traitements des ponts thermiques de l'ensemble des constructions sur notre site Internet [www.perinetcie.fr](http://www.perinetcie.fr)



**LOGEMENTS COLLECTIFS**  
 $\Psi_9 = 0,37 \text{ W/m.K}$

**Gain 38%**

**MAISONS INDIVIDUELLES**  
 $\Psi_9 = 0,29 \text{ W/m.K}$

**Gain 52%**



Thermo'Rive®  
est au cœur  
des besoins  
des Maîtres  
d'ouvrages

**PERIN**  
GROUPE



L'innovation en béton  
[www.perinetcie.fr](http://www.perinetcie.fr)

- Évite la pose des rupteurs thermiques
- Exigence RT 2012 :  $\Psi_9 \leq 0,60 \text{ W/m.K}$
- Rapidité et simplicité de mise en œuvre, légère et collée
- $10\% \leq \text{Gain économique} \leq 50\%$
- Support d'enduit Rt3
- Conforme aux DTU 20.1 et 26.1



# Vite!

TOITS CONTEMPORAINS

## Erlus récompensée



La tuile Ergoldsbacher Linea en couleur brun klinker a reçu le très renommé prix iF Design Award 2016. Ce modèle s'intègre parfaitement dans la gamme des tuiles en céramique du fabricant, dont de nombreux modèles ont déjà été primés pour leur remarquable design. Elle est cuite à environ 1 200 °C, ce qui lui confère une résistance exceptionnelle y compris dans des conditions climatiques extrêmes.

APPEL

## Un site dédié par Sika



Didactique et ludique, le site [sikaconcept.fr](http://sikaconcept.fr) regroupe l'ensemble des informations nécessaires à l'élaboration des cahiers des charges permettant de répondre aux appels d'offres. Il propose une double entrée à travers deux grandes rubriques. D'une part, "Votre projet" distingue les différents types de bâtiments et ouvrages. Pour chacune des destinations, des solutions sont proposées par type de travaux. D'autre part, "Les différents lots" recense les lots proposés sur un projet, et liste les solutions les mieux adaptées pour chacun, à savoir : gros œuvre et structure, cuvelage, fondations et travaux souterrains ; toitures et étanchéités ; sols ; façades et balcons ; voiries ou encore ouvrages hydrauliques. Pour chacune des solutions trouvées, l'expert peut consulter les descriptifs et les caractéristiques techniques et télécharger les notices techniques et DOP.

GARANTIE

# Soprema passe de 10 à 20 ans

Le spécialiste de l'étanchéité croit en la qualité de ses systèmes haute performance. Jugez-en : le groupe vient de lancer une garantie de 20 ans sur 5 de ses systèmes d'étanchéité.

Baptisé 10+10 Sopremium, ce nouvel engagement a été rendu possible par la définition d'une nouvelle classe de poinçonnement "I6" sur les complexes d'étanchéité. La garantie s'applique aux membranes d'étanchéité bitumeuses bicouches de parties courantes, mais aussi aux revêtements d'étanchéité de relevés sous avis technique (DTA).

### Garantie "Eco-logique"

10+10 Sopremium se présente comme une garantie "Eco-Logique". En effet, la durabilité d'un produit ne résulte pas uniquement des qualités données par le fabricant, mais dépend également de l'implication éco-responsable de tous les acteurs qui



## Soprema fournira gratuitement le matériau de remplacement et se chargera des frais de mise en œuvre

le prescrivent, le mettent en œuvre et l'utilisent.

S'adressant exclusivement aux maîtres d'ouvrage, elle s'applique, en cas de défaut, des membranes d'étanchéité des parties courantes ou des relevés d'étanchéité rendant l'ouvrage impropre à son utilisation. So-

prema fournira alors gratuitement le matériau de remplacement et prendra en charge les frais de mise en œuvre. Néanmoins, ces modalités de prise en charge sont soumises aux conditions suivantes : faire appel à un applicateur agréé par le fabricant, veiller au respect des règles de

CÔTÉ TECHNIQUE

### Une résistance accrue

Pour passer d'une garantie de 10 à 20 ans, le fabricant a défini une nouvelle classe d'indentation appelée I6, liée à la durabilité du complexe d'étanchéité. Fruits des services R&D du Groupe, ce niveau est caractérisé par une amélioration de 20 % de la résistance au poinçonnement statique et de 25 % de la résistance au poinçonnement dynamique. Pour atteindre un classement I6, le complexe d'étanchéité doit présenter un résultat d'essai statique supérieur ou égal à 30 kg et un résultat d'essai dynamique supérieur ou égal à 25 joules.

l'art et à la bonne terminaison des travaux permettant une réception sans réserve. Il est également requis d'entretenir régulièrement les ouvrages réalisés et d'informer rapidement Soprema en cas de dommages susceptibles de rentrer dans la garantie. ● M. Wast

CONSTRUCTION BOIS

## Un ATEX pour le système de Dom'Innov

Le marché de la construction bois est en pleine effervescence. Nouvelle preuve avec Blokiwood qui se présente comme le premier système constructif intégrant des quali-

tés simultanément mécaniques et thermiques, sous forme de modules en bois manportables standardisés de 600 mm de largeur et disponibles en différentes hauteurs.

Fruit de cinq ans de R&D, cette solution est passée par des essais dans différents laboratoires (FCBA, Cerib, CSTB, Locie) et a bénéficié de l'accompagnement de la plateforme d'innovation collaborative rhônalpine Astus.

but de l'été l'ATEX n° 2307 pour son système constructif dans une configuration de murs porteurs jusqu'à deux niveaux sur rez-de-chaussée. Destiné aux bâtiments de 2<sup>e</sup> famille (maisons individuelles isolées, jumelées, en bandes), Blokiwood se présente sous forme de 20 caissons industrialisés à base de panneaux dérivés du bois, 100 % français, à destination des professionnels de la construction. La croissance semble au rendez-vous puisque l'entreprise prévoit un déménagement vers de nouveaux locaux près de Chambéry et l'embauche de 6 collaborateurs d'ici à 2018. Cette organisation devrait permettre d'augmenter la production, actuellement de 2 000 modules, à 15 000 modules en année pleine. Renseignements sur [www.blokiwood.fr](http://www.blokiwood.fr) ● M. W.



L'isolant (laine de verre, de bois ou de roche au choix) ne risque pas de se tasser. Encapsulé dans un caisson composite en bois, il n'est pas en contact avec l'extérieur. La manipulation est plus agréable, et il n'est pas possible aux nuisibles de détériorer l'isolant.

### Performances convaincantes

Cela a permis de valider la pertinence d'utilisation (qualité industrielle du produit, simplicité de mise en œuvre) tout en mettant en avant des performances mécaniques, thermiques et de résistance au feu plus que convaincantes. Résultat de ce "parcours du combattant", Dom'Innov a obtenu au dé-

## ÉTUDE COMPARATIVE

## Plus cher le bois ? Pas si sûr !

Construire une maison en bois apparaît, depuis longtemps, comme étant plus cher que la construction dans des systèmes constructifs "traditionnels". Mais les écarts de prix généralement cités, (entre 10 et 15 %), sont-ils fiables suite aux évolutions réglementaires (RT 2012, normes parasismiques) ? Et surtout, sont-ils établis sur des bases de comparaison technique strictement équivalentes ?

Afin de répondre à ces questions, la Dreal a missionné Futurobois pour réaliser une étude comparative des coûts de construction dans l'habitat individuel, pour les systèmes constructifs ossature bois, brique et parpaing. Cette étude s'est ainsi attachée à réduire le plus possible les différences de configuration et de performances entre les projets analysés.

### Il rivalise en bâtiment passif

Ainsi, sur les 9 constructions étudiées, l'écart moyen constaté entre le bois et le parpaing à un niveau de performance RT 2012 s'élève à 3,1%. Cet écart n'est plus que de 0,96% par rapport à la brique. Si l'on parle bâtiment passif, le bois devient moins cher de 0,6% face à la brique. Le parpaing est, quant à lui, à un niveau de prix quasi identique, puisque seulement 0,03% sépare les deux systèmes constructifs. Grâce à sa meilleure isolation thermique de l'enveloppe, l'ossature bois permet de se dispenser d'équipements techniques onéreux, tels que la VMC double

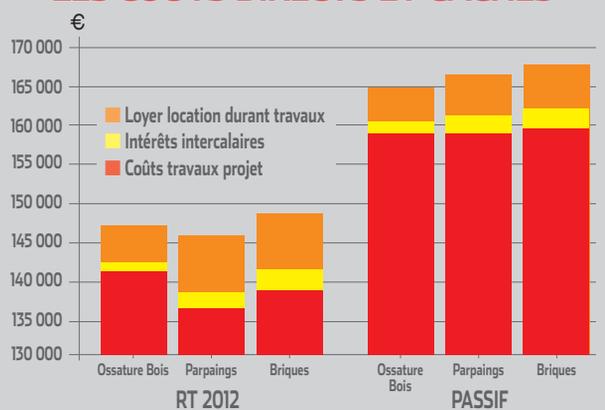
flux à très haute performance ou la mise en œuvre, dans certains cas, de menuiseries à triple vitrage. Cela compense ainsi les surcoûts constatés sur les parties structure et vêtue extérieure.

En allant plus loin dans l'analyse du coût total d'un projet de construction, ces écarts de prix entre la maçonnerie et le bois peuvent encore évoluer favorablement pour ce dernier. Un des avantages reconnus de la construction bois réside dans la rapidité de réalisation du chantier du fait de la préfabrication. Ce facteur a un impact financier sur certains postes supplémentaires.

Si l'on ajoute, par exemple, au coût de construction les intérêts de l'emprunt bancaire et le coût du logement locatif payés durant la durée du chantier, l'écart de prix entre le bois et le bloc béton n'est plus que de 1,47% en faveur de ce dernier, tandis que la bascule s'opère face à la brique, où le bois devient moins onéreux de 0,57%. En habitat passif, l'approche par le coût total permet de montrer que le bois devient le moins cher des systèmes constructifs. Le parpaing est, en effet, 1,32% plus cher, tandis que la brique accuse un surcoût de 1,83%.

Pour connaître les hypothèses ayant permis d'effectuer ces simulations, vous pouvez consulter le rapport complet de l'étude en le téléchargeant sur le site de Futurobois ([www.futurobois.net](http://www.futurobois.net)) et/ou de la Dreal ([www.poitou-charentes.developpement-durable.gouv.fr](http://www.poitou-charentes.developpement-durable.gouv.fr)). ● M. W.

### LES COÛTS DIRECTS ET CACHÉS



Retrouvez-nous au salon :

→ Artibat du 19 au 21 octobre à Rennes,  
Hall 4 - Stand 4A23

  
LE SALON DE LA CONSTRUCTION

SOPREMA crée

# EFYOS

UNE marque UNIQUE  
pour TOUS ses isolants

Ouate de cellulose / Polyuréthane / Polystyrène extrudé

EFYOS : une seule marque pour toutes les solutions d'isolation



Tous nos isolants  
sont fabriqués en

## SOPREMA

GRUPE

## STRATÉGIE

# ISB en avance sur ses temps de passage

Un peu plus d'un an après sa prise d'indépendance, le Groupe ISB et ses quatre entités (Silverwood, Sinbpla, Carib et James) se portent bien mieux que prévu. « Nous avons un an d'avance en termes de résultat, de cash et de remboursement », a indiqué Pierre Gautron, le président du groupe. ISB a ainsi dégagé un résultat positif dès son premier exercice. Côté chiffre d'affaires, la progression est de 2%\*, à 222 M€, « dans un marché difficile » et dans un contexte de baisse des prix des produits d'importation. Les volumes sont, eux, en croissance de 6%, soit 50 000 m<sup>3</sup> supplémentaires.

## Développement continu

Le groupe a, dans cette dynamique positive, poussé ses investissements à 5 M€ au lieu des 3 prévus. Il a ainsi consacré 1 M€ à la création d'une nouvelle agence Sinbpla de 4 800 m<sup>2</sup> à Honfleur qui vise, à terme, les 15 M€ de CA. ISB dispose désormais de 10 000 m<sup>2</sup> couverts sur son hub de Honfleur. Le groupe va, par ailleurs, racheter pour 2 M€ le site de Moul, dont il était locataire. Il y a investi 1 M€ pour doubler la capacité de la chaîne de rabotage.



Pierre Gautron (à g.) et Sébastien Levenez (à dr.) sur le récent salon Nantais Carrefour international du bois.

Globalement, « la productivité des sites du groupe a été augmentée de 15% », précise Pierre Gautron. Le groupe s'est enfin attaché à la revalorisation des produits transformés non conformes (5 à 6% du total). Un premier atelier de valorisation/récupération a été lancé à Honfleur, puis un second à Nantes en attendant Bordeaux ou Saint-Malo. 6 à 8 000 m<sup>3</sup> sont aujourd'hui revalorisés à 100%. En avance sur ses prévisions, le leader français des produits et solutions bois va accélérer sur son plan stratégique. Le déploiement sur l'Est de la France est prévu sur les deux années à venir tandis que la croissance en Europe se fera à horizon 3-4 ans, avec un objectif de 30 M€ de CA à l'export d'ici à 5 ans. Nouveau membre du Codir et directeur commercial, marketing & développement, Sébastien Le-

venez, ancien Dg de MetsäWood France, a annoncé le démarrage de la nouvelle unité Silverwood Industrie. Celle-ci dispose d'une équipe et d'une organisation dédiées pour développer les ventes de produits rabotés sur ce segment (fabricant de mobil-homes, piscines, chalets, maisons OSB...). Autre axe de développement, le hors standard, avec la nouvelle marque Silver Lab et des prestations sur mesure dès 50 m<sup>3</sup>. Le Groupe ISB, qui compte 536 collaborateurs, a enfin intégré une nouvelle équipe Transformation digitale de l'entreprise. « Nous aurons des modes de commercialisation via le web », annonce Sébastien Levenez qui veut, avec Pierre Gautron, innover en termes de produits et de services pour « faire avancer le bois ». ● T. Goussin.

\* Comparé aux CA consolidés des quatre entités avant la formation du groupe.

## SUR LE WEB

## France Poutres plus proche des pros

Ergonomique, multipliant illustrations, photos, schémas et démonstrations par l'exemple, www.france-poutres.com a été conçu à l'image de l'entreprise



dans l'univers des solutions bois et de la poutre en "I". En cohérence avec la nouvelle identité visuelle de la société, ce nouveau site favorise un accès rapide à une information adaptée vers ses utilisateurs, négociants, bureaux d'études, architectes et charpentiers.

« Ce site marque notre volonté de positionner France Poutres comme un acteur du travailler ensemble », indique Olivier Chapeau, président de la société. Et d'ajoute : « Facilitateur en construction bois, nous proposons des kits structurels bois, solutions associant à nos poutres en "I" tout autre élément construc-

tif bois. Nous assurons un service d'accompagnement personnalisé ». Le site présente les gammes complètes de produits et de services, notamment sur les poutres en "I" Inosol, Inopanne Standard et Inopanne Prestige : dimensions, "plus" produits, domaines d'application... Il propose en téléchargement des sections de poutres prédessinées sous Cadword et Sketchup, permettant d'intégrer au plan d'exécution des éléments adaptés au cahier des charges. Un gain de temps appréciable. D'autres formats de téléchargement sont en préparation. ● M. W.

## POLYCARBONATE

## Une solution d'éclairage robuste

Destinée aux ERP et bâtiments tertiaires, bâtiments industriels et agricoles, Onduclair® PC, en polycarbonate, optimise la diffusion de la lumière naturelle dans le bâtiment, un gage de confort qui réduit l'utilisation de l'éclairage et génère également des économies d'énergie, tout en améliorant le bien-être des personnes. Garanti 10 ans, ce système résiste aux températures élevées ou très basses (avec une amplitude allant de -40°C jusqu'à +110°C), loin devant les solutions basiques PVC qui vont de -20°C à +50°C. Il peut donc être installé dans pratiquement toutes les conditions. De plus,

il s'avère pratiquement incassable et affiche une résistance à la grêle sans comparaison avec les autres qualités de PVC, puisqu'il résiste à des impacts simulés à la grêle de 120 m/s alors que le meilleur PVC bi-orienté du marché perd son étanchéité dès 55 m/s), gage d'une longévité exemplaire (la résistance au choc mou est de 1 200 joules).

Grâce à son classement Euroclass B-s1, d0, Onduclair PC bénéficie également d'une bonne réaction au feu et ne goutte pas. Réglementation : conforme à la norme NF EN 1013 et au DTU 40.35 ; avis technique n°5/09-2051\*01. ● M. W.



## CLASSEMENT UNESCO

## D'abord préserver le Paris haussmannien

C'est un dossier initié début 2015 afin de permettre le classement des toits de Paris au patrimoine mondial de l'Unesco. « Notre projet se concentre sur les zones de Paris les plus représentatives et offrant la meilleure cohésion. Nous allons donc articuler notre candidature autour des toits haussmanniens. Il s'agit de partir du Paris monumental et de s'étendre au Paris de l'habitat, qui mérite également d'être reconnu. No-

tre projet est une extension de "Paris, rives de la Seine", déjà classé au Patrimoine mondial de l'Unesco en 1991 », précise Gilles Mermet, président du comité de soutien. En se basant sur les toits haussmanniens, le dossier de candidature repose sur une uniformité de hauteurs, culminant en moyenne à une vingtaine de mètres et offrant un paysage unique au monde grâce à la qualité du travail et au savoir-faire des couvreurs parisiens. « Le comité de soutien a délimité une zone offrant la plus belle unité de toits haussmanniens, mais n'oublie pas les autres quartiers de Paris, qui peuvent, bien entendu, présenter des points de vue d'exception pour découvrir cet incroyable patrimoine. Tout Paris est concerné par notre projet » conclut Gilles Mermet. ● M. W.



## FORMATION

## Un nouveau CAP Étancheur à Rennes

Doté d'un pôle couverture conséquent, le CFA Ille-et-Vilaine de Saint Grégoire souhaitait proposer une formation complémentaire sur une année à des jeunes déjà titulaires d'un premier diplôme du secteur du Bâtiment\*.

### Soprema au renfort

Grâce à un récent partenariat conclu avec Soprema, les 650 apprentis formés chaque année aux métiers du Bâtiment au CFA de Rennes auront l'opportunité de compléter leur formation par une formation d'étancheur grâce au CAP "Étancheur du Bâtiment et des Travaux publics". Un diplôme qui vient compléter une offre déjà

composée de plusieurs formations professionnalisantes, des services depuis les cinq centres de formation du groupe en France, où sont accueillis 1 000 professionnels chaque année.

Parce que les nouveaux modes constructifs et les choix architecturaux actuels nécessitent la montée en compétence des professionnels de la toiture dans le domaine de l'étanchéité, la formation sera axée à 80 % sur les gestes et connaissances professionnels (400 heures de formation). ● M. W.

\* Possibilité de formation sur un ou deux ans pour les jeunes de 16 à 26 ans et les entreprises d'étanchéité.



## DÉVELOPPEMENT DURABLE

## Imerys Toiture en mode "green"

Le grand spécialiste de la couverture souhaite profiter d'Artibat pour faire découvrir aux visiteurs ses nouveaux engagements en matière de développement durable et de

système d'énergie propre. Concernant le sponsoring privilégié du Class 40 Imerys, la marque convie, les 20 et 21 octobre, le skipper britannique Phil Sharp à être présent sur son stand pour échanger sur cette nouvelle conception de bateau "100% green" permettant une navigation totalement autonome.

L'entreprise dévoilera également à cette occasion sa gamme complète ainsi que ses nouveaux modèles de tuiles, toujours plus stylisées et optimales en termes d'efficacité énergétique et de confort thermique, comme la tuile HP 10 Huguenot, coloris gris Quartz, au design lisse et contemporain. ● M. W.



## Isolation thermique des combles aménagés



## ROCKCOMBLE

la laine de roche pour combler toutes vos envies

**ROCKWOOL**  
FIRESAFE INSULATION



### Faites le choix de la densité

De par les propriétés intrinsèques de la laine de roche, les produits ROCKWOOL contribuent à l'augmentation de l'inertie des combles et améliorent sensiblement le confort d'été.

-  Densité = 50 kg/m<sup>3</sup> pour une meilleure maniabilité et une meilleure tenue dans le temps
-  Disponible en 2 largeurs 400 et 600 mm pour s'adapter à tout type de charpente
-  Non hydrophile
-  Confort été comme hiver
-  Produit à base de roche volcanique pour des performances durable
-  Résiste aux termites
-  Performances acoustiques optimales

- ✓ Besoin d'une formation ?  
Contactez-nous :  
campus@rockwool.com
- ✓ Découvrez aussi notre pack artisan dédié aux combles aménagés



\*Éligible au crédit d'impôt pour la transition énergétique selon les résistances thermiques en vigueur

## DÖRKEN • ÉCRAN DE SOUS-TOITURE

Hall 5  
Stand C29Plus fin, plus dense,  
plus résistant

L'innovation dans le domaine de l'écran de sous-toiture est souvent "frustrante", car c'est un produit technique qui, une fois posé, ne se voit plus. Pourtant, avec Delta®-Neo Vent, Dörken a développé une fibre bi-composant permettant d'obtenir une matière plus fine et pourtant plus dense. Ainsi, la quantité de fibres au m<sup>2</sup> est nettement augmentée par rapport à celle d'un géotextile traditionnel pour une amélioration des résistances. Et le film respirant intermédiaire est mieux protégé, d'où une meilleure longévité. Sûr de son produit, le fabricant le garantit 10 ans.

Delta-Neo Vent est destiné aux toitures en pente, en pose sur support continu (volige) ou discontinu (chevrons avec entraxe maximal de 60 centimètres), soit le grand essentiel des toitures aujourd'hui réalisées en France. Il est conforme au nouveau DTU 40.29 sur les écrans de sous-toiture. Dernière bonne surprise : le prix, puisque cet écran est moins cher que le Delta-Vent S de 0,25 € au m<sup>2</sup> (1,30 € HT contre 1,55 HT).



« Doerken a investi dans la création d'une nouvelle usine entièrement dévolue à ce procédé révolutionnaire. »

Thomas Dahlent, responsable marketing

Le +

À l'usage, les pros se sont rendu compte que le produit est bien plus résistant et qu'il est, en plus, simple à manipuler et à mettre en œuvre, du fait de la légèreté du rouleau et de la souplesse de la membrane.

## CUPA PIZARRAS • BARDAGE CUPACLAD

Hall 5  
Stand A29Un système écologique  
taillé pour les ouragans

Ce système ne cesse d'évoluer. À l'origine, il s'agit d'un bardage en ardoise qui vient habiller les façades ventilées. L'analyse du cycle de vie de l'ardoise, qui permet d'analyser l'impact environnemental global d'un matériau de construction, démontre que Cupaclad® est une des options les plus écologiques pour la vêtiture de façade. Disponible en plusieurs versions (101 Logic, Parallel ou 201 Vanguard), il se pose désormais sur ossature métallique. La façade ventilée s'adapte ainsi facilement aux ouvrages de grande hauteur.

Le système 101 vient de passer deux tests avec succès. D'abord, la résistance aux chocs avec l'obtention du résultat maximal accordé par le CSTB, soit la qualification Q4. Cette



qualification correspond à la meilleure des résistances pour une application en rez-de-chaussée non protégé (hauteur inférieure à 2,50 m) et pour un type d'aire d'activités exposée, comme une cour de jeu de ballon. Ensuite, Cupaclad 101 a été installé sur un banc d'essais simulant l'aspiration de vents extrêmes, et a résisté à un vent d'aspiration équivalent à une vitesse de 360 km/h. Ces niveaux de vent correspondent au niveau F4 sur l'échelle Fujita, graduée de F0 à F5.

Le +

Cupaclad101 Parallel est composé d'ardoises de format 40 x 25 cm, alignées verticalement et disposées horizontalement à l'aide d'une fixation invisible.

## VELUX • FENÊTRE POUR TOITS PLATS

Hall 5  
Stand C24Plus de lumière,  
moins de bruit

Velux propose une nouvelle solution pour une intégration encore plus discrète en toiture : la fenêtre plane. 100 % inédite, elle répond aux problématiques d'entrée de lumière par les toits plats ou à faible pente, c'est-à-dire apports de lumière et d'air frais. Dotée d'un cadre fixe (pas de ventilation, pas d'ouverture),

cette fenêtre amortit le bruit de la pluie, la plaçant en dessous du seuil de réveil d'une personne endormie. En hiver, l'isolation thermique renforcée, grâce au double vitrage et à l'isolant polystyrène, assure un confort optimal ( $U_w = 1,4 \text{ W/m}^2 \cdot \text{K}$ ). Le vitrage feuilleté garantit un niveau de sécurité comparable à celui d'un pare-brise de voiture. En cas de choc, le vitrage s'étoile mais ne tombe pas. La résistance à l'effraction est offerte par le vitrage et la menuiserie renforcés.

Le +

Grâce à son ouverture motorisée télécommandée, son détecteur de pluie et sa commande tactile (en option), cette fenêtre permet de ventiler en toute sécurité.

## CLIC @ BAT • LOGICIEL ITE-UP

Hall 5  
Stand D30Le bardage en un clin  
d'œil et quelques clics

Que ce soit en neuf ou en rénovation, il n'est pas toujours facile d'imaginer une maison ou un bâtiment revêtu d'un bardage. Pour aider cette visualisation, ITE-UP est une application informatique en 3D pour le bardage et l'isolation thermique par l'extérieur. Elle génère très simplement et très rapidement le bardage (tuile ou lame) et le complexe d'isolation (isolant, ossatures, équerres, rosaces, lés d'angles, soubassement, grilles anti-rongeurs, contre-lattes...), ainsi que le quantitatif du projet. Cette application s'appuie sur le logiciel d'esquisse 3D SketchUp Pro 2015 ou 2016, associé à l'extension ITE UP développée par CF2i.



Le +

Un rapport est automatiquement généré, comprenant le détail par face des éléments employés et une synthèse globale. En fonction du bâtiment, le métrage ou la surface sont calculés.

TUILE  
**BARDAGE**  
SOLAIRE  
SERVICES  
ACCESSOIRES  
FONCTIONNELS



# CHEZ NOUS, LA FAÇADE C'EST BIEN PLUS QU'UN MUR

Nous pensons que le design a aussi sa place à l'extérieur. Voilà pourquoi nous imaginons des collections bardages où la tuile est non seulement une solution qui protège l'isolant mais également un merveilleux écran qui habille la maison et apporte un bien-être durable.

Vous aussi, adoptez un autre regard sur le bardage.

Rencontrez nos équipes :



Hall 5 Stand A25

[imerys-toiture.com](http://imerys-toiture.com)

 **IMERYS**  
Toiture

Tout commence  
par un autre regard

Fenêtre EVERfinish

1 jour pour tout changer,  
20 ans pour en profiter !



**VELUX®**

**ARTIBAT**

SALON DE LA CONSTRUCTION DE L'OUEST

19 20 21 oct. 2016  
PARC EXPO DE RENNES

RETROUVEZ-NOUS SUR  
**HALL 5**  
**STAND 5C24**

## Fenêtre EVERfinish



Conçue pour  
durer longtemps !



Facile d'entretien



Dessinée pour  
plaire !



Insensible  
à l'humidité

**cmem**

le Groupement qui rassemble 1796  
Points de Vente indépendants en France  
et en Belgique



**Club bois**



**Aubern**



## Vite !

### STRATÉGIE

#### France Fermetures dévoile tout



Après avoir « profondément » modifié son image de marque début 2016, le fabricant dévoilera sur son stand à EquipBaie (15-18 novembre 2016, à Paris), conçu dans un esprit loft, la refonte de son site internet et de son espace réservé aux professionnels, avec de tout nouveaux configurateurs. On pourra également y voir, parmi ses innovations exposées, la personnalisation de ses systèmes, telle la nouvelle finition chêne doré sur sa lame alu double paroi Caliso (en photo), éligible au CITE.

### RÉSEAU

#### Monsieur Store grossit

Au cours du 1<sup>er</sup> semestre, le réseau de poseurs de systèmes de fermeture et de protection solaire a inauguré quatre nouvelles agences : à Arnouville (Hauts-de-Seine) ; à Dunkerque (Nord), dans une région qui recense maintenant quatre points de vente ; à Caen (Calvados) ; et à Grenoble (Isère), sur la ZI de Comboire où un magasin plus fonctionnel a ouvert à la rentrée.

### DÉVELOPPEMENT

#### Tryba : objectif dépassé

En ouvrant 18 nouveaux Espace Conseil sur l'ensemble du territoire français, le spécialiste de la rénovation des baies affiche « un fort développement » sur le premier semestre, supérieur aux objectifs que la direction s'était fixés au début 2016. Actuellement, le réseau Tryba s'appuie sur plus de 180 concessionnaires pour un peu plus de 300 magasins.

### PLATEFORME EN LIGNE

# MyLouineau : la menuiserie participative et collaborative

**A** lors que les services d'intermédiation se multiplient dans le Bâtiment et en négoce, le groupe Louineau (8,5 M€ de CA 2015, 65 salariés) lance courant octobre « la première plateforme web » de la filière couvrant toutes les phases : de la conception à la pose des systèmes. S'adressant aux fabricants de menuiseries, industriels, artisans, poseurs et entreprises générales, MyLouineau se définit comme « un facilitateur de préparation, de suivi et d'analyse qui permet aux utilisateurs de concevoir et de mettre en œuvre leurs menuiseries ».

À la tête de l'entreprise vendéenne depuis seize ans, Jean-François Robergeau rappelle que « pour asseoir son leadership, Louineau a approfondi son service par le digital. Aujourd'hui, nos clients ont la pos-



Jean-François Robergeau, dirigeant de Louineau

sibilité de chiffrer et de commander certains de nos produits : les pattes équerres, les appuis filants et les pièces d'ancrage pour murs rideaux via la plateforme web dédiée ».

#### Chaîne de valeurs

Et de poursuivre : « Les produits que nous vendons sont justifiés en reprise de charge au poids et au vent pour être conforme au DTU 36.5. Nous les vendons aux

## « Nous apportons un service digital à toute la chaîne »

industriels qui les associent à leurs menuiseries sans réellement connaître l'environnement de pose », juge le manager. Face à ce constat, l'industriel a donc déployé une appli qui permet aux artisans poseurs et bureaux de contrôle de connaître le nombre de fixations à mettre, leur position en fonction du type de menuiserie et de son poids, etc. « Ce point d'entrée nous a fait

prendre conscience que nous pouvions apporter un service digital à l'ensemble de la chaîne sur : "Où va ma menuiserie ?"; "A-t-elle été bien posée ?"; "Pouvoir préparer mon chantier"; "Suivre mon chantier"; "Chiffrer mes besoins"... », argumente le dirigeant. Cette plateforme sera présentée en avant-première sur Artibat, puis lors d'EquipBaie. ● S.Vigliandi

### PRÉCADRES

#### Relais de croissance

Depuis 5 ans, Louineau fabrique des éléments métalliques assemblés sur mesure pour fixer et/ou habiller les menuiseries en ITE. « Nous comptons progresser en apportant aux prescripteurs des solutions singulières thermolaquées, thermiques et/ou acoustiques à nos précadres pour déployer notre croissance sur les années à venir », assure son dirigeant dont l'entreprise a participé, fin septembre, au salon Architect@Work à Paris.

### BLOC PORTE

## Quand l'huissierie se cache

**M**alerba étend son rayon d'action depuis 1989 (solutions coupe-feu, bloc portes l'an dernier...). Lors du récent salon Architect@Work dédié aux prescripteurs (22-23 septembre 2016) auquel 250 exposants ont pris part, l'entreprise familiale lyonnaise a présenté sa dernière innovation : un bloc porte sur huisseries... invisibles. Revendiquant « un design à prix maîtrisé » et « une grande facilité » de pose, cette solution pour

l'intérieur s'intègre parfaitement à la paroi tout en préservant la continuité du mur. Pour faciliter sa mise en œuvre, l'huissierie est livrée prépeinte en standard (primaire époxy). Souhaitant « répondre à toutes les attentes », Malerba qui est historiquement le principal fournisseur d'huissieries des établissements pénitentiaires en France, décline deux solutions : la rotation via deux pivots harmonisés avec les béquilles et la rotation par deux charnières encastrées invisibles. ● S.V.

### DÉMARCHE QUALITÉ

## Franciaflex plus exigeant



L'entreprise dispose de 7 usines en France (environ 740 salariés) d'où sortent, chaque année, près de 500 000 produits.

**E**ngagée dans une démarche transversale de qualité depuis six ans, la société change son système de qualification. La marque de portes, fenêtres et stores sur mesure vient en effet d'adopter le référentiel Socotec Qualité. S'appuyant sur la norme Iso 9001, ce label impose des exigences plus adaptées aux mé-

tiers du Bâtiment. Tout comme pour l'Iso, Franciaflex sera audité tous les ans par la société Socotec. Désormais, elle estime qu'elle pourra « mieux promouvoir son niveau qualité qui reste un prérequis » en termes de produits d'équipement de la baie, de service, mais aussi de ses engagements de livraison. ● S.V.



Invisibles mais esthétiques ! Les huisseries de Malerba ciblent notamment les programmes à forte valeur architecturale.

## COMMUNICATION

## Éclisse coulisse vers le grand public

Présente en France depuis 20 ans, la marque, qui vend 70 000 châssis et 5 000 portes coulissantes par an, veut booster sa notoriété.



Longtemps discrète en matière de communication B2C, la marque référente de portes coulissantes à galandage donne de la voix. Après s'être lancée depuis plus de deux ans sur les réseaux sociaux, elle a décidé d'aller plus loin.

Depuis le 20 septembre, cette filiale hexagonale du fabricant italien a lancé sa toute première campagne de publicité à la télévision, en ratisant large : BFM TV, CNews (anciennement iTélé), Eurosport 1 et 2, Ma Chaîne Sport, MCS et le bouquet Multi-doc (RMC Découverte, Discovery Channel et National Geographic). Un spot de 10 secondes a été diffusé sur ces chaînes de la TNT et du câble durant trois semaines : le matin de 5 h 45 à 8 h 30 et le soir de 18 h à 20 h.

Concrètement, la campagne a joué sur la sonorité pour améliorer la mémorisation des téléspectateurs, en relayant un message explicite et sans équivoque : "On se porte bien avec Éclisse !".

## Com' globale

But recherché par la filiale basée en Bretagne ? « Associer le mot "porte" au nom "Éclisse" dans l'esprit du grand public », argumente le fabricant, pour qui 2016 figure comme « l'année de la communication » dans le but de doper la notoriété de la marque jaune et bleue. Reste que ses partenaires négociants ne sont pas oubliés. Via sa campagne TV, la marque veut aussi renforcer ses relations avec son réseau de distributeurs en s'engageant à rediriger l'ensemble des prospects qui la contacteront vers les revendeurs... sans aucune contrepartie.

En mai dernier déjà, Éclisse France annonçait avoir noué « un partenariat inédit » avec HomeByMe. La filiale devenait ainsi le premier fabricant de portes intérieures coulissantes à être référencé sur le catalogue du concepteur de logiciels d'architecture d'intérieur 3D. Rebelote courant juillet en se lançant dans son premier sponsoring sportif (lire encadré).

« Ces actions ont pour point commun la diffusion d'une image moderne et innovante, allée à des valeurs authentiques. Elles traduisent très bien notre goût pour la technique et la culture familiale de notre entreprise », souligne Benjamin L'Haridon, responsable marketing d'Éclisse France qui a dévoilé, début septembre, sa nouvelle identité visuelle et un site internet refondu. ● S. V.

## SPONSORING

## Porte ouverte sur la voile

Lors de la 47<sup>e</sup> édition de la mythique course La Solitaire Bompard-Le Figaro en juillet, Éclisse France était sur la ligne de départ aux côtés du skipper Martin Le Pape. Le navigateur s'est classé 12<sup>e</sup> au général, sur 39 concurrents.

## Prix de l'innovation

Venez me découvrir



Roto | Q

Pensée et conçue pour garantir une efficacité énergétique optimale, RotoQ est spécialement développée pour les travaux de rénovation grâce à sa pose extrêmement simplifiée. Testez et approuvez la qualité de produits d'une entreprise allemande.



+ Bloc d'isolation thermique périphérique

+ Isolation thermique intégrée

+ Verrou de position de nettoyage

+ Poignée ergonomique

+ Vitrages de haute qualité

+ Colerette pare-vapeur



Eligible crédit d'impôts

Pose facile

Qualité optimum

Efficacité énergétique

Tout savoir sur RotoQ  
[www.roto-q-france.fr](http://www.roto-q-france.fr)

Pour découvrir

Roto | Q

rendez-vous

Hall 5 Stand A10

[www.artibat.com](http://www.artibat.com)ARTIBAT  
SALON DE LA CONSTRUCTION DE L'OUEST  
19 20 21 oct. 2016  
PARC EXPO DE RENNESDécouvrez toutes les fenêtres Roto  
sur [www.roto-frank.fr](http://www.roto-frank.fr)

## Vite !

### VOLETS ROULANTS

#### Deceuninck en mode 2.0

Piqûre de rappel du fabricant de fenêtres et portes en PVC. Sur EquipBaie, la marque présentera, mi-novembre, sa Storbox 2.0 commercialisée depuis le printemps. Distribué via le négociant multispecialiste, ce nouveau coffre de volets roulants (Uc = 1,0) se définit comme « un concept révolutionnaire ». En neuf, comme en rénovation, la pose ne nécessite ni vis, ni silicone. L'assemblage des huit composants est automatisé à 100 %. La solution s'adapte, entre autres, à toutes les menuiseries (PVC, alu, bois et composite avec sous-faces dédiées). Avec une rigidité accrue de 30 % par rapport à un montage par clipsage.



### SERRURERIE

#### Dény Security... universel

La marque de sécurisation des accès fait évoluer sa serrure électrique motorisée multipoint LSS et propose une solution universelle alliant haute sécurité et flexibilité. Destinée aux établissements à haut risque (banques, tertiaire, industrie), sa solution est dotée d'un cylindre à profil européen et dispose de 2 à 9 points latéraux de fermeture (pênes dormants ronds de 22 mm) et d'un pêne demi-tour anti-rebond. Adaptée à toute porte (bois, métal, PVC, pleine ou profil étroit...), elle dispose d'une carte électronique de gestion intégrée du moteur et des options.

### FÉDÉRATIONS PROFESSIONNELLES

## Les métiers de la baie sous un seul fanion

C'est officiel depuis mi-septembre. Tout juste deux mois avant l'ouverture de la 15<sup>e</sup> édition d'EquipBaie, le Pôle Fenêtre de la FFB a annoncé l'arrivée d'un 6<sup>e</sup> syndicat professionnel : l'Union des fabricants de menuiseries extérieures (UFME). Dans un contexte économique toujours compliqué pour le secteur, il y avait sans doute urgence à parler d'une même voix.

« Longuement réfléchi, ce rapprochement s'inscrit en cohérence avec les perspectives et les objectifs des différentes organisations\* et permettra de délivrer un message unique de la filière », ont expliqué fin septembre les six organisations professionnelles dans un communiqué commun.

Si ce ralliement au Pôle Fenêtre de la FFB est récent, Patrick Bouvet – le président réélu fin octobre 2015 à la tête de l'UFME pour un second mandat – rappelait régulièrement que ce « rapprochement » figure de longue date parmi ses priorités afin de « poursuivre la mise en place d'un rela-



Sur un marché difficile (-0,8 % sur 2015 en volume en menuiserie), l'UFME vient de rejoindre les cinq autres organisations professionnelles de la filière qui parleront d'une seule voix sur EquipBaie 2016.

tionnel fort avec les organisations professionnelles de la baie » (FFB et Pôle Fenêtre, Snep\*\*...).

#### Intérêts communs

D'ailleurs, le Pôle Fenêtre-FFB observe que « depuis de nombreux mois, les organisations professionnelles travaillent de concert sur plusieurs dossiers importants pour la filière ». À l'instar, notamment, de la reconnaissance des démarches Qualité produit

dans le cadre des qualifications Qualibat RGE, des réglementations techniques (révision de la RT sur l'existant, règles de calcul Th-Bat des performances produits), de la révision en cours du NF DTU 36.5 (mise en œuvre des fenêtres et portes extérieures), de la rédaction de guides et brochures professionnelles, ainsi que de la conception d'un dictionnaire relatif au BIM pour les parois vitrées.

Fenêtres, façades vitrées, vérandas, vitrages, fermetures et stores... désormais toute la filière parle à l'unisson à la veille d'EquipBaie et MétalExpo où 340 exposants seront présents. Un record pour ces salons. ● S. V.

\* FFPV (verre), SNFA (menuiseries extérieures en alu), SNFPFA (fermetures, protection solaire), UM-FFB (métallerie) et UMB-FFB (menuiseries bois)  
\*\* Syndicat national de l'extrusion plastique

### E-COMMERCE

## Mister Menuiserie : 26 M€ en 2020



Fort de plus de 13 ans d'expérience dans la vente de portails alu, le groupe Label Habitat a lancé Mister Menuiserie courant 2015 pour mieux cibler le segment de la menuiserie alu.

D'ici à trois ans, c'est l'objectif de chiffre d'affaires affiché par le dernier-né de la « galaxie » Label Habitat qui s'appuie dorénavant sur 8 sites marchands dédiés aux marchés de l'équipement de la maison et de la sécurité. Créé en 2015 par ce groupe actif depuis vingt ans, Mister Menuiserie propose plus de 3 000 réf-

rences en portails, portillons et clôtures en aluminium (partenariat exclusif avec le fabricant Emalu Stores), ainsi que des portes d'entrée. S'appuyant sur un réseau de 300 poseurs agréés en France, le site revendique déjà 7 M€ de ventes à ce jour avec un portefeuille d'environ 3 500 clients, dont 25 % de pros. ● S. V.

### MAQUETTE NUMÉRIQUE

## GMI : des fenêtres au format BIM

Si certains experts comme l'Association HQE-France GBC jugent que la démarche BIM n'offre actuellement que 20 % de son potentiel, le Groupe Millet Industrie (GMI) a déjà franchi le pas. Depuis avril dernier, le fabricant entend « prendre le leadership » sur ce sujet en proposant au format numérique toute sa gamme de fenêtres multimatériaux M3D lancée en 2009. En sélectionnant le produit souhaité, le fichier est disponible sous plus de 17 formats (Revit, 3Ds, dwg, rfa, dxf...). Outre la représentation 3D, toutes les informations techniques sont accessibles : dimensions, matériaux, valeurs thermiques, acoustiques, solaires ou encore les liens vers les fiches produits.

Selon Florent Arduin (directeur de la communication de GMI) qui évoque « un véritable investissement financier et humain », cette stratégie s'avère « un vrai « plus » pour tous les prescripteurs qui ne disposaient jusqu'à présent que de fichiers de fenêtres standards ». Cette bibliothèque 3D est une première étape dans le développement de la prescription de GMI. Le retour d'expériences devrait fixer la prochaine feuille de route digitale du fabricant. ● S. V.



Plus de 11 000 téléchargements ont déjà été recensés en 6 mois sur l'Espace Pro de la marque.

# Construire ce qu'il y a de mieux avec Catnic



La gamme de produits Catnic est constituée d'un large éventail de profilés d'angle pour enduits extérieurs et cloisons intérieures, disponibles en acier galvanisé, acier inoxydable ainsi qu'en PVC. Notre gamme complète d'accessoires pour l'Isolation Thermique par l'Extérieur (I.T.E.), un choix de treillis de métal déployé et des profilés innovants composent aussi notre large gamme pour une finition toujours parfaite sur chacun de vos chantiers. Les produits Catnic sont distribués chez les marchands de matériaux et négoces de votre région.

Pour tout renseignement complémentaire, contacter Catnic :  
Tél : 03 23 40 66 80 - Fax : 03 23 40 66 64  
catnic.france@tatasteel.com  
[www.catnic.fr](http://www.catnic.fr)

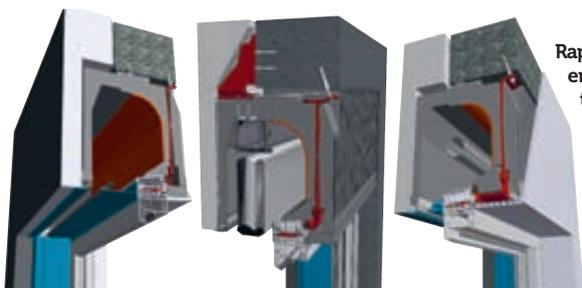


## SOPROFEN • COFFRE VOLET ROULANT

Hall 9  
Stand D19Le Chrono PSE<sup>2</sup> joue les grandes largeurs

Coup de cœur du jury, le Chrono PSE<sup>2</sup> fait évoluer le coffre bloc-baie Chrono PSE. Ce volet roulant cumule « tous les avantages d'un bloc-baie et d'un coffre tunnel », selon le fabricant. Multifonctions, il peut recevoir – avec la même position dans le tableau – aussi bien un tablier en lame PVC ou aluminium (37 et 50 mm ou 56 mm pour les lames alu) qu'un BSO ; ce qui autorise « une grande liberté de composition sur les chantiers ». Son dispositif de renforts d'inertie breveté et ses brides en acier intégrées au coffre permettent de réaliser des largeurs jusqu'à 4 m.

Pour une isolation thermique optimale ( $U_c$  jusqu'à  $0,3 \text{ W.m}^2.\text{K}$ ), coffre et joues sont conçus en polystyrène expansé (densité :  $35 \text{ kg/m}^3$ ). Le profilé PVC associé à un support de joues latérales en ABS assure une continuité d'étanchéité périphérique au niveau du bâti. Des joints d'étanchéité entre coffre et menuiserie confèrent « une excellente perméabilité à l'air (jusqu'à C4) ». Des tests, en interne et réalisés au CSTB, sont prévus en 2017. ●



Rapide et simple à poser en neuf et rénovation (en dépose totale), le Chrono PSE<sup>2</sup> (proposé avec isolation phonique renforcée) sera commercialisé dès février 2017.

Le +

La diversité de configurations possibles : en ITE et ITI, avec ou sans plaque de fibrociment, sur brique isolante monomur ou double mur.

## DIRICKX • PORTAIL

Hall 3  
Stand C19

## Ultra-équipé, Allix pivote



Déclinable en 200 coloris RAL et 10 nuances sablées de la collection Élegance, Allix Pivotant est disponible en finition Protect+ pour les zones les plus corrosives.

Renouvelée en 2015, la gamme de portails industriels autoportants et coulissants s'enrichit de modèles pivotants 1 ou 2 vantaux. Dédié, entre autres, au collectif, Allix Pivotant a fait l'objet d'une « offre plus large et plus claire », selon la marque de clôtures et portails. La gamme a été à la fois standardisée et « super-équipée ». Désormais, elle bénéficie de 16 largeurs de passage pour la version associée à un vantail (de 1 à 5 m par pas de 25 cm) et de 16 autres pour 2 vantaux (de 2 à 10 m pour pas de 50 cm). Un choix de 25 hauteurs est disponible : de 1 à 2,50 m par pas de 10 cm. Les déclinaisons de remplissages (5 en tout : tôle, treillis soudé, barreaux ronds...) ont été étendues et coordonnées aux clôtures et barreaudages du fabricant. Ces arguments assurent « une autonomie de chiffrage optimale des devis et des délais de livraison plus courts en standard », selon le groupe. ●

Le +

La multitude d'options : vantaux inégaux, poteaux sur platine ou structure à motoriser, ventouses électromagnétiques, etc.

## CADIOU • PORTAIL

Hall 10B  
Stand G5

## Combinaisons multiples avec Klavel

Signifiant « casier » en breton, ce portail aluminium modulaire – en vente dès janvier 2017 – dispose d'une armature sur laquelle sont apposées, sur les faces intérieure et extérieure, des plaques alu (2 mm d'épaisseur). Sans montant ni traverse, il bénéficie de fixations invisibles. Collées en applique sur le cadre d'espacement (50 x 50 mm), les plaques confèrent « un rendu lisse et uniforme à l'ensemble, en cohérence avec la tendance actuelle de « déco industrielle » ».

Nombre de plaques, dimensions, orientation, coloris et motif imprimé numérique-

ment : le client choisit sa configuration. Le fabricant du Finistère permet aux architectes et paysagistes d'« apporter leur style propre en mixant les combinaisons » pour apposer leur signature. Le recours aux plaques alu garantit « un tarif plus abordable que les portails à cassettes aujourd'hui réservés à une clientèle aisée », selon Cadiou. ●



Avec ses lignes simples et un style épuré, Klavel se veut un portail intemporel.

Le +

Pour optimiser la pose et générer des gains de productivité, Klavel est prêt à poser grâce au kit d'accessoires et quincaillerie.

## TECH INDUSTRIE • PERGOLA BIOCLIMATIQUE

Hall 10B  
Stand G37

## Éléance en mode solaire

Après une 1<sup>re</sup> génération lancée début 2016, la gamme fabriquée en France accueille un modèle autonome en énergie : Éléance Bio Solaire. Ne nécessitant aucune installation électrique, cette version en aluminium thermolaqué est dotée d'un à trois panneaux photovoltaïques (72 cellules multi-cristallines par unité) selon la taille de la pergola. Manœuvrant les lames orientables jusqu'à 145°, le dispositif assure aussi l'éclairage indirect de la pergola. Des bandeaux lumineux de Led sont intégrés dans la structure. Grâce à son auto-alimentation en 24 V, cet équipement peut s'installer dans la zone de sécurité des 3 m linéaires autour d'une piscine, une zone où le 220 V est proscrit. Un chargeur régulateur et un jeu de batteries sont logés dans l'un des poteaux de la pergola. Idéal pour des terrains dépourvus d'alimentation électrique ou difficiles d'accès ! ●

Commercialisé depuis septembre, ce modèle bioclimatique solaire s'installe avec une simple clé de 13.



Le +

Sa télécommande unique pour piloter à distance les équipements. Sa prise USB pour recharger les objets connectés.

## SALON

## Equip'Baie rebondit



20 %, c'est la hausse du nombre de visiteurs attendus du 15 au 18 novembre prochain à l'occasion de la 15<sup>e</sup> édition des biennales EquipBaie et Métal-Expo, à Paris-Porte de Versailles, selon Guillaume Loizeaud (directeur de ces salons). En 2014, le visitorat était tombé sous le seuil fatidique des 20 000 personnes. Alors que la filière de la

baie affiche désormais son unité (lire p. 64), ces deux salons devraient fédérer l'offre d'environ 340 exposants (50 % de nouveaux entrants), dont deux tiers d'entreprises hexagonales. Pour les six organisations professionnelles du Pôle Fenêtre-FFB, « c'est le début d'un nouvel EquipBaie. Dans deux ans, nous mettrons la barre encore plus haut ! ». ● S. V.

## COMMUNICATION

## Fenêtres NF revient sur le petit écran

Seconde vague de pub TV, en 2016, pour la filière des fenêtres certifiées NF. Jusqu'à mi-octobre, le CSTB, l'Institut FCBA et l'UFME (voir p. 64) ont investi dans un plan média comportant 177 spots de 10 secondes sur

BFM TV. Avec humour, trois films sensibilisent le grand public sur les principales motivations pour remplacer une fenêtre : l'isolation thermique et acoustique, ainsi que les économies d'énergie.

Par ailleurs, des bannières sont insérées sur les sites web B2C de décoration et ceux liés à la rénovation des menuiseries. En outre, sur les sites fenetres-nf.fr, celui de l'UFME et des fabricants estampillés NF, une animation vidéo pédagogique de 2 mn décrypte les sept bénéfices d'un équipement NF. ● S. V.



Trois spots TV mettent en lumière les trois atouts des fenêtres NF.

## PORTES DE GARAGE

## Tout France Fermetures

En 16 pages, la nouvelle brochure de la marque présente ses 5 modèles de portes de garage sectionnelles sous tous les angles : Miami, Maestro, Mykado, Mambo et Moari VIP. À ouverture plafond, cette dernière nouveauté fait l'objet d'un zoom spécifique. Elle sera produite sur le site de Massay, près de Bourges (18), qui fait actuellement l'objet d'une modernisation.



LAISSEZ PASSER LES PERSONNES,  
PAS LES FLAMMES.

### Unique EI30

#### Porte coulissante coupe-feu à fermeture automatique [D.A.S.]

Unique EI30 est une porte à galandage qui résiste au feu et à la fumée pendant 30 minutes, certifiée par procès verbal. La porte se ferme de manière automatique et devient étanche en cas d'incendie pour éviter toute propagation. Plus d'informations sur [www.eclisse.fr](http://www.eclisse.fr)

 **ECLISSE**  
OUVRIR SUR L'AVENIR

Vite!

## ANNIVERSAIRE

# Hansgrohe : la parole aux installateurs Ibox

Dans le cadre du quinzième anniversaire de l'Ibox, corps d'encastrement pour la douche, Hansgrohe a lancé une campagne de communication articulée autour de vidéos promotionnelles et d'une offre commerciale. Pour vanter les atouts de l'innovant boîtier, la société allemande a donné la parole à ses clients les plus fidèles (architectes, commerciaux, installateurs) dans une série de quatre interviews diffusées sur YouTube. « *Au lieu de nous exprimer, nous avons demandé à ces professionnels d'expliquer pourquoi ils ont choisi l'Ibox dans leur projet* », confie Evelin Stratmann, directrice marketing d'Hansgrohe. Dans l'un des clips, un plombier revient sur les différentes étapes de montage ; l'occasion de rappeler la facilité de mise en œuvre, le faible encombrement et le design épuré de l'objet vert. En parallèle, le fabricant mène, depuis début septembre, une



« Nous souhaitons remercier notre clientèle pour sa fidélité »

animation dans son réseau de distribution (négoce sanitaire), à travers l'installation d'un présentoir à l'entrée des agences.

## Packs "découverte" à prix anniversaire

Pour marquer le coup, le groupe met également à disposition des installateurs quatre ensembles complets de douche comprenant l'Ibox à un prix anniversaire. La solution "découverte" dé-

marre à 469 euros, contre 515 euros pour un pack traditionnel. « *Nous souhaitons remercier notre clientèle pour sa fidélité à notre marque et présenter à nouveau notre pack facilitant l'achat de solutions douche encastrées* », souligne Evelin Stratmann. Ces packs "clés en main" englobent, en effet, l'essentiel des pièces d'installation : bride de fixation, rosace d'étanchéité, bouche de tête, Fixfit. ● A. F.

## INTERNET

# Le site de Kinedo change de look

Le fabricant de douches, balnéos et spas a entièrement retravaillé son site internet. Parmi les améliorations notables, on observe l'intégration d'un comparateur de produits et d'une interface personnalisée dédiée aux professionnels. Sur cet espace, l'utilisateur se voit proposer un ensemble de contenus techniques et commerciaux sous la forme de vidéos, d'actualités, de promotions, d'informations produits ou de documentations à télécharger. Une aide au choix (comparateur intégré) permet de se retrouver aisément et rapidement dans l'offre complète de la

marque. Sur la page d'accueil, l'internaute est invité à découvrir l'actualité de Kinedo et la variété de ses produits. Les principales familles y sont représentées – Douche, Spa, Balnéo –, accompagnées des sous-éléments (cabines, parois, receveurs, pare-bains...). Dans une volonté de proximité avec ses clients et distributeurs, le nouveau site facilite la prise de contact avec la marque grâce à un système de géolocalisation des points de vente. La navigation, quant à elle, a été largement simplifiée, l'ergonomie repensée et l'interface conçue en "responsive design". ● A. F.



## EAUX GRISES

# Biofluides équipe une résidence haut de gamme

Le spécialiste en recyclage des eaux grises pour la production d'ECS a annoncé l'installation d'une unité ERS dans l'immeuble résidentiel privé Lux Confluence, situé à Lyon. Dans ce bâtiment haut de gamme de 43 logements, l'eau chaude sanitaire est désormais produite à partir des eaux usées grises.



L'unité ERS récupère les calories des eaux grises du bâtiment.

Concrètement, l'unité ERS récupère les calories et les transfère dans un ballon de stockage d'eau chaude sanitaire après passage par une pompe à chaleur. Une fois leur chaleur captée, les eaux grises sont rejetées dans le réseau d'assainissement à une température moyenne de 9°C. Mis en service en avril 2016, le système permet de couvrir 90 % des besoins en ECS des logements.

Sur le site de Lux Confluence, l'unité ERS fait partie d'un ensemble d'équipements reconnus pour leurs performances énergétiques (triple vitrage, faible perméabilité à l'air du bâtiment, chauffage urbain, système domotique, ventilation autoréglable...). La résidence a d'ailleurs obtenu le label BBC+++. ● A. F.

## ANNIVERSAIRE BIS

# La danse country au menu des 40 ans de Roth France

À l'occasion de son 40<sup>e</sup> anniversaire, Roth France, l'industriel spécialiste en chauffage, sanitaire et cuve, a convié, le 6 septembre dernier, ses collaborateurs et clients à une soirée "western" à Lagny-sur-Marne (77). Au programme: danse country, buffet de grillades, jazz band et spectacle d'hypnose. La direction du groupe a profité de l'événement pour présenter les locaux de l'agence, les showrooms, le training center et le nouveau dépôt. Cet espace a notamment été agrandi pour répondre aux besoins des clients du groupe. Le président, Manfred Roth, est revenu sur l'histoire de « *la belle filiale française* », comme il la nomme, en évoquant l'époque où Roth France fut la première



société française à obtenir un avis technique pour ses réservoirs en matériaux de synthèse.

## Respect et amitié

Devant les dirigeants France, il a souligné les valeurs intangibles qui ont construit l'ADN de l'entreprise. « *Vous vous sentez comme faisant partie de notre fa-*

*mille, et que nous sommes nombreux au total dans notre société de type familial. Nos relations sont fondées sur le respect et l'amitié* ».

De leur côté, les co-dirigeants de Roth France, Claude Brand et Thierry Photinodellis, ont tenu à remercier toutes les personnes qui, depuis le début, ont contribué à la réussite de Roth France. « *Nous fêtons aussi nos produits, notre qualité, nos innovations, dont nous sommes fiers : nos belles parois de douche, notre plancher chauffant – nous venons d'obtenir le prix de l'innovation du Synamome\* pour le panel 16 pose directe –, nos cuves, et en particulier la nouvelle Microstar* », a conclu Claude Brand. ● A. F.

\* Syndicat national de l'architecture et de la maîtrise d'œuvre

Kinedo  
FRANCE

vu à la  
TV



AVANT



NOUVEAUTÉ

# DUO

Le remplacement de baignoire par une **douche/bain**



**CONCEPT  
2 EN 1**

à la fois douche spacieuse  
et baignoire confortable



**MONTAGE  
EN 1 JOUR**

et sans gros travaux



**SOLUTION  
ADAPTABLE**

existe en dimensions  
fixes et ajustables

DUODEKINEDO.FR

FABRICATION FRANÇAISE

## CANALISATION

# Sertir sans danger à froid

La technique d'assemblage des tuyaux en acier par soudure présente un risque important d'incendie. Pour répondre à ce problème, la société Viega a mis au point Megapress, une solution qui permet de sertir en quelques secondes des tuyaux en acier noir jusqu'à un diamètre nominal de 1/2" à 2". Dévoilé à l'occasion du salon Artibat pour son lancement officiel

sur le marché français, ce système est désormais disponible en 3/8" pour les installations standards de radiateurs dans les logements.

## Plus rapide, plus fiable

Avec Megapress, Viega a l'ambition d'offrir une alternative au soudage, au serrage ou au vissage. Cette technique de sertissage à froid se montre bien plus

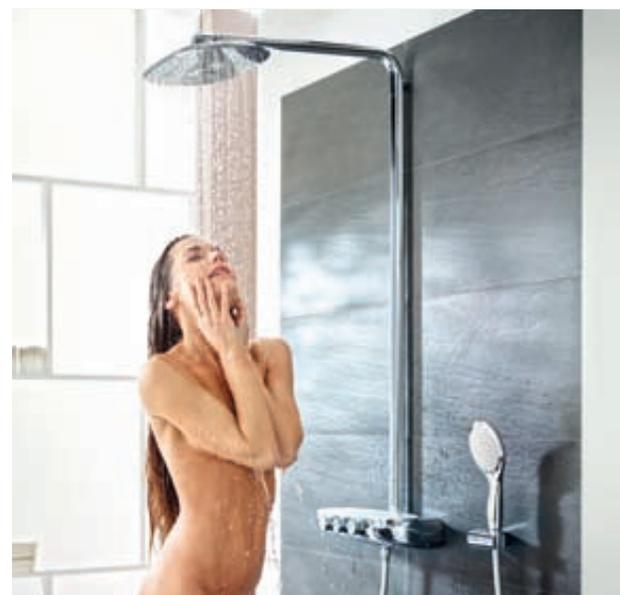
économique en raison d'une mise en œuvre plus rapide et surtout plus fiable, sans flamme ouverte. Un profil d'étanchéité spécial en caoutchouc EPDM (éthylène-propylène-diène monomère) est intégré à chaque liaison en acier. Combiné à une bague de séparation et à une bague crantée, il assure une étanchéité durable et une forte adhérence pour les surfaces rugueuses de tuyaux en acier noir, galvanisé, laqué ou revêtu de résine époxy.

D'après ses concepteurs, le gain de temps est estimé à 60 % par rapport aux techniques standards. Les machines à sertir Viega sont livrées avec tous les accessoires dans une mallette pratique, contenant les mâchoires de sertissage (1/2" à 1"), trois anneaux de sertissage pour les diamètres nominaux (1/4" à 2"), ainsi qu'une mâchoire articulée. ● A. F.



## COMMUNICATION

# Douche 3D : Grohe conquiert par le digital



« Appuyez, réglez, profitez ! », telle est l'invite, ou plutôt le slogan publicitaire employé par Grohe autour de sa douche révolutionnaire Rainshower smart control. En mai dernier, l'industriel allemand présentait son nouveau système de douche 3D, revisitant l'expérience de la toilette. Parmi ses innovations phares, l'appareil est doté d'une fonction de personnalisation. L'utilisateur a la possibilité de régler le débit du jet et de le mémoriser. À l'utilisation suivante, il lui suffit d'appuyer sur un bouton marche/arrêt pour sélectionner son type de jet préféré (pluie tropicale, massage relaxant). Le dernier-né du géant allemand dispose également de fonctions pour obtenir la température souhaitée (Grohe TurboStat) et se protéger contre les brûlures (Cooltouch). À l'occasion de ce lancement international, Grohe a mené une campagne publicitaire avec la diffusion de spots vidéo sur les chaînes replay TFI et M6. Cette

grande opération, qui a enregistré 1,5 million de vues, a repris les valeurs chères au fabricant de robinetterie sanitaire : qualité, technologie, design et durabilité.

## Un tournant marketing

En parallèle, la marque a réalisé une campagne web avec l'achat d'espace publicitaire (RTB), qui a permis de toucher 7 millions de contacts. Un tournant dans l'histoire de la stratégie marketing de Grohe. « C'est une satisfaction, nous sommes dans une vraie rupture dans la communication du groupe car nous sommes très peu présents sur le digital. C'est une démarche qui va s'accélérer dans les prochaines années auprès des consommateurs BtoB », a prévenu Pierre-Albert Frechet, directeur marketing de Grohe France. Le produit a également été dévoilé lors de différents salons (Architec@work et EquipHotel), showrooms et dans les points de vente Grohe (réseau de distribution sanitaire). ● A. F.

## OUTIL DE CONCEPTION

# Geberit va utiliser une plateforme 3D de Dassault Systèmes

Le leader allemand du sanitaire a choisi le logiciel 3DEXperience, espace de développement produits collaboratif, afin de réduire les délais de mise sur le marché. L'industriel français apportera à Geberit ses capacités de conception et d'ingénierie collaboratives digitales. Concrètement, 3DEXperience permet de mettre en œuvre des stratégies efficaces d'estimation automatique des coûts dans le but de lancer des produits plus rapidement. Au sein de cet environnement virtuel, Geberit va pouvoir tester et valider les design, ainsi que programmer et simuler les opérations de fabrication.

## Un outil collaboratif

Cette approche réduit le recours aux prototypes physiques, ce qui valide le processus de fabrication en amont. « Depuis 1987, nous

faisons confiance aux applications de Dassault Systèmes pour leurs capacités de conception produit inégalées. Nous avons maintenant choisi sa plateforme 3DEXperience comme solution globale pour améliorer nos performances en matière d'ingénierie mécanique, de gestion du design et de la collaboration », a déclaré Juerg

Huber, responsable R&D applications, chez Geberit.

Dans le cadre d'une stratégie à long terme visant à optimiser ses processus métier, le fabricant a récemment lancé plusieurs projets d'envergure, notamment le déploiement d'une plateforme d'innovation à l'échelle mondiale. ● A. F.



# Vous êtes Artisan du Bâtiment...

## Retrouvez Zepros Métiers Bâti et Énergie sur le comptoir de votre négociant



Proposez-leur les seuls journaux professionnels gratuits  
de votre secteur et rejoignez notre réseau  
de 3 800 partenaires-diffuseurs Zepros

Contactez

Catherine Paulic  
au 01 49 98 58 45 ou [c.paulic@zepros.fr](mailto:c.paulic@zepros.fr)

## DELABIE • ROBINETTERIE

Hall 7  
Stand B21Le robinet électronique  
"plombier friendly"

Le fabricant d'équipements sanitaires vient de lancer Tempomatic 4, un robinet électronique individuel pour urinoir. Conçu en inox satiné, poli ou brillant, il se présente sous la forme d'un boîtier 100 % étanche (145 x 145 mm), alimenté par pile lithium 6V. Pour faciliter la mise en œuvre par les plombiers, ce nouveau robinet dispose d'une installation modulable (rails, mur porteur, panneau). Le raccordement hydraulique s'effectue par l'extérieur en retirant simplement la plaque. L'accès pour la maintenance est à l'avant. Pour assurer l'étanchéité totale du boîtier, l'appareil intègre directement une collerette avec un joint d'étanchéité. Lors de l'action de purge, la partie robinetterie est remplacée par

un carter en plastique temporaire. Une fois l'action effectuée, le plombier n'a plus qu'à remettre en lieu et place l'électrovanne et le filtre. Équipé du mode "affluence", le robinet garantit une parfaite hygiène à ses utilisateurs en assurant un rinçage automatique après chaque passage. Au-delà de 20 secondes sans utilisation, un rinçage complémentaire s'effectue. Le système permettrait d'économiser jusqu'à 60 % d'eau, affirment ses concepteurs. ●

Prix public HT : 370 € (inox satiné, brillant et blanche). Sur secteur, 390 €.

Le +

L'électronique est directement intégrée dans la plaque. La maintenance du boîtier s'effectue par l'avant, sans le démonter.

## WIRQUIN • ÉVACUATION

Hall 7  
Stand A19Une bonde siphon  
jamais au sec

Avec la participation de quelques installateurs, le groupe Wirquin Pro a breveté, l'année passée, Nano 6.7, un ensemble bonde et siphon intégré de lavabo. Peu encombrant (67 mm), il s'installe facilement grâce à un système de clipsage du corps de bonde. Sa fonction "Top clean" permet de nettoyer rapidement le siphon en l'extrayant par le dessus. Pour éviter les remontées d'odeurs, la pièce est dotée d'une membrane en silicone (ou garde d'eau) au système d'ouverture-fermeture "Quick-clac". « Nous le préconisons dans les maisons secondaires aux longues périodes d'absences où l'eau de la garde va s'évaporer et provoquer des mauvaises odeurs », précise Céline Boyer, chef de produit chez Wirquin. Nano 6.7 est également disponible en version trop-plein, écoulement libre et bonde 100 mm. Depuis sa commercialisation en décembre 2015, le produit a obtenu la note de 8/10 à une enquête de satisfaction menée auprès d'utilisateurs. « Nous avons largement dépassé nos objectifs fixés en début d'année en doublant le nombre de ventes », se réjouit la dirigeante. ●

Prix public HT : 31 à 39 €.



Le +

Nano 6.7 permet un montage intuitif facilitant la pose et garantissant une installation performante et fiable.

## WEDI • ESPACE DOUCHE

Hall 7  
Stand B23Un habillage de receveur  
ultramince et 100 % étanche

Chez Wedi, la mise sur le marché de Fundo Top, en janvier prochain, s'inscrit dans une logique de prolongement de sa gamme de produits. « Nous avons l'habitude de proposer de simples produits de supports, rappelle Michel Perrier, directeur Wedi France. Avec Fundo Top, la nouveauté réside dans le développement d'un revêtement ultra-mince, sans joint et 100 % compatible avec les receveurs de la marque ». Pour la société lyonnaise, Fundo Top est tout d'abord destiné à répondre à une tendance générale : la désaffection du public pour les carrelages avec joint. Côté conception, la société a élaboré une solution en résine minérale (solid surface), facile à manipuler et extrêmement légère (9,72 kg/m<sup>2</sup>). Sur site, la minceur de l'habillage (6 mm) facilite son recoupage au moyen d'une scie circulaire. Selon ses concepteurs, Fundo Top



épouse parfaitement les formes des pentes et s'adapte à tous les espaces en garantissant un montage 100 % étanche. Faisant l'objet d'une campagne média (presse spécialisée, marketing digital), la nouvelle gamme a été exposée cette année lors d'un roadshow chez les différents distributeurs. Le premier lot, blanc et beige, a été mis en vente le 1<sup>er</sup> octobre 2016. ●

Prix public HT : 240 à 295 €.

Le +

Léger et très facile à installer, Fundo Top se découpe simplement et proprement avec une scie circulaire.

## ROCA • VASQUE

Hall 7  
Stand C36Inspira, une collection tout  
en finesse

Le marché du mobilier sanitaire exige aujourd'hui des formes plus précises, difficiles à obtenir avec de la céramique traditionnelle. Pour répondre à ces attentes, Roca, fabricant de produits sanitaires, lancera le 1<sup>er</sup> janvier prochain Inspira, une nouvelle collection de vasque à poser rectangulaire en Fineceramic. Elle se compose de trois lignes de design (ronde, angles doux et carrée), parfaitement combinables entre elles, permettant de créer des espaces de bain de tout style. L'utilisation de ce matériau novateur offre la possibilité de réaliser des formes invisibles auparavant. Les vasques présentent en effet des contours très fins avec des parois de 5 mm d'épaisseur pour une composition graphique et épurée. Autres atouts du matériau : sa légèreté et sa résistance. Selon Roca, il serait jusqu'à 30 % plus robuste que la céramique traditionnelle et parfaitement résistant aux produits de nettoyage abrasifs. ●

Le +

La nouvelle collection "Inspira" présente un design plus précis, des parois moins épaisses (5 mm) et une meilleure résistance.

# PRÉPAREZ L'HIVER

## AVEC LES POMPES DE RELEVAGE DE CONDENSATS DE CHAUDIÈRES !



### SANICONDENS®ECO

- Un format compact et ultra-performante
- Pour chaudières à gaz



### SANICONDENS®PRO

- La pompe avec cuve grande capacité
- Pour chaudières à gaz



### SANICONDENS®BEST

- Neutralisateur inclus
- Pour chaudière à gaz ou à fioul

SFA, LEADER MONDIAL DES SOLUTIONS DE RELEVAGE POUR ÉVACUER LES CONDENSATS ACIDES DES CHAUDIÈRES À CONDENSATION EN TOUTE SÉCURITÉ.



Conséquence directe de l'entrée en vigueur de la nouvelle directive ERP, les chaudières à condensation ont été généralisées en France, depuis le 26 Septembre 2015.

**SFA**  
www.sfa.fr

## Vite!

### COUPS DE POUCE

#### Deux aides valent mieux qu'une

Avec InnovÉnergie, Viessmann rend la qualité accessible à tous. Cette offre, proposée en partenariat avec la banque Solfea et Engie jusqu'au 31 décembre 2016, permet au client particulier de bénéficier d'un double avantage au moment de l'achat de son système de chauffage : un prêt très avantageux à taux de 0 % jusqu'à 4 000 €, et une prime en fonction du matériel choisi, 110 € pour une chaudière gaz ou fioul à haute performance énergétique, et 130 € pour une PAC.

### DOCUMENTATION

#### Tout Panol en 520 pages



L'édition 2016-2017 du catalogue répertorie toutes les solutions du fabricant en termes de ventilation, de sécurité incendie, de grille

de ventilation et de protection solaire. Segmenté en 8 familles représentées par un code couleur, il présente les informations générales et les principes de fonctionnement des produits, les nouveautés, les rappels réglementaires, les définitions des systèmes, ainsi qu'un descriptif détaillé avec les caractéristiques techniques et schémas de chaque produit.

### NOUVEAUTÉS

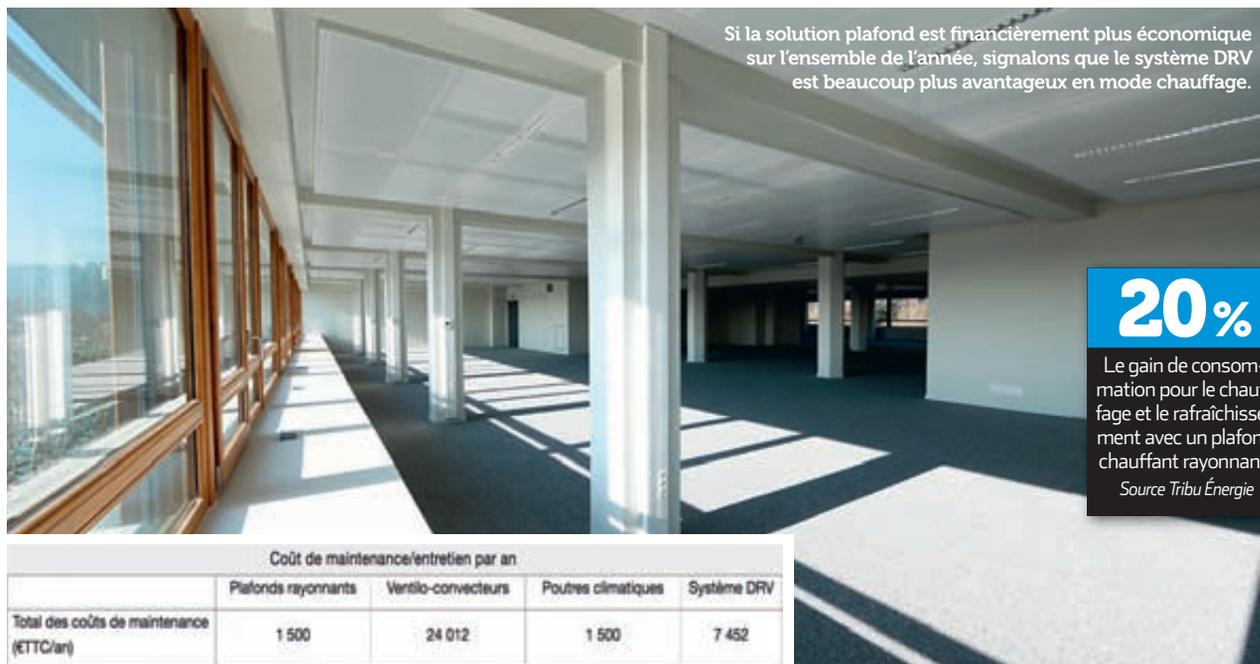
#### Un "3 tubes" au top

La nouvelle gamme "SHRMe 3-tubes Tout-Inverter" de Toshiba permet la production de chauffage et rafraîchissement simultanée avec récupération d'énergie. Dédié au tertiaire (bureaux, hôtellerie, bâtiments publics...), le SHRMe bénéficie des dernières avancées technologiques propres au fabricant : compresseur DC Twin-Rotary dernière génération, régulation Inverter, boîtier sélecteur de débit multisorties, fonction chauffage optimisée... avec une montée en puissance (nouveaux modules 16, 18 et 20 CV).



### PLAFONDS CHAUFFANTS RAFRAÎCHISSANTS

# Une étude comparative démontre sa pertinence



Si la solution plafond est financièrement plus économique sur l'ensemble de l'année, signalons que le système DRV est beaucoup plus avantageux en mode chauffage.

## 20%

Le gain de consommation pour le chauffage et le rafraîchissement avec un plafond chauffant rayonnant.

Source Tribu Énergie

	Coût de maintenance/entretien par an			
	Plafonds rayonnants	Ventilo-convecteurs	Poutres climatiques	Système DRV
Total des coûts de maintenance (ETC/an)	1 500	24 012	1 500	7 452

Le confort global (thermique, qualité d'air, acoustique, visuel) dans les immeubles de bureaux ou les établissements publics favoriserait le bien-être des individus, réduirait l'absentéisme et augmenterait la productivité. Cette notion de confort global, centré sur l'individu, est en droite ligne avec l'actuelle réflexion sur la prochaine réglementation thermique et environnementale, la RBR 2020 (réglementation bâtiment responsable).

Une étude menée pour le compte de Zehnder par un bureau indépendant, Tribu Énergie, démontre que les plafonds chauffants rafraîchissants s'inscrivent parfaitement dans cette orientation par rapport à d'autres systèmes d'émission utilisés dans les bureaux. Elle détaille l'intérêt de cette solution par rayonnement naturel à haute efficacité énergétique ainsi que le coût global pour le chauffage et le rafraîchissement des immeubles de bureaux.

#### Une étude sur 4 types d'émetteur

Un bâtiment de bureau existant a été modélisé avec le logiciel de SDT (simulation thermique dynamique) Design Builder. Il per-

met de simuler l'évolution des températures et des besoins dans un bâtiment sur l'année entière. Deux types de projets ont été étudiés : un immeuble de bureaux situé à Paris et un autre à Marseille. Quatre types d'émetteurs sont soumis à cette comparaison : les plafonds chauffants rafraîchissants (système de référence), les ventilo-convecteurs (VCV), les poutres froides, et le système à détente directe réversible (DRV).

Les résultats de cette étude montrent que les consommations d'énergie pour le chauffage et le rafraîchissement des locaux sont plus faibles dans le cas d'un système de plafonds rayonnants (de l'ordre de 20 %). L'une des explications vient de l'importante part radiative de ces émetteurs (environ 75 %) par rapport aux autres émetteurs.

En effet, avec des plafonds rayonnants, la répartition des températures dans la pièce est plus homogène ; de plus, le gradient de température entre les parois et l'air ambiant est plus faible avec les émetteurs radiatifs, ce qui diminue les consommations de ces solutions par rapport à des so-

lutions convectives. Et enfin, les plafonds rafraîchissants fonctionnent avec de l'eau dont les températures permettent de travailler avec des COP élevés au niveau de la production de froid.

#### Coûts de maintenance avantageux

Les panneaux des plafonds chauffants et rafraîchissants ne nécessitent aucune maintenance spécifique. En comparaison, les batteries des poutres froides doivent être nettoyées à l'aspirateur tous les 3 à 5 ans et le fonctionnement de la régulation doit être contrôlé à cette occasion. L'entretien des unités consiste principalement à contrôler l'encrassement éventuel des ailettes de la bat-

terie et la formation exceptionnelle d'humidité sur les surfaces d'échange.

Pour les solutions VCV et DRV, la maintenance est plus importante, il faut nettoyer les batteries, remplacer les filtres, contrôler l'écoulement des condensats, etc. Les ventilo-convecteurs doivent également être remplacés au bout d'un certain temps (entre 17,5 et 20 ans de durée de vie). La période de remplacement des ventilo-convecteurs s'échelonne sur 4 à 5 ans à partir de la 15<sup>e</sup> année de fonctionnement. Des remplacements peuvent déjà être nécessaires dès la 10<sup>e</sup> année. On estime le remplacement du VCV et des unités intérieures des DRV à 225 €/pièce ; la main-d'œuvre pour cette tâche représente 35 €/unité. ● M. Wast

### RETOUR SUR INVESTISSEMENT

#### Un coût global plus intéressant

Du côté de l'enveloppe financière globale, l'étude atteste de la pertinence de la solution CVC avec plafonds chauffants et rafraîchissants. Même si elle est un peu plus onéreuse à l'installation, les gains sur les consommations (et donc sur les coûts d'exploitation) et sur les coûts de maintenance font que le retour sur investissement n'est pas de nature à disqualifier ce type d'émetteurs. Et quand on additionne tous les items financiers, sur la durée, ce système se révèle plus avantageux que les autres solutions étudiées.



GROUPE  
**SOCODA**

**70 ANS**  
D'INNOVATION



Réseau  
**SOCODA**

N°1 EN FRANCE  
DE LA DISTRIBUTION  
INDÉPENDANTE  
POUR LE BÂTIMENT  
ET L'INDUSTRIE

ME GARANTIR LE MEILLEUR  
DE LA SÉCURITÉ, C'EST  
PRIMORDIAL POUR  
MON MÉTIER !

La sécurité au travail ne se négocie pas ! Faire confiance à des spécialistes, c'est vous garantir un premier niveau de sécurité. Les « spécialistes E.P.I. » du Réseau SOCODA vous accompagnent sur vos problématiques de santé et de sécurité au travail. Leur connaissance de vos métiers, des obligations réglementaires et normatives vous aide à définir les protections les plus adaptées. Cette expertise vous est garantie par le LABEL « SPÉCIALISTES E.P.I. », véritable gage de compétence, pour vous offrir un conseil juste, un service PRO sur l'ensemble du territoire national. Toute la différence est là !



[www.specialistes-epi.fr](http://www.specialistes-epi.fr)



© ROJ Lab

ACIERS | DÉCORATION | ÉLECTRICITÉ | INDUSTRIE | MATÉRIAUX | **OUTILS PRO** | SANITAIRE-CHAUFFAGE

AUJOURD'HUI, GROUPE SOCODA EST UN RÉSEAU DE 185 ADHÉRENTS INDÉPENDANTS,  
700 POINTS DE VENTE, 1000 PARTENAIRES FOURNISSEURS, 3 MILLIARDS D'€ DE CA, ET 440 000 CLIENTS.

## Vite!

### SERVICES

#### Atlantic renforce sa charte

La marque s'engage à accompagner ses clients, prescripteurs, distributeurs, installateurs, dans l'élaboration de leur projet et à respecter les 8 engagements de sa charte de services. Ce dispositif inclut notamment une offre de formations, des services avant et après-vente, une assistance technique experte, un suivi de commandes et de livraisons optimisé, une aide à la mise en service et un service de garantie et de pièces détachées. Et pour prouver ses dires, la dernière enquête annonce que 95 % des clients sont satisfaits des services Atlantic.

### RÉFRIGÉRANT

#### Arrivée du Solstice N40

Appelé également R-448A, ce nouveau fluide frigorigène développé par Honeywell a été testé pendant 14 ans dans une importante chaîne de supermarchés au Royaume-Uni. En plus d'une réduction de la facture énergétique de plus de 10 %, ces essais ont montré que seuls des réglages minimes étaient nécessaires pour adapter ce nouveau fluide aux systèmes existants utilisant le R404A et que les conditions de fonctionnement, comme les températures de reflux, respectaient parfaitement les exigences strictes des fabricants de compresseurs.



### CONFORT

#### Une appli pour les PAC Hitachi

Hi-Kumo permet le pilotage à distance des pompes à chaleur air/air du fabricant. Il peut s'effectuer dans ou à l'extérieur de l'habitation et peut concerner jusqu'à 10 unités intérieures. Après une mise en service très facile, l'utilisateur paramètre son application et renomme les unités en fonction des pièces où elles se trouvent. Ensuite, il a accès à toutes les fonctions : marche/arrêt, changement de mode, modification des températures, programmation hebdomadaire, affichage des alarmes... Disponible gratuitement pour les plateformes Apple et Android.

### PROMOTION

# Bosch Thermo se met en quatre pour Condens 9000i

**A**vant-première au salon Interclima, roadshow du printemps, Bosch Thermo ne ménage pas ses efforts pour présenter sa nouvelle pépite dans le domaine de la chaudière murale gaz : la Condens 9000i. Nous vous en avons déjà parlé, mais le fabricant a bien orchestré le lancement en distillant les informations pour susciter l'intérêt des installateurs, mais également celui du grand public.

Car c'est avéré. Si Bosch est connu et reconnu pour l'électronique, l'outillage électroportatif et l'électroménager, la notoriété lui fait encore défaut dans le domaine du chauffage. C'est une des raisons du déploiement massif de communication pour installer la 9000i dans la prochaine "shopping list" des particuliers qui envisagent le remplacement de leur générateur à court et moyen terme. Il faut dire que le fabricant joue gros puisqu'il a massivement investi dans cette toute nouvelle génération de chaudières qui sera la plateforme maîtresse des produits du groupe (Bosch et e.l.m. Leblanc) jusqu'en 2019.

#### Communication inédite

Rendez-vous compte : le dispositif grand public prévoit une campagne 100 % digitale s'appuyant



Commercialisée le 1<sup>er</sup> octobre en finition noire, la 9000i sera disponible en blanc à partir de janvier 2017.

sur un site internet dédié ([www.galerie-bosch.fr](http://www.galerie-bosch.fr)), une web série décalée intitulée "Chaud devant" et la création d'une page Facebook intitulée @BoschChauffageConfort.

Du côté des pros, le soutien au lancement est moins "spectaculaire" mais tout aussi efficace : offre de mise en stock pour les négoce, promotion pour les installateurs (régulation connectée offerte\*), documentations, campagne d'information web, localisation des installateurs part-

naires sur le site grand public... Tout a été pensé pour assurer le succès.

Si cette commercialisation fait l'objet de tels moyens, c'est aussi parce que le produit se positionne sur le segment premium. En effet, affichée à partir de 3 200 € HT (prix public conseillé) pour la version chauffage simple 20 kW, et frôlant les 5 000 € pour la configuration colonne intégrant un ballon ECS, c'est la cible CSP++ supérieure à 35 ans qui est clairement visée.

Au niveau industriel, il n'est pas simple de faire beau tout en restant pratique. Ce défi a été relevé avec succès puisque cette nouvelle plateforme technique autorise un gain de temps d'installation de 30 % par rapport à une chaudière standard.

#### 5 vis pour l'inspection

Les raccordements électriques sont facilement identifiables grâce à des codes couleur et accessibles par l'avant. L'interface tactile, ergonomique et fonctionnelle, assure par ailleurs une mise en service et un réglage rapides. À noter : la régulation dissociée CW400 (en option) se clipse derrière l'écran tactile (porte de rabat) et facilite la mise en service à l'aide du paramétrage automatique. Enfin, côté entretien, les principaux organes qui doivent être inspectés chaque année (brûleur, condenseur, bloc gaz) sont démontables avec 5 vis seulement. ● M. Wast

\* Demandez les conditions auprès de votre revendeur

### BIM

## Enrichissement de la base de données Aldes

C'était en novembre 2015... Le grand spécialiste de la ventilation et de la qualité de l'air intérieur présentait une plateforme de téléchargement d'objets 3D intelligents : Aldes CAD Library. L'objectif était d'accompagner les professionnels et les bureaux d'études dans l'utilisation du BIM. Premier bilan plus qu'encourageant 10 mois après ce lancement : à ce jour, la plateforme a enregistré environ 30 000 connexions et plus de 2 500 téléchargements.

Fort de ce succès, le fabricant enrichit la base de données en mettant à disposition les objets 3D intelligents de plus de 100 familles de produits Aldes. Ils sont proposés aux formats Revit™, dwg 3D et dxf 2D. Le catalogue, représentant environ 150 familles de produits, sera disponible en objets 3D, dans son intégralité, en fin d'année 2017.

#### Testé et validé

Tous les objets (équipements, accessoires...) proposés par Aldes CAD Library ont été testés et va-



lidés. Et chaque nouveau produit sera systématiquement disponible et actualisé tout au long de

sa durée de vie. Toutes les infos sont à retrouver sur le site <http://cad.aldes.com> ● M. W.



# HBS-200 CAOUTCHOUC LIQUIDE

## LA SOLUTION 100% ÉTANCHÉITÉ À L'EAU ET L'AIR

Vos chantiers professionnels se doivent d'être irréprochables non seulement à l'instant présent, mais aussi à l'avenir. Dès lors, il est primordial de rendre étanche et d'assurer une protection de façon permanente sur : les sols, les murs, les solins, les ouvertures et les éléments de construction. Griffon HBS-200 Caoutchouc Liquide est un enduit universel flexible qui permet de protéger et de rendre étanche. Son élasticité à 900% lui permet de couvrir la plupart des matériaux et des

supports. Étanche à l'eau et à l'air, HBS-200 est facile à appliquer et à mettre en œuvre. De plus, il est inaltérable et ne nuit ni à l'être humain, ni à l'environnement. L'étanchéité à l'eau et à l'air à 100% de cet enduit est attestée par les normes européennes EN 1026, EN 1027 et EN 12114. Son adhérence à la plupart des supports fait du Caoutchouc Liquide HBS-200 l'enduit de référence de protection et d'étanchéité pour tous les professionnels.



EN 1026  
EN 1027  
EN 12114

**Griffon.**

Raccordements professionnels.

Griffon est une marque de Bion International.

[www.griffon.eu](http://www.griffon.eu)

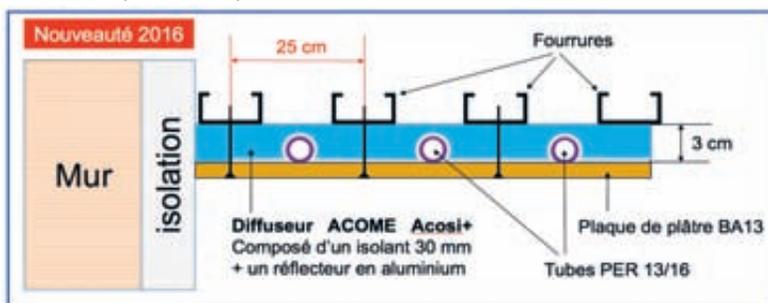
## ACOME • PLAFOND CHAUFFANT/RAFRAÎCHISSANT

Hall 7  
Stand C11

## Chauffage au quart de tour

Système mince (30 mm d'épaisseur seulement), léger, sec et à faible inertie, Acosi+ a une grande capacité de réactivité. Une dizaine de minutes lui suffisent pour élever ou abaisser d'un degré la température ambiante et prendre en compte le confort souhaité. Idéalement, il doit être associé aux générateurs à basse et très basse température (géothermie, capteurs solaires, groupes thermodynamiques, chaudières gaz à condensation...) avec une régulation adaptée pilotant l'ensemble. Acosi+ repose sur la circulation d'eau dans un tube souple lui-même guidé et maintenu (au pas de 12,5 cm, pose en serpentín) dans des diffuseurs PSE aluminisés droits et avec virages.

Ce système est proposé en version "packagée" comprenant un accompagnement technique, le dimensionnement et le traçage fourni (plan de pose des rails, des diffuseurs et des tubes), une commande pour l'ensemble du chantier et une livraison de tous les composants sur palette. Garantie de 10 ans. ●



**Le +** Une appli qui permet, via un smartphone ou une tablette, de programmer la température des pièces et de suivre les consommations d'énergie en temps réel.

## PANASONIC • POMPE À CHALEUR

Hall 8  
Stand F10

## La puissance au plus juste



All In One intègre un module hydraulique et un module ECS dans une seule unité intérieure compacte : 1,80 m de haut, 60 cm de large et 72 cm de profondeur. La grande variété de puissances qu'elle délivre (3 kW à 16 kW, la plage la plus large du marché selon le constructeur) permet d'adapter finement son fonctionnement au logement à chauffer sans surconsommations, en solution une zone ou deux zones (le kit bizona est intégré de série). Outre le ballon de 200 litres "sur-isolé" en polystyrène, le module abrite le filtre, le groupe de sécurité, le thermostat et le comptage énergétique. Conforme aux exigences de la RT 2012, cette solution chauffage/ECS s'adresse prioritairement aux résidences individuelles en neuf ou en rénovation. COP jusqu'à 5 en mode chauffage et 3 en production d'eau chaude sanitaire. ●

**Le +** Panasonic est le seul acteur du marché à proposer une PAC All In One de seulement 3 kW. Une puissance parfaitement adaptée aux constructions neuves de 70 à 120 m<sup>2</sup>, selon la zone climatique.

## ZEHNDER • VENTILATION DOUBLE FLUX

Hall 8  
Stand F30

## Jusqu'à la dernière calorie

Succédant à la génération des ComfoAir 350 et 550, la nouvelle gamme ComfoAir Q est composée de trois appareils permettant de couvrir les besoins en débits d'air de 350, 450 et 600 m<sup>3</sup>/h. Trois nouveaux brevets ont été déposés par le fabricant pour ces centrales. L'un d'eux concerne l'échangeur qui dispose d'un nouveau dessin en forme de diamant pour une surface d'échange très importante afin d'offrir un rendement accru. Résultat : une récupération de chaleur de 97 % (suivant NF 205)

Autres innovations qui changent la donne : un préchauffeur intelligent qui s'adapte parfaitement à la température, au débit volumétrique et à l'humidité de l'air et amène l'air extérieur, quelle que soit la température de celui-ci, à la température requise pour un fonctionnement peu énergivore. Enfin, des ventilateurs redessinés (grille flowgrid qui assure un flux d'air optimisé) équipés de moteurs encore plus économiques. ●



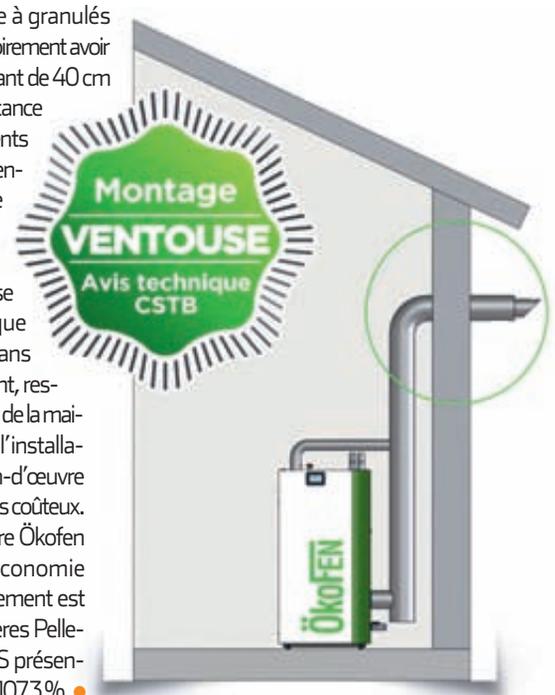
**Le +** FlowControl ajuste automatiquement les débits d'air neuf et d'air vicié, diagnostique la perte de charge (rafales de vent, condensation...) et module le fonctionnement du ventilateur.

## ÖKOFEN • CHAUDIÈRE À GRANULÉS

Hall 8  
Stand F14

## Raccordement concentrique

Alors qu'une chaudière à granulés "classique" doit obligatoirement avoir une sortie de fumée dépassant de 40 cm du faîte du toit, et une distance minimale de 8 m des bâtiments voisins, Ökofen vient de présenter une chaudière compatible avec un conduit ventouse concentrique. Avec ce dispositif, l'air de combustion passe par le même percement que l'évacuation des fumées, sans prendre d'air dans le bâtiment, respectant ainsi l'étanchéité à l'air de la maison. Cette simplification de l'installation réduit les coûts de main-d'œuvre et nécessite un matériel moins coûteux. L'installation d'une chaudière Ökofen à ventouse permet une économie jusqu'à 1000 €. Ce raccordement est compatible avec les chaudières Pelle-matic Condens et Smart XS présentant un rendement jusqu'à 107,3%. ●



**Le +** Le fabricant a obtenu un avis technique du CSTB pour un raccordement en ventouse concentrique murale ou verticale de ses chaudières à condensation.

DÉVELOPPEZ VOTRE RÉSEAU  
FAITES DU BUSINESS  
100% PROS

# tokster

SUIVEZ  
NOS 4  
CHAÎNES  
ACTUALITÉS  
BÂTIMENT

BÂTIMENT NEWS  
TECHNIQUE MÉTIERS  
DISTRIBUTEURS  
ÉNERGIE NEWS

Rédactionnels  
100% journalistes experts  
**ZEPROS**

ÉCHANGEZ  
EN DIRECT

AVEC LES ENTREPRISES  
ET LES ACTEURS  
DU BÂTIMENT  
VIA LES CLUBS  
DE DISCUSSION

CONSTRUISEZ  
VOTRE RÉSEAU DE CONTACTS  
**+50 000**  
PROFESSIONNELS

OPTIMISEZ  
VOTRE E-VISIBILITÉ  
AUPRÈS DE VOS CLIENTS,  
FOURNISSEURS  
COLLABORATEURS...

**BigMat**

**cgi**

**BATIMAT**  
ÉCONOMIE  
INDUSTRIELLE

**BRICOMAN**

**FNBM**

**URSA**

**fm**

**Fédis BOIS**



**BTP**  
Consultants

**rexel**



**Fabemi**

**DISTRIartisan**

**mabéo**

**CFA AFANEM**

**soldis**  
UDIREV

Expert  
**RELAIS BOIS**

Retrouvez toute l'actualité de nos partenaires bâtiment sur

**tokster.com**  
Le 1<sup>er</sup> Média Social Professionnel ciblé par métiers

## RACHAT

# Areva abandonne l'éolien offshore

Le conseil d'administration de l'industriel français a confirmé la cession à l'espagnol Gamesa de sa participation de 50 % dans la co-entreprise dédiée à l'éolien en mer, Adwen. Dans un communiqué, Gamesa s'est engagé à racheter pour 60 millions d'euros les 50 % du capital d'Adwen détenus par Areva. Cette vente fait suite à plusieurs mois de discussions et à un projet de fusion entre le groupe espagnol et l'allemand Siemens. Sauf que ce rapprochement entraine en contradiction

avec une clause de non-concurrence existant entre Areva et Gamesa dans l'éolien en mer. En juin dernier, Areva s'était engagé à trouver, dans les trois mois, un repreneur à Adwen ou, le cas échéant, de lui céder sa participation. Des discussions ont eu lieu avec General Electric, qui a



## L'industriel français veut se recentrer sur le nucléaire

repris la division énergie d'Alstom et qui compte une activité d'éoliennes offshore.

### Siemens toujours plus leader

Mais le rachat n'a pas eu lieu car GE ne souhaitait pas prendre à sa charge les risques éventuels

liés aux contrats de maintenance pour les éoliennes déjà en fonctionnement. Dans l'offshore, Areva possède deux usines en Allemagne, 630 mégawatts de capacités installés et bientôt 1 GW avec les projets en cours.

Déjà leader mondial dans le secteur de l'éolien offshore, Siemens va détenir 59 % de la nouvelle entité créée en 2015, ce qui devrait conforter sa position en Europe.

L'opération, qui pourrait être finalisée en janvier 2017,

marque le retrait d'Areva dans les énergies renouvelables pour recentrer ses activités autour du nucléaire. L'activité de la division consacrée aux énergies vertes (biomasse, solaire, éolien) s'est, au fil des années, dégradée et transformée en source de pertes. ● A. Flepp

## MODÈLE INNOVANT

# L'autoconsommation d'entreprise libéralisée

L'avenir se joue aujourd'hui « avec des solutions d'autoconsommation plus simples, sans abonnement ni frais annexes ». La phrase est signée Olivier Béchu, directeur général de ValÉnergies, réagissant aux appels d'offres portant sur l'autoconsommation lancé par Ségolène Royal le 2 août dernier. Une belle initiative, certes. Mais, selon lui, elle s'apparente plutôt à un moyen de réglementer et contrôler l'énergie produite par les entreprises, l'État étant actionnaire d'EDF à plus de 85 %. Ce développement en demi-teinte a conduit le groupe ValÉnergies à imaginer un nouveau

modèle d'autoconsommation dédié aux entreprises, Ellybox, sans aucun coût d'installation ni frais supplémentaires.

Le pack comprend l'installation de 300 m<sup>2</sup> de panneaux solaires au sol ou sur le toit, une box qui permet de piloter l'injection de l'électricité solaire dans son réseau et un câble raccordant la box à son armoire électrique. L'entreprise ne paye que ce qu'elle a consommé en électricité renouvelable. Le prix de l'électricité est facturé 10 % moins cher, soit 0,09 €/kWh. Pour le reste du volume, l'entreprise conserve son fournisseur habituel. ● A. F.



## ÉNERGÉTICIEN

# Lancement d'une offre d'électricité 100 % verte

EkWateur, fournisseur d'énergie 100 % verte, a lancé le 13 septembre dernier sa première offre commerciale auprès du grand public. La philosophie de cette jeune société repose sur la participation des consommateurs aux activités de l'entreprise

en les rémunérant. Son offre propose de l'électricité 100 % renouvelable et du gaz naturel 5 % ou 100 % renouvelable. EkWateur s'approvisionne en énergie auprès de Smart Grid Energy, spécialiste en effacement de consommation, qui assure les fonctions de responsable d'équilibre vis-à-vis des gestionnaires de réseaux.

Côté prix, la formule joue la carte des tarifs avantageux : le prix du kWh est bien en dessous de celui des tarifs réglementés (de -11 % à -22 %) pour des prix globaux variables ou fixes, au choix. Ambitieuse, la société fondée par Jonathan Martelli et Julien Tchernia espère atteindre les 100 000 compteurs ekWateur d'ici à mi-2018. Et même 500 000 d'ici à 2021 ! ● A. F.



Toute l'équipe d'EkWateur

## PROJET FLOATGEN

# Le chantier de la première éolienne offshore à suivre en direct

Sur le port de Saint-Nazaire, le chantier de la première éolienne offshore française a débuté. Les équipes de Bouygues TP ont commencé l'assemblage de la coque béton flottante, destinée à supporter le mat de la machine. En attendant ses premiers tours de pale prévus pour 2017, un "direct" permet de suivre l'avancée des travaux, étape par étape.



Une fois la barge flottante achevée, l'éolienne sera installée, à quai, sur sa fondation.

Les porteurs du projet Floatgen ont mis en ligne un nouveau site internet permettant de visualiser grâce à des boîtiers photos le site de construction de la fondation flottante, située quai des Charbonniers.

### 2 mégawatts en service

Les différentes étapes du calendrier y sont aussi rappelées afin de s'informer globalement sur le

projet. Une fois la barge flottante achevée, l'éolienne sera installée, à quai, sur sa fondation. L'ensemble sera ensuite remorqué au printemps vers le site d'installation SEM-REV au large du Croisic, premier site français d'expérimentation multitechnologie (houlomoteur, éolien flottant, etc.). L'éolienne sera alors raccordée au système d'ancrage et au câble d'export de l'électricité.

Porté par un consortium de sept industriels européens, Floatgen vise à construire une éolienne de 2 MW. Cette expérimentation grandeur nature a pour ambition de démontrer le potentiel industriel de la filière, créatrice d'emplois locaux, et le faible impact sur l'environnement (éloignement des côtes, faible impact visuel, gisement de vent). ● A. F.



**NOUVEAU EN 2016**  
ouverture du lundi au mercredi

# EXPO

# PROTECTION

**LUN 7 > MER 9 NOVEMBRE 2016**  
PARIS-PORTE DE VERSAILLES-PAVILLON 1

**PROTÉGER LES HOMMES ET LES ORGANISATIONS**



**DEMANDEZ VOTRE BADGE GRATUIT SUR [EXPOPROTECTION.COM](http://EXPOPROTECTION.COM)**

Organisé par  
 Reed Expositions

Partenaires



SYNAMAP



inrs



OPP&TP

ACES



ASIS



## EMPLOI

# La filière éolienne embauche

La filière éolienne a créé 1 950 emplois supplémentaires sur le territoire français en 2015, soit une hausse de 15,6 % par rapport à 2014. C'est l'un des principaux enseignements à tirer du 7<sup>e</sup> Colloque national éolien, organisé les 13 et 14 septembre à Paris. Les résultats de cette troisième édition de l'observatoire de l'éolien s'inscrivent dans la continuité des précédents, confirmant le poids économique de cette industrie en plein essor. « Pour la troisième année consécutive, cet observatoire de l'emploi éolien démontre, chiffres à l'appui, les contributions concrètes de la filière à la création d'emplois et au développement industriel en France », a souligné

Olivier Perot, président de France Énergie Éolienne. Au total, 14 470 emplois directs ont été recensés l'an dernier. L'ensemble de la filière de production profite de cette dynamique puisque les quatre métiers de la chaîne dépassent les 20 % de croissance. Les effectifs dans la recherche et l'exploitation/maintenance ont augmenté respectivement de 25,6 % et de 22 % entre 2013 et 2015.

## Le boom de l'ingénierie

La création de postes la plus forte s'est opérée dans la fabrication de composants (+35,2 %) et l'ingénierie/construction (+50,9 %). Côté localisation, l'étude démontre que les emplois se répartissent sur la totalité du territoire



Olivier Perot, président de France Éolienne Énergie

français. Même si une forte concentration s'observe naturellement en Île-de-France (3 920) du fait de la présence des sièges sociaux.

En ce qui concerne le marché, si la construction des éoliennes reste fortement concentrée, celui de l'exploitation est beaucoup plus éclaté. Les deux éner-



géticiens historiques (Engie et EDF) dépassent chacun 1 000 MW en exploitation, loin devant le 3<sup>e</sup> exploitant (Wind Prospect, 512 MW), puis tous les autres acteurs. Un an après la

promulgation de la loi relative à la transition énergétique, le parc éolien a dépassé la barre des 10 GW installés fin 2015 et assure environ 5 % de la consommation nationale. ● A. F.

## MÉTHANISATION

## Le tarif d'achat prolongé jusqu'à la fin de l'année

Ségolène Royal a annoncé le prolongement du tarif d'achat pour les installations de méthanisation de moins de 500 kW jusqu'au 31 décembre 2016. Le nouvel arrêté, publié au *Journal Officiel*, doit permettre de sécuriser le cadre économique des méthaniseurs dans l'attente de la publication du nouvel arrêté tarifaire, actuellement en cours

de notification à la Commission européenne. La revalorisation du tarif d'achat de l'électricité produite en cogénération a pour but de soutenir le développement de la filière. Fin 2015, la France avait réformé son dispositif de soutien aux énergies renouvelables et avait notifié ce nouveau dispositif à la Commission européenne. Une fois le texte validé, les nou-

veaux sites de méthanisation vont bénéficier des avantages suivants : les méthaniseurs de moins de 500 kW seront soutenus par un tarif d'achat de l'électricité garanti pendant 20 ans, les méthaniseurs de plus de 500 kW seront soutenus dans le cadre d'appels d'offres ouvrant droit à un complément de rémunération garanti pendant 20 ans. ● A. F.



## PHOTOVOLTAÏQUE

## Rendement record pour Insolight

Un panneau solaire à lentille deux fois plus efficace... C'est en Suisse que la start-up Insolight a annoncé le développement d'un prototype au rendement record de 36,4 %, rapporte le site leenergygeek.com. Pour réussir cette prouesse, les ingénieurs ont mis au point un système optique en plastique transparent très fin capable de concentrer les rayons du soleil vers des cellules ultraperformantes dont le rendement atteint près de 42 %. Composées de plusieurs couches, elles captent plusieurs longueurs d'ondes. Pour optimiser leur exposition aux rayons du soleil, les chercheurs ont exclusivement utilisé des segments de quelques millimètres carrés auxquels ils ont ajouté un dispositif de microtracking capturant 100 % des rayons, quel que soit leur angle.

La durée d'exposition est ainsi largement augmentée. La plaque transparente, quant à elle, est équipée de lentilles millimétriques qui fonctionnent comme un ré-



seau de petites loupes et se déplacent de quelques millimètres durant la journée.

Développé au sein du parc innovation de l'École polytechnique fédérale de Lausanne (EPFL), le prototype va entrer en phase de commercialisation. « Tous les composants ont été conçus dès le début pour être facilement fabriqués en grande série », indique Matthieu Ackermann, un des fondateurs d'Insolight. Si le système demeure plus cher à l'achat, il devrait être vite amorti par la quantité d'énergie supplémentaire produite. À terme, les trois créateurs d'Insolight espèrent rendre les systèmes photovoltaïques aussi compétitifs que les énergies fossiles. ● A. F.

## INNOVATION

## Uneole, l'éolienne individuelle citadine

C'est une éolienne en forme d'arbre à vent. Elle mesure 2,50 m de haut et s'installe sur les toitures plates des agglomérations. Elle, c'est Uneole, le prototype développé par Quentin Dubrulle et son équipe d'ingénieurs dans les laboratoires universitaires d'HEI/Isen à Lille et de l'école des Mines de Douai. Aérodynamique, sans mât central, cette nouvelle génération d'éolienne individuelle serait capable de capter la moindre énergie du

vent en zone urbaine ou périurbaine. Sa capacité de production d'électricité pourrait atteindre 2 MWh par an, tandis que son prix ne devrait pas excéder à terme les 5 000 €. Outre deux prototypes déjà installés dans le Nord, le collectif travaille à la fabrication d'une troisième machine qui prendra place sur le siège d'un bailleur social à Vieux-Condé (59). L'équipe espère le soutien financier de fonds régionaux, de banques et de BPI France. ● A. F.



## STOCKAGE

## La batterie verte Kemwatt passe les tests avec succès

Une batterie de stockage d'énergie non corrosive et de dimension industrielle... À Rennes, la jeune société Kemwatt a annoncé avoir conçu, réalisé et testé avec succès son premier prototype de batterie "redox flow" organique de 10 kW. Initié en 2014, le projet, porté par François Huber et ses associés, vise à stocker et redistribuer de l'énergie plus proprement. Jusqu'à présent, les batteries utilisent des électrolytes corrosifs, baignant en milieu acide, qui sont souvent à l'origine de fuites néfastes pour la sécurité du système et l'environnement. Celle développée par Kemwatt fonctionne à partir d'une chimie basique non corrosive, utilisant des molécules plus naturelles. Ses concepteurs mettent en avant la faible maintenance de la technologie et une durée de vie compa-



nable à celles des éoliennes ou des parcs solaires.

L'entreprise croit notamment à l'intégration de cette solution dans les réseaux intelligents de l'Union européenne et aux États-Unis, mais aussi dans les pays en voie de développement. « Notre ambition est d'accélérer le développement et l'adoption des énergies renouvelables à travers le monde », déclare François Huber, président de Kemwatt. « Nos

systèmes alimenteront des microréseaux dans les zones rurales du monde entier et apporteront une solution énergétique propre et moderne à plus d'un milliard de personnes qui n'ont pas accès à l'électricité ».

Prochaine étape : le test auprès de clients afin de finaliser le développement produit et de lancer les ventes rapidement. Une levée de fonds est d'ores et déjà prévue au début 2017. ● A. F.

NOUVEAUTÉ



# FRENEHARD & MICHAUX



SALON DE LA CONSTRUCTION DU GRAND OUEST

19 20 21 oct. 2016  
PARC EXPO DE RENNES

## DAUPHINS EN ACIER GALVANISÉ FRENEHARD & MICHAUX

### L'ALTERNATIVE AUX DAUPHINS FONTE !!


**Gagnez du temps, et de l'argent ! Plus besoin de repeindre les dauphins sur chantier, obtenez un rendu identique à l'enduit ou au zinc teinté, sans bavure !**






185  
TEINTES  
RAL

- Le seul dauphin incassable !
- De vraies belles couleurs (peinture poudre polyester, 185 teintes RAL possibles) pour s'adapter à la couleur de la descente ou de la façade.
- Plus légers pour un transport et une mise en oeuvre plus facile.
- Disponibles en 1 m, modèles droits ou coudés, Ø80 ou Ø100.
- Dauphins conformes à la norme NF EN 612.
- S'utilisent avec les colliers de descente cylindriques teintés FRENEHARD & MICHAUX pour une meilleure tenue et une intégration parfaite.




FRENEHARD & MICHAUX - BP 171 - 61305 L'AIGLE CEDEX

Tél. : +33 (0)2.33.84.21.21 - Fax : +33 (0)2.33.34.89.90 - Mail : infocom@frenehard-michaux.com






## RÉGLEMENTATION

# La norme NF C17-200 prend la route

Après deux ans de travaux, l'Afnor a dévoilé une nouvelle version de la norme NF C17-200 portant sur les installations électriques extérieures. Le titre de l'ancienne norme "Éclairage extérieur" et son contenu n'étaient plus adaptés aux équipements réellement installés par les électriciens. « Son domaine d'application n'était pas exclusivement lié à l'éclairage mais, par exemple, à des carrefours à feu ou à des bornes d'accès aux zones piétonnes », explique Christian Mousnier, président de la commission installation

électrique extérieur à l'Afnor. Désormais, elle concerne de nouveaux équipements comme les infrastructures de recharge pour véhicules électriques, les coffrets permanents de prises de courant pour foires et marchés ou les fontaines à eau. Pour l'organisme de normalisation, le maillage national en bornes de recharge a nécessité une mise à jour du texte de 2007, certaines exigences propres à ces installations étant traitées dans un guide, et non pas dans une norme en tant que telle.

Auparavant, les installateurs devaient circuler entre les différentes normes (C15-100, C13-



« Le maillage national en bornes de recharge a imposé une mise à jour »

200) pour obtenir une réponse à une question technique. Un vrai casse-tête.

### Informations regroupées

« Dans un souci de simplification de lecture, l'Afnor a donc rassemblé toutes les informations nécessaires à l'utilisateur (étude, mise en œuvre, contrôle) », précise Christian Mousnier. La nouvelle norme intègre également un ensemble de préconisations techniques. Les professionnels sont notamment incités à identifier tous les composants de l'installation et à repérer les défauts d'isolement aux extrémités de chaque câble. Sur le terrain, les agents perdront moins

de temps à déterminer la cause d'un dysfonctionnement, ce qui diminuera les coûts de maintenance.

Cette nouvelle version ne modifie toutefois pas les règles techniques concernant la sécurité des personnes, des biens et des animaux. D'ici à la fin de l'année, les centres régionaux de l'AFE et l'Apave vont organiser des journées techniques afin d'expliquer le contenu de la norme qui est entrée en vigueur le 24 septembre. ● A. Flepp

\*Les normes C15-100, C17-200 et C18-510 sont parmi les principales en installation électrique. La première s'intéresse au bâtiment, la deuxième au réseau extérieur, la troisième à la protection des travailleurs.

## RÉSEAUX SOUTERRAINS

## Un guide clarifie le rôle des intervenants

Depuis cinq ans, la réglementation des travaux à proximité des réseaux souterrains a été réformée en profondeur afin d'améliorer la sécurité. Une nouvelle répartition des rôles entre les intervenants s'est ainsi opérée, entraînant parfois un manque de clarté sur les responsabilités de chacun.

Le Serce (Syndicat des entreprises de génie électrique et climatique), en collaboration avec la FNCCR (Fédération nationale des collectivités concédantes et régies), a donc décidé d'éditer un nouvel outil d'aide intitulé "Travaux à proximité des réseaux - Nouvelle réglementation, nouvelles procédures DT-DICT". Le document de 8 pages livre les principales clés de compréhension pour mieux appréhender les textes législatifs : définition des



acteurs concernés, tableau synthétique des nouvelles réglementations... Les professionnels y retrouveront également un résumé des 9 grandes étapes d'un projet (DT, Investigations complémentaires, DICT) et les réponses aux questions les plus fréquemment posées : Qu'est qu'un ouvrage sensible pour la sécurité ? Qu'est qu'un prestataire certifié ? Qu'est qu'un ouvrage de classe A, B ou C ? ● A. F.

## DIGITAL

## Testo se teste au blog



Le spécialiste en appareils de mesure a lancé un nouveau blog destiné aux professionnels. Organisée autour de différents onglets (actualité, aide, portraits et liens utiles) et de vidéos tutoriels, la plateforme a pour but de fournir un contenu riche sur la mesure dans les secteurs de l'alimentaire, du bâtiment et de la santé. Ces trois secteurs d'activité sont clairement identifiables grâce à l'ajout de pictogrammes de différentes couleurs. « Il s'agit avant tout d'offrir une vitrine du savoir-faire de nos clients, de nos équipes. Notre site est là pour guider les profes-

sionnels dans le choix d'un équipement », précise Christophe Heil, directeur marketing et co-gérant de Testo France.

Le site a également l'ambition de fédérer un réseau de professionnels dans lequel chacun est libre de s'exprimer sur un sujet qui le passionne. « Leur expérience nous est chère et nous souhaitons la diffuser et la faire partager », ajoute Christophe Heil.

En parallèle, la société a ouvert une page Facebook, Google+, Twitter et LinkedIn, histoire de créer une véritable communauté autour de la mesure. ● A. F.

## GUIDE

## Siemens rassemble ses métiers dans un catalogue de 574 pages



La division Building Technologies du groupe Siemens a publié un tout nouvel ouvrage regroupant son offre de solutions et services pour l'intelligence des bâtiments. Construit autour de 8 grands chapitres (Sécurité, Automation, Sûreté, Service...), ce catalogue de 574 pages rassemble à la fois des informations sur l'entreprise, ses produits et services ainsi que les différentes technolo-

gies existantes, en tenant compte des spécificités de la réglementation française.

Intuitif, le document a été conçu autour d'un univers visuel moderne et ludique grâce à l'attribution d'un code couleur pour chaque métier. Siemens a, en outre, choisi de rendre le catalogue accessible via le web en téléchargement gratuit et de permettre ainsi une navigation interactive. ● A. F.

## LUMINAIRE

## Helvar : un contrôleur d'éclairage intuitif

« *Idim Orbit est une véritable révolution pour notre industrie* ». La phrase est signée d'Antoine Cussac, directeur commercial d'Helvar, dithyrambique à propos de son nouveau système de contrôle de l'éclairage. Le fabricant de composants d'éclairage a mis au point un capteur autonome, connecté aux utilisateurs via une application. Idéal pour les locaux commerciaux et les espaces publics, Idim Orbit est disponible en deux configurations : un capteur de mouvement ou cinq capteurs de mouvement pour une détection de 7 m ou 15 m de diamètre à 2,80 m de hauteur. Il inclut éga-

lement deux sorties Dali en broadcast avec une alimentation intégrée, une sortie relais, un module Bluetooth, une horloge et un capteur de luminosité. « *Helvar l'a développé en ayant l'électricien en ligne de mire et a optimisé sa solution afin que l'installation devienne un jeu d'enfant. Sa flexibilité permet de l'adapter à tout type d'environnement, de l'open space aux bureaux fermés, en passant par les salles de classe, de réunion ou encore les couloirs* », dévoile Antoine Cussac. L'application dispose, en effet, de nombreuses configurations, d'un planificateur de profils et de profils personnalisables. ● A. F.



## RÉSEAU ÉLECTRIQUE

## LS Zero, l'invisible interrupteur

Dans l'univers des interrupteurs, Jung repousse les limites du minimalisme. En 2016, l'entreprise familiale, basée à Schalksmühle en Allemagne, a lancé LS Zero, un interrupteur offrant de nouvelles perspectives de décoration. Grâce aux différentes variantes disponibles, il

se monte aussi bien sur meuble que sur maçonnerie ou cloison creuse. « *Le montage à fleur de cloison crée une transition quasiment invisible entre le meuble et l'interrupteur, ouvrant ainsi de nouvelles perspectives aux architectes d'intérieur* », présente Jung dans un communiqué. Ainsi, les constructeurs de meubles peuvent travailler au millimètre près.

Une fois la découpe réalisée, les boîtes d'appareillage sont installées. En maçonnerie, LS Zero utilise des boîtes usuelles encastrées dans le mur afin d'assurer une installation plane et harmonieuse. En cloison, l'adaptateur de montage, épais de 12,5 mm, offre une profondeur de montage égale à l'épaisseur d'une plaque de plâtre, ce qui garantit un raccord homogène avec la surface. ● A. F.



**LE PLAISIR ALLIÉ  
À LA CONNECTIVITÉ.**

**Kit vidéo JP**

- 1 Moniteur mains libres
  - écran LCD 7" tactile
  - Vision grand angle 170° avec zoom
- 1 Platine saillie ou encastrée
  - IP 54 et IK 08
  - Appel du portier sur smartphone en vidéo (avec JPTLIIP en option)

**Gamme JP  
évidemment**

**Interphonie de sécurité résidentielle**

**N°1 des services Clients, Aiphone est le SEUL à garantir ses kits vidéo 5 ans.**

**AIPHONE®**

www.aiphone.fr

# LEGOUEZ

Couvertines • Caniveaux béton et composites • Regards  
Extracteurs statiques • Abris de compteurs d'eau  
Bacs dégraisseurs • Buses de puits • Appuis de fenêtre...

Retrouvez les produits LEGOUEZ  
sur le site [www.legouez.fr](http://www.legouez.fr)

LIFI

## Lucibel lance l'industrialisation du luminaire pourvoyeur d'internet

L'histoire de l'éclairage retiendra sans doute cette étape décisive dans le développement du Lifi. Au 8<sup>e</sup> étage du campus Microsoft, à Issy-les-Moulineaux (92), le luminaire Lifi de Lucibel entre en phase d'industrialisation. « Ce n'est plus de la science-fiction, l'accès à internet par la lumière est désormais rendu possible pour tous », s'est félicité Frédéric Granotier, président fondateur de Lucibel.

Après un premier prototype dévoilé l'an passé, la société française, spécialiste en éclairage Led, a présenté sa nouvelle solution Lifi, aux dimensions réduites et aux performances améliorées. Frein au lancement du projet, la taille du récepteur a été divisée par cinq et s'apparente désormais à une "grosse" clé USB. De plus, la performance de connexion a été multipliée par quatre grâce à une transmission bidirectionnelle de 42 Mbps en conditions optimales, contre 10 en 2015. Le luminaire Lifi Lucibel, qui s'appuie sur l'oscillation



x4

C'est la multiplication obtenue sur le débit de données avec le Lifi Lucibel par rapport au prototype dévoilé en 2015.

de la lumière Led pour transmettre des informations, dispose de la fonction Handover. Un dispositif qui permet aux utilisateurs de passer d'un luminaire à un autre sans discontinuité de connexion. Conçu en collaboration étroite avec la société écossaise PureLifi, le luminaire est compatible POE/POE+ (Power Over Ethernet) et high Power POE afin de minimiser le câblage nécessaire lors d'un montage relié au réseau. L'installation, elle, se réalise au moyen de res-

sorts compatibles avec la majorité des faux plafonds, assure Lucibel.

### De grands acteurs français intéressés

Frédéric Granotier et son directeur de l'innovation, Edouard Lebrun, ont également rappelé en quoi la technologie devrait séduire le marché du BtoB. Contrairement à une borne wifi, "Lifi by Lucibel" ne peut pas se pirater, la connexion n'est possible que sous un cône lumineux. La sécurité des données fait partie des enjeux stratégiques de certains secteurs

comme les banques ou les centres de R&D. En outre, elle n'émet pas d'ondes électromagnétiques (un atout pour les hôpitaux, écoles, industrie...) et elle est capable de toucher jusqu'à 8 utilisateurs par points d'accès.

Ces multiples atouts auraient d'ores et déjà intéressé de grands acteurs de l'immobilier ou des nouvelles technologies, comme Nexity et Microsoft. « Nous avons reçu une centaine de commandes fermes de clients n'ayant pas encore vu le produit industrialisé », affirme Frédéric Granotier, malgré un prix "dissuasif" de 2 300 € HT le kit.

En 2018, la société prévoit la conception d'une nouvelle version encore plus miniaturisée qui sera commercialisée à grande échelle, avant d'aborder le marché grand public en 2019/2020. Sa prochaine révolution : l'intégration du Lifi dans les smartphones des particuliers. « Avec la croissance exponentielle des données à échanger, le Lifi va avoir un rôle à jouer dans le développement de l'IOT [interne des objets] pour acheminer les données entre les objets et l'ordinateur », prédit Edouard Lebrun. ● A. Flepp

QUALITÉ DE L'AIR

## Une école maternelle pilote

Depuis le début de l'année, Algeco a installé deux constructions modulaires, une salle polyvalente et un réfectoire, dans la cours d'une école maternelle à Cergy (95). L'objectif : mesurer les particules fines, les COV ou encore le taux d'humidité. D'ici au 1<sup>er</sup> janvier 2018, le dispositif réglementaire 2018-23, impose la mise en place d'un dispositif de surveillance de la qualité de l'air intérieur dans les établissements recevant des enfants de moins de 6 ans. Car les matériaux de construction, les peintures ou les meubles de ces bâtiments sont souvent sources d'émissions de substances polluantes et donc dangereuses pour cette jeune tranche d'âge.

### Mesures toutes les 10 minutes

Soucieux de construire des lieux aérés, facilitant l'apprentissage des élèves, Algeco s'est associé à la société Cybeel, spécialiste en objets connectés, pour créer une école maternelle pilote. Les modules mis au point par Algeco sont équipés de capteurs mesurant toutes les 10 minutes la température, le taux d'humidité, le dioxyde de carbone les COV et les particules fines. Ces objets connectés donnent la variation de la qualité de l'air tout au long de la journée et permettent de détecter les anomalies. Les informations ainsi transmises sont récoltées et analysées plus aisément. ● A. F.



BIOMETHANISATION

## Kumac, processus efficace pour valoriser le lisier



Dans les régions agricoles, les éleveurs et exploitants d'installations de biométhanisation doivent stocker et éliminer des quantités toujours plus importantes de lisier et de digestats. Problème : les surfaces disponibles à l'absorption de ces

substances sont parfois limitées. Pour y répondre, la société allemande Weltec Biopower, spécialiste en biogaz, a mis au point la technologie Kumac réduisant de moitié le volume de déchets agricoles. Dans une première étape, l'industriel mélange des

floculents au lisier et au digestat afin que les substances solides et liquides soient séparées l'une de l'autre. Certaines substances nutritives sont donc fixées et les matières solides sont séparées encore plus efficacement de la phase liquide par presse à tamis.

### Transportabilité élevée

La phase liquide restante passe ensuite par des cuves de décantation, là aussi dans le but de séparer les petites particules et les matières en suspension. Les dernières petites particules sont éliminées par un filtre fin.

Dans l'étape suivante, le filtrat subit une osmose inverse (purifica-

tion très fine de l'eau) à trois niveaux pour concentrer les sels et les substances nutritives.

Modulaire et échelonnable, le système peut déjà être utilisé à partir de 50 000 t de lisier ou digestat par an. Principaux avantages : transportabilité élevée et bas coûts d'épandage, réduction considérable des volumes et respect des réglementations sur les émissions restrictives de substances nutritives. Le système Kumac aurait déjà été utilisé avec succès depuis presque dix ans dans les exploitations agricoles et sur les grandes installations de biométhanisation en Belgique et aux Pays-Bas. ● A. F.

## RÉSEAU ÉLECTRIQUE

## La canicule provoque une légère hausse de la consommation

La consommation d'électricité a augmenté de 1,8 % en août, sur un an, en raison de la canicule observée à la fin du mois, qui a encouragé le recours à la climatisation, rapporte une étude de RTE. La consommation française d'électricité a atteint 32 178 gigawattheures (GWh) le

mois dernier, contre 31 277 GWh en août 2015. La semaine du 22 au 28 août a enregistré un écart de plus de 4°C par rapport aux normales de saison. En correction de ces températures exceptionnelles, la consommation est également en hausse chez les particuliers, les professionnels et

les PMI/PME, tandis que celle de la grande industrie poursuit sa tendance baissière.

### 1 TWh d'énergie solaire

De son côté, la production a atteint 36 087 GWh, en baisse par rapport à août 2015 où elle s'était établie à 38 885 GWh. La production d'énergie solaire a dépassé le seuil record de 1 TWh en juillet et en août. Le nucléaire a représenté, quant à lui, 75 % de la production d'électricité, avec 27 111 GWh produits, soit une baisse de 15 % sur un an, tandis que les productions thermiques à combustible fossile ont grimpé de 145 %, note la filiale d'EDF.

Sur le mois écoulé, la France a continué d'exporter vers ses voisins plus de courant qu'elle n'en a importé. Le solde net des échanges s'est établi à plus de 3,2 TWh. ● A. F.



## INNOVATION

## Le spot Led qui se glisse dans les plafonds minces

Le fabricant de solutions d'éclairage Led, Aurora, vient de lancer sur le marché français un spot encastré, adapté aux plafonds minces. Étanche à l'air, le mPro peut être installé dans les bâtiments basse consommation comme dans les pièces d'eau.

### Très haut rendement

Recouvrable d'isolants roulés, soufflés ou projetés, ce spot disponible en 3000k et 4000k, offre un très haut rendement : jusqu'à 660 lm pour seulement 7 W consommés. Facile à installer, il dispose d'un driver détachable de la source lumineuse par



simple pression. Il devient ainsi plus compact et peut être installé dans les plafonds minces jusqu'à 47 mm.

Bien adapté à la rénovation comme à la construction neuve, ce spot offre à l'installateur un gain de temps non négligeable. En effet, le diamètre d'encastrement du

mPro en version fixe est de 65-72 mm, soit les mêmes côtes que le boîtier d'encastrement des interrupteurs électriques. Par conséquent, les professionnels n'ont plus besoin de se doter de plusieurs scies cloches, une seule suffit pour tous les chantiers. ● A. F.

# VOUS ALLEZ VOIR VOS PROJETS EN GRAND !

Chez Bricoman, nous repoussons les limites de la livraison...



RENDEZ-VOUS SUR [WWW.BRICOMAN.FR](http://WWW.BRICOMAN.FR)

**BRICOMAN**  
LES NOUVEAUX ENTREPRENEURS

STRATÉGIE COMMERCIALE

# Panneaux décoratifs : Swiss Krono vise 25 % du marché



Capitalisant sur sa nouvelle gamme One World, Swiss Krono France veut doubler sa part de marché d'ici à 5 ans sur le segment des panneaux décoratifs mélaminés (13 % à ce jour).



Rebaptisé Swiss Krono en mars 2016, l'ex-Kronofrance veut accentuer sa présence sur le segment de la maison à ossature bois d'ici à 2021. Mais il souhaite aussi se renforcer dans la finition des panneaux bois décoratifs. À Sully-sur-Loire (45), aux confins de la Sologne, l'unique usine française du fabricant de panneaux et dalles en bois pour le Bâtiment et l'industrie du meuble tourne désormais à plein régime.

## 60 M€ investis en 3 ans

Depuis le début de l'année, il s'appuie sur une organisation continue en cinq équipes. Sept jours sur sept, les 250 collaborateurs dédiés à la production – sur un effectif total de 352 personnes équivalent temps plein – s'activent sur les deux lignes de fabri-

cation : l'une dédiée aux dalles OSB, l'autre aux panneaux de particules et mélaminés.

Depuis 2013, le n° 1 du secteur a consacré environ 60 M€ pour moderniser son site du Loiret. Dernier investissement fin 2015 : 10 M€ (dont 8 M€ en équipements) ont été injectés pour doter l'usine d'une presse automatisée à mélamine de dernière génération. « Dotée de multiples tables de préparation, elle permet d'accroître les cadences, d'améliorer la flexibilité et la qualité de nos collections », note Vincent Adam, à la tête de la filiale française depuis fin 2015. Dans le viseur de ce transfuge de la filière béton et de sa maison mère suisse ? « Cette nouvelle presse permet d'étendre nos gammes de produits semi-finis en produisant entre 18 000 et

20 000 m<sup>2</sup> de panneaux par mois pour répondre aux attentes des clients du négoce et des transformateurs industriels. Ceci participe à la volonté affirmée de notre actionnaire suisse de conforter et d'accroître les performances de l'usine de Sully-sur-Loire [l'un des dix sites du groupe dans le monde, ndlr] », commente le manager.

## La France au cœur de la stratégie

Grâce à cette presse automatisée, Swiss Krono capitalise aussi sur One World, la collection lancée fin 2015. Outre 68 décors de base communs aux huit filiales du groupe, chaque pays bénéficie de décors spécifiques. En France, 106 décors supplémentaires ont été conçus pour répondre aux attentes des prescripteurs et clients. D'ailleurs, l'usine de Sully-sur-Loire poursuit sa progression sur le marché hexagonal : « De 79 % de notre chiffre d'affaires 2015 [170 M€] réalisé en France, nous sommes passés à 83 % aujourd'hui. Notre ambition est de porter cette part au-delà de 85 % pour un CA de l'ordre de 180 M€ sur notre exercice 2015-2016 [clos au 30/09/2016] », résume Vincent Adam. ● S. Vigliandi

## PRESCRIPTION

### Mieux cibler !

Doté à ce jour de deux prescripteurs pour l'Île-de-France, le pôle Prescription va monter en charge. D'ici à trois ans, Swiss Krono France doit disposer d'« une cellule dédiée de 4 ou 5 chargés d'affaires pour améliorer encore notre connaissance clients et les attentes des utilisateurs finaux », confie son manager Vincent Adam afin de « proposer des solutions d'aménagement intérieur encore plus complètes » pour les marchés de l'ameublement et de la construction.

## Vite !

AMÉNAGEMENT EXTÉRIEUR

### Nouvelles lames chez Deceuninck

Sur Artibat, le spécialiste du PVC présente en avant-première Terrace Massive Pro, une lame massive 100 % recyclable en composite recouvert d'une peau PVC pour une haute résistance aux UV et taches. Réversible (veinage bois/rainuré), elle se décline en deux teintes unies : argile et gris ardoise.



PLANS DE TRAVAIL &amp; CRÉDENCES

## Polyrey casse les codes

Si « la part des cuisines ouvertes dans les projets actuels ne cessent de croître, maîtriser les impératifs esthétiques et fonctionnels de ces espaces décloisonnés s'avère un art subtil pour gommer les frontières (entre cuisine, salle à manger et salon par exemple) et créer l'harmonie ; tout en définissant clairement des zones pratiques, évolutives, conviviales », estime-t-on chez le fabricant de panneaux stratifiés. Avec ses nouveaux plans de travail, îlots et crédences Polyform, la marque entend répondre à « cette demande de fluidité et mo-

dularité » grâce à des configurations et ambiances personnalisables.

### Chant postformé ou droit

Disponible dans une palette de 41 décors et 10 structures, la collection se décline en deux matériaux prêts à l'emploi : les stratifiés HPL et Compact. Outre le choix des décors et structures, Polyform propose deux modèles de profils de plans en 38 mm : le chant postformé (protection optimale contre l'humidité) et le chant droit renforcé par une bande thermoplastique.



Pour toute commande auprès des négoce agréés, la livraison est garantie sous 48 h.

Grâce au concept inédit Modul, la nouvelle collection permet aussi des décors coordonnés (plan + îlot + crédence) via une sélection de 10 décors complémentaires.

Avec pour objectif, selon la marque, de « redonner du sens au matériau, à la couleur et à la finition en contribuant à affirmer le style de ce lieu de vie ». ● S. V.

## CARNET DE TENDANCES

## 2017 en Gris Bleu pour AkzoNobel



En harmonie avec des teintes plus sombres, le "Gris Bleu" crée une atmosphère plus intense, plus typée et source d'émotions fortes.

Les tons bleus de Gênes (à l'origine du "blue-jean") ressortent des placards ! Lors de la récente présentation de ColourFutures – son carnet de tendances annuel –, le fabricant de peintures a défini le bleu gris comme « couleur de l'année 2017 ». En s'appuyant sur les travaux de son pôle R&D (le Global Aesthetics Center), l'industriel a jeté son dévolu sur ce coloris jugé « tendance ». Un choix qui a été validé par un jury d'experts internationaux issus du milieu du design (architecture, textile, graphisme, recherche...).

## Agrandir l'espace

Baptisé "Gris Bleu", ce dérivé de bleu est « au cœur d'une palette de couleurs inspirantes, reflet des influences sociales et du design qui marqueront le prochain millésime », estime-t-on dans l'entourage de Helen Van Gent, directrice du Global Aesthetics Center. Autour de ce ton 2017, un camaïeu de bleus a été développé. Associé aux teintes claires de la

palette de couleurs, le Gris Bleu évoque le raffinement, la légèreté et accroît la sensation d'espace.

## Réseaux sociaux

« La couleur de l'année et sa palette de teintes racontent l'histoire de notre vie sous un nouveau jour, avec des teintes plus sombres ou plus claires qui modifient l'ambiance d'une pièce. Avec cette collection de bleus bien présents dans nos intérieurs en 2017, le Gris Bleu est une couleur unique qui incarne l'époque que nous vivons », analyse Helen Van Gent. D'ailleurs, l'industriel a mis en ligne le ColourFutures 2017 sur sa chaîne YouTube, et créé deux comptes Twitter (#DenimDrift and #CF17). Néanmoins, selon David Menko, le directeur marketing des peintures décoratives d'AkzoNobel, différentes études « montrent le manque de confiance des consommateurs en matière de décoration. 40 % d'entre eux sont même en recherche active d'inspiration ». Ce Gris Bleu fera-t-il mouche ? ● S. V.

## CRÉATIVITÉ

## Tarkett : des iD qui inspirent

ÉquipMag, puis Architect@Work à Paris et Nantes à la rentrée, Artibat mi-octobre et enfin EquipHôtel début novembre... Afin d'apporter « des possibilités créatives... infinies » et « une solution modulaire adaptée à tous les projets », la marque de revêtements de sol a dévoilé sur ces salons d'automne une édition revue et augmentée de ses trois collections iD Inspiration vendues en négoce : iD Inspiration 40, iD Inspiration 55-70 et iD Inspiration Click. Pour cette gamme de LVT (dalles et lames vinyles décoratives), l'industriel a étoffé sa palette de coloris (jusqu'à 10 nouveautés pour iD Inspiration 40) et de décors (14 inédits pour iD Inspiration 55-70).

## Pose simplifiée

De nouvelles dimensions entrent également au catalogue, dont un format dalle en 50 x 100 cm pour iD Inspiration 40. Destinée



En revisitant sa collection iD Inspiration, Tarkett veut aider ses clients à « raconter une histoire personnalisée et originale ».

aux locaux à fort trafic (commerces, hôtels, bureaux...), la collection offre un système de pose simplifiée (click à plat pour

iD Inspiration Click) qui permet « jusqu'à 20 % de gain de temps par rapport aux systèmes de pose classique ». ● S. V.

**Air Protect**  
Assainit l'air  
Absorbe le formol  
INNOVATION

**VITRIFICATEUR OcéanIC®  
AIR PROTECT®**

IL PURIFIE,  
VOUS RESPIREZ

BLOQUE  
**80%**  
DU FORMOL  
PRESENT DANS  
LE SOL

REDUIT DE  
**40%**  
LE FORMOL  
PRESENT DANS  
LA PIECE

Le Vitrificateur Parquet OcéanIC® Air Protect® assure une très haute résistance contre les agressions chimiques et mécaniques. Sans odeur et non glissant, il laisse au bois sa couleur naturelle et met en valeur son veinage. Issue des dernières technologies, la formule de l'OcéanIC® s'enrichit avec un agent absorbant de formol qui bloque et réduit les émissions de formol. Blanchon innove encore pour le respect de l'homme et de l'environnement avec le Vitrificateur Parquet OcéanIC® AirProtect®.

Plus d'informations sur :  
[www.blanchon.com](http://www.blanchon.com)

**Blanchon**  
La qualité, notre nature

© Shutterstock

## Vite!

ENVIRONNEMENT

## AkzoNobel recycle



Selon notre confrère britannique Edie.net dédié au développement durable, le fabricant néerlandais veut produire, d'ici à fin 2017, environ 100 000 litres de peintures à partir de produits non utilisés et reconditionnés dans son usine basée dans le nord-ouest de l'Angleterre. En 2020, ce volume pourrait être porté à 3 millions de litres. Depuis un an, il aurait déjà produit 10 000 l de peintures remanufacturées près de Cambridge. Selon le Dg d'AkzoNobel en Grande-Bretagne et en Irlande, Matt Pullen, « les ménages britanniques "gaspillent" tous les ans 55 millions de litres de peinture, mais seuls 50 % peuvent être reconditionnés ». Un début de solution aux déchets de peinture ?

SOLS TEXTILES

## Le négoce révisé avec l'UFTM

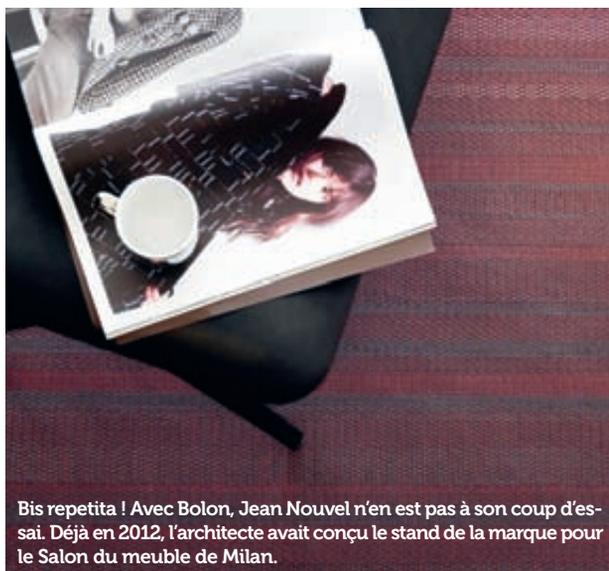
Récemment, le négoce en décoration Soldis, basé à Aulnay-sous-Bois (93), a accueilli deux ateliers organisés par l'Union française des tapis et moquettes (UFTM) sur « des problématiques clients récurrentes » telles l'entretien des revêtements de sols textiles, la pose et la qualité de l'air. Début 2016, l'UFTM avait dévoilé les résultats d'une étude pour démontrer que « la moquette est innocente » en termes de pollution de l'air intérieur via les acariens. Après un bilan sur sa récente campagne de sensibilisation auprès des allergologues et pneumologues, le syndicat professionnel envisage des actions similaires dédiées aux marchés du BTP via les architectes.

COLLABORATION

## Revêtements vinyles Bolon signés Jean Nouvel

Alors que les industriels nouent de plus en plus de partenariats avec des architectes de renom, la société de design suédoise Bolon édite une nouvelle collection signée par Jean Nouvel. « Il ne s'agit pas d'un simple revêtement décoratif, mais d'un élément architectural à part entière », observe d'ailleurs la "starchitecte" qui a reçu le très convoité prix Pritzker en 2008 et compte, entre autres, à son actif l'Institut du monde arabe à Paris et le Louvre d'Abou Dhabi.

« Jean Nouvel n'est pas un designer. C'est d'abord et avant tout un architecte », convient la P-dg de Bolon Annica Eklund. Mais « il a commencé sa réflexion en évaluant l'espace et en



Bis repetita ! Avec Bolon, Jean Nouvel n'en est pas à son coup d'essai. Déjà en 2012, l'architecte avait conçu le stand de la marque pour le Salon du meuble de Milan.

adaptant le revêtement de sol aux besoins spatiaux du projet ». À la demande du fabricant sué-

dois, l'architecte de 70 ans a ainsi réalisé un revêtement de sol très graphique.

EN DÉTAIL

## Dalles et rouleaux

Conçu en vinyle tissé, Bolon by Jean Nouvel est proposé en rouleaux déclinés en six coloris : fil de chaîne noir avec fils de trame gris, bleu ou rouge ; ou fil de chaîne gris avec fils de trame rouge, bleu ou gris anthracite. Les dalles (50 x 50 cm) existent en deux coloris : fil de chaîne noir et fil de trame bleu ; ou fil de chaîne gris et fil de trame gris foncé.

PARQUET

## Panaget : des lames en finition cuir

Afin de pousser plus loin sa démarche d'offre globale, le fabricant de parquets massifs et contrecollés vient d'enrichir son catalogue 2016-2017 d'une nouvelle finition cuir pour « des produits naturels au charme vintage ». Conçues à 100 % en chêne de France (PEFC) et ga-



Comme l'ensemble des collections Panaget, la finition cuir est classée A+ en matière d'émission de COV dans l'air intérieur. Ici la ligne Salvagio cuir (Orféo 139).

ranties 30 ans, quatre nouvelles lignes cuir font leur entrée dans l'assortiment (180 références déclinées dans 26 teintes) du titulaire de la marque Parquets de France. Elles se déclinent dans plusieurs formats (de 395 à 2 000 mm de longueur de lame et de 139 à 184 mm de largeur selon le modèle) et dans plusieurs choix de bois plus ou moins nouveaux, tant en version contrecollée qu'en massif.

## Matière sublimée

Facile d'entretien et classée A+ en matière d'émission de COV dans l'air intérieur, cette nouvelle finition cuir « sublime la matière et la protège en profondeur », revendique le fabricant breton de revêtements de sols, murs et plafonds qui participe au salon régional Artibat. ● S. V.

Autre revendication mise en avant par la marque, Bolon by Jean Nouvel « se démarque des collections de designers ». Comment ? « Cette collection architecturale est clairement née d'une réflexion sur la spatialité. Le résultat est un revêtement de sol à effet texturé, comme tissé main, à partir d'un tissage vinyle dans des combinaisons de noir, gris, rouge et bleu. Il amplifie la géométrie spatiale, rendant possible l'expérimentation de nouvelles configurations et circulation à travers l'espace », répond-on chez Bolon.

Dans le cadre d'une rétrospective sur Jean Nouvel au Musée des Arts décoratifs de Paris (du 27 octobre 2016 au 12 février 2017), le fabricant présente en avant-première cette nouvelle collection. En France, l'offre ne sera officiellement commercialisée – via le réseau de poseurs et distributeurs agréés de la marque – qu'en février 2017 après son lancement sur la Stockholm Furniture & Light Fair, le "Maison & Objet" suédois. ● S. V.

## Géométrie spatiale

Baptisée tout simplement "Bolon by Jean Nouvel", la nouvelle collection repose sur un « concept à forte dimension architecturale qui s'exprime dans les six nouvelles couleurs spécialement conçues », souligne le fabricant.

IMPERMÉABILITÉ

## Le "3-en-1" de Guittet

Présente dans plus de 250 agences de négoce indépendant en décoration, la marque pro du groupe PPG a récemment mis au point un revêtement d'imperméabilité de façade mat monoproduit : Guittet L Mono Mat, une solution en phase aqueuse jugée « ultraperformante », qui couvre à elle seule cinq classes d'application (de D3 à 14). Ce revêtement souple et semi-épais est enrichi de siloxane (hydrofuge) et d'aspect mat minéral. Sa particularité : être aussi bien une solution décorative pour les façades en béton ou avec enduit de ciment qu'un système d'imperméabilisation pour réhabiliter des façades en service. Vendu en pot

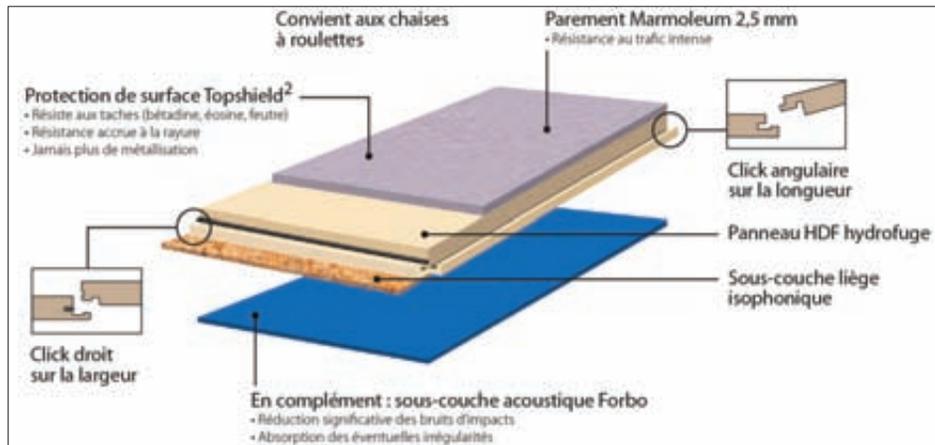


Guittet L Mono Mat peut absorber faïençage, microfissures et fissures jusqu'à 20/10° mm.

de 15 l, le produit se décline dans les 1170 teintes du nuancier Chromatic et les 250 teintes du nuancier Chromatic Façade. ● S. V.

## MISE EN ŒUVRE SIMPLIFIÉE

## Forbo "réinvente" le linoleum



Composée à 86 % de matières renouvelables (huile de lin, résines naturelles, farines de bois, pigments minéraux...), la collection bénéficie d'une pose 100 % libre pour rénover les anciens supports (100 m<sup>2</sup>/jour estimés).

« *L'atout naturel d'un linoleum révolutionnaire !* » C'est ainsi que Forbo Flooring Systems définit Marmoleum Click, sa nouvelle collection de dalles et lames linoleum clipsables acoustiques. Distinguée par le Janus des Composants & Matériaux 2016 et élue Produit du BTP 2016, cette gamme cible autant le segment de l'habitat individuel que le ter-

tiaire (hôtels, commerces, bureaux, établissements scolaires et Ehpad).

**Calepinages alternatifs**

Cette année, le fabricant de revêtements de sols souples fait d'ailleurs des systèmes en pose non collée sa « *priorité* ». Considérée comme « *un véritable enjeu de R&D* », cette technique de

pose (pas d'adhésif double-face notamment) est « *une formidable avancée pour l'ensemble des acteurs de la construction, car elle supprime quasiment tous les risques de désordre liés à la mise en œuvre* », observe Bernard Delecourt, chargé du suivi des travaux de certification et de normalisation produits chez Forbo. Avant de préciser qu'« *une pose*



plus simple ne signifie pas des produits "simplistes" ».

Si les clics PVC (LVT clipsables), le stratifié ou le parquet proposent, dans leur grande majorité, des décors bois, la collection se présente comme une « *alternative naturelle et design* ». À l'at-

tention des maîtres d'œuvre et d'ouvrage intervenant sur les marchés des bureaux, commerces et dans l'hôtellerie en quête de concepts originaux, Marmoleum Click revendique « *des calepinages différenciants* » grâce à sa variété de formats et de couleurs. ● S. V.

## STRATÉGIE

## Corona Pro cible le négoce matériaux

Dans le cadre de sa stratégie Bâtiment 2016-2018, AkzoNobel a notamment décidé d'intensifier sa présence chez les négociants en matériaux. L'industriel a récemment déployé une gamme dédiée spécifiquement à ce canal de distribution : Corona Professionnel. « *Inscrite dans la lignée* » de sa marque Corona Bâtiment, cette nouvelle ligne, volontairement courte, comporte 14 solutions (murs/plafonds, façades, portes/plinthes, bois extérieur).

Dans les agences, le linéaire type s'articule autour de 2 m de peinture en gamme blanc et de 1 m en base à teinter (nuancier de 1 200 teintes), ainsi qu'une machine à teinter.

Selon le fabricant, « *la gamme, qui a été présentée à toutes les centrales et à un très grand nombre de distributeurs, a suscité un fort intérêt. Plus de 35 % des magasins visités expriment leur intérêt ; les premières agences implantées confirmant cette tendance positive* ». ● S. V.





www.first-plast.fr

 GRILLES DE VENTILATION	 PRODUITS DE SOL	 CANIVEAUX A GRILLES
 GOUTTIÈRES EN PVC	 RACCORDS EVACUATION	 PLAQUES DE COUVERTURE

10-12 AVENUE DE LA TRENTAINE - 77500 CHELLES  
Tél. (+33) 01 60 93 05 00 - Fax (+33) 01 60 20 74 58 - e-mail: first.plast@firstplast.fr

**Vite!**

PERFORATEUR BURINEUR

**TE3,  
le tout en un**

TE 3 n'est pas le nom du dernier Terminator, mais celui du perforateur burineur Hilti, capable de percer et de piquer tout à la fois. Équipé d'un moteur 850 W, le TE 3 délivre une puissance constante quelles que soient les variations de courant sur la ligne. Cette perceuse filaire est idéale pour les applications de perçage sur toutes les surfaces (aussi bien avec percussion qu'avec rotation seule) en diamètres 6 à 16, et de piquage (nettoyage de tranchées, rainurage, dé-croustage, dépose de carrelage, nivellement de surface de pose).

## MAINTENANCE

**Vidéoscoptes :  
Trotec dévoile  
ses nouveautés**

Avec la nouvelle série de vidéoscoptes VSC, Trotec propose aux professionnels des outils d'inspection haute définition. Spécialement conçus pour la maintenance, ils peuvent résister aux conditions difficiles du monde industriel. Le boîtier a été imaginé tout spécialement pour garantir l'étanchéité de l'appareil et être à l'épreuve des chocs. La température ne doit pas non plus être un obstacle au fonctionnement des caméras d'inspection. Ainsi, entre -10 °C et +50 °C, le fonctionnement des vidéoscoptes VSC ne sera pas perturbé. Ils ont été conçus pour accéder aux endroits les plus difficiles et sombres.

## CONJONCTURE

**Croissance à deux chiffres  
pour l'outillage électroportatif**Alain Rosaz,  
président de la Ficime.

L'activité des professionnels de l'outillage électroportatif a progressé de 12,5 %, rapporte le dernier baromètre semestriel de la Fédération des entreprises internationales de la mécanique et de l'électronique. Les différents métiers de la Ficime ont tous progressé au cours du premier semestre 2016. En moyenne, le chiffre d'affaires a affiché une hausse de 17,5 %.

Soutenu par le dispositif de sur-amortissement de la loi Macron, le secteur des matériels de BTP et maintenance a fortement progressé en valeur, de plus de 30 %. Tout comme celui des

moteurs industriels qui a observé un bond de 20 %. À des niveaux moindres, le secteur des machines d'emballage et de process est en hausse de 4 %, celui de l'électronique professionnelle de +1,5 %. A contrario, l'espace vert professionnel a, quant à lui, souffert de la météo et du manque d'investissement des collectivités locales (-5 %), souligne la Ficime.

**Des prévisions optimistes**  
Point encourageant : le niveau des commandes est reparti à la hausse dans l'ensemble des métiers, ce qui laisse envisager une bonne deuxième partie d'année.

L'activité au global devrait à nouveau progresser de 7 % au cours du prochain semestre. La Ficime prévoit une hausse du chiffre d'affaires dans le secteur des matériels de BTP et maintenance de 8 %. L'activité dans le secteur de l'outillage électroportatif et espaces verts devrait, de son côté, enchaîner avec une croissance d'environ 5 %.

« Ces bons chiffres laissent aussi augurer une amélioration de fond des fondamentaux de nos secteurs et plus globalement de la conjoncture pour les entreprises en France », a déclaré Alain Rosaz, président de la Ficime. ● A. Flepp

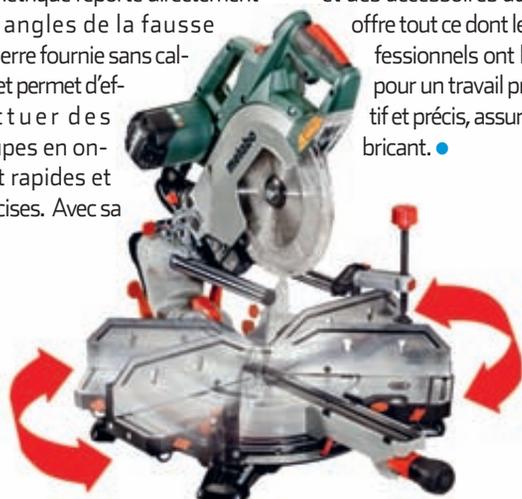
## SCIE

**Metabo renforce  
le travail de précision**

Le fabricant d'outils électroportatifs, a lancé en 2016 la scie KGSV 72 Xact Sym. Un nom impossible à mémoriser... Retenez surtout que Metabo la présente comme « la première scie au monde » combinant une fonction radiale et un système de butée à réglage symétrique. Cette solution brevetée permet aux utilisateurs de scier rapidement et avec précision les lames de parquet et les plinthes.

Un système de butée à réglage symétrique reporte directement les angles de la fausse équerre fournie sans calcul et permet d'effectuer des coupes en onglet rapides et précises. Avec sa

lame fine à dents plates d'un diamètre de 216 mm et sa fonction radiale bilatérale, la scie KGSV 72 Xact Sym est capable de réaliser des coupes précises dans les lames de revêtements de sol jusqu'à 305 mm ainsi que dans les plinthes et les profils en aluminium. Sa capacité de coupe de 305 x 72 mm à 90°, associée à un laser à double ligne, un système de réglage de la vitesse de rotation, une aspiration efficace des sciures, une butée de profondeur et des accessoires adaptés offre tout ce dont les professionnels ont besoin pour un travail productif et précis, assure le fabricant. ● A. F.



## CAMPAGNE

**Bosch invite les artisans  
à tester ses nouveautés**

Bosch aime donner la parole à ses clients. Après un lancement réussi en Allemagne (350 candidatures enregistrées), la campagne #builtwithBosh débarque en France et sur les réseaux sociaux. L'objectif : promouvoir les connaissances, le savoir-faire et les avis des artisans.

**10 gagnants seront tirés  
au sort**

L'opération propose donc de tester gratuitement et en exclusivité les nouveaux produits de la division professionnelle, mais aussi de partager et d'échanger sur cette expérience, via la page Fa-

cebook de Bosch Professional France (10 000 fans).

Menée depuis plusieurs mois, la campagne débutera par le test de la nouvelle perceuse visseuse sans-fil, GSR 18 VE-EC. Pour y participer, les candidats doivent posséder un compte Facebook, partager un commentaire (vidéo et photo) et déposer leur candidature sur le site [bosch-professional.com/builtwithbosch](http://bosch-professional.com/builtwithbosch).

Parmi tous les candidats, le fabricant tirera au sort 10 gagnants qui recevront un "kit induction 2,5 Ah", composé d'une GSR 10,8 V-EC, d'une GDR 10,8 V-EC, de deux batteries 2,5 Ah induction et d'un chargeur induction. ● A. F.

BATTERIE

## Milwaukee multiple par 5 l'autonomie



**A**vec sa nouvelle batterie 9.0 Ah, Milwaukee montre une fois de plus ses gros muscles. Ce nouvel ampérage garantit aux professionnels

un gain de productivité significatif sur les chantiers grâce à une amplitude optimisée du temps de travail par charge. Seulement 85 minutes sont nécessaires pour une recharge complète de la batterie avec son chargeur rapide. Son système de régulation de température réduit de 60 % les effets de surchauffe, permettant ainsi de travailler dans des conditions extrêmes de température de -20°C à +50°C. Elle dispose d'un témoin de charge afin d'anticiper au maximum les mauvaises surprises sur le chantier. Grâce à son flux constant et son autonomie accrue, elle augmente les performances des outils les plus énergivores et facilite notamment les travaux intenses qui nécessitent un gros débit de puissance, tels que les meuleuses, les marteaux perforateurs ou les luminaires Led de chantier.

La combinaison de la batterie 9.0 Ah avec le moteur et l'électronique avancée du système M18 Fuel™ permet d'atteindre des niveaux de performances jamais égalés : ces outils voient leur puissance doublée par rapport à la batterie 5.0 Ah, et leur autonomie multipliée par 5. ●

GAIN DE TEMPS

## Sortimo charge en route

**S**ortimo, le spécialiste des aménagements de véhicules, en collaboration avec Bosch, a développé une station d'accueil pour outillage incluant un système de charge à induction. L-Boxx a été conçu pour recharger les outils électroportatifs sans branchement électrique. Une fois placée sur la station d'accueil, la charge débute aussitôt et se poursuit pendant les déplacements. Les outils électroportatifs et les batteries de recharge sont prêts à l'emploi dès l'arrivée sur le chantier, le temps de trajet y est donc opti-



misé. Compatible avec toutes les L-Boxx 136, ce nouvel appareil peut aussi bien s'intégrer dans les aménagements Sortimo que se fixer sur les parois d'un véhicule. Le raccordement électrique s'effectue, quant à lui, via une prise allume-cigare 12 V ou une prise 230 V déjà installée dans le véhicule utilitaire. ●



**F**ONCTIONNALITÉ  
**R**OBUSTESSE  
**O**RIGINALITÉ  
**C**ONFORT

**VOUS VOULEZ UN BON FROC ?**  
POUR Y CROIRE, IL FAUT LE TESTER.

RENDEZ-VOUS  
**HALL A1**  
**STAND G06**

**ARTIBAT**  
SALON DE LA CONSTRUCTION DE L'ouest  
19 20 21 oct 2016  
PARC EXPO DE RENNES

OU TROUVEZ UN REVENDEUR  
> [WWW.BLAKLADER.COM](http://WWW.BLAKLADER.COM)

**CORDURA® DENIM**  
**DENIM**  
**STRETCH**  
BLÅKLÄDER

POCHES À CLOUS  
AVEC ZIP À PORTER  
FIXES OU LIBRES

PANNEAUX  
STRETCH  
À L'ENTREJAMBE  
ET AUX MOLLETS

POCHES  
GENOUILLÈRES  
EN 14404

COUPE SLIM

**BLÅKLÄDER**  
WORKWEAR

Blåkläder

Blåkläder Workwear

#Blåkläder

## BARDAGE

## Une peau inox autoportée sur 22 m de hauteur

À court d'espace pour le stockage de ses réserves documentaires, le Centre technique du livre et de l'enseignement supérieur de Bussy-Saint-Georges (77) a fait réaliser une extension, achevée en avril 2016. La conception et la pose des façades, confiées à un groupement de deux filiales et d'une agence de Soprema Entreprises, ont mis en œuvre une double peau technique : un premier bardage sur béton recouvrant de la laine de verre, puis une peau en inox nervuré brillant fixée sur une structure métallique autoportée sur 22 m de hauteur, sans appui au sol à la demande des architectes. Cette structure devant répondre à des contraintes complexes de descente de charges sur les voiles béton, de dilatation, de calepinage intégrant diverses ouvertures dont des ouvrants pompiers, c'est la solution d'une trame horizontale qui a été retenue, constituant un point dur pour un réglage d'ensemble cohérent dans le respect des normes.



© Studio Vu

# Batiscope

## COLLÈGE

## Un écran de lumière pour l'étude

L'architecte Patrick Arotcharen n'a pas lésiné pour apporter la lumière aux 450 élèves du collège Aimé-Césaire de Saint-Geours-de-Marenne (40) : il a imaginé une enveloppe de verre de 900 m<sup>2</sup> de murs rideaux et 170 m<sup>2</sup> de sheds réalisés en menuiseries Géode, du fabricant Technal. Avec leurs profilés aluminium très fins (52 mm), ces éléments, outre d'excellentes performances énergétiques ( $U_g = 1,3W.m^2K$ ), maximisent le clair de vitrage et induisent un jeu de transparence qui lie l'ensemble architectural. Les travées serrées et asymétriques des façades en pin des Landes rappellent, elles, la séquence irrégulière des troncs d'arbres en forêt. Des brise-soleil Suneal en façade sud permettent de réguler l'apport énergétique. Une réalisation à la norme HQE particulièrement esthétique, qui s'insère parfaitement dans son cadre verdoyant.



© Vincent Montheil

## VÉGÉTALISATION

## La prairie sur le toit

Dans le magnifique cadre alpestre de Saint-Martin-Vésubie (06), le nouveau complexe sportif, livré cet été, se devait de s'intégrer parfaitement à son environnement. Et c'est tout à fait réussi avec ses espaces de pratique indoor intégralement visibles en vitrine depuis l'extérieur, et surtout grâce à sa



toiture plate de 3 500 m<sup>2</sup> entièrement végétalisée et parfaitement tondue, qui, depuis les points de vue dominants qui l'entourent, se confond avec une prairie alpine. Cet éco-toit aura demandé au cabinet paysagiste Faragou et à la société Le Prieuré, qui l'ont conçu et réalisé, 10 mois de préculture en pépinière et 8 km de tuyaux goutte-à-goutte, pour un système de 13 cm d'épaisseur au total, dont 9 de substrat, rassemblant 30 espèces végétales différentes.



## BÂTIMENT DÉMONTABLE

## De l'éphémère conçu pour durer

Bodard Construction signe un ouvrage prestigieux : un bâtiment de 5 étages et 1 570 m<sup>2</sup> entièrement démontable pour la Direction de course du Grand Prix de Monaco de Formule 1. Conçu pour durer 20 ans minimum, il sera entièrement démonté chaque année et remonté l'année suivante pour l'épreuve. Le cahier des charges était donc particulièrement exigeant : transportabilité des modules par la route, rapidité du montage/démontage des raccords et connexions, qui ne doit pas excéder 15 jours, performances acoustiques en raison de la proximité du circuit, performances thermiques, normes parasismiques, résistance à l'incendie... Cet ensemble modulaire en acier aura été fabriqué en 6 mois après 8 mois d'études (830 plans, 15 000 h de travail) au siège du groupe Bodard, à la Mothe-Achard (85).

## CONTENEURS

## Empilement express en collectif

Le Groupe Lamotte, spécialisé dans la construction modulaire, est en passe d'achever la première construction de logements collectifs en conteneurs maritimes en Ile-et-Vilaine. À la Chapelle-Thouarault, c'est un ensemble de 12 logements, du T2 au T4, qui aura ainsi été réalisé en tout juste un an, d'octobre 2015 à octobre 2016, en partenariat avec B3 Écodesign et Neotoa, deux acteurs immobiliers du département. Le conteneur, peu coûteux, résistant, léger et étanche, ne nécessite pas de terrassement lourd (peu de nuisances et pas de dégradation des sols) et répond aux exigences thermiques Bepos qui se profilent pour 2020. D'un coût évalué à 1 500 € le mètre carré, il favorise aussi l'accès à la propriété des ménages modestes.





**Batiwiz**.com

RÉNOVER | AMÉNAGER | DÉCORER

**25** €  
TTC

**OFFERTS\***

Avec le code cadeau :

**ZEPRO25**

\* Pour votre première commande,  
à partir de 150€TTC d'achat.

Rénover à ce prix là  
**on n'en revient pas !**

Si vous achetez vos matériaux plus cher que les pros,  
c'est que vous êtes un amateur !

[www.batiwiz.com](http://www.batiwiz.com) - Jusqu'à -70% de réduction sur les matériaux et équipements du Bâtiment

## Vite!

### OPÉRATION L'accessibilité de A à Z



La branche décoration de Socoda se penche sur le dossier de l'accessibilité et édite un catalogue spécifique, support de son opération commerciale. 12 pages pour découvrir une synthèse de l'offre produits et des solutions à mettre en œuvre, et pour retrouver l'ensemble de la réglementation et des normes techniques en vigueur dans le cadre de l'accueil des personnes à mobilité réduite dans les lieux recevant du public.

### RÉSULTATS

#### Samse en forme



L'année 2016 s'annonce favorable pour le groupe de distribution qui a annoncé un CA en hausse de 2,3 % par rapport à 2015, à 610,7 M€ sur les six premiers mois. Du côté de l'activité Négoce, toutes les enseignes sont concernées par ces bons résultats qui portent le CA à 485,4 M€, en progression de 2 % (+1,7 % à périmètre comparable). L'activité bricolage est, elle aussi, en amélioration notable avec une croissance de 3,8 % sur un marché qui stagne à +0,3 %.

### CATALOGUE

#### En prévision de l'hiver

Le nouveau catalogue Hiver 2016/2017 d'Epi Center vient de paraître. Conçu sous forme de guide, ce document facilite le choix de la meilleure combinaison de vêtements et d'accessoires en fonction des conditions de travail et des conditions météorologiques. L'astuce : des pictos très explicites qui guident le lecteur tout au long de ses choix. Cette collection couvre ainsi les gammes de T-shirts et caleçons, pulls et sweat-shirts, gilets sans manches, vestes, softshells et

parkas, vêtements antipluie, jusqu'aux accessoires et équipements de protection et sécurité.

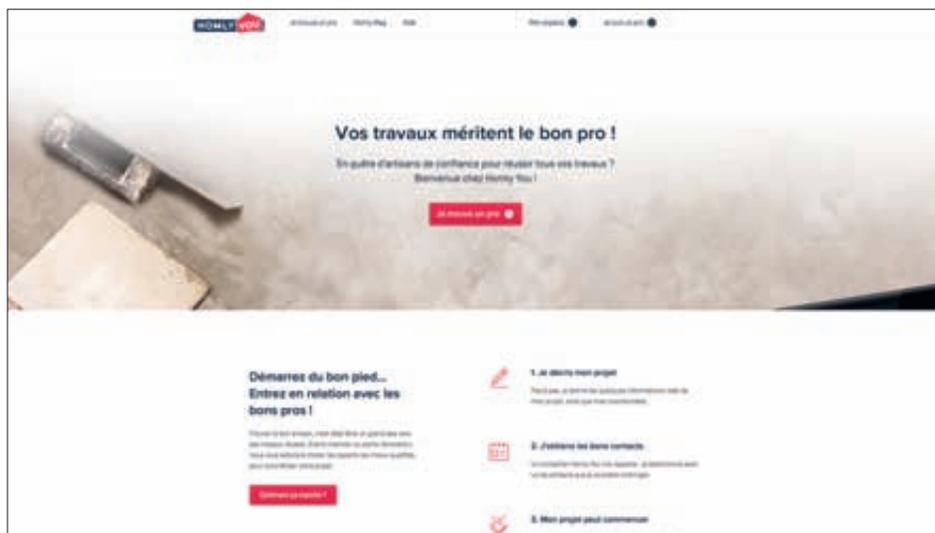


### DIGITAL

# Artisans-particuliers : le négoce intermédiaire

Saint-Gobain Distribution Bâtiment vient de dévoiler sa dernière initiative sur le terrain digital, brique supplémentaire dans l'optimisation du parcours des clients. Homly You, plateforme de mise en relation particuliers-professionnels, a été développée il y a un an dans le pack de services Avantages Pro de Point.P. Depuis juillet, elle s'étend aux clients de Cedeo et Brossette, avant de se déployer dans d'autres enseignes du groupe.

Pour SGDBF, cette démarche vise à combler un déficit de confiance et répond à une insatisfaction exprimée tout autant par les artisans en manque de chantiers concrets que par les particuliers en recherche d'artisans qualifiés. Et pourtant, le paysage numérique ne manque pas de plateformes d'intermédiation : meilleur-artisan.com, travaux.com, quotatis... ou encore, tout dernièrement, Batiref. Mais sur ce sujet, le groupe de distribution revendique sa légitimité tirée d'une part de sa connaissance des différents métiers que couvre chacune de ses enseignes, et d'autre part de sa relation privilégiée avec les artisans, cœur de cible de ses points de vente.



La clé de la réussite et de la différenciation tiendra donc dans le respect des engagements pris par le groupe. Moyennant un abonnement de 29 euros par mois, l'artisan bénéficiera d'un mini-site mettant en valeur ses prestations, mais surtout aura la garantie de recevoir des demandes de devis de chantiers renseignés et contrôlés par l'équipe du Centre de Relation Client de la plateforme, basée à Reims. Le professionnel pourra aussi compter sur l'assistance d'un conseiller clientèle et si besoin, de la présence physique d'un commercial à ses côtés. Gage de qualité aussi, cette fois vis-à-vis des particuliers, la sélection

des artisans, qui auront à fournir, à l'inscription, des justificatifs d'assurances et de qualifications, et à respecter un certain nombre de règles au cours de leurs interventions. Ce "recrutement" reposera notamment sur les équipes commerciales des enseignes.

#### Une réponse à l'"ubérisation"

Homly You compte séduire 10 000 professionnels en année Une et accueillera progressivement de nouveaux services : avis, témoignages, photos ou vidéo de réalisations. Pour les artisans, comme pour Saint-Gobain Distribution, Homly You constituera

progressivement une véritable vitrine du savoir-faire des artisans, tout autant qu'un outil de veille et un levier d'actions sur le marché convoité de la rénovation. La riposte professionnelle au phénomène d'"ubérisation" des travaux de l'habitat. ● M.-L. Barriera

### CHIFFRES

- 2.5 millions de demandes de devis sur internet
- 43 % des demandes de devis ne trouvent pas de professionnel
- 50 % des particuliers se déclarent insatisfaits par la réalisation de leur projet de travaux

### DÉVELOPPEMENT

## Silix gagne les Vosges

Cap sur la ligne bleue des Vosges pour la société Silix. Basé en Moselle, à Marange-Silvange, et possédant une agence sur Nancy, ce négociant en matériaux (adhérent Star-mat), spécialisé notamment dans le gros œuvre, vient d'ouvrir une nouvelle agence à Épinal, sur la zone du Chavelot, histoire de faire face à une demande croissante des entreprises vosgiennes et de répondre à leurs besoins. D'une superficie de 4 000 m<sup>2</sup>, l'agence spinalienne

propose l'ensemble des matériaux et plusieurs matériels aux professionnels de la région.

#### Six embauches

Elle dispose d'une flotte de six camions pour transporter les marchandises directement sur le chantier de ses clients. Six personnes ont été embauchées à l'occasion de cette ouverture, portant à 21 personnes l'effectif de la société lorraine, reprise il y a un an et demie par François Behr. ● E. Varrier



Avec sa nouvelle agence spinalienne ouverte début juillet, Silix peut répondre à la demande croissante des entreprises vosgiennes.

## DÉCORATION

## Grassin lutte contre les déchets

**S**pécialisé dans la distribution Décoration pour le Bâtiment, Grassin Décor, basé à Dissay (86), en Poitou-Charentes, marche dans le sillon tracé par son "cousin" Solmur avec lequel l'entreprise de la Vienne a créé la holding Décor Alliance. Depuis quelque temps, la société de Dissay, qui travaille à 80 % avec les professionnels du Bâtiment, propose aux artisans un service de récupération des déchets de peinture. « Nous mettons à leur disposition des bacs. Une fois ceux-ci pleins, les professionnels nous envoient un ordre de récupération. L'entreprise Chimirec se charge alors du ramassage. En adhérant à ce programme, les artisans obtiennent le label "Peintre éco-responsable", ainsi que des outils de communi-



cation comme des stickers, des logos... Ils ne paient que la collecte des déchets », insiste Jérôme Hervé, Dg de Grassin.

#### 9 tonnes récoltées en 6 mois

Environ 200 professionnels ont déjà adhéré à ce service sur l'ensemble de la zone couverte par

les 18 agences Grassin, c'est-à-dire de Laval à Royan (Charente-Maritime). « Nous répondons ainsi à une attente de la société ainsi qu'à celle des entreprises qui ont une obligation de recyclage mais qui ne savent pas toujours comment faire », se réjouit le directeur. Et la formule semble sé-

duire de plus en plus. L'an dernier, 8,7 tonnes de déchets ont été collectées auprès des professionnels du Bâtiment. Un chiffre qui sera largement dépassé cette année puisqu'au 30 juin dernier, 9 tonnes avaient déjà été ramassées. L'entreprise Grassin emploie 140 personnes et compte plus de 4 000 clients professionnels. ● J.-S. Thomas

## CHIFFRES

- 200 pros adhérents
- 8,7 tonnes de déchets collectés en 2015

## Vite !

## OUVERTURE

## Dixième Outiz

L'enseigne quincaillerie de Saint-Gobain poursuit son expansion en Île-de-France avec une ouverture à Saint-Thibault-des-Vignes (77) sur une surface de 157 m<sup>2</sup>, dont 25 m<sup>2</sup> réservés à l'accueil. La commune de 6 000 habitants, proche de Marne-la-Vallée, offre une bonne zone d'implantation, dans la ZAC de la Courtilière, tout près de la Francilienne A104. S'inscrivant dans le dispositif cross-canal d'Outiz, l'espace propose toute possibilité de commande et de retrait/livraison : achat direct comptoir, commande à distance ou via les commerciaux, par téléphone, en livraison directe sur chantier, en relais colis ou retrait comptoir. Sur place, deux vendeurs conseils assurent l'accompagnement des clients.



# COMUS

Le concentré de performance  
[www.solutions-comus.com](http://www.solutions-comus.com)

**INNOVATION**  
GAMME  
BÂTIMENT,  
VOUS ALLEZ  
AIMER LA  
SIMPLICITÉ.



## QUINCAILLERIE

## Fédis et Seba font Equip

Les deux groupements de négoce indépendants de la quincaillerie ont annoncé leur union progressive dans un nouveau groupement. Une annonce faite à l'occasion de la convention Formatech, qu'ils ont organisée pour la première fois ensemble.

Philippe Nantermoz, le président de Fédis, et Éric Setin, son homologue de Seba, ont souhaité donner la primeur de l'information à leurs adhérents et à leurs fournisseurs : leurs deux groupements de grossistes indépendants en quincaillerie, outillage et fourniture industrielle vont progressivement se rapprocher et donner naissance à un nouveau GIE baptisé Equip. Cette annonce a été faite le 8 septembre à Nantes dans le cadre de la convention Formatech, pour la première fois organisée conjointement par Fédis et Seba. Cette union a nécessité « quinze mois de gestation et de réunions », confie Jean-Michel Decoux, secrétaire général de Fédis. Mais sa logique semble implacable. « Nous avons des entre-

prises très proches, avec des problématiques identiques. On se respecte et on s'apprécie », note Éric Setin.

## Préserver l'indépendance des adhérents

Dans un univers mouvant, les deux groupements ont donc décidé d'anticiper l'avenir pour préserver l'indépendance de leurs adhérents et peser davantage face à la concurrence et ses nouvelles formes. Car les GSB, les groupes multinationaux et les pure players type Amazon l'ont déjà avec grand appétit la clientèle des professionnels.

« Nous sommes avant tout des défenseurs des marques fabricants, c'est la différence avec les disrupteurs », souligne Philippe Nantermoz. Fédis compte au-



Philippe Nantermoz, président de Fédis (à g.) et Éric Setin, président de Seba (à dr.)

jourd'hui 147 fournisseurs référencés, chez qui ses adhérents réalisent 55 % de leurs achats. Un ratio qui monte à 70 % pour 166 fournisseurs référencés chez Seba. Ces fabricants peuvent attendre de l'union des deux grou-

pements l'amélioration d'une dynamique commerciale déjà bien orientée. Seba et Fédis indiquent être à +6 % sur les huit premiers mois de l'année, surperformant un marché global à +1 %. Philippe Nantermoz et Éric Se-

tin, co-présidents d'Equip, ont précisé que le rapprochement serait finalisé d'ici à 2019. Le nombre de commissions Produits, qui était de 7 dans chaque groupement, va passer à 8. Les contrats 2017 seront Equip pour l'outillage électroportatif, l'outillage à main manutention et les EPI. Serrurerie contrôle d'accès, fixations, consommables, ferrures et quincaillerie générale agencement attendront un an de plus. Côté mutualisation, Fédis va utiliser la base de données que Seba a mise au point et partager son expérience des contrats conclus avec des fournisseurs de services. ● T. Goussin



## SALON

## Formatech réussit sa première

Première concrétisation du rapprochement de Fédis et Seba, la convention-salon, s'est tenue à Nantes les 8 et 9 septembre. « C'est devenu l'événement incontournable de la quincaillerie », se réjouit Philippe Nantermoz, convaincu que « dans un monde qui se digitalise, le business se fait encore beaucoup à partir des rapports humains ». 460 personnes envoyées par les fournisseurs et 560 représentants des distributeurs se sont côtoyés dans les allées de la Cité des Congrès. Aux formations des commerciaux des grossistes et au salon inversé se sont ajoutés 85 stands fournisseurs. Au total 4 060 actions de formation ont été reçues sur 302 sessions de 45 minutes, tandis que se déroulaient en parallèle plus de 2 000 speed meetings.

## Vite !

## ACTION COMMERCIALE

## Socoda Électricité réchauffe la rentrée

La branche Électricité de Socoda déclenche une opération commerciale sur le chauffage électrique en publiant un catalogue spécifique de 28 pages. En parallèle du "Mois spécial chauffage électrique", ses adhérents mènent aussi une action spéciale Chauffage-Sanitaire. Valable du 1<sup>er</sup> septembre au 31 octobre 2016, cette initiative s'appuie sur un catalogue de 40 pages qui rassemble une offre de produits spécifiquement orientée sur ce marché.



## E-COMMERCE

## Mister Menuiserie vise les 26 M€ de ventes

Fort de plus de treize ans d'expérience dans la commercialisation en ligne de portails en aluminium, le groupe Label Ha-

bitation a lancé Mister Menuiserie courant 2015 pour mieux cibler le segment de la menuiserie aluminium. D'ici à trois ans, il vise

un chiffre d'affaires de 26 millions d'euros pour ce dernier-né de la "galaxie" Label Habitation qui s'appuie dorénavant sur

8 sites marchands dédiés aux marchés de l'équipement de la maison et de la sécurité.

Créé en 2015 par ce groupe actif depuis vingt ans dans l'e-commerce, Mister Menuiserie propose plus de 3 000 références en portails, portillons et clôtures en aluminium (via partenariat exclusif avec le fabricant Emalu Stores), ainsi que des portes d'entrée. S'appuyant actuellement sur un réseau de 300 poseurs agréés en France, le site revendique déjà 7 M€ de chiffre d'affaires à ce jour avec un portefeuille d'environ 3 500 clients, dont 25 % de professionnels. ● M.-L.-B.



## ENTREPRISE

## Tout Faire Lilian, de l'artisanat au négoce

En 1989, Lilian Michon crée son activité de plaquiste à Aizenay (85) puis se diversifie au fil des années vers la peinture, la menuiserie et l'isolation projetée, en cédant à chaque fois la majorité du capital de l'entreprise précédemment créée. Dernière-née de cette stratégie entrepreneuriale réussie (le groupe affiche 14 M€ de CA), la création en mars 2016 de la branche Lilian Négoce. Une agence ouverte sous la bannière de Tout Faire et qui emploie 6 salariés. Située sur le site du groupe Lilian Michon, l'agence dispose de 1 000 m<sup>2</sup> couverts sur un terrain

de 5 000 m<sup>2</sup> et est positionnée sur l'aménagement-isolation et charpente. Sur le secteur d'Aizenay, où sont présents VM et Big-Mat, Lilian Négoce s'est offert le luxe de démarrer avec un très gros client : le groupe Lilian Michon lui-même, ce qui représente « 2,5 M€ d'achats », précise Adrien Aziani, le responsable de l'agence. « Nous commençons à démarcher à l'extérieur », précise Lilian Michon, qui a recruté une commerciale en septembre, et cherche aussi à se différencier avec un référencement de marque, à l'image des plaques de plâtre italiennes Fassa Bartolo ou de la machine à teinter pour les peintures de la même marque.

## Bâtir un réseau d'artisans

Mais son véritable atout est sa connaissance intime des attentes de ses clients. « En tant qu'artisan, Lilian n'avait pas toujours le service souhaité », rapporte Adrien Aziani. Le nouveau né-



Une partie de l'équipe de l'agence Tout Faire Lilian négoce d'Aizenay qui vise 3,5 M€ de CA sur son premier exercice.

goce porte notamment ses efforts sur la logistique et la souplesse de ses horaires. Il devrait également prochainement transférer côté point de vente la plateforme de tri et de recyclage des déchets créée par le groupe en 2013 et dédiée aux plaques de plâtre, laine de verre, polystyrène, plastiques...

Enfin, dernière corde à son arc, cette fois à l'usage des particuliers, l'agence Tout Faire, qui propose déjà le second œuvre en interne, travaille à mettre en place un réseau d'artisans partenaires. Lilian Michon, discret sur ses ambitions, pourrait ouvrir, à horizon trois ans, une seconde agence, peut-être sur la côte vendéenne. ● T. G.

## CHIFFRES

- 3,5 M€ de CA attendu en année 1
- Nombre d'agences : 1
- Effectifs : 7 personnes dont 1 commerciale
- Surfaces de stockage : 1 000 m<sup>2</sup> couverts et 5 000 m<sup>2</sup> en extérieur

## Vite !

## ACQUISITION

## Sonepar se renforce aux Pays-Bas

Le spécialiste de la distribution de matériel électrique et équipements associés a annoncé l'acquisition de la société EMG van de Meerakker. Fondé en 2007, ce distributeur est spécialisé en matériel électrotechnique aux industriels et aux tableautiers. L'entreprise a réalisé un CA de 19,2 M€ en 2015, avec 35 collaborateurs dans 4 agences à Weert, Veghel, Barendrecht et Veenendaal. EMG van de Meerakker s'intégrera au réseau existant de Van Egmond Group, l'une des sociétés opérationnelles de Sonepar aux Pays-Bas. Cette acquisition porte le chiffre d'affaires de Van Egmond Group à 69 M€ et les effectifs à 141 collaborateurs.



Milwaukee

Innovation mondiale

La première batterie 18V 9.0 Ah

REDLITHIUM-ION™  
9.0 Ah M18  
HIGH DEMAND

POUR TRAVAILLER

PLUS FORT ET PLUS LONGTEMPS

JUSQU'À  
+35%  
PUISSANCE<sup>(1)</sup>

162Wh  
ÉNERGIE DISPONIBLE

AUTONOMIE  
x5<sup>(1)</sup>

100% COMPATIBLE  
AVEC PLUS DE  
85 OUTILS DE LA  
GAMME M18™



ÉQUIVALENTE À

5 BATTERIES LITHIUM 3.0 Ah STANDARDS



M18 FDD

Comparaison du nombre  
de trous 22 mm  
avec une seule charge

±116 TROUS

±239 TROUS



Retrouvez toute la  
technologie REDLITHIUM  
18 V 9.0 Ah sur  
[www.milwaukeetool.fr/batterie9ah](http://www.milwaukeetool.fr/batterie9ah)

(1) Par rapport aux performances technologiques des batteries, selon l'outil, la tension et l'application.

+85  
OUTILS  
M18



## ADDITION D'EAU

## Christaud, la marche en avant

Le plan de déploiement national du spécialiste de l'adduction d'eau (groupe Samse) a été expliqué lors de la cérémonie des 250 ans du négociant.

Olivier Malfait, le président du directoire du groupe Samse, la maison mère du négociant Christaud, a donné les grandes lignes du programme de maillage du marché français devant un parterre de fournisseurs présents jeudi dernier à Grenoble pour les 250 ans de l'entreprise. Il a ainsi confirmé ce que nous annonçons, à savoir le plan de développement national sur la base de créations de nouveaux magasins et avant tout, sur des opérations de croissance externe. « L'avantage, a-t-il souligné, c'est que l'on va vite, on gagne donc du

temps et on achète aussi les hommes avec les compétences techniques. » Les négociations continuent pour le rachat d'un indépendant spécialiste de l'adduction et disposant de plusieurs agences. Il reste à valider le coût financier de l'opération et à organiser le passage de relais. Pour Oliver Malfait, prudent, les discussions en cours restent la priorité du moment et il table sur une conclusion positive pour la fin de l'année.

Mais le plan de déploiement national, qui doit être terminé pour 2025, commence à prendre

forme avec les autres enseignes du groupe. La marque générique Réseau, pour Réseau français des spécialistes de l'eau, est en place avec les quatre premières structures adhérentes : Christaud, bien sûr, Vaudrey, Simc et l'alsacien BTP Distribution. Son nouveau président, Hubert Ingwiller, était présent et a confirmé la mise en place d'un département Eau piloté par Olivier Kleinmann.

## BTP Distribution avance

Chacune des quatre agences disposera ainsi d'un spécialiste dédié à ce marché. Multispécialiste, BTP Distribution réalise un chiffre d'affaires de 32,3 M€, dont 2 M€ sur l'adduction d'eau potable. Une part encore mo-



Christian Rossi, président de Christaud, avec à sa droite Hubert Ingwiller, nouveau président de BTP Distribution, et à sa gauche Olivier Malfait, président du directoire du groupe Samse.

deste qui devrait être consolidée grâce au rapprochement avec Christaud. Hubert Ingwiller pourra ainsi piocher dans la pro-

fondeur de gamme de ses stocks et bénéficier de la logistique de la plateforme grenobloise. ● V. Riberolles

## CATALOGUE

## Le cyclo-plombier fait la Une



Dans le dernier opus d'Outiz, le distributeur cross-canal de matériel de chantier et de bricolage (Saint-Gobain Distribution Bâtiment) les artisans sont toujours à l'honneur. Cette fois, c'est un plombier qui s'affiche en couverture, Elian Alluin, artisan parisien, et créateur du Cyclo Plombier. En effet, pour se rendre sur ses chantiers, cet entrepreneur enfourche sa bicyclette, un geste pour l'environnement qui lui permet également de gagner du temps.

Pour Outiz, cette démarche est symbolique et en adéquation avec les atouts dont elle se targue : facilité, simplicité et efficacité de son modèle cross-canal qui permet de passer ses commandes par internet, de retirer ses produits en comptoir,

dans l'une des dix agences de l'enseigne (voir encadré ci-dessous), et de s'assurer de la transparence des prix nets.

Pour cette 6<sup>e</sup> édition, le catalogue propose 20 000 références, soit 1 000 de plus que la précédente, dans les univers de l'électricité, luminaire, plomberie-chauffage, cuisine-salle de bains-WC, fixation-quincaillerie, préparation sol et mur, outillage-électroportatif ou protection individuelle. Des codes couleur par univers, la large place laissée aux illustrations, les fiches techniques et le format réduit doivent faciliter son utilisation. Ce catalogue informe par ailleurs des 5 000 références disponibles immédiatement en retrait et des 20 000 références en comptoir grâce au Click & Collect. ● M-L. B.

## STOCKAGE

## Bailly-Quaireau se donne de l'espace

Créée en 1892, la société Bailly-Quaireau a écrit cet été une nouvelle page de son histoire. Son siège social et sa plateforme logistique ont quitté le berceau historique de Challans (85) pour s'installer à quelques kilomètres de là, sur la commune de Maché. En parallèle, le distributeur en quincaillerie et panneaux s'est offert un nouveau showroom à Challans. Au global, l'investissement se monte à 8 M€ sur les deux projets. « Il nous fallait plus

d'espace pour le panneau », explique Michel Quaireau, le président de l'entreprise, qu'il a reprise en 1994.

## Un seul opérateur pour préparer les commandes

Le nouveau site, avec ses 9700 m<sup>2</sup>, est légèrement plus grand mais surtout dispose d'une hauteur de 9 mètres qui va permettre de multiplier par deux la capacité de stockage des panneaux et d'accueillir un trans-

stockeur pouvant accueillir 10 000 panneaux. Cet espace de stockage va aussi lui permettre de proposer une seconde marque en panneaux décor dès 2017.

Côté quincaillerie, le distributeur s'est doté de trois tours de stockage type Kardex de 9 mètres de haut, chacune pouvant contenir plus de 3 000 références. « Un véritable atout en termes de productivité, car un opérateur seul pourra préparer les commandes », note le dirigeant. 50 % de volume supplémentaire pourront être traités en quincaillerie.

La société a aussi transféré son magasin de Challans, qui occupe désormais 2 000 m<sup>2</sup> contre 500 m<sup>2</sup> sur l'ancien site, en espace showroom et vente au comptoir. Huit personnes sont présentes sur l'agence pour le conseil aux clients. Après un exercice clôturé fin août en légère progression, à 23 M€ de CA (55 % en quincaillerie et 45 % sur le panneau), Bailly-Quaireau est armé pour conquérir de nouveaux marchés. ● T. G.



Michel Quaireau, président de Bailly-Quaireau, s'est donné les moyens de conquérir de nouveaux marchés.

## SALON

## Algorel fait son show à Disneyland Paris

La 4<sup>e</sup> édition du Salon Algorel a refermé ses portes après deux journées d'échanges et de rencontres à Disneyland Paris. Un bon cru qui a rassemblé plus de 1100 adhérents et leurs équipes et 190 fournisseurs représentés par 900 collaborateurs.

Pour 2016, le groupement de négoce en sanitaire-chauffage avait choisi à la fois de consolider les fondamentaux de cette manifestation et de prendre quelques nouvelles initiatives. Parmi les

nouveautés, un salon plus long pour répondre à l'attente des fournisseurs, la présence de la branche Électricité et de ses 57 fournisseurs, reflétant la convergence des métiers, et enfin, l'organisation pour la première fois d'un concours de nouveautés produits, baptisé les Étoiles Algorel (voir encadré ci-contre).

Ces journées ont également été l'opportunité de bénéficier d'opérations promotionnelles sur les commandes passées sur le sa-

lon, et l'occasion de découvrir la présentation de la première collection de meubles de salles de bains exclusifs au réseau, L'exclusif by Algorel, réalisés par 4 grands industriels : Burgbad, Decotec, Inda, Royo.

Autre temps fort de ce salon, les discours de Nicolas Mugnier, président d'Algorel, et de Dimitri Both, directeur exécutif, en préambule de la grande soirée festive du vendredi. Parmi les annonces dévoilées par les deux responsables, la réflexion engagée sur la mutualisation des achats, le renforcement des gammes MDD, la création d'une base de données centralisée, sans oublier la poursuite du développement de ses enseignes Bleu Rouge et Au Fil Du Bain. Rendez-vous est d'ores et déjà donné pour la prochaine initiative du groupement : les 10, 11 et 12 juillet prochains à la Cité des Congrès de Lyon pour "Les Rencontres Algorel 2017". ● M.-L. B.



## CONCOURS

## Les Étoiles Algorel

Algorel a souhaité cette année mettre à l'honneur les produits de ses partenaires. À l'issue des votes des adhérents lors du salon, cinq lauréats se sont vu remettre un Trophée conçu spécifiquement par le sculpteur de renom, Philippe Gauberti. Les vainqueurs bénéficieront également de 9 m<sup>2</sup> supplémentaires pour le salon en 2018. Le palmarès :

- Innovation : Thermor pour son radiateur électrique Symphonik
- Design : AzurLign pour son meuble de salle de bains exclusif Adacieux
- Mise en œuvre : Paini France pour son set de douche Magnet Flat
- Marché de l'électricité : Atlantic PAC pour son application iPAC
- Animation de stand : AzurLign



PEINTURES SPÉCIALES  
BOIS / FER / SOL  
FAÇADES



CHANTIERS TECHNIQUES  
Exigez la performance CECIL PRO



- ✓ Résistance aux intempéries : norme NF EN 927-6
- ✓ Résistance à la corrosion : norme NF EN 9227
- ✓ Résistance aux frottements : norme ASTM 2486



La référence pour protéger et valoriser durablement l'habitat - [www.cecil.fr](http://www.cecil.fr)



# La sélection de la rédaction

Neuf pages de nouveaux produits vous sont proposées ce mois-ci. Et nos 12 Sélections seront toutes présentées sur le salon Artibat, à Rennes les 19/20/21 octobre. Notez bien leur numéro de stand.

GROS ŒUVRE

SECOND ŒUVRE

ÉQUIPEMENTS TECH.

FINITIONS DÉCO

OUTILLAGE &amp; MATÉRIEL

PROTAC

ARTIBAT  
Hall 5 - Stand D29

## Bardage bois antifeu

Pour répondre aux exigences normatives croissantes, notamment pour l'habitat collectif et les établissements recevant du public, la gamme de bardages extérieurs bois Clinixel se complète d'une finition retardatrice d'incendie avec Clinixel RESISTafeu, présentée sur le salon Artibat 2016. Elle est actuellement disponible en profils épicea Viking et Inca de la marque et en 5 coloris. La finition peinture opaque intumescente crée une barrière protectrice retardant la combustion du bois. Le produit atteint ainsi la classe de comportement au feu C-s2, D0 et a reçu la certification B+ du Centre technique du bois. Ce classement lui permet notamment d'être mis en œuvre lorsque la distance minimum réglementaire entre des ouvertures superposées ne peut être respectée (règle du "C + D"). Le traitement est garanti 10 ans. À noter : RESISTafeu est également disponible sur la gamme Lamexel de lambris d'intérieur du fabricant, et garanti 0 % COV.



La finition retardatrice de combustion, la garantie 10 ans

[www.protacfrance.com](http://www.protacfrance.com)

DECEUNINCK

## Bardage PVC

Pour les bardages extérieurs des façades et pignons, Twinson® est un matériau composite qui combine les avantages du PVC (stabilité, impuissance, facilité d'entretien...) et du bois dont il contient des fibres (aspect, texture...). Les lames de 28 mm d'épaisseur, en longueurs de 3 à 6 mètres, se fixent par un système breveté de clips invisibles. Elles se présentent selon deux profils, lisse ou ajouré, et en finitions différentes recto verso. Cinq couleurs au choix (noir réglisse, brun noisette, gris galet, gris ardoise, beige noix). Les lames sont 100 % recyclables et certifiées PEFC (gestion durable des forêts) pour la provenance du bois qu'elles contiennent.


[www.deceuninck.fr](http://www.deceuninck.fr)

IVC GROUP

ARTIBAT  
Hall 2 - Stand H11

## Sols vinyle modulaires

Moduleo Mood est un studio créatif qui permet de concevoir son motif de sol à partir d'une grande diversité de teintes et de formes de lames, à choisir parmi les collections Transform et Impress du fabricant auxquelles viennent d'être ajoutés huit nouveaux formats. Il s'ensuit une infinité de combinaisons à base de rectangles de tailles variées, de triangles, losanges, hexagones, arêtes de poisson ou point hongrois. Une fois l'association, les teintes et le motif déterminés, le client n'a plus qu'à transmettre au fabricant le code de commande correspondant à la combinaison retenue. Ce dernier fournira exactement la quantité nécessaire pour chaque format. Les dalles font 2,5 mm d'épaisseur et présentent une couche d'usure de 0,55 mm. Elles s'installent en pose "dryback" classique à l'aide d'un adhésif spécial.

Les combinaisons infinies de motifs personnalisés


[www.ivcgroup.com](http://www.ivcgroup.com)

ATLAS COPO

ARTIBAT  
Hall 1 - Stand F9

## Compresseurs

La Série 8 est une nouvelle gamme de compresseurs de chantier regroupant 10 modèles compacts et "légers" (tous sont en dessous de 750 kg), ne nécessitant donc pas de permis spécial pour le remorquage par un véhicule classique. Équipés de moteurs Kubota fiables, ils intègrent les dernières avancées en matière de composants pneumatiques, gage d'une efficacité accrue qui se traduit par une baisse considérable de la consommation de carburant : - 12 % par rapport à des produits comparables, selon le fabricant. Le débit d'air produit est de 5 000 l/mn pour le plus grand modèle (2 000 pour le plus petit). Un capot HardHat® de dernière génération assure une plus grande robustesse. Côté entretien, les pièces sont toutes facilement accessibles ; une heure d'entretien est suffisante pour deux années de fonctionnement.

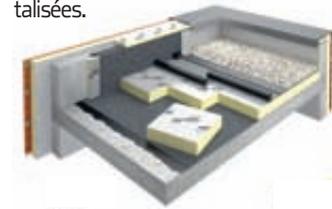
Le remorquage sans permis, la consommation réduite, la robustesse


[www.atlascopo.fr](http://www.atlascopo.fr)

RECTICIEL INSULATION

## Panneaux d'isolation en mousse rigide

Le spécialiste des panneaux isolants renforce la performance thermique de deux de ses produits rigides en mousse de polyisocyanurate revêtue sur deux faces d'un parement multicouche étanche kraft et aluminium : Eurothane Autopro SI et Eurothane BR-Bio. Ils affichent désormais un lambda de 0,022 W/mK et un R pouvant atteindre 14,5 m²K/W pour une pose en deux lits, ce qui les place parmi les panneaux les plus performants du marché. En dimensions 600 x 600 mm et 15 épaisseurs de 30 à 160 mm, ces deux produits conviennent à l'isolation des toitures terrasses béton, bois ou dérivés, avec étanchéité en membrane bitume. Ils peuvent être mis en œuvre aussi bien sur terrasses accessibles avec dalles sur plots que non accessibles sous protection lourde, photovoltaïques, ou végétalisées.


[www.recticielinsulation.fr](http://www.recticielinsulation.fr)

SIKA



**Chemin de circulation sur toiture-terrasse**

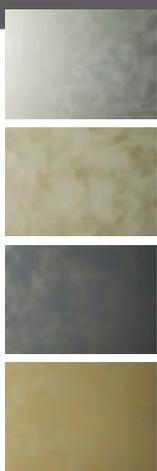
Sika lance deux solutions pour ménager une circulation piétonne sur les toitures planes sans dommage pour les membranes d'étanchéité qui les recouvrent : Sarnafil T Crossgrip pour les membranes à base d'alliage de polyoléfines souples (blanc) ; et Sikaplan Crossgrip pour les membranes en PVC (gris). Leur structure antidérapante en maillage FPO ou PVC avec surface "pointe de diamant" assure une excellente absorption du bruit et un bon drainage de l'eau. Les rouleaux de 10 m de longueur (60, 75 ou 91 cm de large) se posent librement, sans soudure ni fixation, sur des toitures entre 0 et 5% de pente, tout en offrant une remarquable résistance au vent (jusqu'à 150 km/h). Ils résistent aussi très bien aux huiles et acides.

www.sika.fr

ARVAL BY ARCELOR MITTAL

**Revêtements acier**

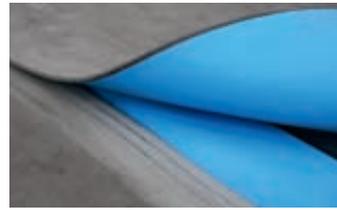
Après les effets lignés bois et patinés, la gamme Edyxo de revêtements sur acier s'élargit à de nouveaux effets de matière avec 4 nuances évoquant la pierre naturelle : beige champagne (Beauvillon), béryl jaune (Eliodore), gris granite (Distena) et oxyde de plomb (Galena). Ces aciers prélaqués au moyen d'une résine polyester thermodurcissable affichent une très haute résistance à la corrosion, aux UV et aux intempéries, ainsi qu'une bonne stabilité de teinte. Ils sont aussi recouverts d'un vernis de protection facilitant leur entretien. Déposée en couches superposées mates et métallisées, la laque fait varier la réflexion et la diffraction de la lumière incidente.



www.arcelormittal.com

POINT.P TP

**Toile béton étanche**



La toile béton Cimtex s'enrichit d'une nouvelle fonction pour devenir Cimtex Hydro, désormais doublée d'une géomembrane de 1,8 mm d'épaisseur, totalement imperméable et résistante aux produits chimiques, hydrocarbures notamment. Sans coulage de béton et sans remblai, cette nouvelle solution garantit gain de temps et économie puisqu'elle combine en une seule pose l'étanchéité et la protection des ouvrages de rétention/confinement. Constituée d'une matrice tridimensionnelle de fibres enrichies d'un mélange de béton sec, la toile nécessite un arrosage après positionnement pour hydrater le béton, qui atteindra ainsi 80% de sa résistance au bout de 24 h. Deux versions sont disponibles : Cimtex Hydro 5 (rouleau de 1 m x 150 m, épaisseur 6,4 mm) et Cimtex Hydro 8 (rouleau de 1,10 m x 91 m, ép. 9,4 mm).

www.pointp-tp.fr

XL MAT/KDB

**Écran réflecteur et isolant**

Le Permopap 37 est un écran destiné à l'isolation des toitures et murs par l'extérieur, de 37 mm d'épaisseur (plus ou moins 5 mm). Ce voile respirant et à haute réflexion (faible émissivité) est aussi très résistant à la déchirure au clou (classe R3) et à l'infiltration d'eau (W1). Il est constitué de 9 couches superposées : 2 films aluminium armés perforés, 2 matelas formés chacun de 2 ouates polyester retardatrices de flamme, 2 membranes étanches HPV et un film polyester métallisé perforé. Chaque rouleau permet de couvrir 15 m<sup>2</sup> (10 m x 1,5 m) et pèse environ 10 kg. En fonction de la configuration (inclinaison du toit, lame d'air...), sa résistance thermique R est mesurée entre 0,91 et 1,66 m<sup>2</sup>K/W.



www.xlmat.com

CELLUMAT

**Blocs et planelles en béton cellulaire**



Avec un lambda de 0,125 W/mK (NF), les blocs et planelles Thermoruptor permettent d'éliminer les ponts thermiques en faisant l'économie de la pose de rupteurs, tout particulièrement dans les nœuds constructifs comme à la transition fondations/dalle ou murs/planchers intermédiaires. Ils se posent de la même façon qu'une maçonnerie traditionnelle, leur faible poids et la facilité de découpe rendant l'opération aisée. Ils s'adaptent aussi très bien à la construction sur ossature bois. Le fabricant recommande sa mise en œuvre en association avec son granulats Granulège, léger, incombustible et ininflammable (classe A1), pour remplir les vides ou pour l'isolation de la dalle. Ce dernier est insensible à l'humidité, aux moisissures, aux insectes et rongeurs, et affiche un lambda de 0,065 W/mK.

www.cellumat.fr

**La sélection de la rédaction**

VICAT

**Mortier colle**

Première colle classée C2 S1 EFG du marché, Colliflex Uno 3h permet une pose en simple encollage sans coulure, sans remontée dans les joints et sur lequel les sillons tiennent. Il se destine au collage de carrelage ou de pierre de toutes porosités et de tous formats, en extérieur ou en intérieur. Il peut être appliqué sur plancher chauffant à eau ou rayonnant électrique et sur systèmes d'étanchéité liquides. Le fabricant met en avant un gain de temps à la pose pouvant atteindre 20%. Le temps ouvert est étendu, avec un mélange utilisable pendant 1 h, et le jointoiement peut intervenir au bout de 3 h. Conditionnement en sac de 25 kg.



www.vpi.vicat.fr

La polyvalence la souplesse d'utilisation



SAINT-GOBAIN EUROCOUSTIC

**Dalle acoustique pour plafond**

Panneau rigide autoportant en laine de roche à bords fermés, Tonga Ultra Clean HP est surfacé d'un voile blanc mat en face apparente et renforcé d'un voile de verre naturel en contreface. Il reflète dans la pièce une luminosité importante avec un coefficient de réflexion lumineuse de 84%, et répond aux exigences des locaux à risque sanitaire puisqu'il peut être lavé au jet à haute pression, et ce sans risque de développement fongique ultérieur. Mais son atout principal est une absorption acoustique maximale ( $\alpha_w = 1,00$ ). Classé A+ pour la diffusion de COV, il atteint la classe REI 30 pour la résistance au feu (en panneaux de 600 x 600 mm) et ne présente aucune fibre cancérogène. Dimensions 600 x 600 mm et 600 x 1 200 mm, épaisseur 22 mm.

La luminosité, la qualité sanitaire, la résistance au feu



www.eurocoustic.com



## MAPEI

## Mortier colle pour terrasses



Plus particulièrement conçu pour les sols extérieurs sur support neuf ou dallage ancien, Kerafix HP Spécial Terrasse peut aussi être employé pour réaliser un dallage d'intérieur. Décliné en deux coloris (gris et beige) pour s'adapter à la majorité des revêtements extérieurs, ce Mortier colle présente une excel-

lente résistance aux cycles gel/dégel et se prête très bien à la pose de dalles lourdes, de margelles massives ou de pierres. Il permet, en outre, des rattrapages de planéité jusqu'à 25 mm. Bénéficiant de la technologie Low Dust®, il émet peu de poussière à l'ouverture du sac et lors du versement et du malaxage. Conditionné en sac de 25 kg.

[www.mapei.com](http://www.mapei.com)

## JACKON INSULATION

## Solution drainante pour murs enterrés

Adapté aux milieux très humides, le panneau d'isolation par l'extérieur Jackodur Plus Jackodrain, en polystyrène extrudé, est une solution efficace pour l'isolation et le drainage des fondations. Il est aussi économique, car il dispense de l'installation d'une nappe drainante : celle-ci est déjà contrecollée sur le panneau, recouverte d'un non-tissé filtrant débordant de 10 cm pour une meilleure protection contre les impuretés au remblayage. L'ensemble présente une conductivité thermique très faible de 0,027 W/m.K et une résistance à la compression de 300 kPa. Les panneaux sont disponibles en dimensions 1 265 x 630 mm et 1 265 x 615 mm et en épaisseurs de 40 à 320 mm.



[www.jackon-insulation.fr](http://www.jackon-insulation.fr)

## UBBINK

## Kits pour rénovation de chaudière

Pour remplacer une chaudière classique gaz ou fioul par une chaudière à condensation, Ubbink propose deux kits de rénovation conformes à la réglementation et disposant d'un avis technique : Réno-lux et Chemilux. Le premier se destine aux chaudières condensation à circuit de combustion étanche (type C3 ou C9) dans un conduit de cheminée existant ; le deuxième s'adresse aux chaudières non étanches (type B3) avec réhabilitation d'un boisseau ou d'une gaine existante. Ils se composent de conduits en polypropylène facilement recoupables et résistants aux condensats et aux chocs, d'un coude recoupable permettant une entrée murale ou par le plafond, et d'un terminal vertical (RénoLux 5G) ou un couvre cheminée (Chemilux 5G). Un marquage et une notice de montage complète guident l'installateur dans le choix du système le mieux adapté à la configuration.



[www.ubbink.fr](http://www.ubbink.fr)

## SENTINEL

## Neutraliseur de condensats

Anticipant une éventuelle réglementation sur les rejets de condensats acides des chaudières à condensation de moins de 70 kW, Condensafe+ élimine jusqu'à 90 % de ces sous-produits de la combustion ; rappelons qu'une telle chaudière peut en rejeter jusqu'à 800 l par an, avec un pH compris entre 3 et 5. Se fixant sur le tuyau d'évacuation des condensats avec une inclinaison permettant un écoulement naturel, il fonctionne à base de recharges de billes minérales qui ne se compactent pas à l'usage et que l'on remplace une fois par an. Cette opération s'effectue simplement par dévissage du bouchon supérieur, tandis qu'un bouchon en partie basse permet le nettoyage des débris.



Les recharges usagées peuvent être jetées avec les déchets ménagers. Condensafe+ fonctionne à des pressions jusqu'à 1,5 bar, supérieures aux pressions normales de service.

[www.sentinelprotects.com](http://www.sentinelprotects.com)

## NORSILK

## Bardage bois



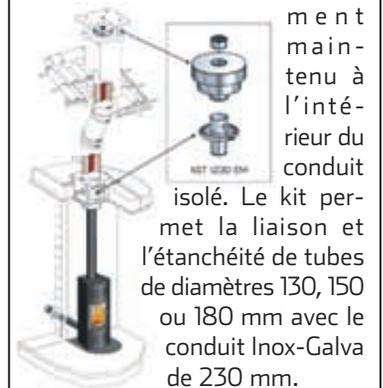
La gamme Lineo, en sapin du nord raboté et brossé souligne les contrastes d'ombre et de lumière des façades par son profil à relief de type claire-voie. Soumise à un traitement autoclave de classe 3, elle propose deux essences et est recouverte d'une peinture de finition acrylique microporeuse offrant un choix de 14 teintes. La fixation est invisible et les lames de 145 mm de large et 20 mm d'épaisseur sont proposées en longueurs 3,90, 4,20 ou 4,50 m. Complétant cette gamme dont elle reprend le profil, la gamme Accoya (photo) subit, elle, un traitement de modification moléculaire par acétylation qui la rend quasiment imputrescible (durée de vie supérieure à 50 ans). En 4 finitions naturelles ou teintées, les lames Accoya se déclinent en deux largeurs (125 et 175 mm) et en longueurs de 3 à 4,80 m.

[www.norsilk.com](http://www.norsilk.com)

## POUJOLAT

## Kits d'adaptation pour poêle à bûches

Complétant le kit du fabricant déjà disponible pour les poêles à granulés, un nouveau kit de raccordement s'adresse désormais à l'adaptation d'un poêle à bûches. Il se compose d'une partie supérieure située en tête de cheminée et d'une partie inférieure entre le conduit d'évacuation du poêle et le départ d'un conduit de sortie Inox-Galva déjà en place. Le bon fonctionnement de l'appareil est ainsi assuré par un tubage au diamètre optimal jusqu'en sortie de toit, parfaite-



[www.poujoulat.fr](http://www.poujoulat.fr)

## Le rendez-vous des affaires

Qui propose une aide en ligne gratuite pour choisir ses connecteurs ?

CONNEXIONS ET FIXATIONS SANS EQUIVALENT  
[WWW.STRONGTIE.EU](http://WWW.STRONGTIE.EU)

SIMPSON  
Strong-Tie

## CONTACTS

**Nathalie Richard-Mathieu**  
au 06 69 65 93 83 ou par courriel  
[n.richard-mathieu@zepros.fr](mailto:n.richard-mathieu@zepros.fr)

**Emmanuelle Tayot**  
au 06 60 77 49 71 ou par courriel  
[e.tayot@zepros.fr](mailto:e.tayot@zepros.fr)

Soyez présents toute l'année dans votre journal !

## JOUPLAST

## Modules pour escalier extérieur



Modulesca permet le montage d'un escalier de 10 marches en une demi-journée, sur des pentes jusqu'à 70 %, avec juste une pelle, une visseuse et un niveau. Ses modules en plastique (largeur 93,4 cm, profondeur 42,4 cm, hauteur 17 cm, poids 5 kg) s'assemblent par vissage les uns sur les autres en suivant la pente préalablement décaissée. Le giron des marches se règle de 23 à 37 cm et chaque marche peut être orientée de 13° pour créer un escalier tournant. Des crans permettent l'ajustement précis et régulier des modules. Leurs alvéoles sont remplies de gravier ou de béton, puis recouvertes d'un habillage bois, dallage ou carrelage. Pour des escaliers plus larges, chaque module peut être clippé par le côté à un autre identique ou à des modules complémentaires de 20 cm.

[www.jouplast.com](http://www.jouplast.com)



## La sélection de la rédaction

## SIMPLYCERAM

## plan de travail pour cuisine

Simplyceram est un matériau qui facilite le travail des cuisinistes pour la manutention et la pose. Composé d'une couche de céramique plaquée sur un panneau à la technologie innovante et brevetée, il est plus léger que les panneaux en dur traditionnels, d'une rigidité à toute épreuve, moins coûteux et beaucoup plus simple à travailler et à installer. La céramique qui le recouvre est un matériau inerte totalement insensible aux hautes températures, aux agressions chimiques, aux bactéries, aux chocs et rayures et aux taches ainsi qu'à la décoloration à la lumière. Chaque plan de travail Simplyceram est garanti deux ans contre les vices cachés et les défauts de fabrication.



La légèreté du matériau, la résistance du revêtement aux agressions diverses

[www.simplyceram.com](http://www.simplyceram.com)



Hall 9 - Stand E30

## OKNOPLAST

## Porte-fenêtre



Le clair de vitrage étendu, la performance thermique

Disposant d'un profil étroit aux formes angulaires, avec un battement central de seulement 102 mm, Pixel offre un clair de vitrage étendu dispensant une grande clarté. Elle est équipée en standard de double vitrage thermique renforcé (4/16/4) avec remplissage argon, et peut être également pourvue de triple vitrage (3/14/3/14/3). En fonction du choix de l'une ou l'autre de ces deux solutions, les performances thermiques sont respectivement :  $U_w = 1,3 \text{ W/m}^2\text{K}$  ou  $0,8 \text{ W/m}^2\text{K}$  ; et  $U_g = 1,1 \text{ W/m}^2\text{K}$  ou  $0,6 \text{ W/m}^2\text{K}$ . Le châssis de 70 mm classe A garantit une bonne protection au son, aux infiltrations d'air et à la condensation. Côté sécurité, Pixel est pourvue de renforts brevetés des ouvrants et dormant, d'un double point de verrouillage, d'un vitrage retardateur d'effraction et de deux gâches de sécurité.

[pro.oknoplast.fr](http://pro.oknoplast.fr)

## IRFTS

## Châssis pour modules photovoltaïques



Pour la valorisation énergétique des toitures plates par couverture photovoltaïque, Easy Roof Flat, est un système robuste et économique qui met en œuvre un nombre réduit de composants (3 pièces par châssis). Il s'adapte sur tout support (bitume, membrane, béton, graviers), permet plusieurs types d'orientation (sud, est, ouest), et des inclinaisons de 0° à 20°. Les composants nécessaires à la fixation des panneaux sont pré-montés et le système est compatible avec Easy Grounding, la solution de mise à la terre du fabricant. Des coupe-vent latéraux sont fournis en option pour améliorer la stabilité de l'installation. Pour faciliter le transport, les châssis s'emboîtent les uns sur les autres de façon à pouvoir en empiler 250 par palette. Poids : 3 kg (hors lestage).

[www.irfts.com](http://www.irfts.com)

## SEMIN

## Enduit polyvalent

RP1 est un enduit en poudre d'aspect blanc à base de plâtre, ciments spéciaux, carbonate de calcium, résine et fibres de cellulose. Cette formulation permet le rebouchage de trous, fissures ou saignées en toutes épaisseurs, ou le lissage fin avant finition en intérieur. Ses qualités d'adhérence élevées le rendent apte à recouvrir des fonds bloqués tels que vieilles peintures, toile de verre peintes ou carrelage. Son recouvrement après séchage (3 heures en moyenne selon conditions ambiantes et épaisseur appliquée) peut se faire avec tout type de peinture, d'enduit à base de plâtre, d'enduit pâteux ou de colle à papier peint. Conforme à la norme NF T 30 608 et au DTU 59.1 Travaux de peinture. Conditionné en sac de 15 kg.



[www.semin.com](http://www.semin.com)

## VENDÔME

## Portes d'entrée vitrées



Avec la nouvelle collection Vision, la lumière pénètre par la porte d'entrée. Dotés d'un large vitrage en verre feuilleté 44/6, dépoli et retardateur d'effraction, ce sont quatorze modèles qui sont ainsi proposés, chacun d'eux à choisir en version alu, PVC ou bois. Grâce à leur couche ITR (isolation thermique renforcée), ces portes affichent un coefficient  $U_d$  de  $1,5 \text{ W/m}^2\text{K}$  (pour un ouvrant alu à rupture de pont et un ouvrant bois 57 mm) ou  $1,3 \text{ W/m}^2\text{K}$  (ouvrant PVC 100 % fibré). Le rayonnement UV est stoppé en presque totalité. Tous les modèles sont, par ailleurs, équipés de paumelles à réglage tridimensionnel, d'un seuil de 20 mm accessibles aux personnes à mobilité réduite et d'une serrure à déclenchement 5 points.

[www.vendome-fermetures.fr](http://www.vendome-fermetures.fr)

## BETTE

## Trop-plein invisible

Ingénieuse, la solution développée par le fabricant allemand en coopération avec Viega, fait disparaître le trop-plein des parois de la cuve pour une mise en valeur du design de la baignoire. Avec BetteSensory, la colonne d'eau est régulée par un système électronique, à capteur de pression intégré, qui déclenche l'ouverture de la bonde d'évacuation lorsque le niveau critique est atteint. Préréglées en usines, les valeurs minimales et maximales de remplissage peuvent, bien sûr, s'adapter aux usages de chacun et aux différentes hauteurs de baignoires. La vidange s'effectue par simple pression sur le couvercle de la valve, une seconde pression refermant celle-ci aussitôt. Le système prend place sous la baignoire et ne nécessite qu'une alimentation électrique à l'installation. Une batterie de secours prend le relais en cas de panne de secteur.



[www.bette.de/fr](http://www.bette.de/fr)

## La sélection de la rédaction

VELUX

**ARTIBAT**  
Hall 5 - Stand C24

### Fenêtre de toit plat

Pour une intégration encore plus discrète en toiture plate ou à faible pente et un apport de lumière optimisé, Velux propose une solution inédite de fenêtre plane. Elle est constituée d'un cadre en profilés dur recouverts d'aluminium laqué et d'un verre plan trempé dont l'épaisseur de 4 mm fournit une barrière efficace au bruit en cas de pluie. Une isolation Velux très performante est intégrée au châssis afin de fournir la meilleure protection possible contre les pertes de chaleur. Elle existe en version fixe ou en version ventilée avec motorisation électrique. Elle peut aussi être complétée d'un store plissé qui diffusera une lumière plus tamisée dans la pièce. Celui-ci est actionné à distance grâce à une télécommande tactile.

La discrétion, l'atténuation sonore, le store adaptable


[www.velux.fr](http://www.velux.fr)

PELLET ASC

**ARTIBAT**  
Hall 7 - Stand B33

### Accessoires de salle de bains

La gamme Arsis Evolution propose aux artisans et particuliers des accessoires destinés au confort et à la sécurité pour la salle de bains ou les toilettes. Tous les éléments qui la composent sont amovibles et interchangeables, permettant une transformation facile, rapide et sans travaux. Un atout certain pour les hôteliers, par exemple, soumis à la contrainte de mettre à tout moment à disposition des locaux sanitaires accessibles à tous. La gamme comprend notamment des sièges de douche avec accoudoirs, des barres de maintien, tablettes, accroche peignoir ou distributeur de papier toilette, tous bénéficiant d'un design travaillé et fabriqués en matériaux de qualité.

les possibilités de transformation simple et rapide

[www.pellet-asc.fr/fr](http://www.pellet-asc.fr/fr)

GILLES HEISSAT

**ARTIBAT**  
Hall 2 - Stand F5

### Chapeau de cheminée

Girostop est un accessoire innovant pour les conduits de fumées qui protège ceux-ci de la pluie et des bourrasques. Il améliore l'évacuation en régulant les turbulences de l'air par effet venturi. Ce faisant, il réduit également les nuisances sonores provenant du conduit. Girostop s'installe très facilement par simple vissage sur les chapeaux inox. Il ne nécessite par la suite ni entretien, ni démontage lors des ramonages. Autre avantage, il empêche la nidification des oiseaux au sommet de la cheminée. Enfin, l'esthétique de sa partie girouette est personnalisable.



La réduction des turbulences et du bruit

[www.gilles-heissat.com](http://www.gilles-heissat.com)

SIKKENS

### Peinture satinée bi-support

Simplicité, productivité, économie... Pour les peintres, Alpha Universal Satin est incontestablement une bonne idée, puisqu'elle s'applique indifféremment sur toutes les surfaces d'une pièce : murs, portes et fenêtres, plinthes et moulures. Sa formulation en phase aqueuse à base de résines alkydes en émulsion ne dégage presque pas d'odeurs et offre un bon confort d'application grâce à un temps ouvert étendu permettant un travail sans reprise. Caractérisée par un pouvoir garnissant et opacifiant élevé, elle convient tout particulièrement aux travaux de rénovation sur peintures anciennes. Elle s'applique à la brosse, au rouleau ou au pistolet et sèche en 6 heures (recouvrable en 12 h). Conditionnement par pot de 5 l, en 2 070 coloris du nuancier 5051 et en blanc. Classée A+ pour la qualité de l'air.

[www.sikkens.fr](http://www.sikkens.fr)

MATHYS

### Primaire d'accrochage



Zinsser Bulls Eye 1-2-3 Plus est un primaire d'isolation et d'adhérence en phase aqueuse qui tient sur un grand nombre de supports (bois neuf ou peint, plâtre, carrelage, verre, peinture laque, vernis, mélaminé...), en extérieur ou en intérieur, et peut recevoir tout type de peinture. Il supporte un pH jusqu'à 12,5 et bloque toutes les taches, qu'elles soient solubles dans l'eau ou dans l'huile et les solvants : humidité, graffitis, tannins de bois, créosote, nicotine, dégâts d'incendie, asphalte...). Réduisant la porosité du support, il est sec en 30 minutes et recouvrable en 1 heure. Autre avantage, sa teneur en COV est faible (1,5 g/l maxi). Proposé en blanc et couleurs pastel, il est conditionné en pots de 1 ou 3,75 l.

[www.mathyspaints.eu](http://www.mathyspaints.eu)

WÜRTH

### Suspentes pour faux plafond

Se vissant dans les chevrons à travers le pare vapeur, les nouvelles suspentes T permettent de ménager très simplement un plénum entre celui-ci et la plaque de plâtre, sans compromettre l'étanchéité à l'air, et créant ainsi un espace de sécurité contre tout percement accidentel ultérieur. Cet espace servira également au passage des gaines techniques. Ces suspentes sont particulièrement intéressantes pour une pose avec pare vapeur sous chevrons ou fermettes, ou avec panneaux OSB, ou encore comme appui intermédiaire sur ossature bois. En acier, elles présentent une forte résistance au feu ; elles peuvent cependant être rallongées au besoin par une suspente bois classique.


[Eshop.wurth.fr](http://Eshop.wurth.fr)

KAMPMANN

### Chauffage en caniveau

Le spécialiste allemand du chauffage par caniveau sort, avec Katherm QK nano, une solution peu encombrante et très silencieuse adaptée aux bâtiments résidentiels, bureaux ou hôtels pourvus de grandes baies vitrées. Ce système à convection est alimenté par une soufflerie équipée de moteurs EC compacts qui n'émettent que 25 dB(A) à 60 % de leur vitesse de rotation et diffusent un flux d'air homogène sur toute la longueur du convecteur. La gouttière de 165 mm de large et 70 mm de hauteur est protégée par une grille en acier inoxydable. Disponible en association avec la régulation électromécanique KaControl, Katherm QK nano offre des possibilités illimitées d'intégration dans des systèmes automatisés de bâtiments. Cinq longueurs standards et possibilité de fabrication sur mesure.

[www.kampmann.fr](http://www.kampmann.fr)


## ADEY

**Filtre pour chauffage central**

Destiné à l'habitat individuel vaste ou au petit collectif, MagnaClean DualXP protège efficacement les installations de chauffage contre les effets des particules d'oxyde de fer (magnétite) réduisant le rendement de la chaudière, ou contre les débris non organiques en suspension dans l'eau. Sa technologie repose sur deux zones de capture magnétique puissantes, vers lesquelles le flux d'eau est dirigé de façon régulière et uniforme par une bouche d'entrée au design spécifique. Le filtre s'installe en ligne en quelques minutes grâce à deux connecteurs télescopiques à filetage de 1 ¼" à 1 ½", avec plusieurs options de montage selon la configuration. Le fabricant met en avant une économie sur l'entretien et la facture de chauffage pouvant atteindre respectivement 33 % et 15 %.



[www.adey.com](http://www.adey.com)

## ALDES

**Tourelles d'extraction**

Conçues pour une installation facile, une haute efficacité et un faible niveau sonore, les tourelles à jet vertical Tava et à jet horizontal Taha (photo) sont adaptées au neuf ou à la rénovation, pour l'évacuation de l'humidité, des poussières, du CO<sub>2</sub> et des odeurs. Chacune est proposée avec deux motorisations : AC ou EC (micro-watt basse consommation), en monophasé ou triphasé. Le débit d'air extrait atteint 16 000 m<sup>3</sup>/h. L'enveloppe, elle, est en aluminium insensible à la corrosion, et l'embase est en acier galvanisé. De nombreux accessoires sont disponibles, tels que souches terrasse en alu, manchon flexible atténuant la transmission des vibrations, clapet anti-retour, interrupteur de proximité et variateur de vitesse monophasé et triphasé.



[pro.aldes.fr](http://pro.aldes.fr)

## QLIMA

**Poêle à granulés**

[www.qlima.fr](http://www.qlima.fr)

Avec un rendement maximal de 92,7 %, le poêle Ronda Glass 80 S-Line est très économique. Sa puissance, de 2,64 à 8,02 kW, s'adapte en fonction de la température de consigne et une programmation à la carte sur 7 jours permet une mise en route à la demande. Équipé d'un mode Save, il se coupe automatiquement dès que la température excède de 2° la température programmée et se remet en route à 2° en dessous. Une large vitre en verre blanc offre une vue agréable sur la flambée. La trémie dispose d'une capacité de 13 kg autorisant jusqu'à 22 heures de chauffe pour un volume de 230 m<sup>3</sup> (92 m<sup>2</sup>). Sur demande, Qlima offre la mise en service par un artisan qualifié et la garantie sur le poêle est de deux ans.

## GREE

**Climatiseur mural**

Le premier fabricant mondial de climatiseurs lance un concentré de ses meilleures technologies avec la nouvelle gamme U-Crown, alliant connectivité et performances environnementales. Destinés au privé comme aux locaux commerciaux ou professionnels, ces appareils offrent un contrôle à distance, via wifi et smartphone, de la température pièce par pièce, en fonction chauffage ou rafraîchissement entre -30°C et +46°C extérieur. La fonction "I Feel" permet la mesure instantanée de la température sur la télécommande. Outre le ventilateur à vitesses multiples, le mode turbo, la minuterie et le contrôle de la direction du flux, U-Crown dispose d'un autodiagnostic et de l'autonettoyage. Il filtre les particules PM<sub>2,5</sub> et affiche un classement A++ pour sa sobriété énergétique.



[www.gree.ca/fr](http://www.gree.ca/fr)

# ARTIBAT

SALON DE LA CONSTRUCTION DE L'OUEST

19 | 20 | 21 oct. 2016

PARC EXPO DE RENNES

DES PROS,  
DE L'INNOVATION,  
UN GRAND SALON.

[www.artibat.com](http://www.artibat.com)

SALON ORGANISÉ PAR : CAPEB UPA CSTB

AVEC LE SOUTIEN DE :

Rencontrez

40 000

visiteurs

Échangez

1000

exposants  
nationaux et  
internationaux

Visitez

10

secteurs  
d'activités  
représentés

Dart et Plus - Photos : Jean-Jacques Bernier / L2R



## La sélection de la rédaction

**SCHLÜTER SYSTEMS**

**ARTBAT**  
Hall 2 - Stand E14

### Natte thermique tempérée pour sols et murs

Schlüter-Ditra-Heat-TB est une solution en polypropylène de faible épaisseur présentant une structure en plots en queue-d'aronde et revêtue d'un non-tissé en face inférieure. Les rouleaux (12,5 m x 1 m) se collent au mortier sur la chape (ou un support bois ou un ancien carrelage) avant de recevoir les câbles électriques chauffants au creux des plots, puis un carrelage de toute taille. La chaleur est répartie uniformément et le système est parfaitement étanche. Ditra-Heat-TB est facile et rapide à poser, en neuf ou en rénovation, l'opération pouvant être réalisée par un grand nombre d'artisans (plombier-chauffagiste, bainiste, carreleur, électricien...). Seul le raccordement et la mise sous tension doivent être réalisés par un professionnel habilité.



La simplicité de pose, la chaleur uniformément répartie

[www.schluter-systems.fr](http://www.schluter-systems.fr)

**HAGER**



### Pilotage des éclairages et ouvrants

Axés sur le créneau de la rénovation, les "micromodules" radio permettent, sans travaux susceptibles d'altérer la décoration existante, le pilotage de l'éclairage et des ouvrants motorisés ainsi que la création de nouveaux points de commande sans fil. Très compacts, ils s'insèrent dans les boîtes murales d'encastrement, derrière l'appareillage existant, quelle qu'en soit la marque. Fonctionnant sous le protocole KNX, ils communiquent sur une grande portée, pouvant atteindre 30 m en intérieur ou deux dalles béton (maison de 3 étages), et jusqu'à 100 m en champ libre. Les liens radio entre les émetteurs et récepteurs, pré-appairés en usine, s'effectuent simplement en sélectionnant la couleur associée à la fonction souhaitée. Les micromodules peuvent aussi être pilotés par smartphone en installant un contrôleur connecté Coviva du même fabricant.

[www.hager.fr](http://www.hager.fr)

**SAUNIER DUVAL**

### Pompe à chaleur

GeniaSet associe une unité monobloc à une colonne hydraulique double service regroupant un préparateur d'ECS pour 5 personnes, les éléments de raccordement de la PAC à l'installation de chauffage et un appoint électrique ; en fonction des besoins, elle intègre aussi un échangeur séparant l'installation de chauffage du circuit primaire, ou un kit multizone gérant deux réseaux de chauffage, de même température ou pas. Le ballon de 200 l se recharge en 2 h 53 maximum sans appoint électrique, ce qui permet à GeniaSet d'afficher une classe A en ECS et A++ en chauffage sur plancher chauffant (COP chauffage jusqu'à 4,7). Une régulation connectable intelligente interagit avec la PAC pour ajuster la température, suivre les consommations et alerter en cas de dysfonctionnement. Pour ne rien gâcher, le fabricant revendique pour cet appareil le titre de « PAC la plus silencieuse du marché » avec 58 dB(A) à l'extérieur.

[www.saunierduval.fr](http://www.saunierduval.fr)

**D+H**

### Centrale de ventilation

CPS-M assure la fraîcheur de l'air ambiant et régule le climat de la pièce, en s'adaptant aux exigences thermiques, énergétiques et hygiéniques (humidité, poussières, taux de CO<sub>2</sub>) de l'utilisateur. Celui-ci peut intervenir manuellement via des boutons de commande, ou par le biais d'un navigateur internet et du logiciel SCS de D+H sur PC. Le système est connecté à une station météo prenant en compte la force et la direction du vent, les précipitations, la luminosité et l'intensité de la lumière directe. Capable d'agir sur plusieurs groupes de moteurs, il contrôle l'ouverture/fermeture des fenêtres au millimètre près, les persiennes ou les volets roulants. CPS-M peut aussi interagir avec les systèmes de chauffage et la protection anti-incendie et anti-effraction. Dimensions : 157 x 90 x 58 mm, en tensions 24 V ou 230 V.

[www.dh-partner.com](http://www.dh-partner.com)



**HOBEN**

### Poêle à granulés

Tout rond et tout noir (ou noir tramé blanc) Eclipse H6 affiche un design très pur, et sa sortie inédite directement sur le dessus de l'appareil permet de le rapprocher au plus près du mur. Son capot supérieur, constitué de trois couches d'inox ornées de motifs calligraphiés, coulisse sur un très grand réservoir d'une contenance de 25 kg complètement intégré dans le cylindre du poêle. Programmable à partir d'un large écran tactile, il fonctionne en puissance modulable en fonction de la chaleur désirée, de façon particulièrement silencieuse. Son système de régulation permet, selon le fabricant, une économie d'énergie jusqu'à 40 % par rapport à un poêle classique. Comme tous les poêles à granulés, il est éligible au CITE sous certaines conditions (et avant 2017).



[www.poeles-hoben.fr](http://www.poeles-hoben.fr)

**MEGAMAN**

### Lampes Led



La gamme Led Rich Colour comprend des réflecteurs Led PAR16 et MR16, ainsi que des Led Classic et des flammes Led. Répondant aux attentes des commerces, musées ou restaurants, lieux dans lesquels l'attrait visuel revêt beaucoup d'importance, ces ampoules et spots optimisent la richesse et la qualité des couleurs avec un indice de rendu (IRC) élevé jusqu'à Ra95. Sans oublier les retombées positives en termes d'économies d'énergie et de maintenance qu'ils procurent. Cette gamme est complétée de sa variante Rich Colour + qui allie les avantages de la technologie Rich Colour à un meilleur rendu de la couleur rouge (R9).

[fr.megaman.fr](http://fr.megaman.fr)



**GRUNDFOS**

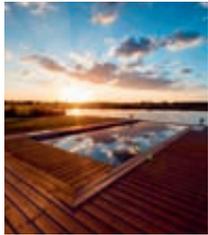
### Circulateur

Dimensionné pour l'habitat individuel, Alpha3 équilibre et optimise l'installation de chauffage en prenant en compte les débits, les pertes de charges, la pression différentielle, la température produite par la chaudière et celle programmée par l'utilisateur, la puissance des radiateurs. Il fonctionne en association avec l'appli Go Balance, qui effectue des calculs complexes à partir des données qui lui sont transmises, via Bluetooth, par l'Alpha Reader, un accessoire "intelligent" installé sur le circulateur préalablement configuré en mode "équilibrage". Alpha3 convient aux installations à débit constant ou variable, monotubes ou bitubes, aux installations de recirculation d'eau chaude sanitaire ou de chauffage au sol. Il peut, d'après son fabricant, générer une économie de 7 à 20 % sur la facture de chauffage.

[fr.grundfos.com](http://fr.grundfos.com)

## MAGILINE

## Surveillance à distance des piscines



En associant sa nouvelle caméra MagiCam et sa solution de contrôle et programmation à distance

iMagi, le fabricant libère les possesseurs de piscines de tous les aspects fastidieux concernant la surveillance et l'entretien de leur installation. MagiCam, étanche et résistante aux chocs, offre une excellente qualité vidéo de jour comme de nuit grâce à son filtre infrarouge. L'appli iMagi, pour sa part, se charge de tout le reste, via un smartphone, une tablette, un ordinateur ou la télécommande étanche easyMagi. Renseignée par une sonde pH et deux capteurs de température, elle pilote le traitement de l'eau au chlore, le nettoyage programmable du bassin, la gestion de la température, le contrôle du niveau de l'eau, l'éclairage.

[www.megaman.fr](http://www.megaman.fr)

## THEBEN

## Détecteur de présence

Reprenant la forme en goutte d'eau des spots du fabricant, le détecteur thePiccola, pour le pilotage de l'intensité d'éclairage, allie discrétion et esthétique. Il est proposé en version détecteur de présence ou détecteur de mouvements. Plusieurs détecteurs peuvent être montés en parallèle en configuration maître-esclave. Ils détectent une personne assise dans un rayon de 4 mètres sur 360° et couvrent une surface de 50 m<sup>2</sup> à 2,5 m de hauteur. Ils supportent une charge de 10 A, gérant aisément toutes les lampes Led de l'habitat. Le montage par ressorts de fixation est rapide et les réglages se font directement sur la tête de capteur. Le bloc d'alimentation, séparé, se dissimule dans le faux plafond. Plage de réglage de la luminosité : 5 à 1 000 lux. Tension d'alimentation : 110-240 V.



[www.theben.fr](http://www.theben.fr)

## SOMFY

## Pilotage domotique

La télécommande Nina coordonne le geste à l'action, selon les propres termes de son fabricant. Un simple mouvement léger du doigt sur l'écran tactile, et le volet se baisse de la hauteur souhaitée, sans qu'il soit nécessaire d'entrer dans l'interface. Et cela s'applique, bien sûr, à tout autre équipement motorisé de la maison : portail, porte de garage, store, brise-soleil, alarme... Fonctionnant sans pile, Nina se recharge sur son support. Sa forme légèrement recourbée épouse le creux de la main et elle se pare de 5 coques à effet matière et 5 coloris. L'interface de l'appareil est entièrement personnalisable et permet une configuration spécifique à chaque habitat.



[www.somfy.fr](http://www.somfy.fr)

## KSB

## Vanne industrielle

La vanne en acier moulé Ecoline GT 40, qui n'existait jusqu'à qu'en version à bride, est désormais également disponible en version à souder. Spécialement conçue pour les applications industrielles, elle convient aux fluides non corrosifs tels que l'eau, la vapeur, le gaz... Elle couvre les diamètres entre DN50 et DN600, les pressions de PN10 à PN40 et supporte des températures jusqu'à 400 °C. Pour renforcer son étanchéité, elle est équipée d'un joint de chapeau à double emboîtement en graphite et d'une garniture presse-étoupe en graphite et à double emboîtement également, ce dispositif empêchant tout fluage du matériau d'étanchéité. L'arcade peut recevoir une bride conforme DIN-ISO 5210 permettant une motorisation.



[www.ksb.fr](http://www.ksb.fr)

## DIAGRAL

## Vidéosurveillance

Fonctionnant en réseau fermé via les prises de courant (CPL), les caméras Diagrall Visio offrent à l'utilisateur la totale maîtrise de son installation de surveillance. Jusqu'à 6 appareils peuvent être connectés aux équipements distants (PC, tablette, smartphone) via la box ADSL, pour surveiller différents espaces en intérieur ou en extérieur, de jour ou de nuit. En cas de détection de mouvement, un message est envoyé par mail à l'utilisateur qui peut visualiser et écouter ce



qui se passe dans la maison, ou se repasser la vidéo enregistrée sur la carte micro-SD fournie, qui peut être zoomée pour plus de détails. La résolution de l'image est de 1 280 x 720 pixels, et le flux de 15 images/s. Des images grand angle peuvent être saisies dans l'obscurité jusqu'à 15 m de distance.

[www.diagral.fr](http://www.diagral.fr)

## ALTECH

## Climatiseur

Prévu pour l'habitat individuel et le petit tertiaire, le Climatiseur Série AE, en versions monosplit et multisplit, arbore des lignes courbes qui s'intègrent très bien au décor. Trois puissances sont proposées pour le monosplit inverter (2 600 W, 3 500 W et 5 300 W), qui couvre une plage de températures de -15 °C à +50 °C. Le multisplit, lui, se décline en puissances de 5 300 W à 10 600 W, avec de nombreuses combinaisons possibles entre les 3 unités extérieures spécifiques et les 3 unités intérieures. Série AE intègre un mode nuit ultrasilencieux à 20 dB, ainsi qu'un système de refroidissement turbo pour rafraîchir la pièce en quelques instants. On accède au filtre sans démontage et le volet de soufflage est, lui aussi, facilement extractible.



[www.cedeo.fr](http://www.cedeo.fr)

## DESIGN PARQUET

## Parquet bois massif

Le spécialiste du parquet haut de gamme enrichit sa collection Design Deco d'une nouvelle teinte Carbone. Les lames en chêne européen, à la finition texturée et lumineuse, arborent une teinte brune très foncée donnant un effet de matière presque minéral. Elles présentent deux ou quatre chanfreins et s'assemblent par rainures et languettes en pose collée ou flottante, y compris sur plancher chauffant basse température. Existe en version massive (section 130 x 14 mm ou 180 x 20 mm) ou contrecollée (sections de 145 x 12 mm à 295 x 20 mm) sur parement de 3,2 à 5,5 mm. Les longueurs varient selon les versions de 400 à 3 000 mm. Une finition vernis brillant est proposée.



[www.designparquet.fr](http://www.designparquet.fr)

## CEANOTHE

## Radiateur rayonnant décoratif



Alliant confort et design, les radiateurs électriques muraux ultraplats en verre trempé poli de la gamme Decowatt se parent d'une centaine de motifs et coloris qui en font un des principaux objets décoratifs de la pièce : ambiances urbaines, paysages, motifs graphiques ou effets matière. Extrafins et ne dépassant pas de plus de 4 cm du mur, ils se fondent harmonieusement dans le décor, tout en diffusant une chaleur douce et homogène dans tout l'espace. Côté technique, ils intègrent un film chauffant en aluminium intercalé entre deux lames de verres. Ils sont disponibles en trois dimensions (120 x 40 cm, 120 x 60 cm et 180 x 60 cm), pour des puissances respectives de 500, 750 et 1 100 W, et fonctionnent sur un thermostat sans fil capable de piloter jusqu'à 5 appareils. Le corps de chauffe est garanti 5 ans.

[www.ceanothe.com](http://www.ceanothe.com)

## UDIREV

## Tapis de sol



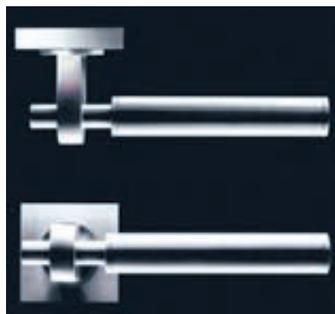
Le tapis Namibie Design trouve sa place aussi bien en intérieur sur moquette qu'en extérieur sur terrasse, balcon ou véranda. Tissé à plat en fibres 100 % polypropylène, il est imperméable à l'eau (indice de résistance 4/5) et traité anti-UV. En intérieur, il s'accommode également d'un plancher chauffant basse température. D'une épaisseur de 5 mm, il est proposé avec bordures gansées ou galonnées, en trois coloris : Gris clair, Tweed (beige) ou Gris foncé. Il est livré sur mesure en version tapis, mais peut également être utilisé en revêtement de sol complet, par collage, sous forme de rouleaux de 4 m de largeur. Classé A+ pour la qualité de l'air intérieur.

[www.udirev.com](http://www.udirev.com)

## VALLI&amp;VALLI

## Poignée de porte

D'une élégance minimaliste, la poignée H 377 Série SL Duemilasedici, conçue par le designer Steve Leung, s'inspire des fermetures des coffres traditionnels chinois et des anciennes serrures de porte. Elle est fabriquée en laiton et se présente sous trois finitions au choix : bronze foncé, noir mat ou titane. Cette poignée s'inscrit dans une collection d'accessoires qui comprend également une poignée de fenêtre avec mouvement 4 crans, un pommeau de porte pivotant/fixe, une poignée verticale à deux rosettes carrées et entraxe de 300 mm, un verrou carré de 50 mm et des gâches pour clé classique ou cylindrique.



[www.vallievalli.com](http://www.vallievalli.com)

## VILLEROY &amp; BOCH

## Gamme couleur pour vasques, baignoires, éviers



Confiée à la designer dano-allemande Gesa Hansen, la mise en couleur des gammes du fabricant ouvre de larges horizons dans la décoration et la personnalisation des cuisines et salles de bains. À partir de 4 couleurs de base – rouge, bleu, jaune, vert – la palette se répartit en teintes vives et éclatantes pour les éviers de cuisine (4 coloris pour les modèles

Timeline et Subway), ou plus neutres et douces pour les baignoires et vasques de salle de bains. Ainsi, la vasque Artis, conservant son intérieur blanc lumineux, se pare à l'extérieur des teintes Ocean, Lemon (photo), Sancha ou Powder. Quant aux baignoires Squaro Edge, La Belle et Loop&Friend, outre les couleurs créées par Gesa Hansen, elles adoptent plus de 200 teintes avec le programme Colour on Demand.

[www.villeroy-boch.fr](http://www.villeroy-boch.fr)

## KLAUKE

## Outils de coupe et sertissage connectés



Avec la nouvelle gamme d'outils manuels de coupe et de sertissage électro-hydrauliques Next Generation, il est possible de contrôler et d'optimiser totalement un parc d'outils, en transformant ceux-ci à tout moment en version "connect" via les applications Bluetooth développées par le fabricant, qui les enregistrent dans une banque de données. I-connect localise à tout instant le matériel grâce au "GPS Tool Tracking" et permet même de le bloquer en cas de vol, le rendant inutilisable. Quant à l'application i-press, elle donne accès aux données de l'outil afin de contrôler au quotidien son état et la qualité du travail effectué. Par ailleurs, ces outils bénéficient d'une ergonomie, d'une robustesse, d'une puissance et d'une autonomie accrues.

[www.klauke-france.fr](http://www.klauke-france.fr)

## SOL'S

## Vêtements de travail



Livrant en 24 h dans toute la France, Sol's présente ses nouveautés en poly-coton résistant. La veste Zenith Pro, dédiée aux professionnels de la construction, offre 6 poches, dont une portable et une intérieure, avec rabat réfléchissant, ainsi que 3 emplacements stylo et une étiquette intérieure. Le pantalon Active Pro intègre, lui aussi, de nombreuses poches et offre la possibilité de fixer des coques de protection aux genoux. Quant à la veste Equinox Pro, lavable à 60°C, elle dispose d'un col montant protecteur double pression, de 6 poches (1 intérieure) et d'une zone élastiquée dans le dos de chaque côté.

[www.sols-europe.com](http://www.sols-europe.com)

## FESTOOL

## Chargeurs de batterie

Accompagnant la gamme évolutive d'outils portatifs 18 V Power Select (scies circulaires, scies sauteuses, perceuses visseuses, équipées de batteries Li-ion 5,2 Ah hautes performances et moteurs brushless), de nouveaux chargeurs font leur apparition chez Festool. Dotés de la fonction Airstream, qui consiste en un canal de refroidissement intégré refroidissant plus activement les batteries, ils raccourcissent le temps de recharge de 65 % par rapport à un chargeur classique (40 mn). Un voyant Led sur le chargeur indique la durée d'une recharge complète, tandis qu'un autre sur la batterie renseigne sur son niveau de charge. Ces chargeurs peuvent être fixés au mur et disposent d'un enroulement de câble.



[www.festool.fr](http://www.festool.fr)

## BOSCH

## Batterie à charge par induction



Le système de charge par induction du fabricant s'élargit à la catégorie 10,8 V. Avec la batterie GBA 10,8 V 2,5 Ah OW-B, l'artisan dispose ainsi d'outils toujours prêts à l'emploi. Comme pour les batteries 18 V, elle se recharge à chaque fois qu'on la repose sur la station de charge. Celle-ci peut être fixée sur établi, étagère ou plan de travail, sur un cadre de montage. Plus robuste que les chargeurs classiques, elle est dépourvue de contacts et donc insensible à l'eau, aux poussières et à la saleté. Une solution mobile L-Boxx existe également, qui permet la recharge dans le véhicule pendant les trajets, sur 12 V ou 220 V. Avec cette station, la batterie est chargée à 80 % en 40 à 70 mn, et deux batteries peuvent y être placées simultanément. Dimension de la batterie (long. x larg. x haut.): 102 x 82 x 108 mm.

[www.bosch-professional.com/fr](http://www.bosch-professional.com/fr)

## TESTO

## Testeur de tension

Le testo 755, à éclairage intégré pour mieux travailler dans les zones sombres, est le premier appareil de ce genre répondant à la norme la plus récente DIN EN 61243-3:2010 et qui mesure également le courant et la résistance. Il se décline en deux versions : testo 755-1 mesure les tensions sur une plage de 6 à 600 V AC/DC, tandis que testo 755-2 va jusqu'à 1 000 V. Pour l'intensité du courant, les deux appareils permettent une lecture de 0,1 à 200 A AC, et de 1 à 100 ohms pour la résistance. Testo 755-2 contrôle également le champ magnétique rotatif et la phase unipolaire. Autre avantage de ces outils : leurs pointes de contrôle peuvent aisément être remplacées en cas de dommage.



[www.testo.fr](http://www.testo.fr)

# EQUIPBAIE PARIS

Produits, savoir-faire et tendances

**15/18 NOV 2016**

PARIS PORTE DE VERSAILLES-HALL 1

UNE MOBILISATION  
**RECORD !**

**340** exposants

**150** nouveaux exposants

**4 JOURS**

d'échanges et de convivialité  
entre professionnels spécialistes :

- ateliers
- formations...

COMMANDEZ VOTRE BADGE GRATUIT\*  
SUR [WWW.EQUIPBAIE.COM](http://WWW.EQUIPBAIE.COM)  
CODE : **PADGD7KP**

\*Tarif à l'entrée sans badge électronique : 50 € par personne

[www.equipbaie.com](http://www.equipbaie.com)



Tenue conjointe avec

**METALEXPO**  
L'univers de la métallerie

 Reed Expositions

Par l'union des organisations professionnelles françaises  
FFB MÉTALLERIE - FFPV - SNFA - SNFPISA - UFME - UMB

## À retenir

### AMIANTE

#### Intervention en sous-section 4



Dans le cadre de travaux dans l'existant, vous pouvez être confrontés à la présence d'amiante dans les matériaux de couverture en place. Avant d'intervenir, une formation est indispensable pour gérer ce type de chantier afin d'éviter l'exposition à ce matériau dangereux. Cinq modules existent pour s'adapter à votre niveau de responsabilité : pilote chantier amiante, encadrant (formations préalable et recyclage), opérateurs de chantier (formations préalable et recyclage).

### MÉTÉO

#### Gérer les aléas

Chaleur, froid, vent, pluie... autant de conditions qui peuvent générer des situations à risque lorsqu'on travaille sur un toit. Quelques conseils pour les maîtriser : aménagez les temps de travail en période de canicule, fournissez des véhicules et engins climatisés, approvisionnez les postes de travail en boissons fraîches (non alcoolisées), complétez les vêtements de travail (gilet d'hiver, gants et chaussures fourrées...), consultez souvent les services météo. Tous les détails sur [www.preventionbtp.fr](http://www.preventionbtp.fr)

# À chaque métier sa

VOUS ÊTES

## COUVREUR

L'OPPBTP vous accompagne pour identifier les principaux risques liés à vos situations de travail et vous aide à mettre en place des bonnes pratiques. Les 5 points clés que vous ne devez en aucun cas négliger...

### Chute de hauteur

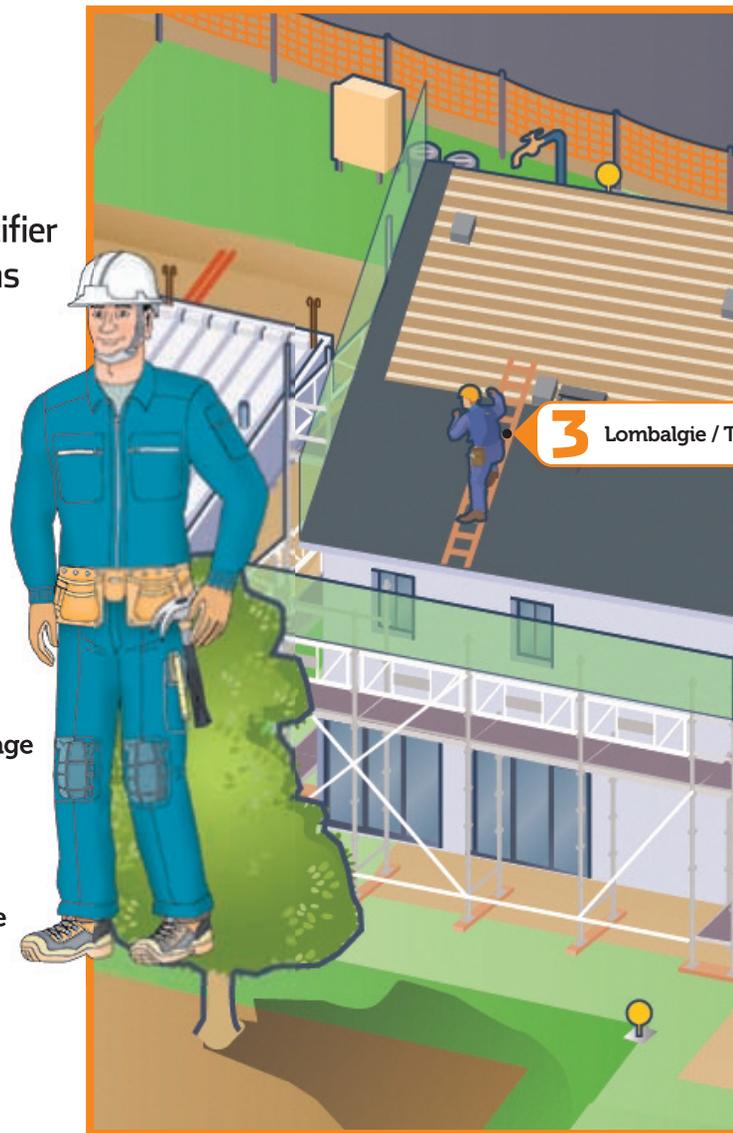
- Mettez en place des accès sécurisés
- Choisissez des échafaudages à montage et démontage en sécurité
- Complétez les protections en périphérie de toiture et définissez les points d'ancrage pour les dispositifs antichutes

### Risque électrique

- Procédez ou faites procéder à la coupure d'alimentation en énergie électrique de l'appareil ou de l'installation
- Vérifiez les installations et les matériels électriques, testez les disjoncteurs différentiels à haute sensibilité

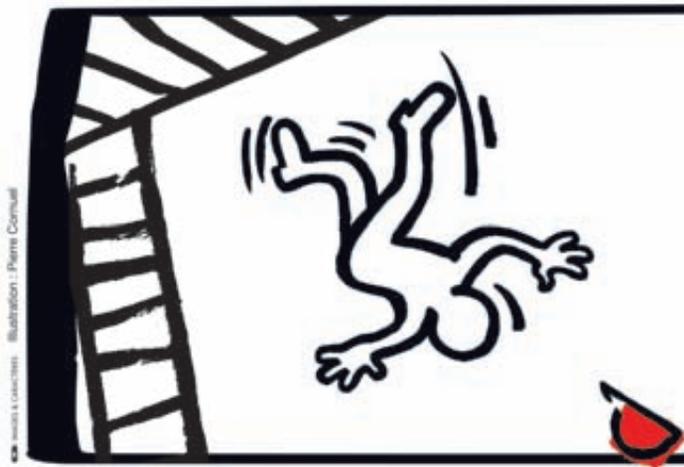
### Lombalgie / TMS

- Organisez les livraisons de manière à éviter les manutentions manuelles
- Organisez les levages et le poste de travail, prévoyez les accessoires de manutention sur le chantier



3

Lombalgie / TMS

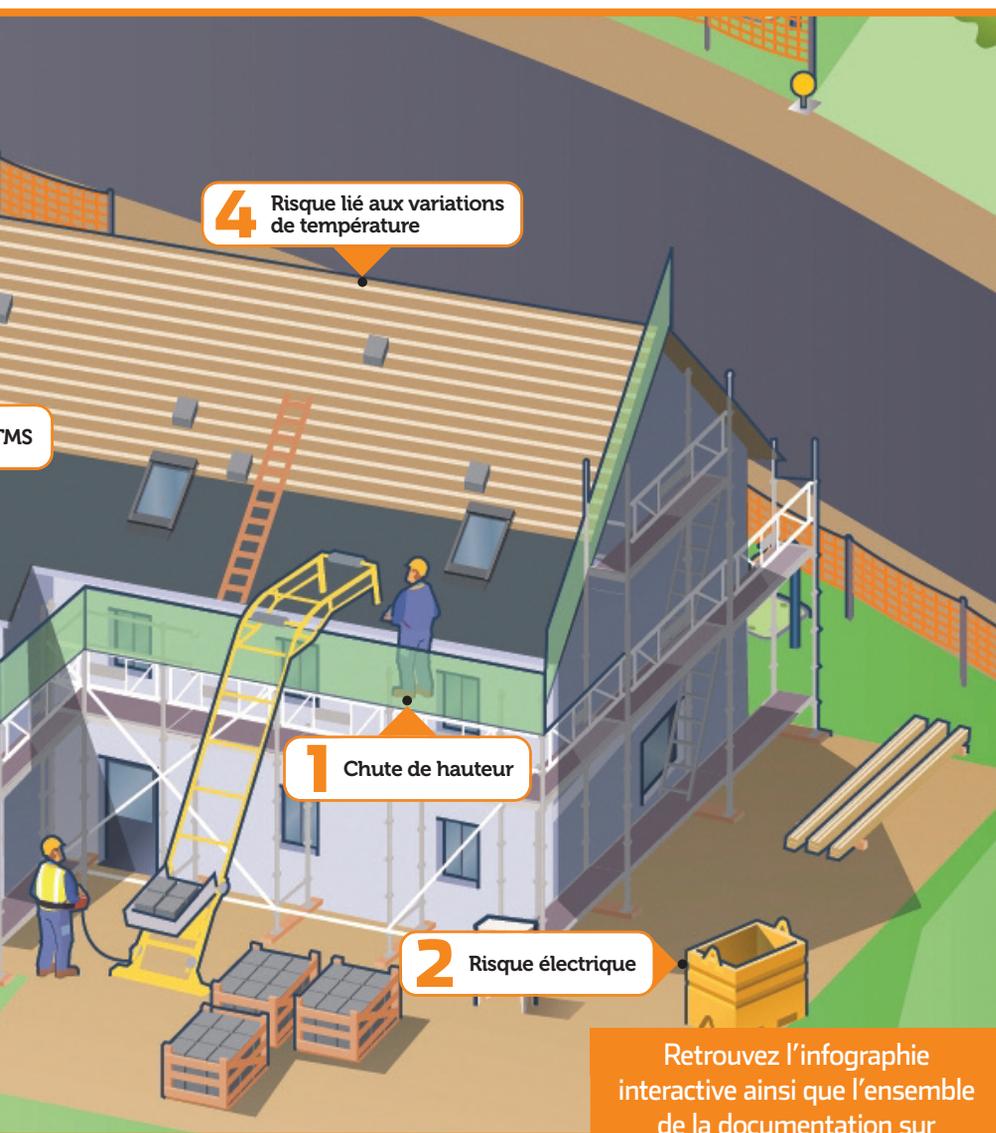


TRAVAUX  
EN HAUTEUR

PAS

[www.chutesd.com](http://www.chutesd.com)

# situation de travail !



**4** Risque lié aux variations de température

**1** Chute de hauteur

**2** Risque électrique

**4**

Risque lié aux variations de température

- Organisez et aménagez les temps de travail en période de canicule

Retrouvez l'infographie interactive ainsi que l'ensemble de la documentation sur [www.preventionbtp.fr](http://www.preventionbtp.fr)



(Infographie : rubrique "votre métier")

## L'équipement indispensable

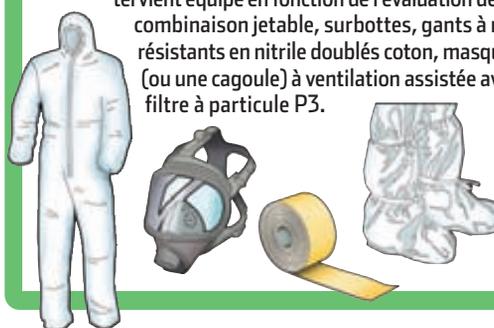
### Kit électricité

Il se compose d'un écran facial anti-projections et anti-UV (EN 166 B), de gants isolants (EN 60903 classe 0 à 3) et d'un VAT (vérificateur d'absence de tension).

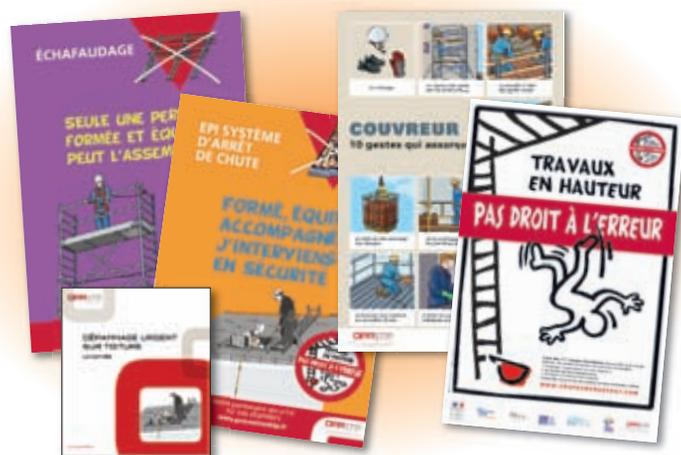


### Kit plomb

Le plomb est encore présent sur nombre de toitures très anciennes. Ce matériau, aujourd'hui interdit, nécessite de réelles précautions. Le personnel, préalablement formé, intervient équipé en fonction de l'évaluation des risques : combinaison jetable, surbottes, gants à manchette résistants en nitrile doublés coton, masque complet (ou une cagoule) à ventilation assistée avec filtre à particule P3.



*Allez plus loin et téléchargez des documentations pratiques*



# DROIT À L'ERREUR

[ehauteur.com](http://ehauteur.com)



## Vite!

GESTION DE CHANTIERS

Une solution gain de temps



BatiScript est un logiciel de gestion de chantiers qui permet aux équipes de travailler simultanément sur un même lieu grâce à la simplification du travail collaboratif, la gestion des utilisateurs et la rationalisation des flux pour un échange facilité et sécurisé des données. Le temps passé sur chaque chantier est réduit au strict minimum nécessaire, et les opérations de reporting sont supprimées. Les entreprises gagnent en moyenne 80 % de temps sur la distribution de l'information, 30 à 40 % de temps sur l'inspection, 65 % de temps sur la réinspection et 70 % en ce qui concerne la coordination entre les parties.

NETTOYAGE

La fin des microbilles plastique



Au plus tard le 1<sup>er</sup> janvier 2018, les produits cosmétiques rincés à usage d'exfoliation ou de nettoyage comportant des particules plastiques seront interdits en France. Trop petites pour être filtrées par les stations de traitement des eaux usées, ces microbilles sont néfastes pour la faune et la flore des océans. Pour pallier cet inconvénient, NCH Europe vient de développer un nouveau produit, le HDHC Natural dans lequel les microbilles de plastique sont remplacées par des brisures de noyaux d'olive biodégradables, tout aussi efficaces pour éliminer les huiles, graisses, saletés tenaces, encres...

VÊTEMENTS DE TRAVAIL

# Blakläder renforce sa notoriété

Cela fait bientôt 10 ans que le fabricant suédois de vêtements premium est présent sur le marché français. Si la qualité de ses produits fait l'unanimité chez les professionnels, sa représentativité sur le territoire demande à être intensifiée. Car, sur un marché estimé entre 800 et 900 M€, Blakläder reste aux alentours de 8 millions de chiffre d'affaires. La marge de progression est donc importante sur un secteur qui affiche une croissance régulière. Car, s'il y a bien une chose qui a changé dans le domaine des vêtements de travail, c'est qu'ils vont au-delà de la fonction originelle de protection sur les chantiers. Aujourd'hui, les pros veulent du solide, du pratique, du confortable et de l'esthétique.

Une résistance à toute épreuve

« C'est pour cette raison que nous sortons deux collections par an, explique Éric Oriot, directeur de la filiale française. Pour nos pantalons, outre les 30 tailles et les 3 longueurs de jambe disponibles,

nous proposons des possibilités de personnalisation et des broderies réalisées à chaud, pour nous différencier des autres acteurs du marché ».

Autre point fort des collections, la robustesse avec l'intégration de Cordura®, une fibre ultrarésistante qui renforce les endroits les plus sollicités comme les genouillères. Résultat : alors qu'un professionnel utilise, en moyenne, entre 6 et 7 pantalons par an, le produit suédois n'est acheté que 1,6 fois sur la même période. Une réelle économie au global, même si le prix unitaire est sensiblement plus élevé (à partir de 67 € HT le pantalon).

Soutien aux revendeurs

Pour s'imposer durablement dans les rayons des revendeurs, Blakläder souhaite faciliter l'accès à l'information, via trois canaux principaux : une newsletter mensuelle, un dossier reprenant notamment les axes stratégiques de la marque envoyé à 1 500 points de vente, et un site Internet avec différents niveaux d'utilisation. Le part-



### CHIFFRES

- 2 millions de produits fabriqués chaque année
- 1,7 million d'articles en stock
- 97 % des commandes expédiées en 24 heures (soit jusqu'à 30 000 pièces)

naire peut aisément consulter les fiches techniques des produits, les divers services et les vidéos, participer aux jeux et concours, ou accéder à un espace spécifique où il peut créer des devis imagés, établir des bons de commande et visualiser les offres promotionnelles et les guides des produits. L'espace e-commerce a aussi été revu. Les revendeurs peuvent y

commander en quelques clics à des conditions commerciales préférentielles. L'offre de lancement Webshop, inédite en France et valable jusqu'au 31 décembre, permet d'être livré gratuitement, sans minimum d'achat. ● M. Wast

ASSISTANCE

## Sécuriser les travailleurs isolés

L'article R237-10 du Code du travail précise qu'un salarié ne doit en aucun cas travailler de manière isolée sans être muni d'un dispositif d'alerte. Les articles L4121-1 et suivants spécifient, quant à eux, que le chef d'entreprise ou d'établissement a la responsabilité de déployer toutes les mesures nécessaires pour assurer la sécurité de ses employés. Plusieurs études, dont celle de l'OPPBT, indiquent que la sécurité et la prévention constituent de réels leviers de productivité, à condition, bien sûr, d'identifier les besoins précis de son entreprise et de se doter des bons outils. La mise en place d'un dispositif d'alarme pour tra-

vailleur isolé (Dati) représente donc moins une contrainte qu'une véritable opportunité, dont le retour sur investissement se mesure finalement assez facilement.



Ainsi, le système de sécurité mis au point par SoloProtect, s'il présente le design relativement simple et peu encombrant d'un porte badge afin de pouvoir être porté par tous les travailleurs isolés, est

en réalité un concentré de technologies destiné à renforcer la sécurité de l'utilisateur.

Liaison radio d'urgence

Parmi ses fonctionnalités de base, le boîtier Identicom présente, entre autres, un bouton de pré-alerte et un autre d'alerte rouge, ce dernier établit une liaison audio immédiate avec le centre d'appel. Notons aussi une détection automatique de perte de verticalité ou d'absence de mouvement, une alarme anti-arrachement, une localisation GPS ou une communication bidirectionnelle afin de pouvoir assister le travailleur en situation d'urgence. ● M. W. Plus d'infos sur [www.soloprotect.com/fr](http://www.soloprotect.com/fr)



## PIXA® 3R

Kit mains libres nouvelle génération,  
plus puissant, plus longtemps.

Photo © www.kalice.fr

**Lampe frontale multifaisceau, puissante et rechargeable**

Grâce à PIXA 3R, travaillez les mains libres et adaptez votre éclairage à vos besoins. Étanche et robuste, sa base de charge compacte permet de la recharger partout. Certifiée ATEX. Puissance maximum : 90 lumens. [www.petzl.com](http://www.petzl.com)



Access  
the  
inaccessible

## UTILITAIRES

# Le nouveau Crafter: 100 % Volkswagen

Disponible en quatre modèles de base avec trois longueurs et trois hauteurs, le nouveau Volkswagen Crafter ne veut pas rater son entrée sur le marché utilitaires. Jusqu'ici construit en commun avec Daimler et produit sur la base du Mercedes Sprinter,

le Crafter est désormais développé par Volkswagen seul. Un pari technologique mais aussi un enjeu commercial pour la marque allemande qui va devoir, pour des raisons de coût, doubler les ventes de son utilitaire lourd pour rentabiliser une production de modèles jusqu'ici par-

tagée avec Mercedes. Pour cette raison également, le Crafter sera proposé dès son lancement en version traction, propulsion ou transmission intégrale 4Motion, avec boîte de vitesses manuelle ou automatique.

## Quatre motorisations et des aides à la conduite

Objectif des ventes en France : une part de marché pour ce modèle de 7 % contre 3,5 % actuellement, soit 6300 unités en volume. Placé au-dessus du Transporter dans la gamme Volkswagen, le nouveau Crafter bénéficie d'un design original et d'un nouveau moteur Diesel Euro 6 de 2 l TDI proposé en



102, 122 et 140 ou 177 ch biturbo. Il est également proposé avec de multiples systèmes d'assistance à la conduite tels que l'ESP avec stabilisation de la remorque, le régulateur de vitesse adaptatif ACC, le freinage post-collision, un système de

compensation en cas de vent latéral ou encore un système d'assistance de manœuvre de la remorque. De même, il peut recevoir une caméra de recul et des radars de stationnement (Park Distance Control et Park Assist). ● J.-P. Lagarde

## SYNERGIE

## TGE, le Crafter signé MAN

Jusqu'ici hors champ utilitaire, le constructeur allemand intégré à la galaxie Volkswagen Group commercialisera en France à l'automne 2017 son premier VU. Il s'agira en fait du jumeau du Crafter qui affichera un PTAC de 3 à 5,5 tonnes pour un volume de chargement jusqu'à 18,3 m<sup>3</sup>. Accessible en configuration fourgon, mais aussi véhicule commercial vitré et véhicule transformé sur la base d'un châssis à cabine simple ou double, il sera disponible avec deux empattements, trois longueurs (5983 mm, 6833 mm et 7388 mm) et trois hauteurs (2340 mm, 2575 mm et 2800 mm).

Le MAN TGE sera accessible avec des blocs Diesel (102 à 177 ch) et disponible en traction, propulsion ou transmission intégrale avec une boîte de vitesses manuelle à six rapports ou une boîte de vitesses automatique à huit rapports.



## UTILITAIRE

## Diesel plus propre pour le Boxer

C'est dorénavant au tour du Boxer de proposer une nouvelle gamme de motorisations Euro 6 Diesel 2.0 BlueHDi, déployée depuis 2013 sur les berlines et SUV de la marque. Cette technologie doit contribuer à "blanchir" la réputation des Diesel avec la promesse de traiter jusqu'à 90 % des NO<sub>x</sub> et 99,9 % des particules même les plus fines.

La gamme de motorisations 2.0 BlueHDi propose trois niveaux de puissance : 110 ch et 300 Nm, 130 ch et 340 Nm et 160 ch et 350 Nm. Ces versions sont associées à une boîte de vitesses manuelle à six rapports et au Stop&Start.

Les motorisations BlueHDi permettent au Peugeot Boxer d'afficher des niveaux de consommation records sur le segment des fourgons volumiques à partir de 6 l/100km, soit 154 g/km de CO<sub>2</sub>, ou encore une réduction de 1,1 l/100 km et 30 g de CO<sub>2</sub> sur la version cœur de gamme de 130 ch. La technologie BlueHDi intègre le dispositif SCR (Selective Catalytic Reduction) en amont du filtre à particules additivé, répondant ainsi à la norme Euro 6. Pas de changement pour la charge utile, ni pour la vitesse maximum. Enfin, le réservoir d'Ad-Blue de 15 l autorise une autonomie d'environ 10 000 km. ●



## Vite!

## LABELLISATION

### PSA garantit l'origine France

Les nouveaux Peugeot Expert et Traveller, Citroën Jumpy et SpaceTourer, produits dans l'usine de Sevelnord (59), viennent d'obtenir la labellisation "Origine France Garantie", remise par l'association Pro France, certifiant que l'assemblage final est réalisé en France et que plus de 50 % de la valeur y est produite.



## LOCATION

### Europcar-Capeb : ensemble pour les artisans

La Capeb et le loueur ont conclu un partenariat pour faire bénéficier les artisans du Bâtiment et les éco-artisans RGE de tarifs préférentiels avec des remises de 10 à 25 % pour la location d'un utilitaire ou d'un VP. Une page de réservation dédiée aux artisans est directement accessible sur le site de la Capeb, en plus de la possibilité de souscrire directement dans l'une des 500 agences Europcar de France

## CONNECTIVITÉ

## Le freinage d'urgence arrive sur le Ford Transit



Les ingénieurs de Ford ont testé le système dans les rues de certaines villes européennes encombrées comme Paris et Amsterdam.

Déjà présente à bord de certains VP (Ford Mondeo, S-Max et Galaxy), la technologie de détection des piétons arrive sur Transit et Transit Custom. Ce système permet de détecter les gens sur la route et d'actionner automatiquement les freins si le conducteur ne réagit pas aux avertissements. Comment ça marche ? Une caméra placée sur le haut du pare-brise et des radars situés dans le pare-chocs collectent et analysent des "formes de piéton". Cette technologie de détection des piétons peut même prédire quand des personnes sur le bas-côté sont susceptibles de s'engager sur la

chaussée. Une première sur des véhicules utilitaires de cette taille. Le système de freinage d'urgence (assistant pré-collision) fonctionne par étapes. Si un piéton est détecté à l'avant du véhicule et qu'une collision devient imminente, le conducteur va d'abord recevoir une alerte sonore et visuelle. Si le conducteur ne répond pas, le système réduit le temps nécessaire pour freiner en raccourcissant la distance entre les plaquettes de frein et les disques. S'il n'y a toujours pas de réponse du conducteur, les freins sont activés automatiquement et la vitesse du véhicule se réduit. ●

Pour assurer vos véhicules professionnels, **c'est PRO BTP**



ASSURANCE  
AUTO DU BTP

ARTISANS

## Des garanties pensées par des pros pour les pros :

- contenu et aménagement de vos véhicules (galeries, rayonnages...)\*
- tarifs particulièrement attractifs

Renseignez-vous et faites un devis au  
**01 57 63 66 59**



\*sous conditions

Contrat souscrit auprès de PROTEC BTP en collaboration avec la SAF BTP IARD qui utilise les moyens techniques des caisses du Bâtiment et des Travaux publics.

PROTEC BTP Société anonyme à directoire et conseil de surveillance, au capital de 28 140 200 € entièrement versé, régie par le code des Assurances –  
Siège social : 56 rue Violet 75015 PARIS – SIREN 411 360 472 – RCS PARIS – N° de TVA intracommunautaire : FR 92 411 360 472

SAF BTP IARD Société d'assurances familiales des salariés et artisans IARD - Société anonyme à directoire et conseil de surveillance, au capital de 5 337 500 €  
entièrement versé, régie par le code des Assurances – Siège social : 7 rue du Regard 75006 PARIS – SIREN 332 074 384 – RCS PARIS

METIERS  
**NEGOCE**

**zePROS**

zepros.fr

## Nouveau journal gratuit dédié à la distribution Bâtiment.

Vous souhaitez recevoir plusieurs exemplaires  
pour le diffuser dans votre réseau à l'ensemble  
de vos collaborateurs...

... APPELEZ-NOUS !



Votre contact : Catherine Paulic - 01 49 98 58 45 - [c.paulic@zepros.fr](mailto:c.paulic@zepros.fr)

**CONTACTS**

METIERS  
**BATI**

zepros.fr

**zePROS**

### RÉDACTION

Marc Wast  
06 69 74 24 55  
[m.wast@zepros.fr](mailto:m.wast@zepros.fr)

### PUBLICITÉ

Nathalie Richard-Mathieu  
06 69 65 93 83  
[n.richard-mathieu@zepros.fr](mailto:n.richard-mathieu@zepros.fr)



## FNAP

1 **Emmanuel Couet** est le nouveau président du conseil d'administration du Fonds national des aides à la pierre. À ce titre, Emmanuel Couet pilotera un conseil d'administration composé de quinze membres représentant l'État, les organismes intervenant dans le domaine du logement social, le Parlement, les collectivités territoriales et leurs groupements. Rennais d'origine, il a occupé plusieurs postes importants dans la capitale bretonne : président de Rennes Métropole (depuis janvier 2015), vice-président de la communauté d'agglomération déléguée à l'aménagement de la métropole rennais, maire de Saint-Jacques-de-la-Lande (35).

## CCCA-BTP

2 **Jean-Christophe Repon**, artisan électricien depuis plus de 20 ans, a été élu président du CCCA-BTP (Comité de concertation et de coordination de l'apprentissage du Bâtiment et des Travaux publics, lors du conseil d'administration du 27 juin 2016, pour un mandat de trois ans. Il est par ailleurs président de Constructys, membre du Bureau de la Capeb nationale au poste de trésorier adjoint et chef de file pour la Capeb de la formation professionnelle pour l'artisanat du Bâtiment.

## FEDEREC

Lors de l'Assemblée générale de Federec région Sud-Méditerranée, qui s'est tenue le 17 juin au Rowling Club de Marseille, 3 **Sandra Rossi**, candidate à sa propre succession, a été réélue pour un troisième mandat à la présidence de la région. L'occasion pour elle de rappeler les enjeux de son engagement auprès de la Fédération des entreprises de recyclage : « Être présidente de la région Sud-Méditerranée signifie être au service des adhérents, fédérer et organiser tout en représentant leurs intérêts. Cet engagement se traduit également



par l'intensification des liens entre la région et Federec national en portant les sujets régionaux à l'échelle nationale et inversement ».

## FORSEE POWER

Le spécialiste français des systèmes intelligents de batteries électriques, accélère son développement et annonce la nomination de **Benoît Lebrun**, au poste de directeur général opérationnel, et de **Sophie Tricaud**, au poste de directrice de la communication et des affaires publiques. Âgé de 49 ans, diplômé de L'École nationale d'ingénieurs de Metz et de L'Edhec Business School, Benoît Lebrun aura pour missions de faire monter en puissance les activités opérationnelles de l'entreprise et de répondre aux exigences des clients venant d'univers différents. Quant à Sophie Tricaud, 35 ans et forte d'une expertise de plus de 10 ans dans la communication d'entreprises industrielles, elle a la responsabilité de la communication institutionnelle (interne, externe et financière), de la communication marketing, ainsi que du volet affaires publiques de l'entreprise.

## ELIOT INNOVATIVE SOLUTIONS

Dans la logique d'un nouveau positionnement de l'entreprise, Eliot Innovative Solutions, fruit d'un essai de sagement du Groupe RYB, annonce

la nomination 4 d'**Éric Tardy** au poste de directeur général. Avant de rejoindre l'entreprise, ce diplômé en management, avec spécialisation en commerce international, a occupé plusieurs postes de direction commerciale dans des sociétés internationales fabriquant et distribuant des produits et services technologiques. En 2014, il a participé à la création d'un accélérateur industriel pour l'accompagnement des start-up technologiques.

## GROUPE GA

Concepteur, constructeur, promoteur et gestionnaire en immobilier d'entreprise, le Groupe GA annonce la nomination de 5 **Rémi Visière**, 30 ans, au poste de directeur recherche, développement et innovation. Diplômé des Arts et Métiers Paris-Tech, Rémi Visière est arrivé en 2012 chez GA au service R&D, où il a évolué pendant deux ans avant de devenir BIM manager. Au-delà de la R&D, il aura désormais pour mission d'animer les deux autres piliers de la démarche d'innovation de GA : l'innovation participative, qui implique tous les collaborateurs, et la sélection et l'animation des partenaires du groupe sur le développement de projets innovants.

## NEWFORMA

Newforma, éditeur de logiciels spécialisés dans la gestion des informations pour la construction, renforce les équipes de sa division France avec la nomination de 6 **Céline Blanc** en tant que responsable marketing. Diplômée de l'Edhec Business School, elle est titulaire d'une licence de sciences politiques et droit de l'université Lyon III. Après un passage par le monde de l'assurance où elle a occupé les postes de gestionnaire de risque et de commerciale, elle a assuré le poste de directrice marketing et ventes de la société Nomalys pendant 5 ans. Céline Blanc a aussi créé le club des partenaires éditeurs de Salesforces en France, dont elle a assuré la présidence pendant 2 ans.

## SIKA

Le 1<sup>er</sup> septembre 2016, 7 **Pascal Malafosse** a pris la fonction de directeur général de Sika France, spécialiste de la chimie appliquée au Bâtiment. Il succède à **Alfred Rechsteiner**, qui prend sa retraite après 4 ans à la tête de Sika France. Pascal Malafosse, 50 ans, est diplômé en génie civil et en management. Depuis 28 ans chez Sika France, Pascal Malafosse a occupé diverses fonctions : chef des ventes, directeur national adjoint du marché négoce

de l'activité distribution, directeur national marché grand public distribution. Depuis 2013, il dirigeait l'activité Bâtiment et distribution. Vice-président et trésorier du Syndicat national des joints de façade, il fait aussi partie du conseil d'administration de l'Association française des industries colles adhésifs et mastics, ainsi que de l'éco-organisme Ecocods.

## SWISS KRONO GROUP

Ce 1<sup>er</sup> octobre 2016, 8 **Martin Brettenthaler** a pris les fonctions de directeur général de Swiss Krono Group, remplaçant ainsi **Maciej Karnicki** qui, à sa demande, va se concentrer au développement de la plus grande usine du groupe en Pologne, dont il est le directeur. Martin Brettenthaler (45 ans) s'est formé en sciences économiques à Saint-Gall et à Paris, et a été consultant chez Boston Consulting Group avant de s'orienter, il y a quinze ans, vers la branche de matériaux dérivés du bois. Il sera chargé de mettre en œuvre la stratégie du groupe qui souhaite saisir activement, au niveau mondial, les opportunités de développement qui se profileront ces prochaines années dans le domaine des matériaux dérivés du bois, et ceci grâce à une croissance organique ou externe.



8-10 rue des Blés - Bât. M/36 - 93210 La Plaine Saint-Denis - Tél. : 01 49 98 58 45 - Fax. : 01 49 98 58 47 - email : contact-bati@zepros.fr - internet : www.zepros.fr • **Directeur de la publication** : Philippe Paulic - Tél. : 06 62 73 06 02 - p.paulic@zepros.fr • **RÉDACTION Directrice des rédactions** : Marie-Laure Barriera - Tél. : 06 66 64 61 03 - ml.barriera@zepros.fr • **Rédacteur en chef** : Marc Wast - Tél. : 06 69 74 24 55 - m.wast@zepros.fr • **Chef de rubriques** : Stéphane Vigliandi - s.vigliandi@zepros.fr • **Rédacteur** : Augustin Flepp - a.flepp@zepros.fr • **Secrétaire de rédaction** : Rémi Gancel - r.gancel@zepros.fr • **Maquette** : Première maquettiste : Isabel Goncalves - maquette@zepros.fr, Marc Le Texier, Isabelle Cerf, Éric Thomas • **Ont participé à ce numéro** : Rubriques : Louise Colignon - Correspondants régionaux : Alsace Christophe Nagyos, Aquitaine Mireille Mazurier, Cathie Moraud, Auvergne Jean-Pierre Raynaud, Bretagne Anny Letestu, Mikael Cabon, Basse et Haute-Normandie Fabienne Lisse, Bourgogne Myriam Henry, Champagne-Ardenne Guy Capet, Centre Ingrid Proust, Limousin Olivier Jacquinet, Lorraine Emmanuel Varrier, Midi-Pyrénées Élodie Touret, Nord-Pas-de-Calais Anne-Lise Favier, Paca Nathalie Pedinielli, Cyrille Maury, Pays de la Loire Thierry Coussin, Picardie Jacques Gravend, Poitou-Charentes Jean-Sébastien Thomas, Rhône-Alpes Jean-Claude Pennec, Vincent Riberolles, autres régions contacter rédaction nationale • **Crédit photos et illustrations** : Droits réservés sauf mention contraire - **Photo couverture** : iStock • **MARKETING-DIFFUSION** Catherine Paulic - c.paulic@zepros.fr • **PUBLICITÉ Directrice pôle Bâtiment** : Nathalie Richard-Mathieu - Tél. : 06 69 65 93 83 - n.richard-mathieu@zepros.fr • **Directrice de clientèle** : Emmanuelle Tayot - Tél. : 06 60 77 49 71 - e.tayot@zepros.fr • **ADMINISTRATION Responsable** : Mounif Barkallah - m.barkallah@zepros.fr • **IMPRESSION** L'imprimerie - 79, route de Roissy - 93290 Tremblay-en-France • Dépôt légal à parution • ISSN 2262-7820 • OJD : Mise en distribution certifiée 2014 : 70 155 ex. PV OJD janv. 2014 à déc. 2014 • ZEPROS est une publication de la société « Groupe Gratuit Pros », SARL au capital de 8 000 € • RCS Bobigny B 483 806 717.





La 1<sup>re</sup> plaque  
de plâtre plafond  
posée 30% plus vite\*

**C'EST  
SIGNÉ  
SINIAT!**

**SINIAT PRÉGY XL®**

est la 1<sup>re</sup> plaque de plâtre spéciale plafond à entraXe éLargi 800 mm. Ultra rigidité, 30% de temps gagné sur la mise en œuvre\*, conformité aux exigences réglementaires... : avec le système Siniat Pregy XL®, vous avez tout en main pour réussir vos chantiers de logement.

Une question technique ?

CONSEIL PRO : 0 825 000 013 Service 24h/24 non  
à prix appelé

AVS  
TECHNIQUE™

**CSTB**

**PRÉGY XL®**  
TECHNOLOGIE SINIAT

entraXe  
éLargi **800mm**

**ARTIBAT**  
SALON DE LA CONSTRUCTION DE L'OUEST

**RENDEZ-VOUS  
HALL 4  
STAND SINIAT 4 B07**

© Publisis. Châssis : plafond à ossature métallique - Intégration de profilés Siniat  
\*Test comparatif de mise en œuvre entre un système plâtre standard et un  
plâtre de 100cm - \*\*Avis technique n°1915-1033 Pregy XL, délivré par le  
CSTB, organisme de la CCBA